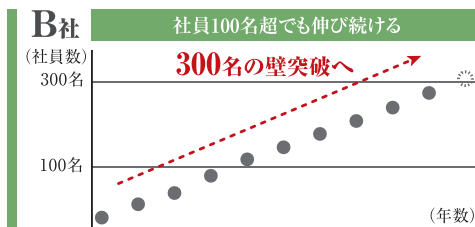
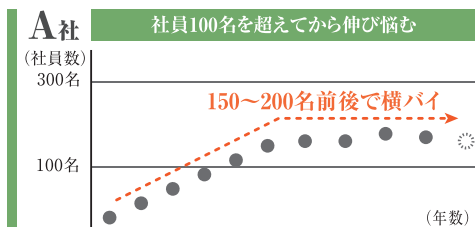


“組織”よりも、“個”の尊厳を上位に置き、 直近20年で、売上8倍、社員数10倍に成長した 売上900億円、社員数1,400名 企業のストーリー

【Web開催】いずれか1日をお選びください。※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

2023年11月28日(火)・29日(水) 12月5日(火) 13:00～16:30 (ログイン開始12:30～)

A社とB社 この違いは、どこにあるのか？



国内企業
約**400万**
社中

社員300名を超える企業比率 **0.3%**

社員100名を超える企業比率 **1.2%**

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何か違うのか？
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

	伸び悩む A社	人が集まり伸びる B社
組織で一番偉いのは？	社長	社長ではなく ？ (注)社員、お客様ではありません。
組織マネジメントの視点	評価制度が重要	評価制度よりも ？
事業成長の視点	どんな事業をやるか	？ でやるか

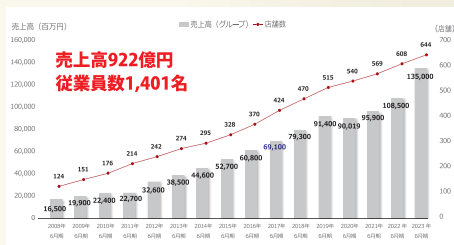
ゲスト講師企業

株式会社物語コーポレーション



飲食業界で20年間で売上約8倍、社員数約1,400名超え。
コロナ禍でも業績を維持し、同志の社員が成長する成長組織に

経営理念に「Smile&Sexy」を掲げ、社員1人ひとりが自立した「個」を確立することで「選ばれるブランド・会社づくり」と「持続可能でイキイキとした社会づくりへの貢献」を目指しています。焼肉きんぐ、丸源ラーメン、寿司・しゃぶしゃぶ ゆず庵といった外食事業の直営及びフランチャイズチェーン展開を行っており、国内に644店舗(直営405店舗/FC239店舗) 海外に21店舗を展開しています。(2023年6月30日時点)



特別ゲスト

株式会社物語コーポレーション 代表取締役社長

加藤 央之氏



ダイバーシティ&インクルージョンで個の覚醒を推進

1986年、愛知県豊橋市生まれ。2009年4月新卒入社。2020年9月24日に代表取締役社長に就任する。
社員1人ひとりが自分らしくイキイキと自己表現する組織を目指し、ダイバーシティ&インクルージョンを推進している。
近年では「焼きたてのかるび」といった新たな成長エンジンとなるブランドの開発や、配膳ロボットならびに特急レーンの導入など新たな取り組みも率先して取り組んでいる。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)。



船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

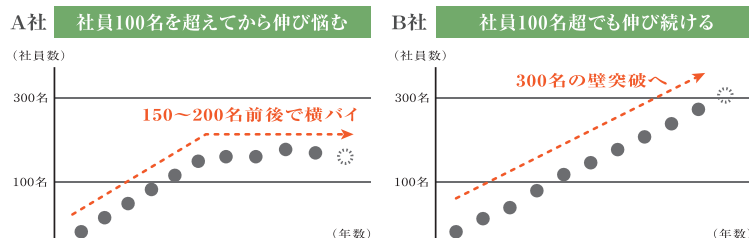
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

【TEL】0120-964-000(平日9:30～17:30)お問い合わせNo.S106137

“組織”よりも、“個”の尊厳を上位に置き、 直近20年で、売上8倍、社員数10倍に成長した 売上900億円、社員数1,400名 企業のストーリー

テーマ 「組織の壁」を破れ!

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?



～良い会社であれば伸び続ける～

国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 0.3%

社員100名を
超える企業比率 1.2%

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何か違うのか?
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

このような思いの方にオススメです

- ☐ 社員300名超えの成長企業を目指したい方
- ☐ 社員に夢を与える成長ビジョン策定をしたい方
- ☐ 社員数100名前後から停滞感を感じている方
- ☐ 自走する、自律型の社員をもっと増やしたい方
- ☐ 経営幹部が育たない課題をお持ちの方

セミナーでお伝えしたいこと

- ☐ 社員300名超えの経営者のスタンス
- ☐ 「理念、ミッション、ビジョン」の正しい整理と浸透
- ☐ 成果を出す「経営ビジョン」策定と浸透
- ☐ 優秀な経営幹部が育つポイント
- ☐ 「会社好き」社員が増える自律型組織づくり

当日(13:00～16:30)講座内容

第1講座

低成長時代でも持続的成長を続ける企業の共通点

- ☐ 西暦2000年以降、成長が横ばいになるA社と伸び続けるB社の違い
- ☐ 普通の人事戦略と攻めの人財戦略はココが違う
- ☐ 社員満足度の追求では業績は伸びない。
社員と会社の新たな関係性構築のポイント

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部
チーフコンサルタント

新居 憲和



ゲスト講座 第2講座

“組織”よりも、“個”の尊厳を上位に置き、直近20年で、売上8倍、社員数10倍に成長した企業のストーリー

- ☐ 経営者の役割は、事業開発と人財開発で未来をつくること
- ☐ システムや仕組みの差別化ではなく、組織でつくる差別化のポイント
- ☐ 理念、パーパスから一貫通貫させている組織開発戦略

株式会社物語コーポレーション
代表取締役社長

加藤 央之氏



第3講座

持続的成長企業から学ぶ攻めの人財戦略の6つの取り組み

- ☐ 人財戦略の起点が「理念、ミッション、ビジョン、バリュー」から始まる
- ☐ 優秀な社員が集まる、育つ「長期ビジョン」構築
- ☐ 社員のノリがよくなるビジョンの浸透

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部

土居 靖



第4講座

人的資本経営に取り組む中堅企業経営者の共通視点

- ☐ 経営者が事業戦略並みか、それ以上に人財戦略が重要だと思うか
- ☐ 長期ビジョン、ストーリーから逆算して人財戦略を連動せるか
- ☐ 1本筋の通った、6要素が盛り込まれた人財戦略の取り組み

株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室 ディレクター

南原 繁



※講座時間、内容は多少修正が入ることがございます。ご了承くださいませ。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

『攻めの人財戦略』で描く、次の10年の成長戦略

お問合せNo. S106137

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

2023年 **11月28日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(ログイン開始 12:30~)

お申込み期限：
2023年11月24日(金)

2023年 **11月29日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(ログイン開始 12:30~)

お申込み期限：
2023年11月25日(土)

2023年 **12月 5日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(ログイン開始 12:30~)

お申込み期限：
2023年12月1日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 50,000円 (税込 **55,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 40,000円 (税込 **44,000円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.106137を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2023年 **11月28日(火)**
お申込み期限: 11月24日(金)

2023年 **11月29日(水)**
お申込み期限: 11月25日(土)

2023年 **12月 5日(火)**
お申込み期限: 12月 1日(金)

