

広告費ゼロで売上4,000万円アップ!?

導入1年、広告費0で
月10件の成約を実現

時流を押さえた治療体制とデジタルを活用した患者管理体制

予防矯正×デジタル化

が成功のポイントだった

こはな歯科が月成約10件を叶えた

3つのポイント

- POINT ① 「患者管理」「情報提供の仕組み」をDXで行なった
- POINT ② 誰もが同じレベルで実践できるようになる「スタッフ育成方法」
- POINT ③ 予防矯正カウンセリング体制の落とし込み

ゲスト講師
こはな歯科
院長 田中 祐介氏

開催日程 大阪会場 2024年2月4日 東京会場 2024年2月18日

広告費ゼロで売上4000万円アップを達成した予防矯正セミナー

お問い合わせNo.: S108526

主催 Fundai Soken 船井総研セミナー事務局
E-mail seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル/お問い合わせNo./お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右の「お問い合わせNo.」をご入力ください) 108526

広告費ゼロで売上4000万円アップを達成した予防矯正セミナー

セミナー日程・開催時間

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

大阪会場	開催日時	2024年2月4日 13:00~16:30 (受付12:30~)
	開催場所	株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]
東京会場	開催日時	2024年2月18日 13:00~16:30 (受付12:30~)
	開催場所	株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

受講料

一般価格:33,000円(税抜30,000円)/一名様
会員価格:26,400円(税抜24,000円)/一名様

お申込み締切

銀行振込の場合.....開催6日前まで
クレジットカード払いの場合...開催4日前まで

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最少催行に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込みはこちら



セミナー内容

第1講座

小児予防矯正が、歯科医院と子供の未来を拓く

少子高齢化と人口減。歯科業界を襲う未曾有の患者減と超採用難に対する最適解は「小児予防矯正」にあります。時流に沿いながら今後の医院経営の方向性と取るべき戦略についてお伝えをさせていただきます。

株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 リーダー 山本 喜久

第2講座

小児予防矯正を月平均10件成約するに至った理由

小児予防矯正導入後1年で、成約数10件を達成されているこはな歯科。導入後すぐにここまで成果に繋がった秘訣について、院内事例を基にお話いただきます。他院と一線を画す院内DXでの取り組みをぜひお聞きください。

こはな歯科 院長 田中 祐介氏 / 歯科助手 松生 梨沙氏

第3講座

小児予防矯正を成功に導く戦略・戦術

小児予防矯正の成功医院から導き出した、高成約数を安定して叶える戦略と戦術とは!? 明日から即実践できる取り組みをわかりやすく詳しく解説させていただきます。

株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 川本 葵

第4講座

明日への一步

セミナーを通して得ていただいた学びを、自院にどう活かすか。まとめとして整理をさせていただきます。ご参加された皆様の取り組みの優先順位をお伝えさせていただきます。

株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 マネージャー 出口 清

お申込み方法

PCの方はこちら ※6桁の数字も含めて検索してください

船井総研 108526

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/108526

[TEL]0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っております。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。
※2023年12月28日(木)正午~2024年1月8日(月)までは電話が繋がらなくなっております。※メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次ご回答させていただきます。※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいようお願い申し上げます。

スマートフォンの方はこちら

右のQRコードを読み取りいただき、Webページのフォームよりお申込みください。

※お申込みの際のよくある質問は船井総研FAQと検索しご確認ください。



こはな歯科

三重県津市垂水で平成31年に開業。
「ご家族で楽しく通える歯科医院」をめざし、
お口の健康から全身の健康までのサポートをする「こはな歯科」
チェア4台、スタッフ8名で
地域の小児歯科としての
ブランディングに成功している。

KOHANA DENTAL CLINIC

こはな歯科

歯科 小児歯科
歯科口腔外科

〒514-0001 三重県津市垂水
TEL 059-777-1111

予防矯正

月10件成約!

こはな歯科独占インタビュー

ご家族で楽しく通える歯科医院として

地域の皆様のお口の健康から全身の健康までをサポートする「こはな歯科」

予防矯正の導入にまつわるエピソードを大公開!

予防矯正との出会い

もともと当院には、口腔機能発達不全症の症例をお持ちのお子様が多割ほど来院されていましたが、当時は口腔機能発達不全症や予防矯正などへの興味は全くなく、口腔機能発達不全症に関する算定の方法さえも知りませんでした。そのため、口腔機能発達不全症に該当するようないかなかの症状をお持ちの



予防矯正を始めたきっかけ

歯並びはあくまでも結果であり、原因となっているものを解決しない限りは、どんなにいい装置を使っても変わらないということをセミナーを通して気づくことができたからです。

もともと自費の診療に関しては床矯正などを用いず、プレオルソのみを使用していましたが、セミナーを聞いて歯並びだけへのアプローチではなく、歯並びが悪くなる原因にもアプローチができる筋機能療法(MFT)も取り入れることを決めました。

さらに三重県では筋機能療法を用いて、歯並びが悪くなる原因にまでアプローチをしている歯科医院は少ないと感じたので、他院との差別化にもつながるのではないかと思いました。

何よりも、セミナーを通して臨床としての予防矯正の考え方に納得し、患者様のために提供したいと心から感じたことが導入をした理由として大きかったと感じます。



お子様でも再診料でしか算定できていないような状況でした。

その状況に対し、今後どのように目の前のお子様のために力を入れていけるのかというところに問題意識を持ちながら、日々診療を行っていました。

そこでちょうど船井総合研究所の「口腔機能発達不全症」に関するセミナーが無料で開催されるという情報を目にしました。

口腔機能発達不全症へのアプローチ方法以外にも歯科業界で今のようなことが起きているのかといういわゆる「時流」のことも知りたかったため、船井総合研究所のセミナーへの参加を決めました。

口腔機能発達不全症に関するセミナーに参加したことで、口腔機能管理料の算定方法について知ることができました。そして、もともと口腔機能発達不全症に対して今後注力しなくてはと思っていたので、船井総合研究所にコンサルティングの依頼をすることを決めました。

その後、口腔機能発達不全症の算定の開始だけでなく、予防矯正導入へも踏み込み、今へと至ります。



予防矯正を導入して良かったこと

予防矯正を導入して良かったことは、診療科目において他院との差別化ができたことで地域でのブランディングにつながり、三重県で筋機能療法だったところはな歯科というような認識が生まれたことです。

例えば採用面においては、「三重県で数少ない予防矯正を行っている医院」に魅力を感じて見学に来てくださったりします。

さらには、ママ友同士の口コミが広がり、新たな患者様の来院につながっています。



船井総合研究所のコンサルタントから皆様へ

2018年4月に初めて口腔機能発達不全症という病名が導入され、2022年には小児口腔機能管理加算から小児口腔機能管理料へと報酬改定が行なわれ、対象年齢が15歳未満から18歳未満へと引き上げられました。

このことから口腔機能発達不全症へのアプローチは、「国からの追い風が吹く歯科診療領域のトレンド」だということです。

事実として、この口腔機能発達不全症を抱える小児は多く、我々がお付き合いさせていただいている医院の小児患者の内、約7割程度が罹患している現代病といえるでしょう。

そのような小児患者を救うべく、我々は次のような診療フローを小児歯科のあるべき姿として提言しています。

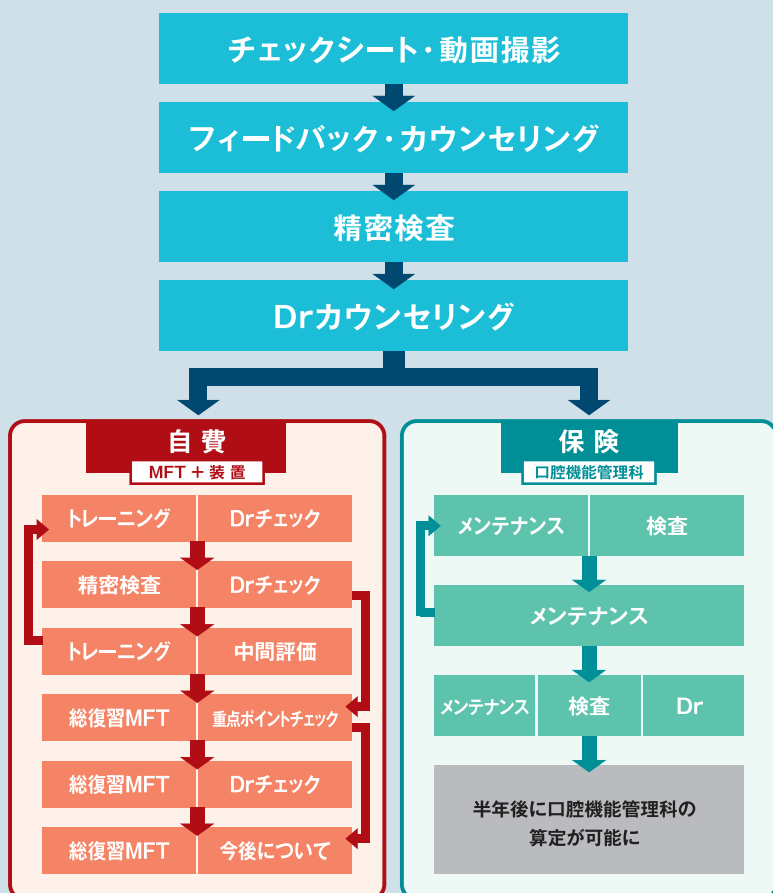
基本的には初診として来院した小児には、必ず動画撮影を行なうようにします。そして、TC（トリートメント

口腔機能発達不全症 への対策できてますか？

小児分野の押さえないといけないキーワードは**口腔機能まで診れる 歯医者**です。そのためには**予防矯正**をすることがマストです。

コーディネーターやDA、DRによるカウンセリングの後に自費診療の二環として筋機能療法と筋機能矯正装置を併用した予防矯正を行なうのか、保険適用範囲内で行なうのかを選んでもらいます。自費で行なう場

合、トレーニングをして検査を繰り返すことで小児患者に継続的に通ってもらいます。保険を選択した場合に、メンテナンスとして口腔機能管理料を算定しつつ、継続的な来院につなげます。



**予防矯正導入一年で
月10件成約までの道のり**

デジタルを活用した
仕組みづくりとは

予防矯正を導入して、すぐに軌道に乗せるために、まずは情報を管理できる仕組みからつくっていきました。

具体的にいうと嚥下の動画や安静時の



動画の撮影方法、またカウンセリング資料や患者情報などを含めたすべての情報をiPadでスタッフ全員がすぐにアクセスできるような環境を整え、情報の「見える化」を行いました。

そうすることでスタッフによる知識やスキルの差が生まれる状態をなくし、高いレベル感での均一化が可能になりました。

また、年齢別に何を行なうかということや、このような歯並びの人が来たらこうしましよと「年齢×歯並び」で何を行なえばいいか、何を見ればいいかわかるような仕組みをつくることによって、歯科衛生士や歯科助手がドクターが毎回症例を確認して判断を仰ぐ時間も無くなりました。

そうすることでより無駄な時間を省き、効率的に予防矯正に取り組むことができるようになりました。

そして何より、スタッフが主体となつてうごくことでやる気も上がりやすい環境をつくることができ、以前よりも人材が定着しやすくなったように感じます。



予防矯正導入を検討されている先生方からいただく

よくある質問 10選

- Q 01** 優秀なカウンセラーが最初から必要?
- A** 必要ではありません! 子供好きで、予防矯正に興味がある方なら、どなたでも最高のカウンセラーになれます。
- Q 02** アクティビティはどこで学べばいいの?
- A** アクティビティに関しては徳倉歯科口腔外科・矯正歯科で実施されているセミナーにて詳しく学ぶことができますのでご安心ください!
- Q 03** アクティビティは難しいんじゃないの?
- A** アクティビティの種類は40個ございますが、患者に合わせて実施できるようにシステム化されているので問題なくアクティビティ指導ができます!
- Q 04** 予防矯正の落とし込みはどのようにしているの?
- A** 診療時間を切って、スタッフ全員参加のミーティングを4回程行ない、予防矯正全体像、カウンセリング方法、アクティビティの実施方法を理解できる時間を設けます! 実施するほどにスタッフの温度感も高まり、落とし込みしやすくなります!
- Q 05** 矯正の先生から導入を反対されそう...
- A** お口のクセを改善する事は歯並びだけでなく、その子の健やかな発育においても大きなメリットがございます。地域の小児患者の未来をより良いものにするためにも、お口のクセから改善する取り組みは並行して取り組むべきかと思えます!
- Q 06** DrやDHにやってもらうの?
- A** していただける治療体形です! そのため、助手の方や受付の方が中心になって予防正治療を実施していただいています。
- Q 07** アクティビティのスペースはどのくらい必要?
- A** スタッフ、小児患者、親御さんの3名が入れる3畳ほどのスペースがあれば十分です!
- Q 08** 成約率を高めるカウンセリングツールはあるの?
- A** はい! 多くの予防矯正導入医院で成果をあげてきたカウンセリングツールがございますので、そちらをご活用いただけます。
- Q 09** 予防矯正はアクティビティを実施するだけなの?
- A** アクティビティの実施が軸になりますが、筋機能改善マウスピース装置や、1期矯正装置も使用していきます!
- Q 10** 価格体系はどうすれば?
- A** 推奨価格というものがございます。あまりに価格を安く設定してしまうとアクティビティをきちんと実施してくれないなどといったことも起こり得ますので、競合状況に合わせた価格設定と一緒に構築させていただきます!

数々の成功と失敗から導き出した、
予防矯正導入成功ロードマップについても大公開!

具体的な取り組みの**大解剖!**
明日から始められる即実践型セミナー

本セミナーの内容を一部公開!

3つのはな歯科が月成約数10件を叶えた 3つの取り組みとは!?



01 徹底した 患者管理システム

患者情報、カウンセリングツール、動画撮影を用いた検査方法など、すべての情報が一つにまとまっております。いつでも簡単にアクセスすることのできる仕組みがあります。小児に関しては、年齢別にどのような検査をするのか、どのようなポイントをメンテナンス時に確認するかなど、かなり詳細まで資料に落とし込まれています。このような取り組みが「どんな人であっても最低品質を担保したカウンセリング体制」を実現できているポイントです。



02 スタッフが 実践にうつせる 仕組みづくり

あくまでも院長先生は管理できる仕組みをつくったのであって、その後の運用はスタッフに任せられています。DH、DAそれぞれが医院での取り組みを理解し、自分の役割を全うすることで、抜け漏れなく全ての患者様に情報提供ができています。そのため、こちらから矯正を無理にすすめるなどは一切なく、患者様に適した年齢でご案内する旨をお伝えすることができるよう、結果的に高い成約率に繋がっているのです。



03 予防矯正の カウンセリング体制の 落とし込み

口腔機能発達不全症として管理を行なうなかで、予防矯正を実施したほうがいいという判断に至った際には、予防矯正治療の提案をされています。簡単な検査から、フィードバックカウンセリング、また成約後のお口のトレーニングであるMFTまで、すべてスタッフが主導で提供できる体制が構築されているのです。無資格者でもお子様の未来を変える治療を提供できる「予防矯正」こそ、管理型予防歯科医院として導入すべき治療であると考えられています。

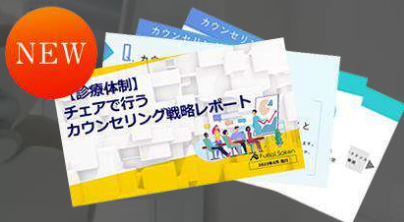
セミナー当日は**本ページ以外**のさまざまなノウハウも
生々しく詳細にお伝えいたします!

歯科医院を経営されている方必見
いまメルマガ登録をすると…

歯科医院経営ノウハウ小冊子



無料で



プレゼント!!

全国500の
歯科医院の業績
UPを実現した

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

小冊子の内容一覧

集患

- 歯科医院集患戦略レポート～Web戦略～
- 歯科医院集患戦略レポート～概要～
- 歯科医院集患戦略レポート～ロコミ (MEO) ～

自費

- アライナー矯正の増患・成約レポート～スタートアップ～
- アライナー矯正の増患・成約レポート～ステップアップ～
- インプラントの増患・成約レポート
- 再治療のスパイラルから脱却する 根管治療自費化のススメ

診療体制

- 小児歯科・小児矯正を強化する歯科医院のためのレポート
- チェアで行うカウンセリング戦略のレポート
- 金属代高騰対策のレポート
- 予防歯科体制 (リコール率アップ・自費メンテナンスの導入方法) 構築のレポート
- 訪問歯科スタートアップ (立ち上げ) レポート

採用

経営

定着

ロードマップ

時流予測

診療報酬改定

などなど

他にも **多数**

全50種類以上!新しい小冊子も随時公開!
小冊子ダウンロードはこちら!

※メルマガジンに自動登録されます。



無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

株式会社船井総合研究所 歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

✓ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。

T 歯科医院

✓ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。

R 歯科医院

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube

