

施工管理技士
採用0人からできる

空調工事を新規受注したい
けど人がいない...
そのお悩みを解決します！

BtoB向け空調工事 システム受注セミナー

【管工事・設備工事会社向け】元請リニューアル工事受注セミナー

会場

Web開催① 2024年2月19日(月)
Web開催② 2024年2月28日(水)

開催時間

開始 16:00 ~ 終了 18:00 (ログイン開始 15:30~)

内容

第一講座

管工事・設備工事業界の市場性

空調設備工事をはじめとする管工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説！今後の設備工事会社が向かうべき方向性を整理します。

講師名 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 大橋 優介

第二講座

元請リニューアル工事受注における成功ポイント

これまで下請工事や公共工事が中心だった設備工事会社が元請けのリニューアル工事の拡大で高利益率を達成する方法を伝授します。新規顧客の開拓と既存顧客の売上最大化の2つの側面から解説します。

講師名 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 リーダー 小林 亮太

第三講座

管工事・設備工事会社が明日からすぐに取り組むべきこと

設備工事会社が「明日からすぐに取り組むべきこと」のポイントを絞ってお伝えいたします。

講師名 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 マネージャー 川崎 将太郎

PCからのお申し込み

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105972>

QRコードからのお申し込み

右記のQRコードからお申込みください



船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問合せの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

継続・安定した空調工事のリピート受注が欲しい方向け

“なんとなく空調工事が受注できている”は **危険** です

成熟市場の空調工事業界は **現状維持だと生き残れない**

0人からできる!

施工管理技士新規採用

空調改修工事 BtoB向け システム受注セミナー

営業ゼロ **施工管理採用ゼロ** **手間ゼロ**

既存顧客の深掘りから始めるSTEPを **徹底解説!**



空調改修工事における
継続・安定受注のための成功ポイント
既存顧客の売上比率が前年比 **120%成長**
施工管理人員の月々の労働時間を **50%カット**
新規採用人員0人

空調工事リピート受注数アップの4STEPは中面へ!

【管工事・設備工事会社向け】元請リニューアル工事受注セミナー お問い合わせNo. S110152

サステナブルな成長を一緒に実現しよう
Funai Soken

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

主催：株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください)

→ 105972 検索

施工管理技士の採用が困難

人材教育にも時間がかかる

成熟業界 だからこそ

人・時間 をかけずに 空調改修工事を 安定受注

このような方におすすめ！



施工管理技士の採用や新規採用なしで安定した空調改修工事の受注基盤を形成したい



既存顧客1社あたりの売上を最大化する方法を知りたい



ゼネコンやハウスメーカー・工務店の下請依存から脱却して元請比率を上げたい



営業マンを置くことなく作業員ができる受注の仕組み化の方法を知りたい方

空調改修工事を安定受注する 4STEP を徹底解説！

1 シンプルな案件管理システムを活用した既存顧客の「見える化」



- 既存顧客&案件の「見える化」
- 案件・顧客の優劣をつける！
- 作業員が入力できるシンプルなシステム構築がポイント

2 自動メルマガ配信における既存顧客の育成と更新時期の把握



- 顧客管理と連携して自動追客
- 顧客の閲覧行動を把握して、更新ニーズがありそうな顧客のみ現地調査や訪問営業

3 既存顧客の建物における更新対象設備の把握と計画策定

年	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
更新計画														
更新実績														
更新率														

- 顧客の簡易的な更新計画を作成
- 他社に入り込ませないように長期的な更新・修理計画を組む

4 DM チラシやLP制作による新規開拓



- 既存顧客の売上最大化の次のステップとして新規開拓

2024年 2月19日 (月)
オンライン開催

2024年 2月28日 (水)
オンライン開催

申込締切日：2月15日 (木)

申込締切日：2月24日 (土)

開催時間：16：00～18：00 (ログイン開始 15：30～)
本講座はオンライン受講となっております。

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。
※諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

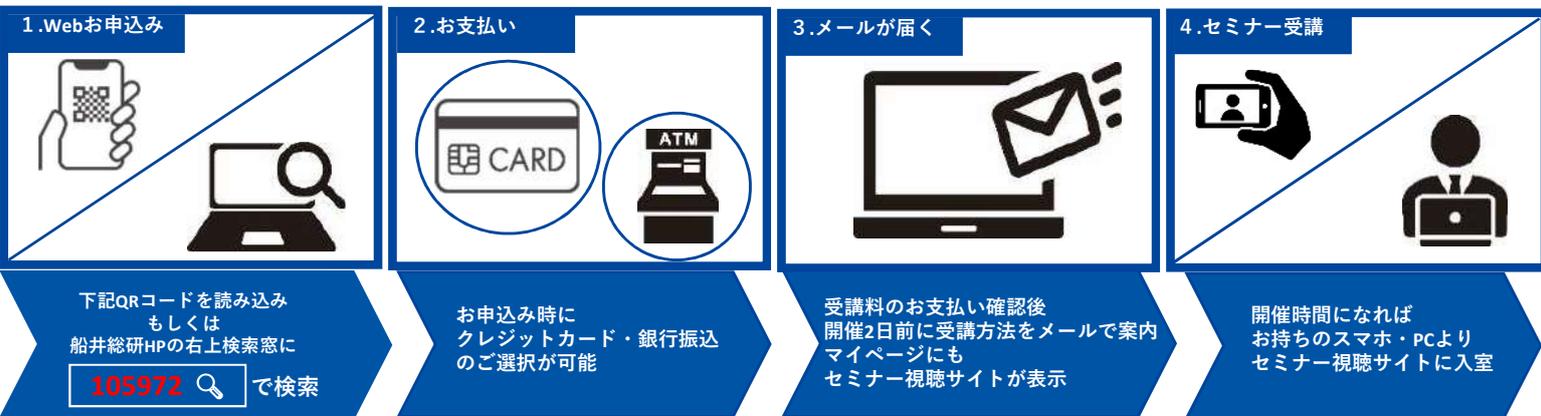
講座	セミナー内容
第1講座 16：00～16：30	管工事・設備工事業界の市場性 空調設備工事をはじめとする管工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説。今後の設備工事会社が向かうべき方向性を整理します。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 新規事業開拓グループ 大橋優介
第2講座 16：30～17：20	元請リニューアル工事受注における成功ポイント これまで下請工事や公共工事を中心だった設備工事会社が元請けのリニューアル工事の拡大で高利益率を達成する方法を伝授します。新規顧客の開拓と既存顧客の売上最大化の2つの側面から解説します。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 新規事業開拓グループ リーダー 小林亮太
第3講座 17：20～18：00	管工事・設備工事会社が明日からすぐに取り組むべきこと 設備工事会社が「明日からすぐに取り組むべきこと」のポイントを絞ってお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 新規事業開拓グループ マネージャー 川崎 将太郎

一般価格

会員価格

税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様
 ※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバース Plus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

申込み方法は簡単！4ステップで簡単受講！



※ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
 ※セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。
 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードを読み取りいただき
 Webページのお申込みフォームよりお申込みください。
 セミナー情報を下記URLからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105972>



管工事業・設備工事業の方必見

いまメルマガが登録をすると…

元請受注事例がわかる小冊子

無料で

プレゼント!!

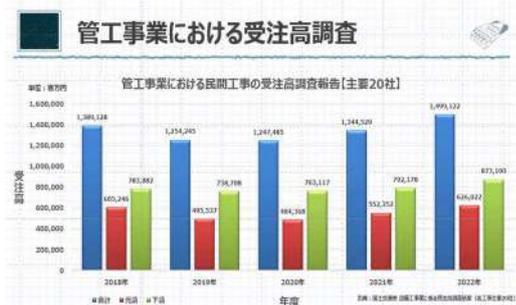
設備工事業に関するトレンドや市場性も整理



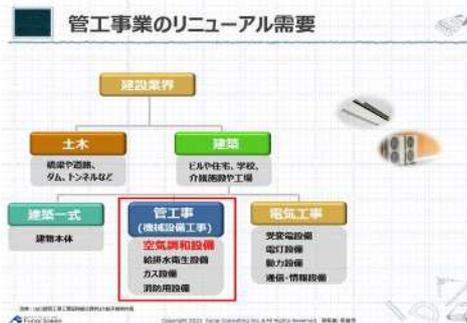
サステナブルな成長を推進し、社会に貢献する。 Funai Soken

無料小冊子の内容一覧

受注高調査



今後のトレンド



小冊子一括ダウンロードはこちら!

※メールマガジンに自動登録されます。



サステナブルな成長を推進し、社会に貢献する。 Funai Soken

株式会社船井総合研究所

お問い合わせ：新規事業開拓グループ 川崎宛

sho-kawasaki@funaisoken.co.jp