

参加費  
**無料**

2024年4月12日（金）  
10時～12時（受付9時30分より）

船井総合研究所 東京本社  
東京ミッドタウン八重洲  
**OPEN**記念セミナー

譲り受け・譲渡どちらのM&Aも経験した経営者が語る。

# 企業成長を促進する M&A戦略とは？

スペシャルゲスト

株式会社天光社 代表取締役社長 江村 哲也氏

ワタミ株式会社 元専務取締役。

居食屋「和民」草創期にjoinし、上場企業へのプロセスを経験。

2004年 米国にてDream Dining Corporationを設立し、海外で事業展開を行った後にイグジット（売却）。

その後、2017年 ファンドが投資した葬儀社「株式会社天光社」に代表取締役社長に就任し、2022年には葬儀社1社を買収。

着実に業績を上げ2023年12月株主が変わった現在も代表取締役社長を務め更なる成長軌道に乗せているプロ経営者。

「上場」「起業」「売却」「買収」の全てを経験した江村氏に企業成長を促進するM&A戦略のポイントを語っていただきます。



学びポイント① M&A後、企業を成長させるために経営者が行うべきこと

学びポイント② デューデリジェンスで本当に見極めるべきポイントがわかる

学びポイント③ M&Aが成功する会社、失敗する会社の決定的な違いがわかる

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。  
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

Email: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

船井流 成長戦略型  
M&Aセミナー

お問い合わせNo.  
S112364

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

# お申込みはこちらから

船井流 成長戦略型M&Aセミナー

お問い合わせNo. S112364

お申し込み後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

日時

2024年4月12日（金）10時～12時（受付開始9時30分より）

お申込期限

4月8日（月）  
23時59分まで

場所

株式会社船井総合研究所 東京本社（八重洲）

〒104-0028

東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

※【2024年4月1日】より八重洲に移転し、開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページをご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただきます場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますのでご了承ください。

受講料

無料

- お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。

お申込方法

右記QRコードより  
お申込みください。



または、船井総研ホームページ（[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)）右上の検索窓に  
お問合せNo.「112364」を入力、検索ください。

お問い合わせ先

船井総研セミナー事務局

Email：[seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)

TEL：0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

## 講座内容

第1講座

### 企業の成長戦略の中にM&Aを

企業成長の要素は、市場環境の伸び、シェアの拡大、そして、M&Aとなります。  
どのように他社と手を組んでいくのかを戦略的に考えていくためのポイントをお伝えします。

講師：株式会社船井総合研究所 フィナンシャルアドバイザー支援部  
マネージング・ディレクター 光田 卓司

第2講座

### 譲り受け、譲渡の両方を経験した経営者が語る M&Aを活用した成長戦略とは

前オーナーがファンドへ譲渡を行った後に、プロ経営者として天光社の社長に就任。地方葬儀社を譲り受け成長軌道に乗せた後に、2023年12月に前ファンドから現ファンドへの譲渡を経験。  
M&Aを活躍した成長戦略を両経験を持ち合わせた稀有な存在である江村氏に語っていただきます。

講師：株式会社天光社 代表取締役社長 江村 哲也氏

第3講座

### 船井総合研究所が提案する船井流\_成長支援型M&Aとは

船井総合研究所が提案するM&Aを起点として、企業の成長を加速する経営戦略とそれにより成長路線へと転換した事例を公開させていただきます。

講師：株式会社船井総合研究所 フィナンシャルアドバイザー支援部  
マネージング・ディレクター 光田 卓司