電設資材商社・金物問屋　経営者セミナー

【 講座内容 】

第一講座 13:00〜13:20

電設資材商社・金物問屋の時流

- 2023年の振り返りと2024年の時流予測

株式会社船井総合研究所
製造業商社支援部
マネージング・ディレクター
藤原　聖悟

第二講座 13:25〜14:35

電設資材商社・金物問屋が、金物製作事業に参入する方法と成功事例を大公開！

- 金物製作事業に参入し、コロナ禍でも全く売上を落とさず、売上を伸ばし続ける電設資材商社・金物問屋の取り組み
- 電設資材商社・金物問屋が、金物製作事業において取り扱うべき商材７選
- デジタルが苦手な企業でも、人を増やさず売上を伸ばす「デジタル営業」の仕組みを、たった90日で導入する方法とは？

山内商事 株式会社
代表取締役
山内　雅也 氏

株式会社船井総合研究所
製造業商社
渡辺　　怜

第三講座 14:40〜15:00

電設資材商社・金物問屋の経営者様にお伝えしたいこと

- 本日のまとめ
- 経営者の皆様にこれから実施いただきたいこと

株式会社船井総合研究所
製造業商社支援部
マネージング・ディレクター
藤原　聖悟

【 開催日時・開催形態 】

全日程オンラインセミナー　※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

開催日時❶ 2024年 **1月 23日** (火) **13:00〜15:00**　ログイン開始 12:30〜　申込締切日：2024年1月19日(金)

開催日時❷ 2024年 **1月 25日** (木) **13:00〜15:00**　ログイン開始 12:30〜　申込締切日：2024年1月21日(日)

※参加・受講は、法人企業の経営者・経営幹部に限ります。　個人での参加・コンサルタントの受講はできませんので予めご了承ください。

受講方法　：　インターネット接続したパソコン・タブレット・スマートフォンがあれば、どこからでも受講可能です。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索してください。

【 講師紹介 】

山内商事 株式会社
代表取締役
山内　雅也 氏

電設資材商社が、高収益事業に参入し、年間売上高１億円アップに成功した事例！

ゲスト講座でお伝えする内容

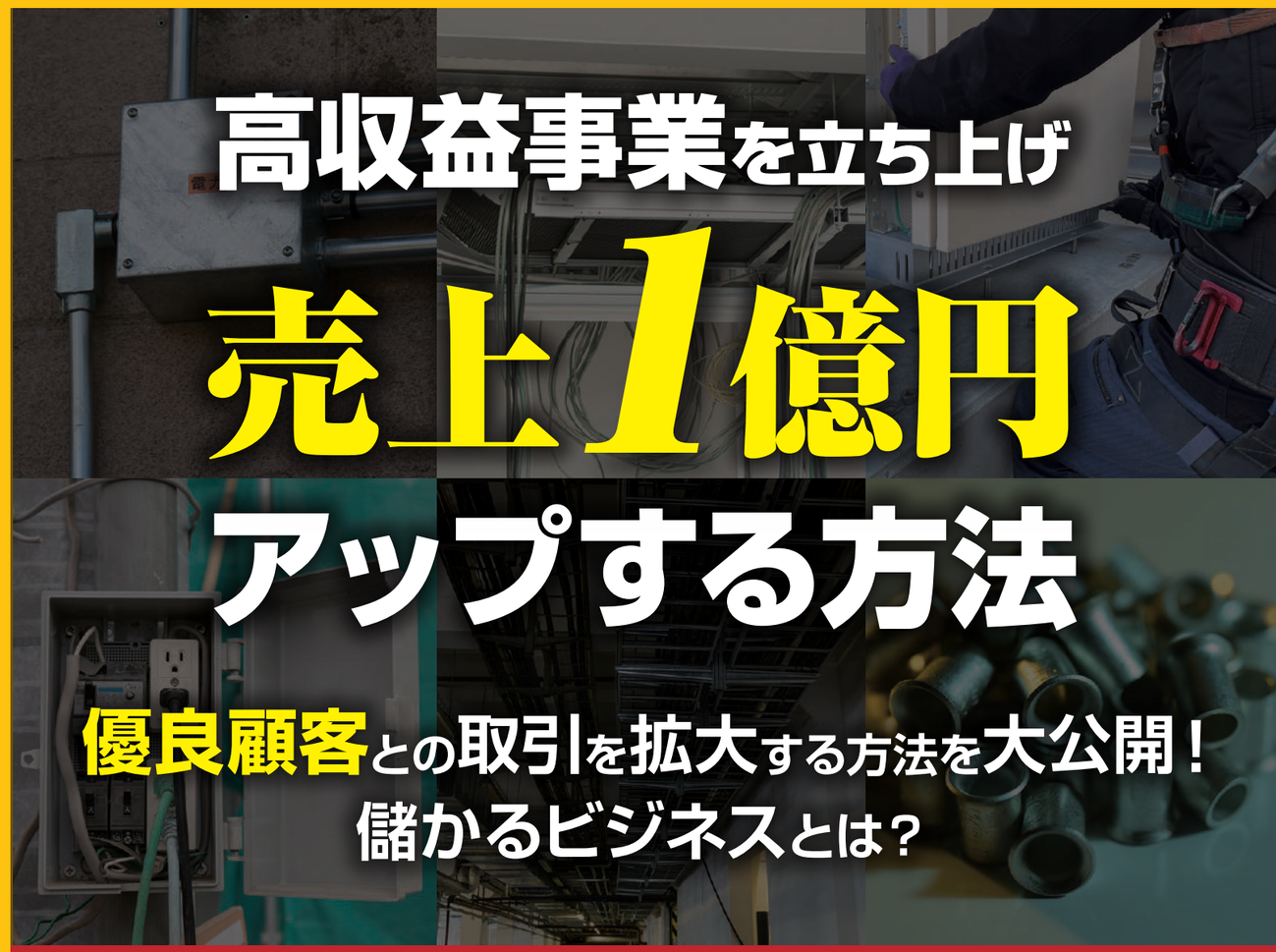
- ☑ 電設資材商社・金物問屋が取り組むべき、儲かるビジネスとは？
- ☑ 高粗利ビジネスに参入し、３年で年間売上1億アップに成功したポイント
- ☑ 営業力を問わない！相見積りになりにくい・儲かる商材をご紹介！

大阪・阪神エリアを商圏とする、昭和29年創業の地域密着型の電設資材商社。社員数15名と小規模ながら、ここ５年間で、金物調達事業を年間売上1億に成長させ、さらに新規顧客からの売上を6倍に増やしている、日本の電設資材商社業界を代表するベテラン経営者である。この背景にあるのが、営業・マーケティングにおけるデジタル活用。2019年に制作した、同社の集客Webサイト「電設資材・金物製作.com」は、問合せ・見積依頼が毎月10件以上（3日に1件以上）発生しており、優良顧客との取引拡大に大きく貢献している。

Web開催 経営セミナー
2024年 1月23日(火) 13:00~15:00
2024年 1月25日(木) 13:00~15:00

電設資材商社・金物問屋　経営者セミナー

年々、減少する物販の売上を補う、業界の新たなビジネスモデル！



本セミナーのポイント

- ☑ 電設資材商社・金物問屋業界の2024年の時流がわかる！
- ☑ 営業マン１３名の電設資材商社が、高粗利ビジネスに参入して年間売上1億の事業に成長させた成功事例！
- ☑ 相見積りになりにくく儲かる事業・商材をご紹介！

お申し込みはコチラ

主催
サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
電設資材商社・金物問屋　経営者セミナー　お問い合わせNo. S108049
船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル　※お問い合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。 S108049

デジタル戦略 フェーズ 1

【 儲かる事業領域・サービスの選定 】

年間売上1億円を獲得したビジネスとは？

年々減少する物販に代わる、
電設資材商社・金物問屋が取り組むべき儲かる事業・サービスとは？

■ 営繕工事・外構工事

本業の工事会社は、工期数週間・数ヶ月の大型案件を狙っており、数日で終わる営繕工事や外構工事は、対応が手薄になっていることが多い！

階段

測定器の校正

床塗

喫煙所の設置工事

シャッター

刃物・工具の再研磨

シート・シャッター

溶接ヒューム 法改正

ロボット 点検/メンテ

遮熱工事

フロンガス回収

機械・重量物 搬送

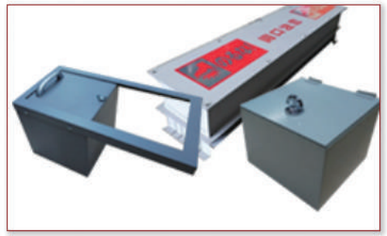
■ 工事備品特注製造・金物調達

サブコンや電気工事・設備工事業者に対して、ネグロスや未来工業等のメーカー既製品に無い特注現場金物の調達を代行！

製品から探す

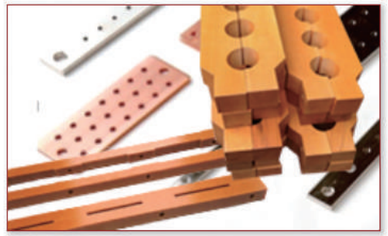
鋼材・架台加工

- フレーム
- 監視カメラ・防犯カメラ支持金物
- 防球ガード・防球ネット
- 架台・ベース
- 支持金物
- 点検歩廊・足場・タラップ
- ポール・スタンション
- スリーブ
- カバー
- 収納台
- ピット板
- 手摺
- その他金物



プルボックス・ダクト加工

- 機器収納ボックス
- プルボックス
- ダクト
- カバー・フード
- 配電盤・分電盤
- 貫通枠
- プレート
- その他



銅バー・樹脂・木材・ゴム加工

- 銅バー
- 銘板・表示板
- 化粧板・木板
- アクリルカバー・スイッチカバー
- プレート
- その他小物

詳細はセミナーにてご紹介！

ここがポイント

- ☑ 他社事例にもとづき、儲かる事業・サービスを選定！
- ☑ 新規開拓ではなく、事業・サービス 付加で既存優良顧客との取引を拡大！

デジタル戦略 フェーズ2

【 専門ウェブサイトの 制作 】毎月5件以上の新規引合を効率的に獲得！

優良顧客から新規引合を受注する基幹広告！　成 果が出るウェブサイトとは？

専門ウェブサイト 新規引合を獲得するための広告媒体

サー ビス一覧

自社サービスを一覧化して、“できること” を明確化！

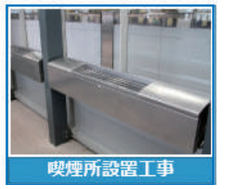
遮熱工事

床塗工事

騒音・防音壁設置

階段の設置工事

シャッター設置工事


煙煙所設置工事

配管設備工事

高圧配電盤工事

空調機器設置工事

建屋の撤去・新設工事

ブロア設置工事

天井クレーン設置工事

実　　績

上記のサービスページから受注した実績を紹介！
実績ページが、さらなる新規引合を誘発する！

シートシャッター更新
インターロック連動

100Vコンセント
4個口 増設工事

工場内階段
補修工事

ステップ
設置工事

ウォシュレット
トイレ設置工事

空調ダクト
風量計算済工事

10年前の換気扇
交換工事

カーペットの
薬液洗浄

パーテーション
設置工事

遮熱シート
高所貼付工事

冷却系統
薬品洗浄

大型天井ファン
取付工事

ここがポイント

- ☑ 専門ウェブサイトは、商圏内の優良 顧客から新規引合を獲得できる看板・広告！
- ☑ ウェブサイト内に掲載するサービスの 内容によって、ターゲット・案件発生頻度が変わる！

デジタル戦略 フェーズ3

【 マーケティングオート メーション 】

顧客名簿の中から、商談に発展する
見込みが高い顧客を自動的に発掘！

電設資材商社の 従来の営業スタイルを激変させる 最新のビジネスモデル！

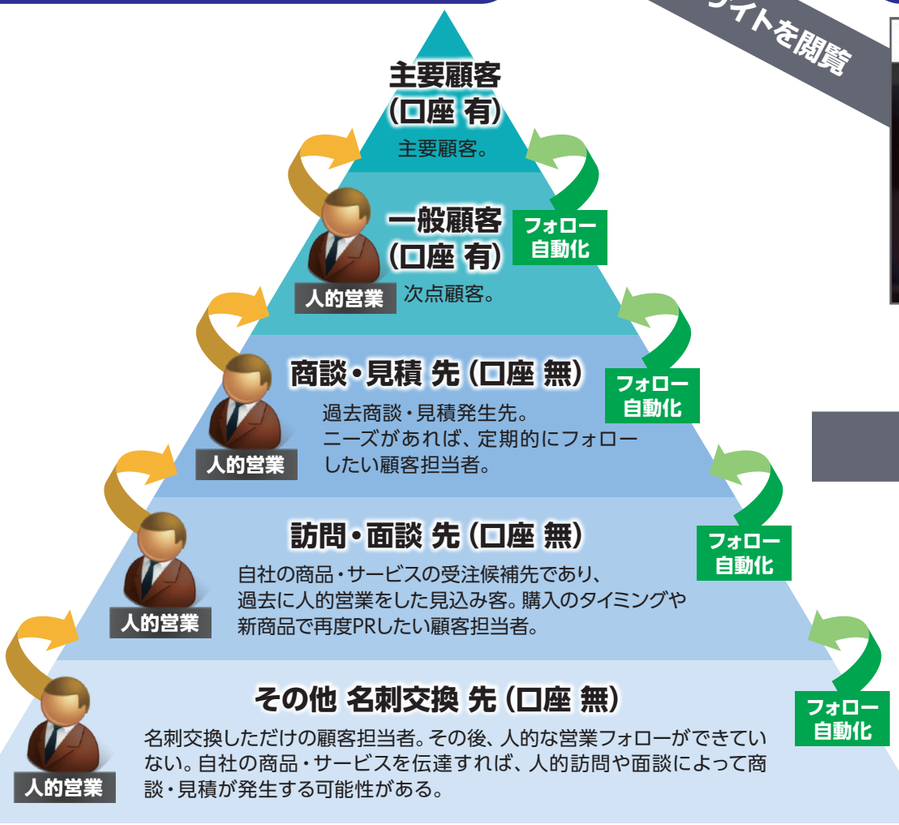
Step 5 見込み顧客へ営業訪問

Step 4 見込み顧客が専門ウェ ブサイトを閲覧

サービスや実績ページを複数閲覧していれば、商談に発展する可能性 大！

どの企業の、どの担当者が、いつ、どのページを、何分見ていたか（＝見込み顧客の興味・関心）が丸わかり！

Step 1 顧客名簿 名刺をデータ化



専門ウェブサイトを閲覧

Step 3 専門ウ ェブサイトに誘導

専門ウェブサイトに誘導

メルマガ内のリンクをクリック

一般的なリンクのクリック率は3～5%

Step 2 メルマガ配信

データ化した顧客名簿に対して、メルマガを配信

一般的なメルマガの開封率は15%～20%

ここがポイント

- ✓ 見込み度の高い顧客を自動で判別 できるので、営業効率が激変！
- ✓ 専門ウェブサイトがあれば、見込み 顧客の興味・関心が丸わかり！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

電設資材商社・金物問屋　経営者セミナー

お問い合わせNo. S108049

開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

日　時

オンラインにてご参加

2024年 1月 23日(火)　開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限：2024年1月19日(金)

オンラインにてご参加

2024年 1月 25日(木)　開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限：2024年1月21日(日)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円)／一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.108049を入力、検索ください。

お問合せ

サステナグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken **株式会社船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp

TEL：0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
　また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2024年1月23日(火)オンライン受講
申込締切日 2024年1月19日(金)

2024年1月25日(木)オンライン受講
申込締切日 2024年1月21日(日)

【年末年始のお知らせ】
※2023年12月28日(木)正午～2024年1月8日(月)までは電話がつながらなくなっております。
※メール、お問い合わせフォームからのご連絡は1月4日以降順次ご回答させていただきます。
※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。
　ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。