

公共工事の下請けから 脱却したい舗装会社向け

閑散期でも民間から直接依頼が殺到する舗装会社経営戦略セミナー

日程
会場

2024年
3月5日

13:00~15:00
(受付開始 12:30~)
申込期限
2024年3月1日(金)

株式会社船井総合研究所
五反田オフィス

〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格

税抜 20,000円(税込 22,000円)/一名様

会員価格

税抜 16,000円(税込 17,600円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

【セミナー参加者特典】元請舗装工事ビジネス 無料経営相談

貴社の商圏や組織・人材の状況を基に、元請舗装ビジネスの売上シミュレーションの算出を含めた無料の個別経営相談の特典です。※ご希望の方はセミナー聴講後のアンケートにご回答ください。

講座

セミナー内容

第1講座
13:00
～
13:45

舗装工事業界時流予測

舗装工事業界の最新動向を掴むことで、競合他社に取り残されずに業績を伸ばし続けるための経営戦略を大公開いたします。公共依存や人材不足で会社成長の伸び悩みを感じられている、舗装工事の経営者様に向けた特別講座です。

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ チーフコンサルタント



山本 雄河

第2講座
14:00
～
15:00

最新舗装業界ビジネスモデル

舗装工事業界では公共工事がメインとされ、そこに会社業績を依存してしまっている企業様が多いかと思います。公共工事のない閑散期でも直接依頼を獲得するための集客手法と成功事例を大公開いたします。

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ リーダー



石川 麟太郎

セミナーのお申込みはこちら！



【PCからのお申込み】

下記セミナーページから
お申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/109732>

【QRコードからのお申込み】



右記QRコードから
お申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

公共工事の下請けから脱却！

元請 民間 舗装工事

アパート

マンション

月極駐車場

商業施設

舗装工事依頼がオーナーから直接来る！

営業
1名で

2億円

年間Web集客数

200件

粗利率

30%

このようなお悩みが解決できます

- ✓ 安定して案件を獲得したい...
- ✓ 公共工事の下請け閑散期対策が進んでいない...
- ✓ 人の採用が中々進まない...
- ✓ 採用ができてても人が定着しない...
- ✓ 原価高騰で粗利率が悪化してきた...

まずは「情報取得」
という方も大歓迎

主催



サステナブルな成長を促す
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

閑散期でも民間から直接依頼が殺到する舗装会社経営戦略セミナー

お問い合わせNo.S109732

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 109732

舗装工事依頼がHP経由で直接来る!!年間安定して集客ができる 公共工事の下請けを脱却「民間舗装直接受注」

舗装工事業界が直面する課題と今後の方向性

舗装工事業界は、**公共工事の割合が市場の約8割**を占めており、公共工事の下請け仕事に依存した企業が多くいます。また、原料の高騰や人手不足により、利益の確保がより一層難しくなることが想定されます。事業拡大の**新たな施策**を早くから検討し、対策を講じる必要性が出てきています。

50万人商圏で7億円の市場規模、売上2億円!

取り組んでいる企業が少ないから勝てる!



舗装工事のことなら、

**月平均20件の
直接依頼を生み出す!**

舗装専門チラシ

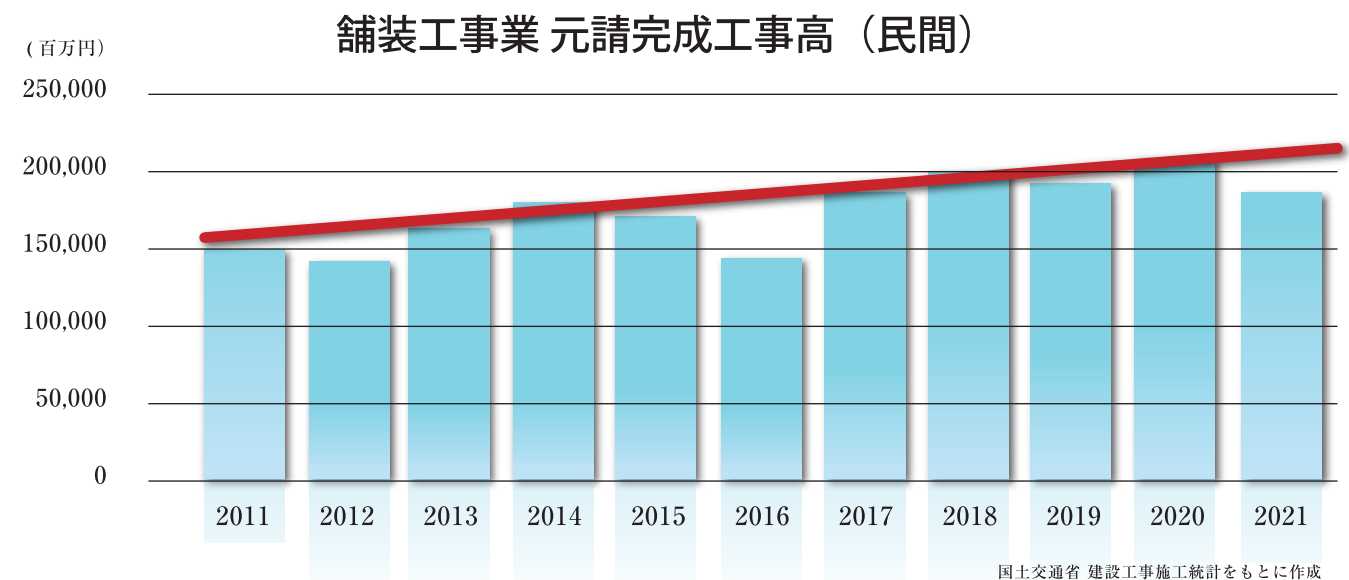
舗装専門HP

このような方のご参加をお待ちしています

- ✓ 下請けを脱却し、**安定した集客**がしたい方
- ✓ **利益が出る商品構成**を学びたい方
- ✓ **HPを活用**し、舗装工事依頼を獲得したい方
- ✓ 今後の舗装工事業界の**時流予測**が知りたい方



民間の舗装工事完成工事高が年々拡大中!!



モデルPL 情報収集も大歓迎まずはセミナーにご参加ください!!

	月間数値	年間数値	対粗利高比率	備考
売上高	15,708,333	188,500,000		50万人商圏でシェア率26%
営業1人あたり売上高	15,708,333	188,500,000		
粗利高	4,712,500	56,550,000		粗利率30%
販管費	人件費	750,000	16%	営業1名+事務員1名（営業0.5名で計算） ※営業1人あたり50万円/月 * 社会保険料等会社負担分1.3倍で設定
	広告宣伝費	700,000	28%	Web : CPA40,000
	地代家賃	150,000	6%	
	減価償却費	83,000	3%	200万円のWebサイトを2年償却
	その他経費	1,000,000	40%	光熱費/車両費/通信費/旅費交通費/印刷費/駐車場費/雑費
営業利益額	2,029,500	24,354,000		
営業利益率	12.92%	12.92%		

セミナーで学べること! 競合が参入する前にはじめの一步を!!

舗装業界の最新動向と
元請ビジネスモデル

2024 年最新
Web マーケティング戦略

民間受注に向けた
基本的な営業ノウハウ

商品設計とリアルタイム
顧客管理