

超実践型!すぐに業績アップにつながる成功事例がわかる!

異業種参入応援! 新車リース販売 参入セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	自動車販売業界の今と参入可能性 【講座内容ピックアップ】 ・自動車業界の現況を分析、業界参入後の勝ち方を徹底解説 ・今売れている自動車販売店の共通点とは? ・急成長!マイカーリース市場の参入可能性 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ リーダー 文野 陽太
第2講座	マイカーリース事業 成功のポイント① 【講座内容ピックアップ】 ・「新車リース」ビジネスモデルの全体像と成功の秘訣徹底解剖 ・収益シミュレーションと出店フォーマットの解説 ・投資回収を早めるためのポイントとモデル店のご紹介 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ マネージャー 加藤 智
ゲスト講座	【特別ゲスト講座】マイカーリース事業 成功のポイント② 【講座内容ピックアップ】 ・「新車リース」ビジネスモデルの全体像と成功の秘訣徹底解剖 ・収益シミュレーションと出店フォーマットの解説 ・投資回収を早めるためのポイントとモデル店のご紹介 ゲスト講師 株式会社オートコミュニケーションズ 取締役 笠井 宏二氏 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ マネージャー 加藤 智
第3講座	マイカーリース事業の最新成功事例 ・新車リース販売店で生まれた最新成功事例 ・伸びる店舗の店作り手法 / 集客手法 / 営業手法 事例とは ・マイカーリース専門店 新規OPEN事例のご紹介 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ 遠藤 圭太
第4講座	まとめ講座 【講座内容ピックアップ】 ・当日のまとめとポイントの解説 ・新規参入後の今後業績を伸ばすために経営者が決断すべきこと 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ マネージャー 加藤 智
第5講座	

開催要項

東京会場 2024年 3月26日(火) 株式会社船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

申込み締切日 2024年3月22日(金) 13:00~16:30 [12:30~ 受付開始]

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料 一般価格 税抜 25,000円(税込 27,500円)/一名様 会員価格 税抜 20,000円(税込 22,000円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら!



【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/111052>

【QRコードからのお申込み】



右記QRコードからお申込みください。



お申込みに関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

住宅・不動産業界向け!自動車販売ノウハウ大公開



新車リース販売事業

新規参入企業向け入門セミナー

在庫ゼロ台で新業態付加を実現!

在庫不要 新車仕入可 開業支援



月々1万円から乗れるフラット7
 株式会社 オートコミュニケーションズ 取締役 **笠井 宏二氏**

投資回収 3年の新車販売ビジネスモデル
 たった 新規参入事例有ります!

東京会場 2024年 3月26日(火) 株式会社船井総合研究所 東京本社
 13:00~16:30 [12:30~ 受付開始]

参加申込みはこちらから!



主催 Funai Soken 異業種参入応援! 新車リース販売 参入セミナー お問い合わせNo.S111052
 株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
 ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 111052

こんなに簡単!? イチから“時流”の新車リース販売店を開業するためにおさえるべきポイント!

point 1 業界トップクラス実績! **フランチャイズに加盟する**

加盟することで…

- ✓ **新車仕入可能に!**
- ✓ **見積作成システムが使用可能に!**
- ✓ **販促関連のサポート**
- ✓ **その他「売れる」フォーマット満載!**

✓ **商談ツールをダウンロード可**



point 2 事例店舗から学ぶ! **ベンチマーク企業を選定する**

選定することで…

- ✓ **目標値が明確化する**
- ✓ **伴走する経営者仲間ができる**
- ✓ **自社に合った事例を採用できる**
- ✓ **自店商圏に適合した施策を選別できる**
- ✓ **最新事例・一次情報をキャッチできる**



次々誕生! 新車リース専門店の全貌・成功事例大公開!

千葉県 A店	山梨県 B店	岐阜県 C店	大阪府 D店
年間リース販売台数: 286台 商圏人口: 30万人 営業人員: 6名 事業参入年: 2015年	年間リース販売台数: 205台 商圏人口: 30万人 営業人員: 2名 事業参入年: 2016年	年間リース販売台数: 200台 商圏人口: 7万人 営業人員: 3名 事業参入年: 2016年	年間リース販売台数: 243台 商圏人口: 100万人 営業人員: 2名 事業参入年: 2016年
兵庫県 E店	福岡県 F店	熊本県 G店	沖縄県 H店
年間リース販売台数: 244台 商圏人口: 50万人 営業人員: 1名 事業参入年: 2016年	年間リース販売台数: 212台 商圏人口: 50万人 営業人員: 3名 事業参入年: 2018年	年間リース販売台数: 363台 商圏人口: 30万人 営業人員: 5名 事業参入年: 2016年	年間リース販売台数: 564台 商圏人口: 30万人 営業人員: 5名 事業参入年: 2016年

※上記実績は2023年6月末時点の数字

「新車リース販売店」ビジネスモデルの模範 P/L はコレだ!

	① 出店初年度モデル	② 専門店成功モデル	③ 年商10億円モデル
総販売 (台)	120	230	510
リース販売 (台)	100	200	450
その他販売 (台)	20	30	60
車検 (台)	0	0	0
一般整備 (台)	50	200	525
自動車保険 (件)	60	100	225
	2.3億円	4.5億円	10.1億円
(単位:千円)			
売上	234,100	453,000	1,008,750
粗利	31,800	61,300	137,100
販売費および一般管理費	31,600	47,650	74,050
人件費(法定福利費込)	7,500	11,250	21,250
地代家賃	6,000	6,000	6,000
販促費	5,600	10,900	24,300
減価償却	2,500	7,500	7,500
その他経費	10,000	12,000	15,000
営業利益	200	13,650	63,050

最短3年! すぐに投資回収できる“高収益”新車販売事業 業界平均の3倍! 営業利益率 6.3%

業界異常値 続々! 繁盛加盟店を数多く抱えるフランチャイズの開業支援とは?

事業責任者が直々語る!

全国FC「フラット7」運営株式会社オートコミュニケーションズ
取締役 FC事業本部 本部長 笠井 宏二 氏

新車仕入可 在庫0台実現 店作り支援 販促支援 営業支援 顧客管理 其他ツール提供

在庫ゼロのクルマ屋! 時流のマイカーリース「新車リース販売」事業で新業態付加へ