

たった1年で40社以上が交通誘導請負事業をスタート！

コロナ後の新規事業はスピードが命！

毎月増加中！

参入業界一覧
建築業/不動産業/遊戯業/造園業/印刷業/人材派遣業/人材紹介業/物流業/製造業/
イベント業/塗装業/卸売業/請負業/中古自動車販売業/介護業/サービス業...etc

全国で黒字化事例続出
異業種参入なのに、最速で収益化！



建築・建設会社が“最速”で
10億円
目指せる新規事業
交通誘導ビジネス

最速で成功を手にした2人の経営者

道路サービス株式会社
代表取締役
藤島 智彦 氏

道路舗装×交通誘導
半年で黒字化し
他県に2営業所目も
進出し拡大し続ける

株式会社辰巳
代表取締役
小林 直樹 氏

造園業×交通誘導
異例の1ヵ月で黒字化
初年度売上
1億円を達成

お申込み方法 【TEL】0120-964-000（平日9:30～17:30）
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【PCからのお申込み】
下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112778>

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

※お申込みに関してよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催 時間 **13:00～16:00** 一般価格 **11,000円**(税込) 10,000(税抜)/一名
受付開始 12:30- 会員価格 **8,800円**(税込) 8,000(税抜)/一名
※会場は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 大阪 4月19日(金) お申込み期限 4月15日(月) **東京 4月21日(日)** お申込み期限 4月17日(水)

会場/大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社
会場/東京 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス

主催 サズテナグロースカンパニーをもち。 **Funai Soken** 年間数千万の経費を売上に！初期投資50万交通誘導参入セミナー お問い合わせNo.S112778
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 **112778**

建設・建築会社が新規事業にチャレンジ出来ない7つの理由

- 1 直近は特需もあり仕事が忙しいため、新しいことに目を向けられていない
- 2 下請けで利益率は低いが、自社で営業するノウハウはないため現状のまま身動きが取れない。もちろん、新規事業の営業など不可能。
- 3 今の従業員が食っていけるくらいの仕事はまだあるだろうと甘く見ている
- 4 高齢化が進んでおり、新規事業を任せられる人材がない
- 5 今の事業すら体制が整っていないのに、新規事業なんてできない
- 6 そもそも従業員数が少なく、新規事業まで手が回らない
- 7 コストが上がっているため、投資が必要な事業は控えたい

でも、新規事業を
立ち上げる以外に
業績拡大の方法は
無い...

たった50万円の初期投資で始められ、最速3ヵ月で累計投資回収可能!

新規事業スタート1年目から年商1億をたたき出し、
「最速で成果を出す」失敗しない新規事業とは?

交通誘導ビジネス ノウハウなんて必要なし!ひと目でわかるシンプルさ!

超シンプルビジネスモデルなので
ノウハウ0からでも参入可能

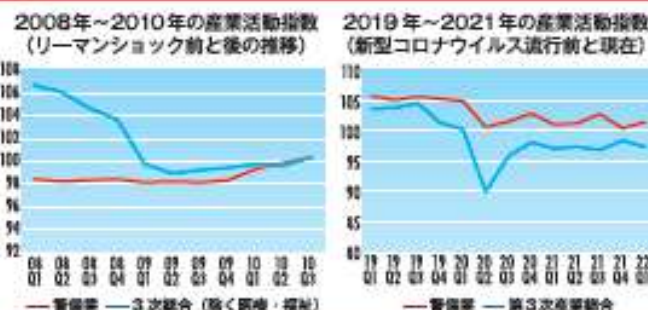


簡単な仕事内容だから
シルバー人材も含め幅広く採用可能



交通誘導ビジネスを絶対に立ち上げるべき5つの理由

① 不景気でもビクともしない 安定市場

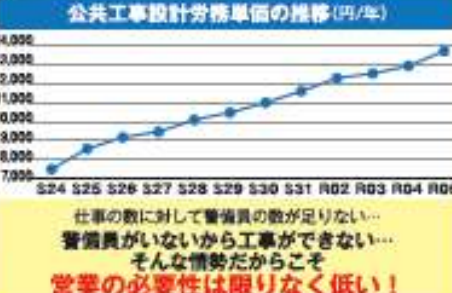


③ 驚くほど低い参入ハードル 初期投資がほとんどない

必要社内人員	初期費用
0人	50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、資格者1名の採用だけでスタートが可能な超低リスクビジネス

④ 仕事の需要がありすぎて 営業の必要なし!



② 2024年問題の解決はこれだ! 警備費用を利益に変える



⑤ 採用が難しいはずの工事警備なのに 全国で採用成功連発中!

警備員1人集めるのにかかる費用は9500円!
大分県 半年で採用40名
東京都 1年で採用43名
大阪府 半年で採用40名
兵庫県 2ヵ月で採用20名
長野県 5ヵ月で応募100名

有効求人倍率6倍超の警備員でもIndeed×採用サイトの戦略的採用で実は簡単に採用できる! 詳細はセミナーにて徹底解説!

最速で黒字化! 初年度売上1億円を達成!

参入初年度1億円を達成!
⑧ストーリーとは!?



株式会社辰巳
代表取締役 小林 直樹 氏

本業で造園業を営む傍ら、警備員募集に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記録。その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達。年商は1年目にして約1億円を達成

外部からの
採用たった1名で
黒字化・初年度売上
1億円を達成!

正社員1名採用しただけで、
初年度売上1億円を実現した
軌跡を公開!



1ヵ月目	300万円	人員1名スタート
2ヵ月目	400万円	400万円 単月黒字
6ヵ月目	900万円	
12ヵ月目	1100万円	初年度売上1億円達成! 2人目の内勤を雇用
16ヵ月目	1250万円	警備員数40名突破!

立ち上げ1年もたたずに
ロケットスタート
を決めた2社!

10億規模まで
スケール可能

5年以内に
本業を超える
ペースで拡大中!

大分県でも経った半年で1500万円の売上を達成!
飛躍の⑧エピソードを特別公開!



道路サービス株式会社
代表取締役 藤島 智彦 氏

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備員募集に新規参入。参入して経った半年で1500万円の売上に加え単月黒字を実現。警備員数は30名を超え、2024年1月からは福岡支店の展開も進めている。

人員1名なのに
6ヵ月で単月黒字化かつ
売上1,500万円を達成!



2ヵ月目	188万円	立ち上がって2ヵ月で人員10名超え
3ヵ月目	283万円	
4ヵ月目	380万円	
5ヵ月目	330万円	単月黒字化達成
6ヵ月目	520万円	警備員数30名突破!

速攻で成果を出しているのはこれだけじゃない!
全国各地の異業種参入からの成功事例を一気に公開! 裏面へ!