

たった1年で40社以上が交通誘導請負事業をスタート！

コロナ後の新規事業はスピードが命！

毎月増加中！

参入業界一覧
建築業/不動産業/遊戯業/造園業/印刷業/人材派遣業/人材紹介業/物流業/製造業/
イベント業/塗装業/卸売業/請負業/中古自動車販売業/介護業/サービス業...etc

全国で黒字化事例続出
異業種参入なのに、最速で収益化！



▶大分県
道路サービス株式会社
道路工事業
6ヵ月で黒字化！



▶東京都
株式会社辰巳
造園業
1ヵ月で黒字化！



▶福岡県
B社
4ヵ月で黒字化！



▶佐賀県
A社
3ヵ月で黒字化！



▶愛知県
C社
4ヵ月で黒字化！

新規参入事例多数！



お申込み方法
【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【PCからのお申込み】
下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112777>

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかねますので、ご了承ください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください。

建築・建設会社が“最速”で

10億円

目指せる新規事業

交通誘導ビジネス



最速で成功を手にした2人の経営者



道路サービス株式会社
代表取締役
藤島 智彦 氏

道路舗装×交通誘導
半年で黒字化し
他県に2営業所目も
進出し拡大し続ける



株式会社辰巳
代表取締役
小林 直樹 氏

造園業×交通誘導
異例の1ヵ月で黒字化
初年度売上
1億円を達成

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

2024年 東京 6月3日(月) お申込み期限 5月30日(木)
開催時間 14:30~17:30(受付開始 14:00~)

大阪 6月7日(金) お申込み期限 6月3日(月)
開催時間 13:00~16:00(受付開始 12:30~)

一般価格 20,000円(税抜) 22,000円(税込) /一名様
会員価格 16,000円(税抜) 17,600円(税込) /一名様

会場/東京 船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO
大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社

年間数千万の経費を売上！初期投資50万交通誘導参入セミナー お問い合わせNo.S112777

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

主催  サステナグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

建設・建築会社が新規事業にチャレンジ出来ない7つの理由

- 1 直近は特需もあり仕事が忙しいため、新しいことに目を向けられていない
- 2 下請けで利益率は低いが、自社で営業するノウハウはないため現状のまま身動きが取れない。もちろん、新規事業の営業など不可能。
- 3 今の従業員が食っていけるくらいの仕事はまだあるだろうと甘く見ている
- 4 高齢化が進んでおり、新規事業を任せられる人材がない
- 5 今の事業すら体制が整っていないのに、新規事業なんてできない
- 6 そもそも従業員数が少なく、新規事業まで手が回らない
- 7 コストが上がっているため、投資が必要な事業は控えたい

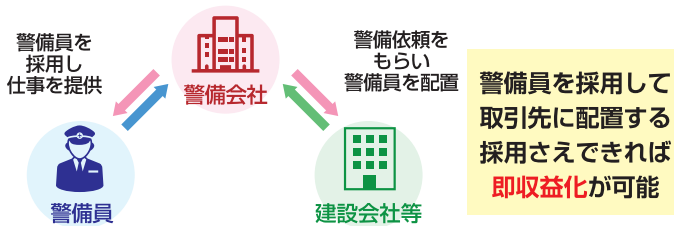
でも、新規事業を
立ち上げる以外に
業績拡大の方法は
無い...

たった**50万円**の初期投資で始められ、**最速3ヵ月**で累計投資回収可能！

新規事業スタート**1年目**から**年商1億**をたたき出し、
「**最速で成果を出す**」失敗しない**新規事業**とは？

交通誘導ビジネス ノウハウなんて必要なし！ひと目でわかる**シンプルさ**！

超シンプルなビジネスモデルなので
ノウハウ0からでも参入可能



簡単な仕事内容だから
シルバー人材も含め幅広く採用可能

建設現場などで

決まった流れで
旗を使って誘導を行う。
20時間の研修を受ければ
誰でも警備員として配置が可能！

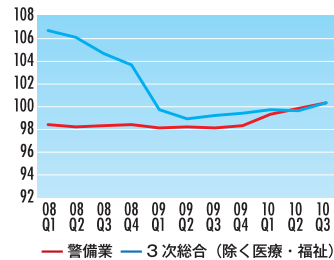


特別なスキルは
一切必要なし！
採用するだけで
どんどん売上が
伸びていく！

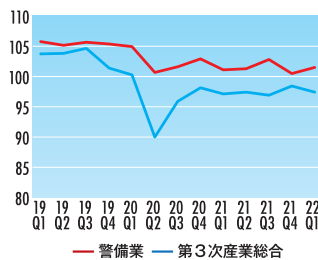
交通誘導ビジネスを絶対に立ち上げるべき5つの理由

1 不景気でもビクともしない 安定市場

2008年～2010年の産業活動指数
(リーマンショック前と後の推移)



2019年～2021年の産業活動指数
(新型コロナウイルス流行前と現在)



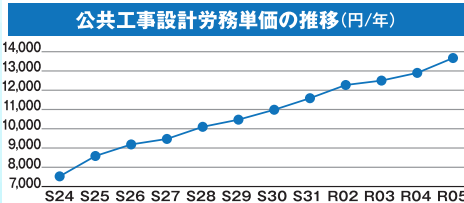
不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売り上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力そして少子高齢化のトレンドで、この先も**市場が拡大し続けるのはほぼ確実**

3 驚くほど低い参入ハードル 初期投資がほとんどない

必要社内人員	初期費用
0人	50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、
資格者1名の採用だけでスタートが可能な
超低リスクビジネス

4 仕事の需要がありすぎて 営業の必要なし！



仕事の数に対して警備員の数が足りない...
警備員がいらないから工事ができない...
そんな情勢だからこそ
営業の必要性は限りなく低い！

2 2024年問題の解決はこれだ！ 警備費用を利益に変える

年間経費 1000万円以上を売上に！

警備費用 1000万円 売上 1000万円

※建設業における年間出勤日数より概算

現場毎に外注している高騰中の警備費用を
内省化する事で**利益率を大幅改善**できる！

5 採用が難しいはずの工事警備なのに 全国で採用成功連発中！

警備員1人集めるのにかかる費用は9500円！

地域	採用実績
大分県	半年で採用40名
東京都	1年で採用43名
大阪府	半年で採用40名
兵庫県	2ヵ月で採用20名
長野県	5ヵ月で応募100名

有効求人倍率6倍越えの警備員でも
Indeed×採用サイトの戦略的採用で
実は簡単に採用できる！
詳細はセミナーにて徹底解説！

最速で黒字化！ 初年度売上1億円を達成！

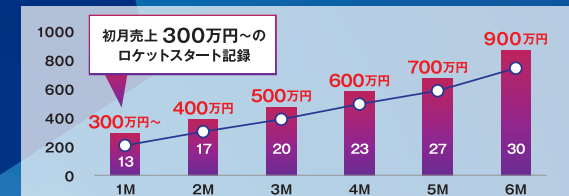
参入初年度1億円を達成！
秘ストーリーとは!?



株式会社辰巳
代表取締役 **小林 直樹 氏**

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。
参入直後に初月月商300万超の売上を記録。
その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達。
年商は1年目にして約1億円を達成

外部からの
採用たった1名で
黒字化・初年度売上
1億円を達成！



1ヵ月目	300万円	人員1名スタート
2ヵ月目	400万円	400万円 単月黒字
6ヵ月目	900万円	
12ヵ月目	1100万円	初年度売上1億円達成！ 2人目の内勤を雇用
16ヵ月目	1250万円	警備員数40名突破！

立ち上げ1年もたたずに

ロケットスタート
を決めた2社！

10億規模まで
スケール可能

5年以内に
本業を超える
ペースで拡大中！

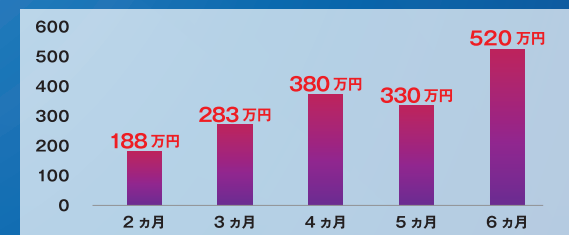
大分県でも経った半年で1500万円の売上を達成！
飛躍の秘エピソードを特別公開！



道路サービス株式会社
代表取締役 **藤島 智彦 氏**

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備
請負業に新規参入。参入して経った半年で
1500万円の売上に加え単月黒字を実現。
警備員数は30名を超え、2024年1月からは
福岡支店の展開も進めている。

人員1名なのに
6ヵ月で単月黒字化かつ
売上1,500万円を達成！



2ヵ月目	188万円	立ち上がって2ヵ月で人員10名超え
3ヵ月目	283万円	
4ヵ月目	380万円	
5ヵ月目	330万円	単月黒字化達成
6ヵ月目	520万円	警備員数30名突破！

速攻で成果を出しているのはこれだけじゃない！
全国各地の異業種参入からの成功事例を一気に公開！**裏面へ！**

年間数千万の経費を売上に! 初期投資50万交通誘導参入セミナー

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

一般価格 **20,000円(税抜)** 22,000(税込) / 一名様
会員価格 **16,000円(税抜)** 17,600(税込) / 一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および
社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)
へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 東京 6月3日(月) お申込み期限 5月30日(木) **開催時間 14:30~17:30(受付開始 14:00~)**

会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

大阪 6月7日(金) お申込み期限 6月3日(月) **開催時間 13:00~16:00(受付開始 12:30~)**

会場/株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

講座

セミナー内容

第1講座

初期投資50万で年間数千万の経費を売上に!
更に初年度売上1億円超え!? 建設・工事業の皆様におススメの理由
経費削減だけでなく、ストック型の収益を生み出す! 建設・工事業にしかできない新規事業について徹底解説!



講師 **森 海人** 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

主に・警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWebマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

第2講座

たった1名から始めて1年で売上1億円を作る為のポイントを大公開!
人員1名・最短30日で立ち上げるためのポイントとは!? 初年度1億円を実現する為の秘訣を大公開! 更に、日本で数少ない2号警備専門のコンサルタントが語るたった5年で年商10億円を達成するまでの裏技も教えます!



講師 **櫛谷 秀樹** 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 警備・DXチーム リーダー

人材業界を中心に幅広い業界へのコンサルティングを行い、最近は異業種から警備業への新規参入に従事している。特に事業開始から早期黒字化までに力を入れており、数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、デジタルを活用した数値管理を得意としている。

第3講座

新規参入成功企業2社が語るサクセスストーリーとは?
交通誘導警備事業を立ち上げ、圧倒的な速度で事業を拡大させている2社の特別講演



特別ゲスト 講師 **小林 直樹 氏** 株式会社辰巳
代表取締役

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記録し、その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達という異次元のスピードで業績を拡大している。年商は1年目にして約1億円を達成し、本業にも迫る規模で成長を続けている。



特別ゲスト 講師 **藤島 智彦 氏** 道路サービス株式会社
代表取締役

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備請負業に新規参入を決意。参入して経った半年で1500万円の売上に加え単月黒字を実現している。警備員数は30名を超え、2024年1月からは福岡支店の展開も進めるなど、積極的な経営を行っている。

第4講座

交通誘導ビジネスを”今”すぐ始めないといけない理由
よくある失敗と、交通誘導ビジネスを始めるべき時期を徹底解説



講師 **濱崎 亮輔** 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 HRDXグループ マネージャー

新卒で船井総合研究所に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在では、人材募集に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。異業種からの警備業参入を中心にサポートし、全国で実績を上げている。

お申込み方法

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112777>

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

