

光学・計測機器メーカー 経営セミナー2024

第1講座 13:00 ～ 13:20	光学機器・計測機器メーカーを取り巻く環境 ・現在の市況と対策 ・伸びている光学機器メーカー・計測機器メーカーの特徴と取り組み 株式会社船井総合研究所 製造業商社グループ シニアコンサルタント 金指 怜佑	
第2講座 13:20 ～ 14:35	事例から学ぶ！現在の人員で高収益を実現する方法！ ・高収益企業は不安定な外部環境でなぜ安定経営を実現できるのか？ ・ニッチ市場の光学機器・計測機器メーカーが、今いる人員で新規顧客を獲得する手法 ・どんな光学機器メーカー・計測機器メーカーでも取り組める営業DX 株式会社船井総合研究所 製造業商社グループ シニアコンサルタント 金指 怜佑	
第3講座 14:40 ～ 15:00	光学機器・計測機器メーカーの皆様に取り組みでいただきたいこと ・光学機器・計測機器メーカーの皆様が優先的に取り組むべきこととは？ 株式会社船井総合研究所 製造業商社グループ マネージャー 外山 智大	

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加 ※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。
	2024年 5月 9日(木) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より) お申込み期限:2024年5月 5日(日)
	2024年 5月15日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より) お申込み期限:2024年5月11日(土)
	本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

受講料

一般価格

税抜10,000円(税込11,000円)／一名様

会員価格

税抜8,000円(税込8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.111394 を入力、検索ください。
--------	--

お問い合わせ	 サステナブルグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken 株式会社船井総合研究所
	船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30) ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。 また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン
受講

2024年5月9日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

2024年5月15日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込み期限
2024年5月5日(日)

お申込み期限
2024年5月11日(土)

[QRコードからのお申込み]

右記QRを読み取りいただき、セミナーページよりお申込みください。

[PCからのお申込み]

右記URLのセミナーページからお申込みください。<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101937>





オンライン開催

2024年 **5月 9日(木)**

2024年 **5月15日(水)**

— VUCAの時代に成長する、営業をデジタル化した高収益企業のメカニズム —

成長企業を徹底解剖

光学・計測機器メーカー 経営セミナー2024

事例企業の取り組み！

LED・ランプ光源

照射装置メーカー

ARK TECH株式会社



営業利益率**10%超**の

高収益企業の事例公開！

たった**2年**で

売上**10%UP**

営業利益**35%UP**

に成功した方法



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

光学・計測機器メーカー 経営セミナー2024

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S111394

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。 **111394** 🔍

インフレ・円安・世界市場停滞・、激しく変わる外部環境と日進月歩の先端技術… 先の見えないVUCA時代に、光学機器・計測機器メーカーが高収益企業になるための仕組みとは？



ARK TECH株式会社

業種：LED・ランプ光源
照射装置メーカー
本社所在地：群馬県前橋市
創業：2005年4月

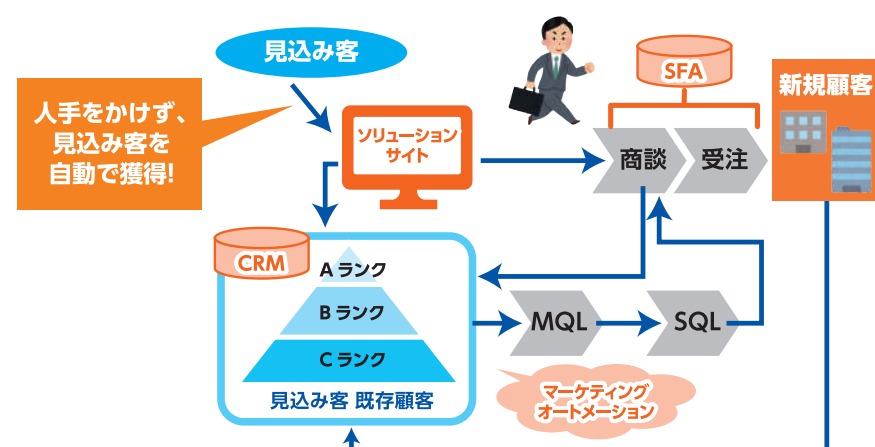
ARK TECH株式会社は何を実現したのか？

- ✓ 営業生産性を高めることで、営業利益率10%以上を維持、2022年度は20%以上を実現
- ✓ 営業人員を増加することなく、2年で売上110%、営業利益135%を実現！
- ✓ デジタルマーケティングにより、新規引き合いを10件以上/月で獲得、見込み客の獲得数は20件/月以上！
- ✓ 稼いだ利益は技術開発に投下！営業は最大限自動化！
- ✓ 未開拓市場のニーズを自動で収集し、新市場開拓！
- ✓ 国内だけでなく海外含む新規顧客の開拓！

光学機器・計測機器メーカーが高収益企業になるための3つのポイント

POINT 1

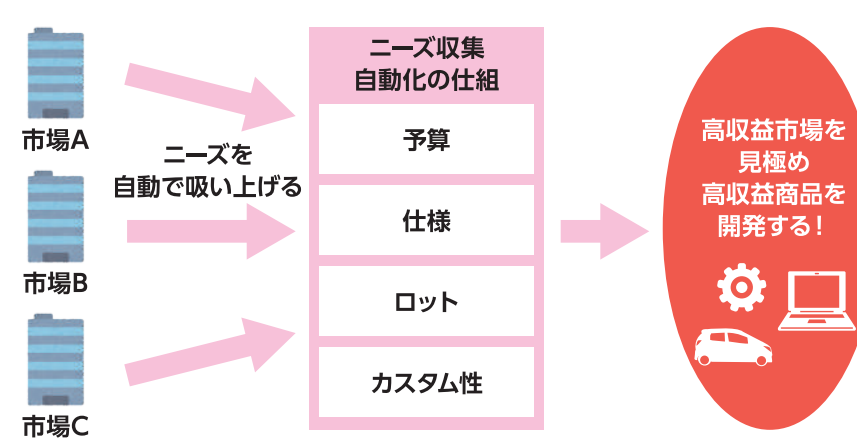
営業人員を増加せず、展示会より高い効果を得られる、見込み客自動システムを構築する



高収益企業になるためには、アプローチすべき新規顧客を見極める必要がありますが、そのためには多くの見込み客が必要です。効率が悪い見込み客獲得フェーズを自動化することで、売上・利益の増加、そして営業生産性を高めることが可能になります。

POINT 2

ニーズ収集を自動化し、高収益商品の開発・高収益市場を開拓する



高収益企業は、多くのニーズの中から、進出すべき市場と開発すべき商品を見極めています。また、移り変わりの早い外部環境で最新のニーズ収集を行う必要も…。多様な市場、企業のニーズを把握することは人的には難しく、自動で収集する仕組みが必要となります。

POINT 3

営業生産性を向上させる顧客管理・営業管理システムを構築する



営業生産性を向上させるためには、自社に最適な顧客管理・営業管理システムを構築し、運用する必要があります。高収益企業は、自社のビジネスモデルに合わせて、現在の人員で売上・粗利を最大化させる仕組みを、6つのSTEPにより構築しています。

セミナーでは、高収益を実現するための仕組みについて事例をもとにお伝えします！