

福祉用具レンタル業

いま最もアツイ福祉用具レンタル会社が集う!

急成長企業の
秘訣が惜しげも
なく語られる。
あなたの会社の
未来を変える1日

600社の

最新ノウハウを即日あなたの会社に1日
落とし込める

2024.09.13 Fri 10:30 START

地方の福祉用具レンタル会社が
最新の業界動向にキャッチアップして
どのように社内体制をつくり、経営を改善
しているのか?

福祉用具 & リフォーム経営研究会説明会

お問い合わせNo. : S108770/K027871

主催



サステナブルなグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

TEL : 03-4223-3166(平日9:30~17:30)

メール : fukushiyogu@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041

申し込みに関するお問合せ : 前山莉穂(マエヤマリホ)

内容に関するお問合せ : 入江貴司(イリエタカシ)

大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

108770Q

いますぐにお読みください！

いま、こうしている間にも全国と同業他社は次々と新しい手法を取り入れ、利用者獲得成果を上げ、人材募集を進め、経営体質を改善していています。

そんな全国でも指折りの、いま最も勢いのある福祉用具レンタル会社が一堂に集まる場があるとしたら…

みなさまこんにちは。みなさまの会社の業績はいかがですか？
実はここ最近、こんなお声をたくさんの事業主から聞くようになりました。

- ✓ 順調だと思っていたが、**この数年で業績が停滞**するようになった…
- ✓ 事業を成長させたいと思っはいるが、**人材がぜんぜん集まらない**…
- ✓ **やることばかりますます増えて現場が疲弊**していつている…

本当に経営が難しい時代になったと感じています。
無理ありません。いくつかの要因で福祉用具レンタル業界はいま大きな岐路に差し掛かっているといえるでしょう。

その、いくつかの要因とは、…

- ①人口減少によってマーケットが縮小しはじめている
- ②介護保険制度も20年以上が経過し「選択と集中」の局面に入っている
- ③業界ライフサイクルが成長期を過ぎ、成熟期に突入している

そんななかでも、業績を伸ばし着々と事業を成長させている会社があるとしたら…？

地方の福祉用具レンタル会社でも最新の事例や経営ノウハウを仕入れ、会社に還元して経営改善を進めているところがあるとしたら…？

「いやいや、そんなウマイ話があるわけがない！」

「どうせあったとしても、ほんの数社の話でしょ！？」

…それがあんです！

しかも、ほんの数社どころではなく、全国の福祉用具レンタル会社でも、とびきり勢いのある会社が**なんと60社**も集まる場が本当にあるんです！

北は北海道から、南は沖縄まで。

介護保険が始まる前の「措置」の時代からの会社もあれば、2010年代以降に後発で参入した会社もあります。

自社レンタルのところもあれば、卸レンタルのところもあり、都心に近い商圏でやっているかと思えば、地方の田舎の会社もあります。

まさに各社によってプロフィールは千差万別、このレポートをお読みになっているあなたも**きっと自社に近い仲間を見つけることができる**でしょう！

そうした会社の事業主が、文字通り切磋琢磨しながら、互いに独自の取り組みを情報交換しながら自社の経営を磨いていっているのです。

中部地方A社 利用者数700名クラス

一部自社レンタルも運用する福祉用具レンタル会社。ここ数年の利用者数の停滞の時期を経て、一念発起し業績アップに取り組む商圏シェアの分析から担当エリアの再設定を行い、ケアマネへの営業攻勢を強化し、自社大工を活用した住宅改修の提案を進めている業績の回復と並行してリーダーを登用し、戦力の増強にも取り組んでいる

中部地方B社 利用者数1,100名クラス

福祉用具レンタル事業と並行してショップによる介護用品の販売も手掛ける社長以下、メンバーがフラットな「文鎮型組織」で運営していたが、各自が個人商店化している利己的な社風を危惧して社内変革を決断

「チーム」を強調し、成果を分かち合う空気を演出、醸成していったところ、社風の変化だけでなく、業績数値も上昇気流に乗ってきている

関東地方C社 利用者数2,000名クラス

組織体制と役割分担の見直しをしていたところ、毎月の請求書発行に膨大な時間を割かれていることに注目

請求書の発行・郵送の外注化とともに、希望者のみ郵送、それ以外はWeb閲覧、またはメール配信の方式への転換を進めている

今後の郵便料金の値上がりも見越して業務効率化&コストダウンを進める

いかがでしょうか？ こうした事例をはじめ、業界内での最新の事例が飛び交う、ここでしか得られない情報をキャッチできる貴重な場といえるでしょう。

今回、このレポートをお読みのみなさまには、**特別にこの場にご参加いただけることといたしました。**

心の底から自社の経営を変えていきたい！ そんな本気の事業主のご参加をお待ちしております。

もうあまり日は残されておりません。いますぐ次ページ以降の内容をチェックしてご参加お申込みをしてください！ 当日、会場でお会いいたしましょう。

最新の業績アップ事例を一挙大公開！ 「福祉用具&リフォーム経営研究会」 に無料ご参加いただけます！

福祉用具&リフォーム経営研究会9月例会のご案内 持続的に成長できる企業体質づくり

第一講座

会員企業による成功事例 特別ゲスト講座 新規獲得数を持続的に伸ばす取り組みについて

- ◆ 新人採用と定着・育成に向けた取り組み
- ◆ 文鎮型の組織から、組織化に向けた実践事例
- ◆ まんてんが今後目指すべき姿とビジョン



株式会社まんてん
代表取締役 野口忠信 氏

第二講座

会員企業による成功事例 特別ゲスト講座 営業が活発に動き出す！取り組み事例を一挙公開！

- ◆ 新規獲得が再成長軌道に！再成長に向けた取り組みとは
- ◆ 新人営業のスキルアップに向けた実践事例
- ◆ 組織を成功へと導く評価制度作り



有限会社ライフケア
コミュニケーションズ
取締役 甲斐恵美子 氏

第三講座

船井総研コンサルタント陣の専門講座 教育体制はばっちり？！持続的成長に欠かせない育成の実践事例3選

- ◆ 早期一人立ちに向けた新人育成の実践事例
- ◆ 現場調査スキル向上に向けた育成の実践事例
- ◆ 社員が自ら動き出す、評価制度作りの実践事例



株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部 東野準也

第四講座

全国の会員企業が取り組み事例を熱く語る！ 福祉用具&リフォーム経営研究会 情報交換会

地元では聞けない全国の先進企業の情報交換会

- ◆ 会員企業各社が取り組む攻めの新規ビジネス
- ◆ 全国の会員企業から新たなビジネスアイデアが続々！
- ◆ 利用者増加・生産性向上の会員成功事例が続々！
- ◆ 毎月の会員企業事例シートに基づく情報交換



参加者全員での情報交換会で、取り組み内容、成功事例や失敗談が包み隠さず語られます。
ご参加当日は、この情報交換会にももちろんご参加いただけます！

無料ご参加
受付中

福祉用具&リフォーム経営研究会 (福祉用具貸与事業を営む事業主のための研究会) お試し参加のご案内

福祉用具&リフォーム経営研究会のご紹介

① 年6回の例会開催(情報交換&勉強会)

「株式会社船井総合研究所コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト専門家による各種研修」「会員様どうしによる情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

② マニュアル・ツールの提供

「ビジネスモデルマニュアル」「イベント企画・開催マニュアル」「営業マニュアル」等、ビジネスを展開する上で必要なマニュアル、およびツールをご提供します。

③ 年1回の成功事例企業視察ツアー

「百聞は一見に如かず」、実際に業績を上げている最新モデル視察先の見学ツアーにご参加いただけます。

福祉用具&リフォーム
経営研究会の詳しい
情報をスマホで



まずは
お試し
参加！

2024年9月13日(金) 例会は
無料でお試し参加ができます！

※例会のテーマは事情により変更になる場合があります。ご了承下さい

当日のスケジュールおよびコンテンツ

- 10:30~12:00 福祉用具&リフォーム経営研究会説明会
株式会社船井総合研究所 入江貴司
～福祉用具&リフォーム経営研究会～
- 13:00~13:40 新規獲得数を持続的に伸ばす取り組みについて
株式会社まんてん 代表取締役 野口忠信 氏
- 13:40~14:20 営業が活発に動き出す！取り組み事例を一挙公開！
有限会社ライフケアコミュニケーションズ 取締役 甲斐恵美子 氏
- 14:20~15:00 教育体制はばっちり？！持続的成長に欠かせない育成の実践事例
株式会社船井総合研究所 東野準也
- 15:10~16:20 福祉用具&リフォーム経営研究会 情報交換会
- 16:20~16:30 事後ガイダンス

※既存会員、または先にお試し参加をお申込みの企業と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

住宅改修×福祉用具 ビジネスモデルでの 成長企業が全国各地で続出中！

2018年から開催している株式会社船井総合研究所主催 福祉用具レンタル業向け 住宅改修×福祉用具 ビジネスモデルセミナーにはのべ400名を超える事業主・経営幹部のみなさまにご参加をいただきました。その多くがビジネスモデルの内容を吸収・実践し、続々と全国各地で業績を急成長させています。ここでそうした企業を一部ご紹介させていただきます。



長野県千曲市

メディカルケア株式会社
利用者数7,000名・11拠点



代表取締役社長
武田 洋氏

伸び悩んでいた旗艦店舗への カンフル剤がズバリ当たって 再成長軌道に入りました！

福祉用具事業立ち上げ当初からの旗艦店が業績の伸び悩み、営業スタッフの意識もマンネリ化に直面していました。その店舗での取り組みが見事に当たり、当時850名だった利用者数は1,100名に迫り、地域トップクラスのシェアを見据えるようになっていきます！



メディカルケア様の経営
レポートはコチラ



▲トータル提案プロジェクト（TTP）が全社共通の合言葉になり取り組みが加速しています。

大阪府高槻市

株式会社ケンモク
利用者数4,500名・3拠点



代表取締役
上野 一憲氏

新店舗はシェア2%からの スタート。一気に伸ばして シェア大逆転を狙います！

突然の社長交代と新店舗の軌道化という2つの難題に直面したのが、2018年末のことでした。営業メンバーのがんばりもあって、新店舗では利用者数がすごいペースで伸びています。ここから一気にシェアを上げて、大外からまくっていきますよ！



ケンモク様の経営
レポートはコチラ



▲まったく「よそもの」だった雰囲気が一変。レンタルも住改もどんどん相談が増えています。

北海道函館市
株式会社ひより屋
利用者数1,200名・2拠点



代表取締役
角田 信一氏

住宅改修に力を入れたら
びっくりするほどレンタル
が伸びました！

社長自身がずっと担当を抱えていて、利用者が増えれば増えるほど目の前のことで忙しく、経営ができないという悪循環でした。いまは私が現場を離れても営業が回る分、会社の仕組みをつくることに力を入れているところです。社員のためにもいい会社にしていきたいですね！



ひより屋様の経営
レポートはコチラ



▲業績が伸びスタッフも増え、社長が現場を離れて「経営」に専念するサイクルに進化！

茨城県龍ヶ崎市
株式会社フローラ
利用者数900名・1拠点



代表取締役
鬼束 有希氏

グループ外の包括・居宅
から新規開拓が面白い
ように進んでいます！

もともと地元の病院のグループ事業所として始まったこともあり、外部からの獲得はからっきしの状態でした。福祉用具&リフォームビジネスモデルに取り組んでからは、面白いように新規獲得が進み、勝てる武器ができて、地域一番シェアも見えるようになりました！



フローラ様の経営
レポートはコチラ



▲いつも明るく前向きなフローラのスタッフ。この雰囲気も業績アップの源泉。

愛知県東海市
株式会社仙台屋
利用者数500名・1拠点



代表取締役社長
近藤 高史氏

他事業とのコラボで収益が
大幅にアップ！一気にケア
事業部が黒字化しました！

ウチはもともと家具店や仏壇・墓石店などを他事業として営んでいます。セット提案で住宅改修や自費工事などをどんどん提案していった結果、ヨコの事業間での連携が進み、レンタル以外の収益もどんどん上がっています！



仙台屋様の経営
レポートはコチラ



▲家具店内に体験ブースを常設展示。家具のお客様にも将来を見据えて体験してもらいます。

福祉用具&リフォーム経営研究会説明会

お問合せNo. S108770/K027871

日時・会場

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35階

※【2024年4月1日】より八重洲に移転し、開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

2024年9月13日(金)

開始 終了

10:30~16:30(受付開始10:00~)

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料などのお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

無料

研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。

- お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

お問合せ



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

TEL:03-4223-3166(平日9:30~17:30)株式会社船井総合研究所

メール:fukushiyogu@funaisoken.co.jp

- 申込みに関するお問合せ:前山莉穂(マエヤマリホ)
- 内容に関するお問合せ:入江貴司(イリエタカシ)

お申込みはこちらからお願い致します。

お申込み期限:2024年9月9日(月)23:59まで

■ご参加条件

- ・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社よりあらためてご連絡申し上げます。
- ・本研究会を有効活用していく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。

