

# 東京本社移転のご挨拶

謹啓 時下益々ご清祥のこととお慶び申し上げます  
平素は格別のご愛顧を賜り厚く御礼申し上げます

このたび弊社は令和6年4月1日より下記へ東京本社を移転し業務を行うことになりました  
弊社を含めた各グループ会社が同じ拠点で営業開始いたします  
これもひとえに皆様のご支援の賜物と心から御礼申し上げます

今後とも社員一同より一層の精進に努め皆様のご期待に お応えいたして参りたいと存じます  
何卒倍旧のご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます

お手数かと存じますが住所録等のご変更をお願い申し上げます  
まずは略儀ながら書中をもちましてご挨拶申し上げます

謹白

令和6年2月

株式会社船井総合研究所  
代表取締役社長 真貝大介

## 記

所在地：〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号  
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階  
営業開始日：令和6年4月1日(月)

### 【東京本社へ移転するグループ一覧】

株式会社船井総研ホールディングス	成長戦略株式会社
株式会社船井総合研究所	船井総研ロジ株式会社
株式会社プロシード	株式会社HR Force





株式会社船井総合研究所 東京本社移転記念

# 特別イベント・セミナーカレンダー

Special Event & Seminar Calendar

日時	イベント・セミナー概要	お申込み 問い合わせ
4月3日(水) 13:00～16:00 (受付/12:30)	ベンチャーキャピタルセミナー2024	
4月8日(月) 12:30～17:00 (受付/12:00)	Zoho Day 2024 in 八重洲・東京	
4月9日(火) 14:00～17:00 (受付/13:30)	成長戦略を描く経営者のための オフィス戦略セミナー	
4月10日(水) 14:30～17:30 (受付/14:00)	パーパス経営セミナー	
4月11日(木) 10:00～12:00 (受付/9:30)	【船井総研×成長戦略】 2024年度最新版! 補助金時流予測セミナー	
4月11日(木) 13:00～16:00 (受付/12:30)	サステナブルグロースカンパニーアワード 受賞企業ワークショップ 変化が激しい不確実性が高い時代においても、 力強く持続的に成長し続けるための経営者向けセミナー	
4月12日(金) 10:00～12:00 (受付/9:30)	船井流 成長戦略型M&Aセミナー	
4月12日(金) 13:00～18:00 (受付/12:30)	船井総研ホールディングス 経営戦略大解剖セミナー ～上場(IPO)後、企業価値を10倍にした経営戦略～	





---

## INFORMATION

---



# 成長戦略を描く経営者のための オフィス戦略セミナーのご案内

オフィスの新築・移転・リニューアルは、企業にとって数十年に一度の、大きな費用がかかるビッグイベントです。投資金額も数千万円～数億円になります。絶対に失敗することはできません。経営者の方であれば、「オフィスに投資した分、経営効果を得たい」「オフィスリニューアルを機に成長を加速させたい」と思うのではないのでしょうか。

実際に成長企業の経営者は、新オフィスプロジェクトの機会を上手に活用して会社を成長させています。オフィスリニューアルを境に会社の成長が加速した事例は多くあります。下記は一例です。

- ◎求人応募者数が10倍超に。採用力向上によって事業スピードが加速した
- ◎部門間コミュニケーションが活性化して離職防止や生産性向上が実現
- ◎来社する顧客の反応が好転し、商談受注率が2倍に向上
- ◎社内外のコラボレーションが促進され、ボトムアップのイノベーションが増えた など

新オフィスプロジェクトは数十年に一度のイベントなので、プロジェクト進行方法や最新のオフィス時流を把握することからスタートすることになります。オフィスプロジェクトには竣工や移転の期日が必ずあり、余裕がないことがほとんどです。情報を把握した頃には間に合わないことも多く、後悔をする経営者も少なくありません。

船井総合研究所では、海外の成長企業のオフィス視察や、クライアントのオフィスプロジェクトのサポートをしてきました。このたびは当社東京本社移転を機に「成長戦略を描く経営者のためのオフィス戦略セミナー」を開催することになりました。オフィスの投資対効果を最大化し、経営者の想いが反映された新オフィスを構築する方法をお伝えします。

新オフィスプロジェクトの成功は、早い段階で正しい情報や成功事例を把握できるか否かで左右されると言っても過言ではありません。ぜひこの機会をご活用いただき、理想の新オフィス実現にお役立てください。

## このようにお考えの経営者におすすめです

- ✓ オフィスに投資をするからには、経営効果を得られる新オフィスにしたい
- ✓ オフィス新築・移転・リニューアル計画があり、オフィスづくりについて知りたい
- ✓ 現在新オフィスプロジェクトが進行しているが、経営者の思うように進んでいない
- ✓ オフィスだけでなく、働き方や経営戦略、カルチャーなども見直す機会にしたい
- ✓ 新オフィスを採用力向上、コミュニケーション活性化、ブランディングに繋がりたい

## オフィス戦略セミナー 講座内容

### 第1 講座 経営者が検討すべきオフィス戦略

- ・ 成長企業がとるオフィス戦略とは
- ・ 新オフィスの投資対効果を最大化するために経営者がすべき事
- ・ 成長を志向する企業は5年から10年に一度オフィスリニューアルをしよう

株式会社船井総合研究所  
代表取締役社長 真貝 大介

### 第2 講座 経営者の想いを落とし込み、投資対効果を最大化するオフィスデザイン

- ・ 船井総研ホールディングス新オフィス「サステナグローススクエア」のデザイン設計事例
- ・ 新オフィスプロジェクトを成功に導く経営者の意思決定力
- ・ 経営者の想いを落とし込むデザインコンセプト
- ・ 業績アップに繋がるオフィスデザインとは

サンニン株式会社  
代表取締役 東 正展 氏  
リーダー 道本 京子 氏

### 第3 講座 船井総研ホールディングス 新オフィス 「サステナグローススクエア」視察ツアー

船井総研ホールディングス新オフィス「サステナグローススクエア」をご案内します。オフィス視察ツアーを通じて、成長戦略に繋がるオフィスづくりのポイントを体感いただきます。



### 第4 講座 成長戦略に繋がる新オフィスプロジェクトの進め方

- ・ 新オフィスプロジェクトのゴールイメージを共有できるコンセプトに沿ったオフィスづくり
- ・ 社員を巻き込んだボトムアップ型のプロジェクト進行の進め方
- ・ 経営陣の想い、社員の想いを反映するオフィスづくりの進め方
- ・ 新オフィスプロジェクト時に検討すべきパーパス、カルチャー
- ・ 高騰するオフィス投資金額を抑えるコストマネジメント

株式会社船井総研ホールディングス  
執行役員 小池 彰誉

### 第5 講座 新オフィスプロジェクトの成否を分けるパートナーの選び方

- ・ 経営者の理想のオフィスを実現するために、オフィスづくりのパートナーに必要なもの
- ・ 自社にとって最適なオフィスづくりのパートナー選びのポイント

株式会社船井総合研究所  
マネージャー 細井 錦平



# オフィス戦略セミナーでお伝えするポイント

船井総合研究所が自社実践し、クライアントにアドバイスしている”企業成長に繋がるオフィス戦略”のポイントをご紹介します。ご案内をさせていただいたセミナーでは、より詳しい内容や具体的な事例をご紹介します。

1. 成長志向企業は5～10年に一度オフィスリニューアルすべき。その理由は？
2. 経営者が把握しておくべきオフィスの時流と、変化するオフィスの役割
3. 成長戦略に繋がる新オフィスプロジェクトの体制とは
4. 総務に任せっきりは上手くいかない！経営者の適切なプロジェクト関与とは
5. 全部門参加型プロジェクトで新オフィスプロジェクトを通じた意識変革を促す
6. 業績アップの肝を一番把握している経営者にしかできない仕事
7. オフィスデザインを検討する前にすべきオフィスコンセプト策定
8. 新オフィスプロジェクト時に検討すべきワークスタイル変革やDX
9. 新オフィスプロジェクト時に検討すべきパーパス・カルチャー
10. 会社の中期経営計画をオフィスに落とし込む手順
11. 建設単価が高騰する中でも理想のオフィスを実現するコストコントロール
12. オフィスプロジェクトを左右するパートナーの選び方
13. オフィスが企業の成長に繋がった成功事例
14. 開業後すぐに業績アップを実現するために準備すべきこと
15. 新オフィス完成後はどのように社員・取引先・地域にお披露目すべきか

他にもセミナー当日には様々な情報をお伝えする予定です

## セミナーを主催する株式会社船井総合研究所について

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルカンパニーを多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

会社名	株式会社 船井総合研究所
代表者	真貝 大介
資本金	3,000百万円(2022年12月末時点)
所在地	・大阪本社 大阪市中央区北浜4-4-10 ・東京本社 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 (2024年4月より下記に移転) 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京八重洲ミッドタウン 八重洲線トラスタワー35階
従業員数	817名(2022年12月末時点)

【大阪本社】



【東京本社】



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 成長戦略を描く経営者のためのオフィス戦略セミナー

お問い合わせNo. S112610

### 東京会場にてご参加

2024年 **4月9日(火)** **14:00 ▶ 17:00** (受付開始 13:30より)

お申込期限: **4月5日(金)**

#### 株式会社船井総合研究所 東京本社 (八重洲)

〒104-0028

東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

〈アクセス〉

JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)

東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)

東京メトロ銀座線「京橋」駅 徒歩3分

東京メトロ東西線、銀座線、都営浅草線「日本橋」駅 徒歩6分

※【2024年4月1日】より八重洲に移転し、開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。

また、最少催行人数に満たない場合は中止させていただく場合がございます。

尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

対象

### 経営者・経営幹部

※同業他社からのご参加はお断りさせていただく場合がございます。

※オフィスづくりに関わる事業をされている企業のご参加はお断りさせていただく場合がございます。

受講料

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo. 112610を入力、検索ください。

お問い合わせ



サステナブルな成長戦略を推進する。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail : [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)>

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

※また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

### お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードよりお申し込みください。

【申込締切日 4月5日(金)】

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))

右上検索窓にお問い合わせNo. 112610を入力、検索ください。

