

# 売上2億円の警備会社が5年で10億円を目指すための業績UPセミナー

全日程とも内容は同じです。  
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

一般価格 **30,000円** (税抜 **33,000円** (税込))  
 会員価格 **24,000円** (税抜 **26,400円** (税込))

会員登録は、各種経営研究会・経営フォーラム、および  
 社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)  
 へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 **東京** 5月14日(火) お申込み期限 5月10日(金) 開催時間 **14:30~17:30**(受付開始 14:00~)

会場 / 船井総研グループ 東京本社 サステナブルグループ東京エナジー(TOKYO/八重洲) 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階  
 [R:東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京駅」地下直結(八重洲地下街経由)] ※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

**大阪** 5月17日(金) お申込み期限 5月13日(月) 開催時間 **14:30~17:30**(受付開始 14:00~)

会場 / 株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル  
 [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」徒歩2分]

## 講座 セミナー内容

### 第1講座

**警備員数が純減！？警備業界の潮流と、  
 人手不足時代でも売上と人の採用を拡大し続ける企業の違いとは？**  
 警備業界の現状と、成長し続ける警備会社に求められる経営戦略について徹底解説！



講師 **森海人** 株式会社船井総合研究所  
 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

主に、警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWEBマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

### 第2講座

**静岡県で隊員数500名越え！？更に大阪に新規展開！？  
 警備業界の雄が語る業績UPのコツとは？**  
 静岡県で隊員数500名越え！新営業所展開もたった5か月で20名越え！業界と逆向き続ける警備会社が語る成功の秘訣とは？



特別ゲスト講師 **塩澤孝太郎** 氏 エスピトーム株式会社  
 代表取締役

エスピトーム株式会社 代表取締役。静岡県で1号警備〜4号警備まで手掛け、総警備員数は500名を超える。最近では、大阪府にも新規営業所を開設し、たった5か月で20名規模の営業所に成長し、成功を収めている。

### 第3講座

**これからの繁忙期で売上3億円上げる為の戦略を徹底公開**  
 ”今”一人勝ちし続けている2号警備会社の共通点とは？  
 明日から取り組める採用×営業の具体的な戦略を徹底解説！



講師 **森海人** 株式会社船井総合研究所  
 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

主に、警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWEBマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

### 第4講座

**明日から取り組める即時業績UP戦略の全貌とは！？**  
 会社を成長軌道に乗せるために、今すぐ取り組むべきことをわかりやすく解説！



講師 **濱崎亮輔** 株式会社船井総合研究所  
 ワークエンゲージメント支援部 HRDXグループ マネージャー

新卒で船井総合研究所に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在では、人材募集に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。異業種からの警備業参入を中心にサポートし、全国で実績を上げている。

現場が少なく動ける“**今こそ**”実践すべき具体策をお伝えします！

#### お申し込み方法

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)  
 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。  
 また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

**[PCからのお申込み]**  
 下記セミナーページからお申込みください。  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112122>

**[QRコードからのお申込み]**  
 右記QRコードからお申込みください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただきます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。  
 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してください。

# 高齢化による退職・採用難で警備員の数が増えず 売上が伸び悩んでいる皆様へ

年商 **2億円**の警備会社が、**わずか5年**で

# 10億円

を実現するための

警備業向け業績アップセミナー in 東京&大阪



エスピトーム株式会社  
 代表取締役 塩澤孝太郎 氏



静岡県TOPクラス！  
 隊員数**500名**越え、1号〜4号まで展開する、  
 総合警備会社の雄が語る業績UPのコツとは？

#### ▶こんな方におすすめ！

- ✓今の売り上げを維持することで精一杯...
- ✓現場単価は上がっているが新規の仕事が取れない
- ✓雑踏警備も増え始めているが断っている...
- ✓採用コスト増で新規現場獲得の採算が合わない
- ✓採用の難易度が高く警備員数が増えていない

全日程とも内容は同じです。  
 ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催 **14:30~17:30** 一般価格 **30,000円(税込 33,000円)** /一名様  
 時間 受付開始 14:00~ 会員価格 **24,000円(税込 26,400円)** /一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 **東京** 5月14日(火) お申込み期限 5月10日(金) **大阪** 5月17日(金) お申込み期限 5月13日(月)

会場/東京 船井総研グループ 東京本社 サステナブルグループ東京エナジー(TOKYO/八重洲)  
 大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社

売上2億円の警備会社が5年で10億円を目指すための業績UP お問い合わせNo. 112122

船井総研セミナー事務局 E-mail: [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

112122

# “今”警備業で売上が伸び続けている会社の実践事例大公開！

今警備業界でなにが起きている？

警備員が純減！？警備業界の2025年問題

## 警備員採用氷河期



今後警備業は、未曾有の採用難時代が到来！  
「現場の問い合わせが増えたり単価が上がっても売上が落ちていく...」  
このままだと、**負のループに陥ります**

今後は隊員数を**安定的に純増**している  
警備会社だけが**売上拡大**できる！

採用難でも業績を伸ばし続ける事例企業の登壇決定！



エスビトーム株式会社  
代表取締役 塩澤 孝太郎 氏

- ✓ 静岡県で1号警備～4号警備まで手掛け、総警備員数は500名を超え、警備業界でも**トップ1%**に入る規模まで拡大させている敏腕経営者。
- ✓ 営業所数は12か所。積極的に営業所展開を進め、たった5か月で20名規模の営業所に成長し、成功を収めている。
- ✓ 戦略的な採用活動と、Webマーケティングを駆使し、難関職種である2号警備、かつ静岡県内だけで年間408応募、79採用を実現している。
- ✓ 警備会社でも異例の新卒採用にも注力し、毎年安定して採用に成功している。

警備会社の採用・業績UP成功事例5連発！

- CASE 1** 広告費15万円で毎月30名集める！？鍵はSNSでの情報発信×採用
- CASE 2** 年間800名応募150名採用を実現し、たった1年で2億5000万売上UP！
- CASE 3** 給与を1円も上げずに年間500名応募100名以上採用を3年継続達成！業績も毎年**120%**成長！
- CASE 4** 新設警備会社が、たった1年で**35名**採用！売上1億円を達成！
- CASE 5** 営業改革で顧客単価を**2000円UP**！更に1か月で**300名**応募獲得！！

2024年度に売上を大幅拡大している会社の3種の神器とは？

Recruiting  
採用

給与条件が平均的な会社でも年間採用**120名**！

たった月10万円の広告費でできる超実践的採用ノウハウ公開！

Sales  
営業

営業手法を変えただけで現場単価+**2000円**さらに1か月で応募**200名**！

明日からできる警備員を増やすための営業手法とは！？

Settle down  
定着

採用数を2倍にしながらい退職率**10%減**！？

新入社員が辞めない面接方法入社3か月間の特別フォロー体制全部教えます！

これからは**採用×営業×定着**の戦略がカギになります！

日本で数少ない警備業専門の経営コンサルタントと業界上位1%の警備会社が送る豪華セミナー！