

2024年保険代理店時流予測セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	2024年の保険代理店業界を徹底予測 ・2023年の保険業界の静態データから、2024年を予測する ・2023年成長している保険代理店の成功事例から、2024年を予測する 株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム シニアコンサルタント 岩邊 久幸
第2講座	どんな保険代理店が生き残る?! 現役代理店経営者と経済誌現役編集委員・保険業界専門のコンサルタントの徹底討論 ・2023年の保険業界はどうだったのか? ・今成長している保険代理店が考えていることとは? ・保険会社は何をを考えているのか? ゲスト講師 株式会社ダイヤモンド社 編集委員 藤田 章夫氏 ゲスト講師 株式会社hokan 代表取締役 小坂 直之氏 株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム シニアコンサルタント 岩邊 久幸
第3講座	2023年保険代理店成功事例まとめ大公開 ・成長している保険代理店の商品の品揃えとは? ・全国トップ営業の営業プロセス・トークとは? ・募集人育成の最先端成功事例 ・採用成功企業が実行している採用戦略とは? 株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム 大山 友華
第4講座	2024年飛躍的に成長していただくために 本日のまとめ 株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム シニアコンサルタント 岩邊 久幸

開催要項

東京開催

2023年 **12月4日**

お申込み期限
11月30日(木)

13:00~16:30
(受付開始 12:30~)

株式会社船井総合研究所 東京本社 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 40,000円(税込44,000円)/一名様
会員価格 税抜 32,000円(税込35,200円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはコチラ



【PCからのお申込み】

下記セミナーページから
お申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/106039>

【QRコードからのお申込み】



右記QRコードから
お申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

保険代理店向け

生命保険・損害保険 2024年業界動向 時流予測

- 時流1** 多くの損保代理店が増収減益の中、**生保を強化した企業が成長中!**
- 時流2** **若年層向け資産形成提案**で、生保比率50%!?
- 時流3** 手数料単価70万円以上!? **シニア向け相続提案**で高収益実現!
- 時流4** 地方だからこそ成功する!**生保代理店の新しい集客モデル**
- 時流5** 新卒・未経験者でも6カ月で育成!**成長代理店の営業育成システム**
- 時流6** **人口減少時代**の業績を伸ばす経営とは!?

二大特別ゲスト



※
業界1位の資金調達額の
インシュアテックのトップ
※StartupSearchより引用

株式会社hokan 代表取締役
小坂 直之氏



株式会社ダイヤモンド社
編集委員 **藤田 章夫氏**

保険のプロ27人×半日限定!
ベスト・オブ・ベスト・オブ・ベスト
ダイヤモンド

最強 **保険見直し術**
外資系で活躍
リスクを回避
の必知知識
保険は不要?
生保・損保・代理店
の最新事情

保険会社から保険代理店まで!
保険業界に鋭く切り込む!

東京
開催

2023年 **12月4日**

株式会社船井総合研究所 東京本社

13:00~16:30 (受付開始 12:30~)

参加

お申し込みは
こちらから→



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

2024年保険代理店時流予測セミナー

お問い合わせNo. S106039

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→

106039

2024年の保険業界はどうか？これから、伸びる保険代理店とは？

成長する代理店とそうでない代理店は、何が違うのか？



特別
ゲスト
講師

株式会社hokan 代表取締役 **小坂 直之氏**

時流1

これから、成長する代理店とは？

時流2

今後の保険代理店業界はどのようになっていくのか

時流3

生成AIを活用した営業育成

時流4

保険代理店のDX最新事例

時流5

成長企業の組織化鉄板法則

業界1位の資金調達額の
インシュアテックのトップ
※StartupSearchより引用

今、保険業界はどうなっている？ 取材現場からの客観的事実



特別
ゲスト
講師

株式会社ダイヤモンド社
編集委員

藤田 章夫氏

時流1

金融庁・保険会社は、保険業界を
どのようにしようとしているのか？

時流2

今成長している保険代理店が
考えていることは？

時流3

今注目している保険代理店は、ズバリ！

時流4

保険提案の最新潮流

保険会社から保険代理店まで！
保険業界に鋭く切り込む！

船井総合研究所が誇る保険のトップクラスのコンサルタントも、時流・最新事例をお伝えします！



生保クロスセル・組織化

- 顧客年齢層別アプローチ内容とは？
- 世帯AC単価15万円以上を実現する属性別商品判断シート
- 営業管理と幹部育成の一石二鳥を実現する、船井流営業管理

株式会社船井総合研究所
インシュアランスチーム シニアコンサルタント

岩邊 久幸



最新採用・育成事例

- indeed・エンゲージ・他、今応募が集まる媒体と対策
- 営業を育成する育成プログラムと運用方法の最新事例
- 社員が自律して成長する保険代理店の評価制度

株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム **大山 友華**