

需要急拡大！本業よりも儲かる送迎請負事業新規参入セミナー

PC・スマホで
セミナー参加！

選べる曜日！スマホからもOK！
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格
1名様

11,000円(税込)
10,000円(税抜)

会員価格
1名様

8,800円(税込)
8,000円(税抜)

オンライン 開催	2024年	2月14日(水)	2月15日(木)	2月19日(月)	2月20日(火)	開催時間 13:00~15:00 ログイン開始 12:30~
	お申込み締切日	2月10日(土)	2月11日(日)	2月15日(木)	2月16日(金)	

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ 個別経営相談承ります。まずは、
TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当: 根本

講座	セミナー内容
第1講座	本業そっちのけになってしまう送迎請負事業の魅力 いま、需要が急拡大している送迎請負事業。需要が拡大しているだけでなく、営業利益率20%以上とビジネスとしてのうまみも充分！本業そっちのけにならないように注意が必要です。
第2講座	初期投資なし・立ち上げ期間最短 1 日！ 「送迎請負事業」を最速で軌道に乗せる方法 "タクシー・バス・物流業界の企業だけ"、初期投資なし・最短1日で立ち上がる超ねらい目ビジネス。立ち上げ後、最短で軌道に乗せる方法もお伝えいたします。  講師 根本 光 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 タレント・アキュイジショングループ リクルーティングチーム リーダー 新卒入社から一貫してWebマーケティングを活用した採用支援を行なっている。特にタクシー・バス・物流業界における中途採用コンサルティング、タクシーやバス、トラックなどのドライバー人材紹介事業の立ち上げ支援の実績が豊富。また、30社以上のタクシー・バス会社が集う交通ビジネス経営研究会の運営を担当している。
第3講座 	ここでしか聞けない！ 送迎請負事業を年商 5 億円まで伸ばした秘訣 送迎請負事業だけで年商5億円を突破。いまでは、事業領域を民間だけでなく、公共団体まで広げ、安定した売上を記録している。その拡大方法を余すことなくお話しいたします。  講師 兼元 敬洋氏 株式会社キャビック 常務取締役 事業の責任者として送迎請負事業にいち早く参入し、いまでは年商5億円、営業利益率20%超えの主力事業へ拡大。自ら現場に出るスタイルで営業から請負、管理、人材採用までワンストップで対応。0から120までを知る事業責任者がそのすべてを語る。
第4講座	事業を立ち上げるための心構え セミナーの総まとめと今後、事業を立ち上げるために必要な心構えをお伝えいたします。  講師 手塚 颯 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 タレント・アキュイジショングループ マネージャー 入社より一貫して採用のコンサルティングに従事。エッセンシャルワーカーを中心に採用が難しい業種でも成果が出るWebを活用した最新採用手法を得意としている。現在の人材採用マーケットの新潮流を追求し、次世代の採用のノウハウを築き上げている。現在、採用コンサルタント約20名を指揮するプレイングマネージャーとして、日々全国の中小企業の採用課題を解決している。

お申込み方法 — Web からの申込み —

右記のQRコードを読み取りいただき、お申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報を当社ホームページからご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/108125>



“物流・バス・タクシー会社”だけが参入可能な
需要急拡大中のガラ空きマーケット

年間売上 **5億円超**
営業利益 **30%**

ドライバーの労働寿命を延ばし、2024年問題乗り越える！

送迎請負事業 新規参入セミナー

あなたの会社にぴったりの
新サービス

今すぐにでも事業を立ち上げ、**収益化**ができる！

初期投資
0円

必要人員
1名のみ

立ち上げ
期間
最短**1日**~

安定した
ストック型
収入

超実践的な立ち上げ方法と、事業を売上5億円まで伸ばす道のりは裏面へ！

全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程を以下よりお選びください。

開催
時間

13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

一般価格 11,000円(税込) / 1名様
会員価格 8,800円(税込) / 1名様

オンライン 2024年 2月14日(水)、15日(木)、19日(月)、20日(火)

主催

 サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

需要急拡大！本業よりも儲かる送迎請負事業新規参入セミナー お問い合わせ
No.S108125

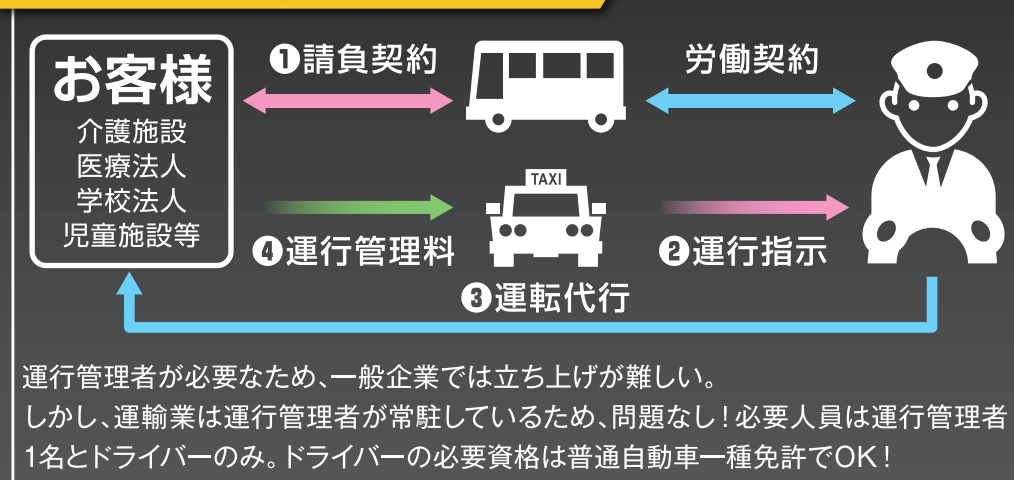
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

108125

“物流・バス・タクシー会社”は事業参入の障壁になるヒト・モノ・カネの問題は一切なし！

立ち上げ人員(ヒト)



初期投資(モノ)

車両	お客様の車両のため、投資不要
営業所	既存営業所との併用
休憩室	基本的に直行・直帰のため、不要
駐車場	立ち上げ時は既存の営業所を併用
システム	立ち上げ時は不要
制服	私服を認めれば、不要
備品	連絡が取れるもの(スマホなど)、アルコールチェックカードなどの運行時に必要なもののみ

その他、保険や車検、燃料費などはお客様へ請求するため、持ち出し不要！

キャッシュフロー(カネ)

ストック型かつ需要過多のため、契約継続率は約90%以上、値上げ交渉も容易

狙うべきターゲット業種

介護施設	病院	旅館ホテル	各種学校	幼稚園	工場	自治体	行政
------	----	-------	------	-----	----	-----	----

送迎全般に関わる業務内容

- ▶ドライバーの調達
- ▶採用後の教育・労務管理
- ▶運行プログラムの作成、毎日の伝達
- ▶車両のメンテナンス、車検
- ▶交通事故の処理

共通する悩み事項

- ✓ドライバーが集まらない...
- ✓人材の確保しても教育ノウハウがない
- ✓高い給料をドライバーに払えない
- ✓事故が起こったらどうしよう...
- ✓ただでさえ人手不足なのに余計な業務は増やしたくない
- ✓ドライバーの急な欠勤・退職。代わりにドライバーが見つからない...

止まらない人手不足・高齢化が進む今、地方のほとんどの企業が送迎業務を委託・外注したいのが本音

ゲスト講師

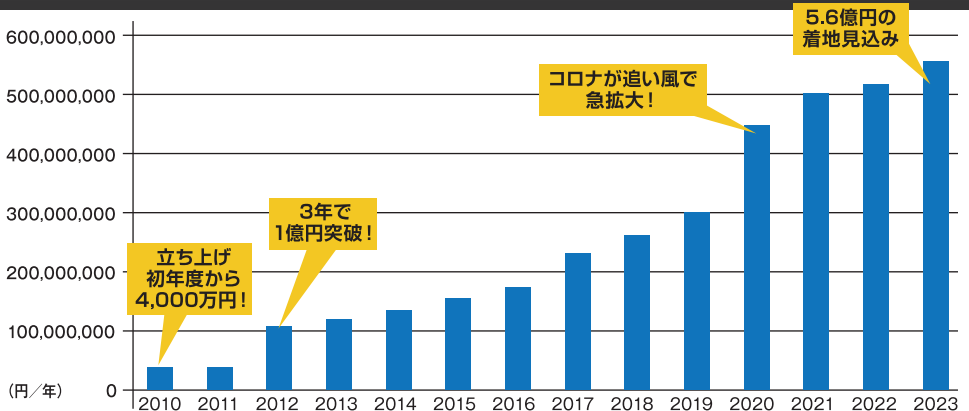
株式会社キャビック
常務取締役
兼元 敬洋氏

株式会社キャビックの **ここがすごい！** 年間5億円をつくるビジネスモデル

送迎請負事業で営業利益30%以上を実現する手法をセミナーで徹底解説！

POINT
1

13期連続増収、利益率30%超、平均利益率20%以上！ コロナショックすら追い風！有事に強い盤石なビジネスモデル



ストック型の収入で手堅く売上を伸ばし、2023年は5.6億円の着地見込み。さらに、ここ数年は利益率30%を超えている。請負先は官公庁をはじめ、一般企業、幼稚園、医療法人、スイミングスクール、福祉施設など多岐にわたる。コロナショックで急激に売上を伸ばしただけでなく、これから起こる2024年問題、ライドシェア解禁にも影響を受けない特異なビジネス。

POINT
2

飛び込み営業一切なし！ 待ってたら仕事に来る効率的な仕組みづくり 最新Web広告集客×ソリューションサイト×顧客管理(CRM)=営業最大化

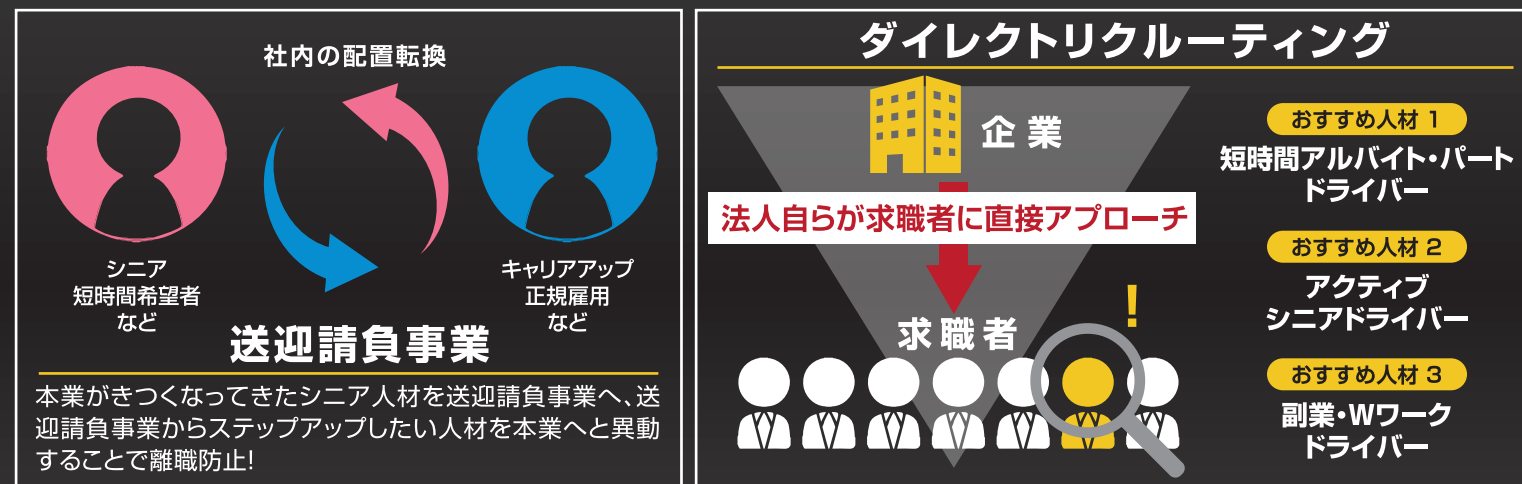


サイトを作るだけでは仕事はいただけません。
見込み顧客を獲得する導線づくりは必須！

受注までの仕組みづくりと受注後のフォローでアップセル！売上の最大化を図っていく。

POINT
3

専門人材不要！ ドライバーに必要な資格は普通自動車第一種運転免許のみ 社内の配置転換、ダイレクトリクルーティングでドライバーの人手不足にも困らない！



欲しい人材を狙って採用することができるダイレクトリクルーティングの手法はセミナーにて！

痒い所に手が届く！ 事業立ち上げに際し、皆様によくいただくご質問にお答えいたします。

会社として、事業に必要な免許や資格は必要？	車両はどこまで管理する必要がある？保険は？車検は？	乗務員の管理はどこまでやればいいのか？
サービスの相場、適正なお見積りの出し方が分からない。	運行ルートはどのようにして作成すればいいの？	万が一、事故が起きた場合の対処法は？責任の所在は？

セミナーで詳しくお答えいたします。

2024年問題、ライドシェア解禁はすぐそこまで来ている！いま動かなければ、手遅れになる可能性も！お申込みはお早めに！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

需要急拡大！本業よりも儲かる送迎請負事業新規参入セミナー

お問い合わせNo. S108125

オンライン開催 ※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

2024年 2月14日(水) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2024年 2月15日(木) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2024年 2月19日(月) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

2024年 2月20日(火) 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

お申込み締切日

各開催日の4日前まで

●銀行振込み：開催日6日前まで ●クレジットカード：開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください ※祝日や連休により変動する場合もございます
※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合もございます

受講料

一般価格

税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様

会員価格

税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。尚、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

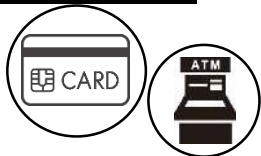
1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に

108125 で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後、
開催2日前に受講方法をメールで
案内、マイページにもセミナー視聴
サイトが表示

4. セミナー受講



開催時間に
お持ちのスマホ・PCより
セミナー視聴サイトに入室



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

▼お申込みはこちら

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」を

【年末年始のお知らせ】

2023年12月28日(木)正午~2024年1月8日(月)までは電話が繋がらなくなっております。

メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次ご回答させていただきます。

尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

