

2024年整備工場の業績を上げたい方は是非ご参加ください！

本セミナーでは、具体的な事例を余すことなく公開します。

2024年
2月19日

申込み締切日
2月15日(木)

13:00～16:30
[12:30～受付開始]

大阪会場

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

諸事情により、やむを得ず会場を変更場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

セミナー参加
2大特典

特典1

無料経営相談(60分)

特典2

過去セミナー・整備工場で使用
するツール公開

講座	セミナー内容
第1講座	整備工場を取り巻く環境 整備工場を取り巻く環境を改めて数字でチェックし、業界のトレンドの確認、今後の戦略をどのような方向で立案するかを解説します。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 浜中 健太郎
第2講座	全国の整備工場で生まれた成功事例30連発 ゲスト講師、また船井総合研究所会員企業の現場で生まれた、「生」の事例を30個ご紹介いたします。事例は主に集客・単価アップ・生産性向上の3つの視点でお伝えします。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 浜中 健太郎
特別ゲスト 第3講座	パネルディスカッション 成長を続ける企業に学ぶ、業績向上のポイント 本セミナーのゲスト講師である株式会社パッション 代表取締役 伊藤 幸三氏にご登壇いただき、全国トップレベルの実績を出す秘訣をお伺いいたします。 株式会社パッション 代表取締役 伊藤 幸三氏
第4講座	本日のまとめ 本日のまとめとなる講座です。本日のセミナーをご参加いただいた企業がどのように活用するかをお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 ディレクター 淵上 幸憲

受講料

一般価格 税抜 25,000円(税込 27,500円)/一名様 会員価格 税抜 20,000円(税込 22,000円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら！



【PCからのお申込み】
下記セミナーページから
お申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/109288>



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードから
お申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

[年末年始のお知らせ]

※2023年12月28日(木)正午～2024年1月8日(月)までは電話が繋がらなくなっております。※メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次ご回答させていただきます。※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

2024年2月19日 月

株式会社船井総合研究所 大阪本社

2024年に業績向上を目指す
整備工場向け

100年に一度の変革時代を乗り越える！

車検倍増セミナー2024

株式会社船井総合研究所主催
モビリティビジネス
経営研究会

単店車検台数No.1企業

年間車検

12,000台

整備士一人当たり
車検生産台数

458台

100店舗を超える
加盟FCでも実績

1位

※車検の速太郎2022年3月現在

リピート率

74%

顧客紹介

516件

新規車検

1,070台

足元人口15万人商圈で年間1,500件を超の新規客を獲得！
車検10,000件を超えてなお成長する秘密を公開します！

今の人員でもっと売上は上げられる！

圧倒的な車検台数
船井総合研究所主催
モビリティビジネス研究会の
約350会員の中で
単店車検台数
No.1

圧倒的な生産効率
整備要員一人当たり
車検生産台数
業界平均の5倍超

紹介獲得
高い顧客満足が
紹介を生む！
年間500台
の紹介獲得

特別
ゲスト
講座

株式会社パッション
代表取締役 伊藤 幸三氏

中面では、より詳細な内容を公開しています！

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

車検倍増セミナー2024

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo.S109288

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

109288

特別ゲスト講師 株式会社パッションのご紹介

春日井店実績

単店車検台数

1.2万台

車検リピート率

74.2%

整備士一人当たり
車検生産台数

458台

台当たり粗利

3.5万円

株式会社パッションのご紹介

株式会社パッションは愛知県春日井市に本社を置き、自動車販売・整備・钣金・保険・コーティングと車に関するサービスをワンストップで提供する企業です。本店の春日井店と、南大高店の2店舗で年間車検台数17,000台を超える車検を実施しています。本店である春日井店では全国トップクラスの実績である12,000台の車検を生産しており、その大量の車検を行なうために独自のオペレーションを構築し、高い生産効率を出しながら業務を行なっています。

特別
ゲスト
講座



株式会社パッション
代表取締役 **伊藤 幸三** 氏

業界異常値を叩き出す！株式会社パッションから学ぶポイント

- 年間単店1.2万台の車検を生産する無駄のない生産オペレーション！**
現場を3つ、受付業務を3つの業務に切り分け、分業化。一つの業務を徹底的に行うことで、高い効率性を持ち車検を生産しています。
- 新規客を年間1,000件集める！新規集客手法！**
人口15万人の商圏で、年間1,500件を超える新規客の獲得を実現しています。そのうち500件は紹介で獲得していますが、それ以外にも時代に合わせたWeb媒体を活用し、紹介以外でも1,000件を超える新規客を獲得しています。
- リピート率74.2%！顧客のパッション流ファン化術**
オペレーションもさることながら、一度きたお客様が通い続ける集客術も株式会社パッションの特徴です。先述の従業員育成は接客にも広がっており、高い生産性と高い満足度を共存させています。
- 客が客を呼ぶ！年間500件を超える紹介獲得手法**
高い満足度があるからこそ、株式会社パッションにはお客様が絶えず来店します。株式会社パッションはそれに加えて、紹介を増やすための仕掛けも会社として準備しており、年間500件を超える車検を獲得しています。
- 顧客の利便性を高め、生産性を上げるDX化！**
接客力に加えて、DX化にも取り組む同社。Web予約システムの導入や、自社アプリのリリースなどお客様の利便性を向上させるとともに、電話業務を削減することで高い生産性を実現しています。

本セミナーで整備工場をより良く経営する ポイント！

整備工場運営でこんなお悩みありませんか？

- 今いる人員でもっと効率よく作業をこなしたい
- 一人当たりの生産性を上げたい
- 売上を上げたいけど、停滞してしまっている
- 新しいことを始めるけど、気が付いたらやめてしまう
- DX化って聞くけど、何をしたらいいの？



一つでも当てはまれば、本セミナーを是非ご活用ください！

本セミナーでご紹介する事例を一部ご紹介

- 1.一人当たり生産台数を上げる効率化オペレーションの構築
 - 2.オペレーションを高い精度で運営する社員育成体制の作り方
 - 3.社員レベルを上げる理念経営とその理念浸透戦略
 - 4.DXツールの導入による生産性向上施策&顧客満足度向上
 - 5.リピート率72.4%！高い入庫率を叩き出す顧客満足度の高め方
 - 6.リピート率が10%改善する！次回車検予約の獲得方法
 - 7.高い顧客満足度×仕掛けによる年間500件を超える紹介車検の獲得方法
 - 8.台当たり粗利3.5万円！満足度を確保しながら、単価を上げる方法！
 - 9.お客様からの電話を減らしフロント業務の効率化！
 - 10.最初に導入すべきDXツール！
 - 11.接客マナーシートの活用で接客品質向上！
 - 12.商圏人口関係なし！月間30件～の新規顧客を集める最新Web集客手法
 - 13.0円集客！Googleビジネスプロフィールの徹底活用
 - 14.顧客との接点のデジタル化！アプリ・LINEの上手な使い方
 - 15.顧客の来店回数を高める！上手な顧客接点のつくり方
- その他15事例！

⚠ 本セミナーは会場の関係上30名様限定です
ご興味のある方はお早めにお申し込みください ⚠

2024年

2月19日

13:00～16:30

[12:30～受付開始]

申込み締切日

2月15日(木)

セミナーのお申込みはこちら！

大阪会場

株式会社船井総合研究所
大阪本社



効率的かつ、お客様満足度の高い整備工場をつくり出す！
本セミナーではより詳しい内容を直接お話しいただきます！

セミナー参加者特典

セミナー参加者には、当日限定でツールを公開します!!

過去セミナーテキスト



車検アカデミーテキスト



Web集客倍増レポート



紹介獲得マニュアル



収益性アップレポート



立会い時 トークスクリプト



フロント トークスクリプト



コールセンター マニュアル



台当たり粗利アップ チェックシート



職種別 スキルチェックシート



LINE導入マニュアル



Google口コミ獲得ツール



無料メールマガジン 購読者募集！

20年以上のコンサルティング実績！
国内最大級のコンサルティング会社の
自動車業界向け業績アップノウハウ公開中！

毎週月曜日
配信中

コンサルティング現場における成功事例や、
業界最新情報を配信いたします。
最短・最速で業績アップを目指す経営者は
必読のメールマガジンです。

▼ご登録はこちら（無料）



【1分で登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPにアクセスし、メールアドレスを入力する

※メールアドレス以外の個人情報はありません※

サイトURL: <https://lp.funaisoken.co.jp/mt/kuruma-biz2/mailmagazine.html>

▼このような方におすすめです！

- ☒ 自動車業界の最新トレンドを知りたい
- ☒ 業績を伸ばしている会社が何をしているのか知りたい
- ☒ すぐに実践できる成功事例を知りたい
- ☒ 全国の繁盛店を見てきたコンサルタントの见解を知りたい

 サステナブルな成長を一緒に！
Funai Soken

お問合せ モビリティ支援部 TEL:03-6212-2931(直通) 平日9:45~17:30 担当:瀬尾