

【耳鼻咽喉科クリニック】時流予測セミナー2024

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

オンライン
開催

2023年
12月10日
お申込み期限 12月6日(水)

2023年
12月17日
お申込み期限 12月13日(水)

2024年
1月7日
お申込み期限 1月3日(水)

2024年
1月14日
お申込み期限 1月10日(水)

全日程 10:00~12:00 【ログイン開始 9:30~】

●本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナー参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	セミナー内容
第1講座	時流予測講座 2024年以降の耳鼻咽喉科経営 コロナ禍で隠れていた2025年問題。 いよいよ人口減少・少子化が耳鼻咽喉科経営に影響を与えるようになってきます。また、出生数はコロナの影響もあり、予測よりも早く減少しています。 診療報酬改定を見据えた2024年以降において、人口減少、少子化による競争激化、DXの加速など、これまでよりも難易度が上がる耳鼻咽喉科経営の時流と適応方法について解説いたします。 株式会社船井総合研究所 医療支援部 名雪 希望
第2講座	まとめ講座 セミナーのまとめをお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 医療支援部 リーダー 井上 駿

小冊子無料
ダウンロード

耳鼻咽喉科経営に役立つ7つの無料コンテンツ
右記 QR コードより、耳鼻咽喉科経営ですぐに使えるノウハウが
満載の無料レポートをダウンロードいただけます。

パソコンからは「小冊子無料ダウンロード 耳鼻咽喉科」で検索！

QRコードから
ダウンロード



- 1 耳鼻咽喉科クリニックの集患対策
- 2 耳鼻咽喉科のリピート率アップ講座
- 3 睡眠時無呼吸症候群(SAS) 治療啓蒙ポスター
- 4 睡眠時無呼吸症候群(SAS) 集患強化のメソッド
- 5 耳鼻咽喉科の採用講座
- 6 WEB問診の導入メリットと成功医院の導入方法を解説
- 7 【耳鼻咽喉科クリニック向け】コロナ対策セミナー動画(2020年6月セミナー)



セミナーのお申込みはこちら！



【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/106459>



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局〈seminar271@funaisoken.co.jp〉TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【年末年始休業のお知らせ】2023年12月28日(木)正午~2024年1月4日(木)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月5日以降順次で回答させていただきます。

※尚、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

オンラインセミナー PC・スマホがあればどこでも
受講可能！

2023年 12月10日・17日 2024年 1月7日・14日

開催
時間 全日程 10:00~12:00
【ログイン開始 9:30~】

2025年問題 少子高齢化 採用難 物価高騰…
耳鼻咽喉科業界の変化はここからより早くなります

2024年以降の
耳鼻科業界は
どうなる？



株式会社 船井総合研究所
医療支援部
名雪 希望

株式会社 船井総合研究所
医療支援部 リーダー
井上 駿

【2024年耳鼻咽喉科経営の3つのキーワード】



耳鼻咽喉科業界も2極化へ

どこも混む状況から、
人気医院だけ混む状態に



止まらない採用難

採用難を乗り越えるために、
組織づくり、業績アップがより重要に



耳鼻咽喉科経営は新しいフェーズへ

既存の耳鼻咽喉科外来以外の種を
見つけ育てる「NEO耳鼻咽喉科」へ

詳細は中面をご覧ください！

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

【耳鼻咽喉科クリニック】時流予測セミナー2024 12月お問い合わせNo.S106459 1月お問い合わせNo.S107398

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 106459

船井総合研究所の耳鼻咽喉科セミナーは今年だけで100名以上が参加するほど業界注目度大のセミナーです！

耳鼻咽喉科専門のコンサルタントが2024年以降の時流を徹底予測

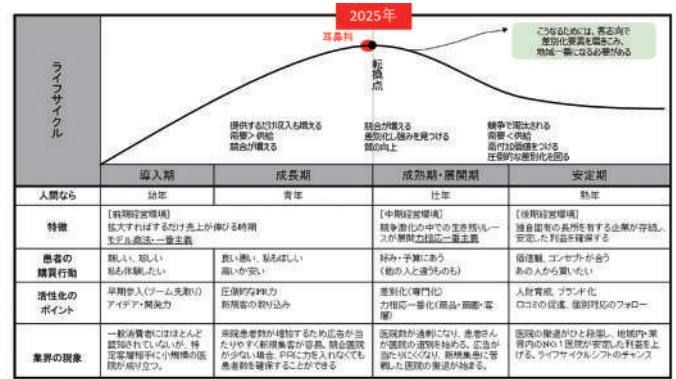


株式会社船井総合研究所
医療支援部 名雪 希望

【2024年耳鼻咽喉科経営の3つのキーワード】

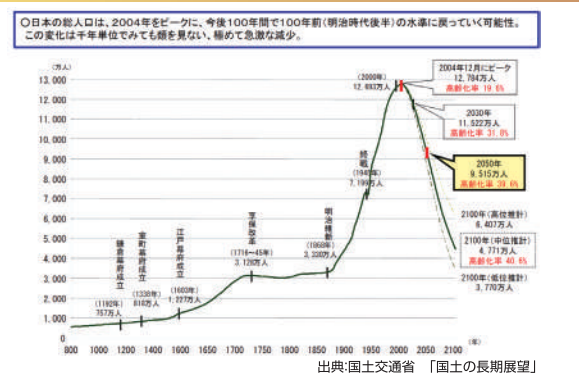
1 耳鼻咽喉科業界も2極化へ

これまで耳鼻咽喉科クリニックはライフサイクルの成長期に位置していました。これは患者さん（需要）>耳鼻咽喉科クリニック（供給）という状況を示しています。これが、人口減少や競争の増加により、地域によっては転換点を超えて、バランスが逆転してきています。これから年々集患に苦戦する耳鼻咽喉科クリニックが増えてきます。今のうちから手を打つ必要があります。



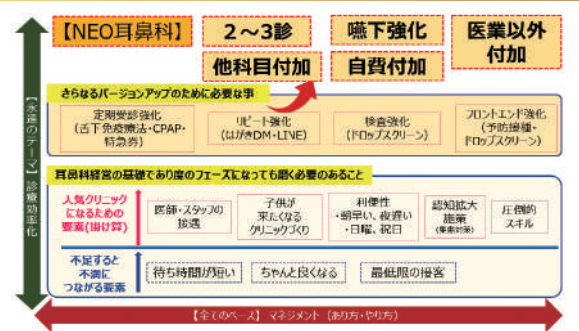
2 止まらない採用難

人口減少、少子高齢化は止まりません。採用難は加速する一方です。しかし、地域一番医院を目指そうとしたときに、良い人財というのは必須となります。採用難を乗り越え、クリニックを成長させてくれる優秀なスタッフさんを採用するために、これまでよりも魅力的な組織づくり、業績アップ・待遇アップ、採用力向上などが重要になります。



3 耳鼻咽喉科経営は新しいフェーズへ

人口減少・少子高齢化によって起こることは採用難だけではなく患者数の減少です。エリア差はありますが、確実に減っていきます。その時に既存の耳鼻咽喉科外来だけでは、業績が伸びない、下がってしまう可能性もゼロではありません。今から既存の耳鼻咽喉科外来以外の種を見つけ育てる「NEO耳鼻咽喉科」を目指す必要があります。



このような方にオススメ

1. 2極化になっても勝ち残るために、**地域一番医院を目指したい方**
2. 人口減少・少子高齢化に備え、**新しい収益の柱を探したい方**
3. **患者数の回復が鈍く、レセプト枚数が2019年より少ない枚数で推移している方**
4. **スタッフマネジメントが上手くいかない、離職で悩んでいる方**
5. 採用しようとしても**良い人財が取れずに困っている方**



株式会社船井総合研究所
医療支援部 リーダー 井上 駿

「耳鼻咽喉科経営は新しいフェーズへ」

2023年は耳鼻咽喉科業界にとって大きな変化の年でした。マスクが外れ、5類移行となり、ついに普通の日常が戻ってきました。とはいえ、まだコロナの患者さんも多く、日々診療されている先生方には感謝しております。

2023年は、コロナ禍で減った患者数が復活し、コロナが始まってから初めて、全国数値で2019年のレセプト枚数を上回りました。

しかし、コロナで隠れていた「2025年問題」が浮き彫りになるエリアも出てきて、徐々に2極化が始まろうとしています。人口減少・少子高齢化、競争の出現によって競争が進むと、だんだんと人気医院に患者さんが集まる2極化が進みます。

地域一番医院を目指すこと、または得意分野でオンリーワン戦略をとる、さらには新しい分野で収益の柱をつくることが求められます。まさに耳鼻咽喉科経営は新しいフェーズに入ったと思います。

どの医院にとっても、これから進むべき道が見えるように、全力でお伝えいたします。