

たった1年で40社以上が交通誘導請負事業をスタート!

毎月増加中!

参入業界一覧

建築業/不動産業/遊戯業/造園業/印刷業/人材派遣業/人材紹介業/物流業/製造業/イベント業/塗装業/卸売業/請負業/中古自動車販売業/介護業/サービス業...etc

参入理由 TOP3!

1 初期投資50万で初年度1億円
売上を達成できるから

2 どんなエリアでも始められるから
(営業所から車で1時間圏内に10万人人口があればOK!)

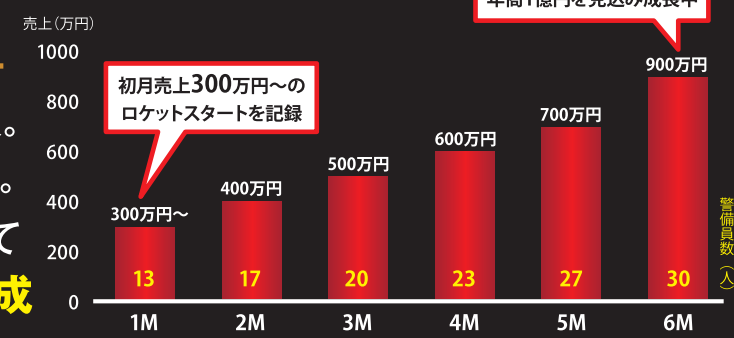
3 必要人員は担当者1人だけでいいから

業種関係なく
毎月増加中!

この条件で始められるから
全国で成功事例連発中!

特別ゲスト講座 株式会社 辰巳

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。
参入直後に初月月商300万円超の売上を記録。
その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして
月商900万円に到達。年商は約1億円を達成



半年で月商900万円突破。
毎月最高売上を更新中
年商1億円を見込み成長中



お申込み方法

【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/108483>

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかねますので、ご了承ください。

【年末年始のお知らせ】

※2023年12月28日(木)正午~2024年1月8日(月)までは電話が繋がらなくなっております。
※メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次ご回答させていただきます。
※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいようお願い申し上げます。

”今”始めるべき新規事業はこれだ!

初期費用たった50万円で

売上10億円稼げる

交通誘導ビジネス新規参入セミナー

たった1年で
40社以上が
参入決定!

社内の人員不要で初月から黒字化可能!
今こそ”流行らない新規事業”が熱い!

特別ゲスト講師



株式会社辰巳
代表取締役
小林 直樹氏

売上 1.5 億円の会社が
社長が現場に立たなくても

初年度売上
約1億円

初月売上
400万円

粗利益
40%超

人員
1名のみ

本業の業種・エリア・人員関係なし!
”誰でも”立ち上げられる超”ニッチ”ビジネスの全貌は中面へ!

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催 13:00~16:30
時間 受付開始 12:30~

一般価格 11,000円(税込)/一名様
会員価格 8,800円(税込)/一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2024年 東京 1月22日(月) お申込み期限 1月18日(木) 大阪 2月2日(金) お申込み期限 1月29日(月)

会場/東京 株式会社船井総合研究所 東京本社
大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

初期投資50万で年商10億!交通誘導ビジネス新規参入セミナー お問い合わせNo.S108483

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 108483

円安・物価高、大混乱の日本経済だからこそこのようなお悩みございませんか？



本業の利益が
出ているうちに
別の収益の柱を立てたい

経済危機や、不景気の度に
業績が落ち込む
本業にうんざりしている

本業で手一杯で
新規事業に割ける
人員がない

新規事業を探しているが、
自社の県で
再現性があるか不安

リスク分散の為に新規事業の
**立ち上げにチャレンジ
したもののうまくいかない**

アフターコロナ、本業の利益が出ている”今”踏み出すべき一歩、それは『**第三の売上の柱**』作りです **低投資・高収益かつ社内の人員一切不要！交通誘導警備事業をおススメする5つの理由**

市場規模 3.5 兆円！
10 年で顧客単価は 1.7 倍と、
超成長マーケット！

公共工事設計労務単価（参考単価）

	交通誘導 B 受注単価	上げ幅率
2013	¥8,709	114.8%
2014	¥9,287	106.6%
2015	¥9,577	103.1%
2016	¥10,238	106.9%
2017	¥10,611	103.6%
2018	¥11,002	103.7%
2019	¥11,998	109.1%
2020	¥12,321	102.7%
2021	¥12,562	102.0%
2022	¥12,957	103.1%

需要>供給のマーケット！
公共工事を中心だから**災害・経済
危機等でも影響を受けづらい！**

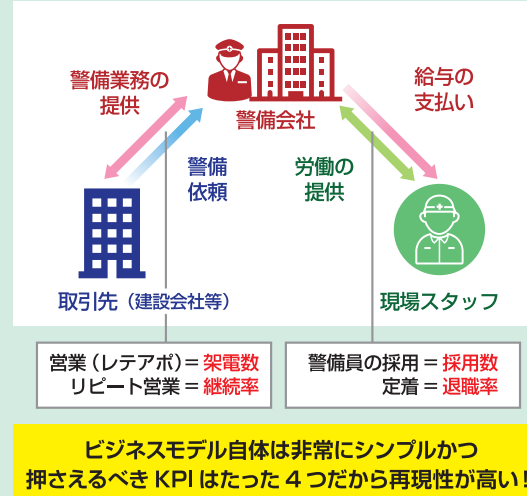
掛かるのは人件費だけ！
粗利益 40%営業利益 15%！
の高収益！

収益シュミレーション

警備員数	年間売り上げ	粗利益	営業利益
1人	360万円	144万円	5.4万円
50人	18,000万円	7,200万円	2,700万円
100人	36,000万円	14,400万円	5,400万円

人さえいれば
ストックビジネスだから
売上は安定的に上げられる！

経営者は**ノータッチ**でOK！
社内の人員も**一切不要**



ビジネスモデルが
シンプルだから
異業種からの参入も容易

営業スキル
一切必要無し！

営業	
秘伝のトークスクリプトで、 他業界平均の 5 倍仕事がとりやすい！	
他業界平均 1% 交通誘導 5%	
採用	
	船井総研での実績 警備業業界平均
広告費	10 万 20 万
応募数	10 名 (応募単価 1 万円) 4 名 (応募単価 5 万円)
採用数	2 名 (採用単価 5 万円) 1 名 (採用単価 20 万円)

売上のカギの交通誘導
スタッフは Indeed で
超簡単に集められる！

人口は通勤 1 時間圏内に
10 万人いれば OK! 更に
初期投資 50 万で初月回収可能！

初期投資

	初期費用
装備品一式	20万円
事務経費	5万円
保険費用	20万円
資格者求人費	5万円
合計	50万円

ランニングコスト

	初期費用
資格者人件費	30万円
広告費	10万円
合計	40万円

月のランニングコストも
約 40 万円だから、
開業**初月の単月黒字**可能！

国内でも数少ない**警備業専門のコンサルタント**が**年商 10 億**を実現する為の**ノウハウ大公開！**

警備は集まらないは嘘!?
新採用スキーム活用で応募が殺到！

事業責任者は誰でもうまくいく!?

警備業未経験でも**採用率 25% オバー**

営業は**悩む必要 0%!**

成功企業は**必要最低限の KPI**を押さえている

職種×地域特化の採用サイト活用で**年間 800 名超の警備員を集める方法**

業界知識 0 でも年間の売上から毎日の行動管理まで全て行える
警備立ち上げ専門マニュアル

業界知識 0 の採用担当者でも**求職者の心を鷲掴みにするトークスクリプト**

需要>供給だからこそできる**最新警備マッチング式営業手法**

立ち上げ成功企業が押さえている**3つの KPI 管理法徹底公開**

警備業立ち上げ請負人!!

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部警備チーム
リーダー **森 海人**

主に・警備業界における業績 UP コンサルティングを提供している。
更に、警備業の新規参入も行っており、1 年で 40 社以上の新規参入を手掛けており、営業から、評価制度等の実務ベースまでコンサルティングを行なっている。



まだまだあります！**続きはセミナーで！**