



派遣会社が

CLOSED

閉業する前に

この先も事業を続けたい方は  
必ず開いてください。





今年  
ラスト開催

「いつかやらなきゃ」と後回しにしている企業がほとんどですが、  
「外国人」という新たな扉を開くのは「今」です。

営業利益 **2,000** 万円! 派遣労働者数の **450** 倍! **7** 億人のアジアマーケット

# 派遣会社向け 東南アジア外国人

## ビジネス新規参入セミナー

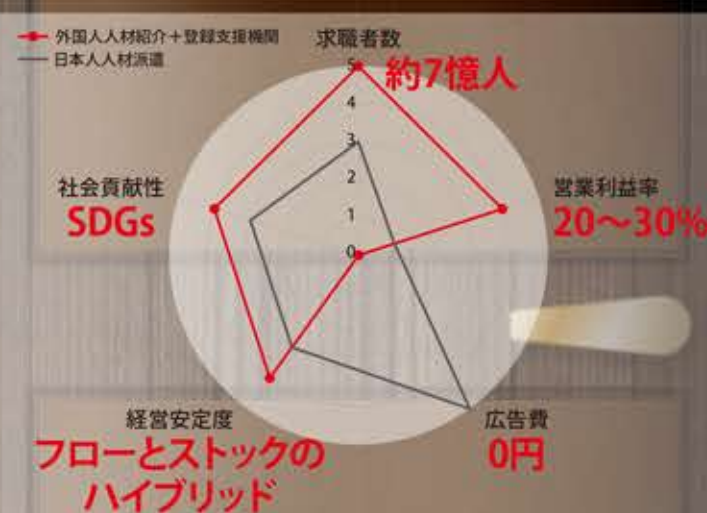
下記に一つでも共感いただける派遣会社の皆様

- ☑ コロナが落ち着いてきたので何か始めたいが、何を  
していいのかわからない
- ☑ これからは外国人のマーケットが伸びることは理解  
しているが具体的なビジネスモデルを知らない
- ☑ 外国人ビジネスを始めた知り合いから「技能実習」  
「組合」「特定技能」等のキーワードをよく聞くが  
ぶっちゃけよく分からない
- ☑ 日本人の人材派遣業だけではだめだと新規事業に  
いろいろチャレンジしてみたがどれも中途半端で  
終わっている
- ☑ 日本語以外話せないし語学に長けた社員もいない  
ので外国人ビジネスは無理だとあきらめている

今大注目の東南アジア人材紹介ビジネスとは?



日本人人材派遣との比較



“初期投資**20**万円” “人員体制**2**名” “**3**ヶ月” で立ち上げるノウハウを**3**時間で全てお届けします。

東京会場

2023年11月13日(月)  
株式会社船井総合研究所 東京本社

大阪会場

2023年11月14日(火)  
株式会社船井総合研究所 大阪本社

日程がどうしても合わない企業の皆様へ  
個別経営相談承ります

TEL.0120-958-270

まずは、お問い合わせください。  
[平日9:45~17:30] 担当: 上田

### 業界理解

派遣会社の倒産/買収事例  
初期費用20万円で営業利益20%の  
ビジネスモデル

外国人人材ビジネスの現状を解説!  
なぜ今参入すべきなのか

昨今の外国人人材ビジネスの現状とは?  
コロナ禍の影響でどのように市場が変化したのかお伝えいた  
します。

STEP①

株式会社 船井総合研究所  
人材ビジネス支援部 チーフコンサルタント  
上田 竜士

前職ではエンジニア専門人材会社に約9年間、営業・  
人事・採用・管理と全ての職種を担当。入社3年目で広島  
支店の支店長として0から立ち上げを経験し、5年目にはタイ  
法人の代表取締役として創業以来初めての海外拠点の立ち上げに従事。船井  
総研入社後には人材ビジネスグループのコンサルタントとして、医療介護、製造、  
エンジニア、外国人等多岐に渡るクライアントの業績アップに貢献。

### 事業戦略

テレアポ0件で商談75件  
広告費0円で50名応募

3ヵ月で立ち上げる!  
外国人人材ビジネスに参入のポイント

外国人人材ビジネスに参入する際の人員体制~営業手法まで  
細かくお伝えいたします。

STEP②

株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部  
中本 憲次

新卒で船井総合研究所へ入社。入社以来、約3年間保険業界  
のコンサルティングに従事。Webマーケティングを中心に  
マーケティング戦略を幅広く展開してきた。2023年より、  
企業の人材領域の課題を解決させるべく人材業界のコンサルティング部門に  
異動。マーケティングと人材の両輪の課題解決を得意とし企業の業績アップに  
貢献している。

### 成功事例

1年で成約200名  
業界平均20倍成長

人材紹介×外国人人材の成功企業が語る!  
1年で成約150名を達成するための営業開拓と集客事例  
医療・介護系人材紹介事業から外国人人材市場に参入し、  
売上を拡大している同社より、市場の魅力やなぜ参入にいた  
ったのか、営業現場のリアルなどをお話していただきます。

STEP③

ギホク株式会社 代表取締役  
森田 雄一 氏

昭和60年2月、岐阜県山県市にて有限会社岐阜測量コンサル  
タント設立。平成21年4月、ギホク株式会社に改称し、平成  
26年5月より代表取締役に就任。岐阜エリアにて測量・設計  
事業/介護・医療人材紹介事業/外国人就労者支援事業を行う。医療・介護系求人  
サイト「岐阜介護転職ジョブ」、外国人系採用担当者向けポータルサイト  
「GKH-Asia」運営

### まとめ

人材会社の経営者に考えてほしいこと

派遣会社がこれからの外国人人材ビジネスに参入すべき  
なのかお伝えいたします。

FINAL STEP

株式会社 船井総合研究所  
人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター  
山根 康平

中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先  
端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、  
数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を  
嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者  
から支持されている。28歳で部長に昇格し、現在は約50名の専門のコンサルタン  
トが所属する部門の責任者を務める。

事業開始





ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 人材派遣会社向け外国人ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo. **S105642**

## 開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

### 東京会場にてご参加

2023年 **11月13日(月)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00  
(受付12:30より)

お申込み期限:11月9日(木)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より 徒歩1分

日時・会場

### 大阪会場にてご参加

2023年 **11月14日(火)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00  
(受付12:30より)

お申込み期限:11月10日(金)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より 徒歩2分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。  
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

**一般価格** 税抜 **15,000** 円 (税込 **16,500** 円) /一名様 **会員価格** 税抜 **12,000** 円 (税込 **13,200** 円) /一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓にお問い合わせNo.105642を入力、検索ください。

お問い合わせ

主催  明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
**株式会社船井総合研究所**  
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

——— お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ———

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込みはこちらからお願いいたします



11月13日(月)東京会場／株式会社船井総合研究所 東京本社

申込み締切日 11月9日(木)

11月14日(火)大阪会場／株式会社船井総合研究所 大阪本社

申込み締切日 11月10日(金)