

追加投資0円で売上1,000万！新卒採用媒体新規参入セミナー

講座

セミナー内容

第1講座

【コロナ後の綱渡り経営に終止符を打つ！

人材派遣の10倍の収益性！

人材派遣会社が新卒マーケットに参入すべき3つの理由

経済回復に伴いどのような形で人材ビジネスにチャンスが巡るか



講師 濱崎 亮輔

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 マネージャー

新卒で船井総合研究所に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在では、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、さまざまな業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

第2講座

【3年以内離職率30%の就職活動にメスを入れる新たな選択肢！

90日で新卒採用媒体を立ち上げて黒字化する方法

・市場の実態を数値をもとに解説

・たった90日で新卒向け求人媒体を立ち上げ黒字化する経営戦略と具体的な手法をご紹介



講師 荻原 元輝

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 リーダー

営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、Web募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社・紹介会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人広告事業をメインに手掛けており、新規事業立ち上げのサポートに従事している。

第3講座

愛知県半田市、人口12万人の派遣会社が

新卒採用媒体を立ち上げてたった90日で黒字化する方法

コロナ禍に参入し、たった90日で売上1,000万円！

「新卒求人媒体事業」に参入し、なぜ成功できたのかについてご講演いただきます。



講師 大島 博貴 氏

株式会社ジェイワークス
代表取締役

大学を卒業後、大手広告代理店で求人広告や人材派遣の営業を経験後、愛知県内中堅企業の取締役役に就任。北海道から九州まで全国の営業部門の責任者を歴任。その後、人材派遣に加え、大手化学会社の製造請負、空港でのグランドハンドリング会社立ち上げなどに携わる。2009年、輸出入商材を取り扱う会社を起業、インドネシアにも海外法人設立。2018年、株式会社ジェイワークス代表取締役役に就任。2022年、M&Aにてコメダ珈琲店の運営に参入、同時に福祉施設の運営も開始。外国入トレーニング施設として、人的資本経営に果敢に取り組む。大手製鉄会社請負、人材派遣、外国人雇用などを強みに知多半島の地域No.1人材ビジネス会社、さらにはコングロマリット企業を目指して圧倒的なスピードで成長拡大をしている。



講師 中島 真帆 氏

株式会社ジェイワークス
係長

1987年生まれ。中学校教師時代は学生の進路担当を行う。その後、ベトナムに留学。日系自動車メーカーでベトナム人教育や新卒採用の経験を積む。コロナ禍に、株式会社ジェイワークスに入社。現在は、新卒求人メディアをはじめ、人材派遣・有職職業紹介・外国人就労など、「人材採用」にかかわる営業・ベトナム語通訳を担当。

第4講座

派遣会社が新規事業をきっかけに飛躍するための心構え

高収益な新規事業をきっかけに飛躍するための経営戦略と心構え

講師 濱崎 亮輔

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部 マネージャー

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込み方法 — Web からの申込み —

右記のQRコードを読み取りいただき、お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報を当社ホームページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/108838>



【年末年始のお知らせ】

※2023年12月28日(木) 正午～2024年1月8日(月) までは電話がつかなくなっております。※メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次で回答させていただきます。※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

人材派遣会社のための新規事業

地元学生 就職応援 ビジネス

高校生
専門学生
対象

新規参入セミナー

人材派遣でも、人材紹介でも、求人広告でもない新たな人材ビジネス

特別ゲスト
講師

高利益率

粗利率 80%

高リピート率

契約継続率 70%以上

超カンタン

スキル 経験 不要！

超低投資

設備投資 0円

超短期間

準備期間 1週間

超低労力

必要人員 1名

人口12万人

愛知県半田市の派遣会社が

営業マン1名、たった半年で

40万円の広告商材を53社受注！

株式会社ジェイワークス



代表取締役
大島 博貴 氏



係長
中島 真帆 氏

全日程とも内容は同じです。

ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催時間

13:00～16:00

受付開始 12:30～

一般価格 税抜15,000円(税込16,500円) / 一名様

会員価格 税抜12,000円(税込13,200円) / 一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 大阪 2月9日(金)

会場／

株式会社船井総合研究所 大阪本社

お申込み期限:2月5日(月) [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

東京 2月15日(木)

会場／

株式会社船井総合研究所 東京本社

お申込み期限:2月11日(日) [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

主催



サステナブルな成長を促す。Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

追加投資0円で売上1,000万！新卒採用媒体新規参入セミナー

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

108838

断言します。コロナ後も派遣一本足打法が続いている会社は淘汰されます。

このような
お悩みを抱えたままに
していませんか？

経済危機の度に業績が
落ち込んでしまう人材派遣の
脆さにうんざりしている

採用難の煽りを受け、
主要取引先への過剰依存から
脱却できていない

業績下降局面で、派遣免許の
更新ができるか危うい

これまで何度も新規事業に
チャレンジしてきたが、
失敗している

新たな投資をせず、
既存リソースを使った
新規事業を始めたい



メディア掲載に留まらない！地域密着型ビジネスモデルの全貌！

新卒求人メディアとは・・・

よくある大卒向けの求人サービスではなく、『高校生と専門学生』に絞った就職支援ビジネスです。
規制が多く参入が不可能とされていた高卒、専門卒マーケット。地域で活躍する中小企業にスポットを当て、社会問題にもなっている地方企業の人手不足問題、入社後のミスマッチを解決するサービスです。地元の全高校生・専門学生に就職応援BOOKを直接学校の先生から手渡しで届け、詳細な会社のナカミがわかる情報を提供します。全国展開するより圧倒的に早く、簡単に地元で愛されるNo.1メディアになることができます。さらに今回紹介するモデルには、大手には真似できない特徴がまだまだあります。セミナーではその全てをお伝えします。※掲載企業から掲載料をいただくモデルです。

募集要項に一切記載しない！
設置ラックに置かない！
直接学生の手配布する！



3つの仕組みで企業と学生を繋げるビジネス!!

学生×企業

学生の手元に直接届く 企業冊子メディアを配布!

在学中の専門学生に直接、地域の企業を掲載した冊子を配布します。
地元で活躍する企業を知ってもらうことから始め、学生にエントリーしてもらうきっかけをつくります。



学生×企業

掲載企業と学生を繋げる 合同企業説明会を開催!

専門学校とタッグを組んで掲載企業を招待した合同企業説明会を開催します。企業と学生が直接繋がる場を提供し、採用のサポートを行います。



先生×企業

先生との親睦を深める 学校と企業の交流会を開催!

学生だけではなく、先生と企業が交流する企画を開催します。企業が学生に求める本音や、学生の動きなど、リアルな情報交換を行う機会を提供し、今後の採用活動の一助となるような取り組みを行います。



大卒未満の新卒(高卒、専門卒)の就職マーケットを取り巻く現状と課題

1 都心部への流出

「地元にはいい企業がない、なんとなく都会の企業に憧れがある。」そんな声をよく耳にします。しかし、就職応援BOOKを通じて高校生・専門学生の考え方そのものも変わりつつあります。

2 有効求人倍率3倍!

学生一人に対して3件の求人がある状況。(全業種 | 全国平均1.30倍 ※2023年10月末時点)
大卒未満の就職活動における規制緩和により、今後ますます需要の高まりが想定されます。

3 中途採用もままならない 慢性的な人手不足

大卒採用の難化、人材紹介等の中途採用費の高騰から、高卒・専門卒生の採用を始める企業が増えてきています。

誰も手を着けていないブルーオーシャンマーケット! 高卒・専門卒に絞った新卒求人メディア5つの魅力!!

地域商圈完結型モデル!
大手が参入できない
がら空きマーケット!

地域の学生と企業を直接結びつけるビジネスモデルとなっております。
全国展開する大手企業には真似できない地場の企業だからこそ強みを発揮するモデルです。

アフターコロナでニーズが爆増しているリアル領域が主戦場!

学校の先生との接点創出や、合同説明会の開催など、多くの企業が待ち望んでいたリアル領域を主戦場としてビジネスを展開します。
学生と企業を直接繋げる機会を創出していきます。

求人募集サイトの仕様変更や派遣法の改定に振り回される日常から脱却!

求人募集サイトの度重なる仕様変更や派遣法の改定にうんざりすることはもうありません。
他社媒体に頼らずビジネスを展開できる人材業界では数少ないモデルです。

必要人員は最低1名!
低リスク且つ高粗利!

業務委託などを活用することで最低1名で立ち上げが可能です。
低リスク・小投資で新規事業を始められます。
また、経験も不要のため社内リソースを活用して立ち上げることも可能です。

派遣と同じ取引先に2つの商材の営業ができる一石二鳥ビジネス!

営業先は派遣で既に取引のある会社で問題ございません。
アップセル・クロスセルでの提案でLTVの向上を狙うことができます。

参入企業が語る! 「新卒求人媒体」事業で成功した秘訣

- ◆1日で売上200万を達成するアポとりからクロージングまでのイロハ
- ◆驚異のアポイント率30%のマル秘電話トークスクリプト
- ◆電話1本でリピート掲載率90%を実現する顧客フォロー施策大公開
- ◆正社員一人で運営するための省人化マニュアル
- ◆追加発注、単価アップを実現させる会員制コミュニティの立ち上げ方
- ◆先生と強固な信頼関係を築き授業に入り込む方法
- ◆先生から生徒へ求人冊子を直接手渡ししてもらうためのクロージング術
- ◆キャリア教育の一環として学校の授業で合同企業説明会を開催する方法

特別ゲスト講座

派遣の経験しかない営業マンが、 たった半年で単価40万円の 広告商材を53社受注!

株式会社ジェイワークス
代表取締役
大島 博貴 氏

