

全国200社以上もの接骨院・整骨院が集まる
整骨院経営イノベーション研究会

2024年3月10日(日) 時間 10:30~16:30 (受付時間:10:00~)
会場 株式会社船井総合研究所 東京本社

整骨院業界

2024年
業界 **最新** 事例

年間1,638万円、1,400会員のビジネスモデル

会員制モデル

特別ゲスト

若松柔整株式会社
代表取締役 若松 勲氏

200会員以上のデータから導いた2024年最新

WEB集客・DX

無料ご参加 限定20社

主催

整骨院経営イノベーション研究会説明会

お問い合わせNo.S111451/K100623

株式会社船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号
日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

船井総研研究会事務局 <E-mail:seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp>
TEL:03-6212-2931 (平日 9:30-17:30)

●申込みに関するお問い合わせ: 橋本 柊花 (ハシモト シュウカ)
●内容に関するお問い合わせ: 深山 望彩 (ミヤマ ノア)

整骨院企業向け！！！！

最新会員制モデル

導入たったの1年で

会員
売上 **1,635万円達成!**

若松柔整株式会社

宮城県・山形県で6院整骨院を経営している。施術スタッフ数16名で年商約2.4億円を達成している。その大部分を占めるのは、会員制の仕組みを活用した売上となっており、（以下、船井総合研究所）の整骨院経営イノベーション研究会会員の中で一番の会員売上となっている。2022年には、船井総合研究所の研究会にて会員制モデルが評価され、ユニークビジネスモデル賞を受賞している。



若松柔整株式会社
代表取締役 若松 勲 氏

ココが凄い!

一人当たり生産性

130万円超

一回当たりの治療単価

4,867円

完全新規数

47名/1店舗

会員離反率

10%以下

再診人数

28名/1店舗

数字は2023年に新店を出店した山形南院を除く2023年の実績

WEB集客・DX

200社を超える 集客実践ノウハウ

講座一部紹介

整骨院で集客をするためにはまず【自社を取り巻く環境を正しく理解すること】と【環境に合わせた正しい施策を選ぶこと】の2つを抑えることが重要です。そしてこの環境と施策を正しくとらえるために必要なのが「カスタマージャーニーマップ」です。

カスタマージャーニーマップを作る際には

- ①患者はどのタイミング・どの媒体で整骨院を知るのか？
- ②患者が自社の情報に触れる時どのような心理状態なのか？

この2点を抑える必要があります。

まずは環境に適応するための自社のカスタマージャーニーマップの作成をお伝えいたします。

また、その後のWEB施策としてリスティング広告・集客できるHP作成・SEO、MEO対策・ポータルサイト分析（HPBなど）・LINE活用・SNS広告・チャットボット・CRMシステムに至るまで2024年の集客に必須の最新情報を解説させていただきます。

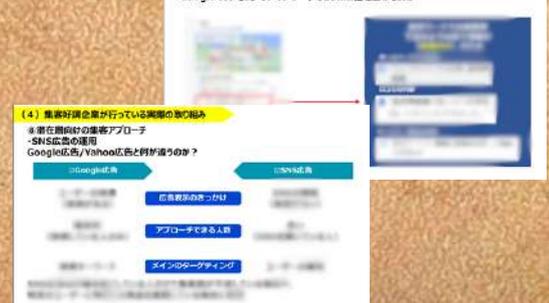
カスタマージャーニーマップ作成例



WEB取り組み一覧



③ Googleマイビジネス
Googleマップ表示でメインロードの検索順位を上げるには



講座スケジュール

開催日時

2024年3月10日(日)10:30~16:30

(受付開始 10:00~)

お申込み期限

2024年3月6日(水)23:59まで

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005

東京都中央区丸の内1丁目6番6号

日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

講座内容

第1講座

2024年最新集客事例&DX講座

整骨院業界における2024年の集客事例とCRMやチャットボットを含めたDXについて船井総合研究所の330社の会員の事例も踏まえて解説します。

株式会社船井総合研究所 整骨院グループ マネージャー 小川裕樹



第2講座

1400会員を誇る会員制の仕組み

若松柔整株式会社で導入している会員制モデルを徹底解説していただきます。

若松柔整株式会社 代表取締役 若松 勲氏



第3講座

【分科会】美容・財務・採用・評価制度

美容、財務管理、採用に関して受講したい講座を受けていただきます。

分科会①：整骨院における美容メニューの付加 分科会②：財務戦略

分科会③：柔道整復師・鍼灸院の採用 分科会④：評価制度 株式会社船井総合研究所 船井講師陣

勉強会終了後会場周辺にて懇親会を予定しております。(19時終了予定)

※参加案内はお申込み後、別途ご案内いたします。

※懇親会の参加は任意となります。

無料ご参加 限定20社

代表者を含め1社2名様まで1回限り
無料でご招待いたします。
経営者・事業経営者向けの研究会ですので、
代表者のご参加が必須になっております。

ご参加いただく場合には事前にコンサルタントとの面談を実施いたします

■ご参加条件

- ・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- ・本研究会を有効活用いただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。

事前ガイダンスをお受け出来ない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

●お申込み方法について

WEBのお申込みはQRコード読み込みが簡単です！

スマートフォン・タブレットの方はQRコードを読み込んでいただくとお申込みフォームにアクセスできます。
お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。

また、最小執行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。

尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

●お申込みいただいたのにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。

●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。

それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

