

2024年版
超決定版

歯科医院

変化し続ける歯科業界でこれから何をするべきか?

診療報酬改定セミナー

か
強
診
の
幅
改
定
歯訪診の大幅改定

賃金ベースから
アッペルの補管から
施設基準除外

糖尿病患者の増点
歯周治療の高齢者の
口腔機能
管理料の変更

外
来
環
の
廢
止
医歯薬連携 CAD/CAM冠の適応拡大
Ceの廃止
光学スキャナーの算定新設
口管強の新設

6 取り組みの事例紹介

とっておきの

診療報酬改定を見据えて



地域の患者様から
選ばれ続ける
歯科医院になる
ためにやるべき

お申し込みは
コチラ

主催

この荒波乗るか降りるか! 大航海時代の歯科診療報酬改定2024
サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
船井総研セミナー事務局
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
E-mail seminar271@funaisoken.co.jp
お問い合わせNo. : S111986
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

2024年

日程
5月12日(日)

場所
東京ミッドタウン
八重洲カンファレンス4階

① 10:00~13:00
② 14:30~17:30

セミナーで学べるポイント



✓歯科業界の未来がわかる！

歯科業界は「デジタル・組織人財・事業」の3投資が必要！
タイムマシーン歯科経営といえる“10のキーワード”！

✓高齢者の口腔機能管理を無理なく導入する方法がわかる！

対象者の優先順位と、声掛けや説明方法、ツールなどを完全解説。

✓子供の未来を変える最先端の小児予防歯科ノウハウがわかる！

小児の口腔機能管理は、算定、改善のアプローチまで徹底解説！

✓糖尿病患者様への実践的なアプローチ方法がわかる！

“医歯薬連携”を強化するための問診票やカウンセリングを活用。

✓利益を確保できる補綴の算定がわかる！

クラウンブリッジ維持管理料からFMCが除外、光学スキャナーによる印象が一部保険適応になったことを踏まえた、患者様に寄り添う経営方法。

✓自費補綴の提案方法がわかる！

白さだけではない！医歯薬連携を絡めた全身の健康に訴求。

✓自院で訪問が始められる＆拡大できる広報体制と改定対応の新しいルート設定がわかる！

訪問診療の細分化&訪問診療料1の20分ルール撤廃は「在宅強化」の狼煙。
施設系サービスの口腔機能管理体制における
基本サービス化の開始から、どう先回りでアプローチするか？

✓メンテナンス体制の最適解がわかる！

SPTⅡ廃止～Ce廃止から、「カスタムオーダーメイドの定期歯周処置体制」が必要に。
年齢の3パターンに“う蝕管理 / 歯周病 / 口腔機能の3つの予防”を掛け算。

歯科業界の専門コンサルタント
たちが
上記では収まらないほどの
超最新取り組み事例
&ノウハウを
一挙大公開



お申し込みは
コチラ



2024年の診療報酬改定に向けて

いま取り組むべき歯科医院の課題はこれだ!

か強診に代わる
口管強の施設基準
への適応

予防歯科から
口腔機能
管理型歯科
へのチェンジ

地域包括ケアを
実現する
医歯薬連携
の実践

スタッフの
給与を昇給
し続けられる
経営基盤構築

Ce加算
(エナメル質初期う蝕管理加算)
廃止への適応



大幅な診療報酬改定
から弾みをつけて

歯科診療所の
平均年間医業収入
7,000万円

歯科衛生士
有効求人倍率
22.6倍

の超競争時代に**適応**せよ!!

診療報酬改定を見据えて

地域の患者様から選ばれ続ける
歯科医院になるためにやるべき

6 の取り組み

1 小児口腔機能管理料、
口腔リハビリテーション料3を
組み合わせた
新たな小児予防歯科



2 高齢者の口腔機能管理料
口腔リハビリテーション料3の
算定&指導ノウハウ



3 新予防歯科! Ceの廃止と
口腔機能管理を踏まえた
メンテナンス管理体制の
具体的な事例と算定パターン



4 医歯薬連携のファーストステップ
糖尿病患者様と
金属アレルギー患者様への
アプローチ方法



5 訪問診療の理想的な
算定パターンと
院内&広報体制の構築



6 FMCの補管からの除外、
光学スキャナーの保険適応を
踏まえた補綴戦略と
患者様への提案ノウハウ





皆様、いつも大変お世話になっております。株式会社
船井総合研究所歯科・動物病院支援部 マネージン
グ・ディレクターの谷口竜都です。この度は、私たちのレ
ポートをお読みいただき、心より感謝申し上げます。

2010年代以降、歯科業界は競争が一層激しくなり、
2020年代には「拡大しなければ生き残れない」という
状況に変わりました。歯科診療所の数は減少する一方
で、医療法人は増加し、業界は明確に二極化していま
す。それでも歯科診療所の平均年商は約4,000万円から約
7,000万円に上昇し、中規模から中堅以上の力を持つ歯科医院

が増え、集患のための競争がますます激しくなっています。

日本の人口減少に伴い、有効求人倍率は増加し続け、新卒の歯科衛生士に対する求人倍率
は22.6倍にも達しています。歯科医師の数は増加しているものの、高齢化が急速に進んでおり、歯科助手はより働きやすい一般企業へと移行し、採用競争はさらに激化しています。結果として、新卒や中途採用の給与が高騰しています。

さらに、材料費、技工費、外注費、水道光熱費、採用費、人件費が1.2~1.5倍に高騰し、利益に圧力をかけています。従来のビジネスモデルでは、利益が減少する傾向にあります。

拡大しない場合、雇用条件の改善、優秀な人材の採用、利益の増加、新規事業や広告、人材への投資が困難になり、結果として患者様もスタッフも減少し、事業は縮小してしまいます。

このように、「拡大しなければ生き残れない」という現実があります。では、どうすれば拡大を達成できるのでしょうか? 答えは、「診療報酬制度を迅速に理解し最適化し、保険売上をアップさせると同時に「自費売上をアップさせる」ことで、「生産性を向上させる」ことにあります。

令和6年度は、診療報酬改定が行われます。この改定は、「荒波」と表現しても過言ではないほどの大規模なものです。診療報酬改定を的確に理解し、速やかに対策を講じることで、この荒波を乗り越えることが可能です。本セミナーは、そのためのきっかけを提供します。

是非、引き続きご覧ください。

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部
マネージング・ディレクター 谷口 竜都



1

小児口腔機能管理および 口腔リハビリテーション料3の 算定&指導ノウハウ



こんな歯科医院におすすめ

- 小児の患者様はいるが、今まで口腔機能管理料の算定をしたことがない
- 今のアポイント時間にどう組み込めばいいのか全くイメージがわからない
- 効率的かつ効果的な検査、指導の流れを手っ取り早く知りたい
- 具体的な指導や管理方法を知りたい

知れること

- 対象患者様のピックアップ方法と検査、指導のための声掛けアプローチ方法
- DHと助手、誰が検査、指導を行うのか
- 検査と指導の理想的な時間配分について
- 準備しておくべき道具と必要な資料の紹介
- 口腔機能の具体的なトレーニング内容
- 小児口腔機能管理で使えるツール



2

高齢者の口腔機能管理および 口腔リハビリテーション料3の 算定&指導ノウハウ



こんな歯科医院におすすめ

- 患者様の多くが高齢者でメンテナンスや義歯調整が多い
- 効率的かつ効果的な検査、指導の流れを手っ取り早く知りたい
- 今のアポイント時間にどのようなオペレーションで組み込めばいいのか全くイメージがわからない
- 具体的な指導や管理方法を知りたい

知れること

- 対象患者様のピックアップ方法と検査、指導のための声掛けアプローチ方法
- DHと助手、誰が検査、指導を行うのか
- 検査と指導の理想的な時間配分について
- 準備しておくべき道具と必要な資料の紹介
- 高齢者向けの口腔機能の具体的なトレーニング内容
- 高齢者向けの口腔機能管理で使えるツール



最新! う蝕・歯周病・口腔機能の 予防・メンテナンス管理体制



こんな歯科医院におすすめ

- 小児患者の人数が多く、Ceの算定も積極的に行っていった
 - 高齢者のSPTの患者様が多く、患者様の健康寿命のため、地域貢献、医院の収益アップのために口腔機能の指導も行っていきたい
 - メンテナンスの来院頻度などのルールがなく、現場で都度判断になってしまっている

知れること

- 小児、20~60代、60歳以上の高齢者の年齢別の算定の組み合わせパターンと理想的なケアタイム
 - SPTを組み合わせてすべき処置と算定項目
 - 国が求めている歯科医院の新たな予防体制
 - メンテナンス強化に活用できるツール



4 医歯薬連携の具体的な方法



こんな歯科医院におすすめ

- **医歯薬連携を推進していきたい**
 - **医科と連携して糖尿病患者様の歯周病治療を積極的に行っていきたい**
 - **歯周病ハイリスク患者加算(糖尿病の罹患者が対象)の方法を知りたい**
 - **医科や調剤と連携して地域の中でのブランドをより上げていきたい**

知れること

- 糖尿病患者様が初診で来院したときの問診や初診カウンセリングの方法
 - 医科や調剤と連携するための資料のフォーマットややるべきこと
 - 皮膚科との連携した金属アレルギーでの補綴交換提案と仕組み
 - 医歯薬連携で活用できるツール



5

訪問診療の効率を上げる 理想的な算定パターン 院内体制&広報活動!



こんな歯科医院におすすめ

- まだ訪問診療に注力はしていないが、
これから訪問に注力をしていきたいと考えている
- すでに訪問診療に注力して行っているが、
現場の判断に任せており、**効率的に訪問診療ができる**ない

知れること

- 歯科訪問診療料4と5の新設、歯科訪問診療料1の20分ルールの撤廃、施設系サービス口腔機能管理体制における基本サービス化の開始への対応ノウハウ
- 新たな保険ルールに適応するための院内体制
- 最も効率的に訪問診療を行うための算定パターン
- 訪問診療を強化するための施策とツール



6

CAD・CAM冠の保険適応拡大と FMCの補管の除外を踏まえた 明日からすべき施策



こんな歯科医院におすすめ

- **光学スキャナー**を導入している
- 保険と自費の補綴合わせて毎月30件以上出している
- **補管の2年縛りがなくなり**、保険のCAD・CAM冠と銀歯のどちらを提案すればいいのか悩んでいる
- CAD・CAM冠が増え、自費のセラミックやジルコニアの件数、
売上が減るのではないかと危惧している

知れること

- 銀歯とCAD・CAM冠で比べた利益率の違い
- 売上&利益率アップにつなげる光学スキャナーの効果的な活用方法
- CAD・CAM冠のメリットデメリットの伝え方



日程

2024年
5月12日日 10:00~13:00 (受付開始 9:30~)
2 14:30~17:30 (受付開始 14:00~)

東京ミッドタウン八重洲カンファレンス4階

〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲
JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがあります。
 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜30,000円(税込33,000円)/一名様

会員価格 税抜24,000円(税込26,400円)/一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

申込期限

・銀行振込………開催日6日前まで
・クレジットカード……開催日4日前まで

[TEL]0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込みはWEBから

右のQRコードを読み取り
いただきますとお申込み
フォームに繋がります

※お申込みに際してのよくある質問は

船井総研FAQ



第1講座

2024年の 歯科時流はこれだ! 7つのキーワード

これまでの成功法則が通用しなくなってきた歯科業界に対して、理事長・院長が経営者として取るべき戦略は「LTV」「生産性」にあり。

- 歯科時流戦略キーワード7つ
- ①業界再編(M&A・事業承継・閉院)
 - ②リピートビジネス・パーソナライズ(個別最適化)
 - ③新診療科目→多角化(または新規事業)
 - ④高生産性×高収益(チア生産性、ヒト生産性、ジカン生産性)
 - ⑤DX・デジタルマーケティング
 - ⑥データドリブン×リアルタイム経営
 - ⑦企業化(診療と経営の分離)(ミニ・コングロマリット化)

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 マネージング・ディレクター 谷口 龍都



第2講座

2024年診療報酬改定の動向!

国は動いた!歯科業界だけではなく医科と薬局とで創るべくは「シン地域包括ケアシステム」と言える。歯科の立場でも患者ライフステージに合わせた診療スタンスの網羅性だけではない深さを求める「かかりつけ歯科医」としての新たな位置づけに対する近未来予測と本診療報酬改定へ時流適応していくべきポイントを解説!

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 シニアコンサルタント 真野 泰一



第3講座

最新の具体的対策① 訪問歯科こそ求められる 医科歯科介護の多職種連携!

近年、全身の健康維持や人生100年時代のQOLの維持向上を目的として、歯科分野への注目が増していることは明らかです。介護保険や障がい福祉の保険分野でも、歯科医院との連携項目やそれを評価する内容や加算の新設が見られるのはご存じでしょうか。この流れを押さえ、難易度が高いとされていた介護施設や障がい者施設への新規参入を果たされ、訪問分野を大きく伸ばされている成功事例が多数発生しています。トリプル改定年度の動きは超高齢化時代の今見逃し厳禁、改定の内容を踏まえた実戦レベルの提案提言を行います。

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 リーダー 若木 伸文



第4講座

最新の具体的対策② 子どもを救え! 正しい口腔発達支援が未来を変える

小児歯科分野では、10歳以下のDMFは1.0を切った反面、口呼吸などの悪習癖を持つ子どもは全体の70%と増え続けています。2018年に保険に登場した口腔機能発達不全症は「管理」から「改善」へ進み、管理料を算定できて当たり前の時代から、「管理・改善」ができる当たり前の時代へと変化しています。時代に対応した明日から使える算定・管理・改善方法を余すことなくお伝えします。日本の未来は、子どもの成長を支える新時代の歯科医療に託されています。子どもの未来を変える医療をココから始めましょう。

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 リーダー 山本 喜久



第5講座

最新の具体的対策③ 歯科から全身を診る 医科歯科・医歯薬連携!

歯科医院は定期的に通える医療機関であり、メタボリックドミノの上流に位置するのが歯科領域である。全身の疾患を防ぐ鍵は、歯科医院から未病を防ぐスキームにあり。糖尿病や骨粗鬆症をはじめ、医科からの注目が増す昨今、口腔領域を超えて全身を守る歯科医療とは。

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 マネージャー 伊藤 崇



第6講座

歯科診療報酬改定の波に乗る 具体的な実践方法

2024年歯科診療報酬改定の荒波に乗るために、具体的な診療の流れと算定フローはこれだ! どこよりも早い、改定直前の理想的な歯科医院経営! 実践した医院だけが辿り受けける領域がある、それが診療報酬改定の先取りである!

株式会社船井総合研究所 歯科・動物病院支援部 チーフコンサルタント 坂下 大樹

