

たった1年で40社以上が交通誘導請負事業をスタート！

毎月増加中！

参入業界一覧
建築業/不動産業/遊戯業/造園業/印刷業/人材派遣業/人材紹介業/物流業/製造業/
イベント業/塗装業/卸売業/請負業/中古自動車販売業/介護業/サービス業...etc

**参入して半年で
月商600万超え！
単月黒字化達成**
大阪府 不動産業
株式会社スタンドアップ

**参入初年度
売上1億円達成**
東京都 造園業
株式会社辰巳

**参入から3ヵ月で
単月黒字を達成**
佐賀県F社

**参入6ヵ月目で
警備員16名体制**
東京都A社

**参入半年で
単月黒字化達成！
累計売上1500万円**
大分県 道路工事業
道路サービス株式会社

**たった3ヵ月で警備員
15名採用を達成**
大阪府B社

**参入半年で
20名越え**
神奈川県C社

**たった2ヵ月で警備員
20名入社を実現**
兵庫県D社

**新規参入
事例多数！**

新規事業が苦手な**建設・建築会社**でも成功できる **2024問題対策**

あつ という間に
年商10億円
交通誘導ビジネス
新規参入セミナー
実際の成功企業が魅力を解説

利益率 **20%**
初期投資 **50万円**
警備料金が **0円に**

建設・建築会社向け

※一見つまらなそうで、
実は儲かる事業です

特別ゲスト
道路サービス株式会社
代表取締役 **藤島 智彦氏**

ぶっちゃけ、**建設会社**が**警備**を
やらない意味が分かりません(笑)
(本業より儲かるのに。。。)

大分県大分市の建設会社が
未経験から社員1名で
スタートして..
5ヵ月で黒字化
を達成した成功ストーリー

お申込み方法

【PCからのお申込み】
下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/109786>

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催時間 **13:00~16:30**
受付開始 12:30~

一般価格 **11,000円(税込)/一名様**
会員価格 **8,800円(税込)/一名様**

会場/東京 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス
大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社

2024年 **東京2月26日(月)** お申込み期限 2月21日(水) **大阪2月28日(水)** お申込み期限 2月24日(土)

主催 **Funai Soken**
サステナブルグロースカンパニーをもっと。

流行らないビジネスが会社を救う！交通誘導新規立ち上げセミナー お問い合わせNo.S109786
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

109786

建設・建築会社が 新規事業にチャレンジ出来ない7つの理由

- 1 直近は特需もあり仕事が忙しいため、**新しいことに目を向けられていない**
- 2 下請けで利益率は低いが、自社で営業するノウハウはないため現状のまま身動きが取れない。もちろん、**新規事業の営業など不可能。**
- 3 今の従業員が食っていけるくらいの**仕事はまだあるだろう**と甘く見ている
- 4 高齢化が進んでおり、新規事業を**任せられる人材がい**ない
- 5 **今の事業すら体制が整っていないのに**、新規事業なんてできない
- 6 **そもそも従業員数が少なく**、新規事業まで手が回らない
- 7 コストが上がっているため、**投資が必要な事業は控えたい**



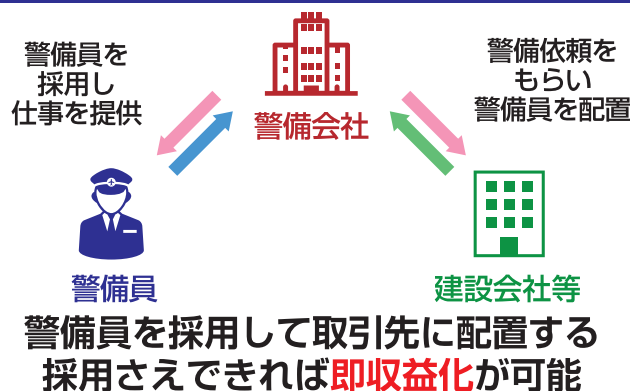
「でも、新規事業を立ち上げる以外に
業績拡大の方法は無い・・・」

Q 稼いでいる建設会社がみんな取り組み始めている
たった**50万円**の**初期投資**で始められるのに
毎年**10億円**の**定期収益**が湧き出る
「失敗しない新規事業」とは？

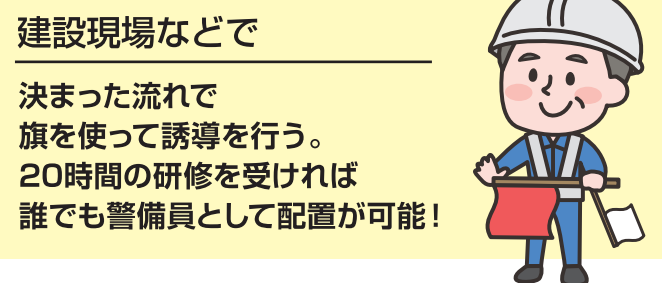
A **交通誘導ビジネス**

ノウハウなんて必要なし！ひと目でわかるシンプルさ！

超シンプルなビジネスモデルなので
ノウハウ0からでも参入可能



簡単な仕事内容だから
シルバー人材含め幅広く採用可能



特別なスキルは一切必要なし！
採用するだけでどんどん**売上が伸びていく！**

でも、知り合いの警備会社も儲かってなさそうだし、特に警備員の採用に苦労しそう・・・

交通誘導ビジネスを絶対に立ち上げるべき5つの理由

**① 不景気でもビクともしない
安定市場**

2008年～2010年の産業活動指数
(リーマンショック前と後の推移)

2019年～2021年の産業活動指数
(新型コロナウイルス流行前と現在)

不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力
そして少子高齢化のトレンドで、この先も**市場が拡大し続けるのはほぼ確実**

**② 2024年問題の解決はこれだ！
警備費用を利益に変える**

年間経費 1000万円以上を売上！

警備費用 1000万円 → 売上 1000万円

※建設業における年間出勤日数より概算

現場毎に外注している高騰中の警備費用を
内省化する事で利益率を大幅改善できる！

**③ 驚くほど低い参入ハードル
初期投資がほとんどない**

必要社内人員	初期費用
0人	50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、
資格者 1名の採用だけでスタートが可能な
超低リスクビジネス

**④ 仕事の需要がありすぎて
営業の必要なし！**

公共工事設計労務単価の推移(円/年)

仕事の数に対して警備員の数が足りない…
警備員がいらないから工事ができない…
そんな情勢だからこそ
営業の必要性は限りなく低い！

**⑤ 採用が難しいはずの工事警備なのに
全国で採用成功連発中！**

警備員1人集めるのににかかる費用は9500円！
※弊社運用アカウント実績

県	採用状況
大分県	半年で採用40名
東京都	1年で採用43名
大阪府	半年で採用40名
兵庫県	2ヵ月で採用20名
長野県	5ヵ月で応募100名

有効求人倍率 6倍越えの警備員でも
Indeed×採用サイトの戦略的採用で
実は簡単に採用できる！
詳細はセミナーにて徹底解説！

大分県でもたった**半年で1,500万円**の売上を達成！**飛躍の秘エピソード**を特別公開！



道路サービス株式会社 代表取締役 **藤島 智彦 氏**

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。
参入してたった半年で1,500万円の売上に加え単月黒字を実現。
警備員数は30名を超え、2024年1月からは福岡支店の展開も
進めている



なぜ大分県の建設会社が**工事警備警備事業**を始めたのか？

自社で抱えていた課題

公共工事依存だからこそ
本業の売上を伸ばす手段が無かった！？

許可制のビジネスで公共工事中心の安定している業界ではあるものの、公共工事中心だからこそ、予算が決まっているため、売上の上限が見えてしまっており、何か他の新規事業を始めるしかない状況であった

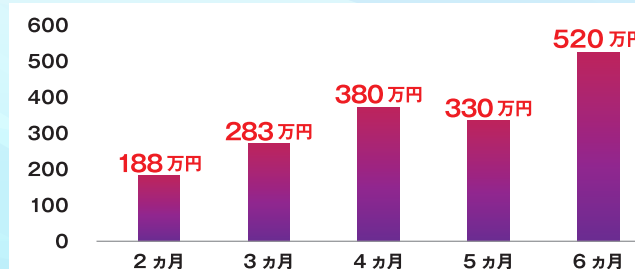
工事警備ビジネス新規参入の経緯

新規事業にチャレンジしても
うまくいかなかった

本業と関連性のない事業だと中々人員リソースが割けずうまくいかなかった。警備も回りの建設・建築会社が始めていたが、採用で難しいイメージがあり、参入を躊躇していたが、船井総研のセミナーを聞いて人の採用は任せられるという事で始めた

人員1名なのに**6ヵ月で単月黒字化**かつ**売上1,500万円**を達成！

2ヵ月目	188万円	立ち上がって2ヵ月で人員10名超え
3ヵ月目	283万円	
4ヵ月目	380万円	
5ヵ月目	330万円	単月黒字化達成
6ヵ月目	520万円	警備員数30名突破！



流行らないビジネスが会社を救う! 交通誘導新規立ち上げセミナー

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催 13:00~16:30
時間 受付開始 12:30~

一般価格 1名様 | 11,000円 (税込)
会員価格 1名様 | 8,800円 (税込)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年

東京

2月26日(月)

お申込み期限
2月21日(水)

会場/株式会社船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1
[JR「五反田駅」西口より徒歩15分]

大阪

2月28日(水)

お申込み期限
2月24日(土)

会場/株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

講座

セミナー内容

第1講座

初期投資50万で初年度1億円を実現できる "流行らないビジネス"とは

交通誘導警備とは一体何か?そして交通誘導警備がなぜ今注目されているのか?
新規事業を検討している会社こそ取り組むべき理由とは?



講師 櫛谷 秀樹 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 警備・DXチーム リーダー

人材業界を中心に幅広い業界へのコンサルティングを行い、最近では異業種から警備業への新規参入に従事している。特に事業開始から早期黒字化までに力を入れており、数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、デジタルを活用した数値管理を得意としている。

第2講座

たった1名から始めて1年で 売上1億円を作る為のポイントを大公開!

明日から交通誘導請負ビジネスを始めて年商1億円を実現するまでの実践的手法大公開!



講師 森 海人 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

主に・警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWEBマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

第3講座

新規参入で早期黒字化! 異業種からみた交通誘導ビジネスの魅力とは?

なぜ警備に参入したのか?参入前後の苦労・秘話を特別公開



特別ゲスト 講師 藤島 智彦氏 道路サービス株式会社
代表取締役

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備請負業に新規参入を決意。参入して経った半年で1500万円の売上に加え単月黒字を実現している。警備員数は30名を超え、2024年1月からは福岡支店の展開も進めるなど、積極的な経営を行っている。

第4講座

交通誘導ビジネスを"今"すぐ始めないといけない理由

交通誘導ビジネスを"今"すぐ始めないといけない理由、工事警備ビジネスを始めるべき時期を徹底解説



講師 濱崎 亮輔 株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 HRDXグループ マネージャー

新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在では、人材募集に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。異業種からの警備業参入を中心にサポートし、全国で実績を上げている。

お申込み方法

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/109786>

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

