

高利益率！年間問い合わせ**100件**？！

BtoBの電気工事

キュービクル工事受注の
手法を徹底公開！

**作業員が新規開拓できる手法を
徹底解説！！**

キュービクル改修工事 新規受注セミナー

会 場	2024年3月22日(金) 東京八重洲ミッドタウン7F貸会議室 「&Biz conference」Room2
開催時間	13:30～16:30 (受付開始:13:00～)

内 容

第一講座	電気工事業界の市場性 電気工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説。 今後の設備工事会社が向かうべき方向性を整理します。 講師 株式会社船井総合研究所 新規事業開拓グループ 大橋 優介
第二講座	キュービクル改修工事受注における成功ポイント 電気工事会社が工事単価、利益率が高いキュービクル工事を 受注するための成功事例をお伝えします。 ゲスト ニイヌマ株式会社 取締役 環境事業部長 山崎 勝弘氏
第三講座	電気工事会社が明日から取り組むこと 電気工事会社が「明日からすぐに取り組むべきこと」 のポイントを絞ってお伝えいたします。 講師 株式会社船井総合研究所 新規事業開拓グループ リーダー 小林 亮太
ゲスト紹介	ニイヌマ株式会社 取締役 環境事業部長 山崎 勝弘氏 電気工事部門の責任者として会社の中核事業に成長させる。

PCからのお申し込み

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/111454>

QRコードからのお申し込み

右記のQRコードからお申込みください



船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問合せの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

電気工事業界の皆様へ
営業マンを増やさずできる

キュービクル 改修工事



新規受注セミナー

✓粗利率40% ✓BtoB ✓安定受注

驚きポイント1

60名20億のLED照明メーカーが
電気工事ビジネスで**1.5億創出**

特別
講演

ニイヌマ 株式会社
取締役 環境事業部長
山崎 勝弘氏

驚きポイント2

キュービクル工事
問い合わせが年間**100件**発生

驚きポイント3

単価**1200万**粗利率**40%**を実現した
マーケティング戦略を徹底公開！



【電気工事向け】キュービクル改修工事 新規受注セミナー

お問い合わせNo. S111454



船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

主催：株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください)

→ 111454 検索

BtoB営業の真骨頂！“固定利益”の作り方

作業員兼任で安定した新規受注！ 人材不足でも急成長！



ニイヌマ株式会社
取締役 環境事業部長
山崎 勝弘 氏



電気工事業界は今、転換期にあります。国内の公共工事が縮小傾向であり、

毎年の売上・利益が安定化しないという電気工事会社の

お声を耳にします。さらには**深刻な人不足**で、

今いる人員で安定した受注基盤をつくる必要があります。

そのような中、**民間工事・BtoBのキュービクル改修工事**で

圧倒的な受注率、粗利率を誇るニイヌマ株式会社 取締役 環境事業部長の

山崎氏にインタビューを行いました。

——なぜ、BtoBの電気工事業をはじめたのでしょうか？

当社はLED照明の製造・販売するメーカーとして事業をスタートしました。

LED照明を販売する中で設置工事まで依頼されるケースも年々増えていき、

あるお客様からLED設置工事から派生して高圧工事の相談を受けました。

正直やったことがなかったのですが、たまたま協力業者に

高圧工事を経験したことのある方がいたのでその方から学び、

キュービクル改修を中心とした高圧工事の事業を立ち上げました。

チャレンジすればどの会社でもできます！



——どのように高圧工事の受注を増やしているのでしょうか？

受注を増やすポイントは**2つ**あります。1つ目は、問い合わせの窓口となる

専門Webページを活用して積極的に認知度を上げること。2つ目は、

お客様には難しい専門用語を使用せずに分かりやすい訴求をすること。

専門性の高いキュービクルなどの電気設備を交換するとき、お客様は基本的に有資格者による指摘事項を受けております。そのお客様の不安払拭ポイントを分かりやすくWebページやチラシに打ち出すことで問い合わせへとつながります。



——電気工事部門の人員体制はどのような体制でしょうか？

4人が電気工事部門に在籍しておりますが、**全員が作業員です。**(笑)

正直に、営業専任の人材を置けるほど人がいないので、いかに受注確度の高い案件に注力をできるかが非常に重要です。また、問い合わせが絶えない

キュービクル改修工事は**利益率40%**を確保できる案件もあり、

会社を牽引する事業に成長しております。

——セミナーにご参加する皆様へ一言お願いします！

この度、船井総合研究所のセミナーに登壇することになりました。

本当はあまり外に出したくない情報もありますが(笑)

船井総合研究所との対談形式で

電気工事会社の生き残り戦略をお話します！

たくさんの同業者の方とセミナーでお会いできるのを楽しみにしております。



電気工事業の方必見

いまメルマガ登録をすると…

元請受注事例がわかる小冊子

無料で

プレゼント!!

設備工事業に
関するトレンドや
市場性も整理



サステナブルな成長を促す。 Funai Soken

無料小冊子の内容一覧

今後の時流予測



具体的な取り組み



小冊子一括ダウンロードはこちら!

※メルマガジンに自動登録されます。



サステナブルな成長を促す。 Funai Soken

株式会社船井総合研究所

お問い合わせ：新規事業開拓グループ 小林宛

ryota-kobayashi@funaisoken.co.jp

2024年 3月22日（金）

申込締切日：3月18日（月）

開催時間：13：30～16：30（受付開始 13：00～）

&BIZ conference 東京ミッドタウン八重洲 Room2

東京都中央区八重洲二丁目2番1号 八重洲セントラルタワー7階

会場へ行くためには専用のQRコードが必要になります。詳細については、お申し込み完了後ご連絡いたしますので、必ずご確認ください。
諸事業により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最小催行人数に満たない場合中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座

セミナー内容

第1講座

13：30～14：30

電気工事業界の市場性

電気工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説。
今後の設備工事会社が向かうべき方向性を整理します。

株式会社船井総合研究所 新規事業開拓グループ 大橋優介



第2講座

14：30～15：30

ゲスト講座

キュービクル改修工事受注における成功ポイント

電気工事会社が工事単価、利益率が高い
キュービクル工事を受注するための成功事例をお伝えします。

ニイヌマ株式会社 取締役 環境事業部長 山崎 勝弘氏



第3講座

15：30～16：30

管工事・設備工事会社が明日からすぐに取り組むこと

電気工事会社が「明日からすぐに取り組むべきこと」のポイントを
絞ってお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 新規事業開拓グループ リーダー 小林亮太



無料経営相談 & 質疑応答

一般価格

税抜 10,000円（税込 11,000円）／一名様 税抜 8,000円（税込 8,800円）／一名様
※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズ Plus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

会員価格

申込み方法は簡単！4ステップで簡単受講！

1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に
111454 で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせを
メールで案内、マイページにも
ご案内が表示されます。

4. セミナー受講



マイページご確認の上、
セミナーにご参加ください

※ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申込みフォームよりお申込みください。
セミナー情報を下記URLからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/111454>

