

住宅DXを牛耳る専門家がDXを徹底解説

講座	セミナー内容
第1講座	2023年最新住宅業界動向と今後取り入れるべき住宅DX 全国500社以上の住宅会社の業績動向からみる、新型コロナウイルスやウッドショックでの市場混乱期の2023年に業績アップを実現する住宅DXを解説。 株式会社船井総合研究所 DX推進開発室 執行役員 伊藤 嘉彦 1995年に同志社大学卒業後、建材メーカーでの勤務を経て株式会社船井総合研究所に入社。入社後は、住宅不動産業界でのコンサルティングを専門分野として担当。2006年にチームリーダーに昇格。2014年に住宅ビルダー・工務店の業績アップを専門的に手掛けるコンサルティンググループの発足時にグループマネージャーに着任。現在は、建設会社、住宅会社、土地活用会社対象にDXコンサルティング行うDX推進開発室の執行役員を務める。
第2講座	これからの住宅業界での住宅営業戦略とDX いま住宅を売るための戦略とは、住宅をより売りやすく体制化する住宅DXを実践・実証して成功した実例を基に徹底解説。 FREEDOM X株式会社 代表取締役社長 衣笠 茂樹 氏 2000年よりマンションデベロッパー、2004年からは不動産仲介の業務を経験。2013年からは注文建築用「土地探し専門部署」の責任者として部署立ち上げに関わり、わずか3年で成約率を1%から16%にアップさせ、年間100棟を300棟へと大幅に受注棟数アップをさせた。その後、実績をもとに土地探し顧客への対応の課題を効率化・型化・再現性を向上させるべく、2016年より社内営業ツールとして不動産テックを開発着手し、ビジネス現場での改良期間を経て、不動産テックサービスの提供を開始。
第3講座	集客難の住宅業界で契約が取れる集客手法とは 集客難の住宅業界において反響数・集客数を上げるWeb集客の方法を住宅業界専門のWeb集客DX専門家が公開。 グローフィールド株式会社 代表取締役 草野 久志 氏 住宅業界のWEBサイトを専門的に制作しているWEB制作会社の代表取締役。中小企業から大手ハウスメーカーまで幅広いWEBサイト制作に携わり集客難の時流でも反響率・集客数を大幅に上げた実績を持つ。
第4講座	本当に業績アップできる住宅DXまとめ 住宅業界の営業DX・集客DXを活用した成功事例企業からわかる今後取り組むべき住宅DXの本質とは。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 マネージング・ディレクター 白戸 俊祐 入社後すぐに住宅・不動産業界の現場に入り、現場でノウハウを培い経験を積んだ。業績アップ手法の英才教育を受け、現場で即使える手法をクライアントと二人三脚で築き上げてきた。Webマーケティングを中心とした集客強化戦略を最大の強みとし住宅、不動産業界に特化したコンサルティング活動を行っている。クライアント先は東北、北信越、関東、東海、関西、中国、九州と全国各地に30社を超え、都市圏から地方商圏まで幅広いマーケティングノウハウを持つ。業界において地域の工務店から地域一番企業、大手ハウスメーカーまで幅広く規模に応じた現場密着型の集客強化、顧客ランクアップのコンサルティングに定評がある。

開催要項

東京会場	2023年11月2日(木) 13:00~16:00 (受付開始 12:30~) 株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]	お申込み期限 10月29日(日)
大阪会場	2023年11月13日(月) 13:00~16:00 (受付開始 12:30~) 株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]	お申込み期限 11月9日(木)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかなしますので、ご了承ください。

受講料 一般価格 税抜 15,000円(税込 16,500円)/一名様 会員価格 税抜 12,000円(税込 13,200円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105326>

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

先着**50組**

集客DX 営業DX 現場管理DX 営業分析DX

300社の住宅会社コンサルティングで実証

本当に業績アップ成果の出る最強コスパ住宅DXの真実2023

SFAとMAと業績集計が別ツールで連動していない

MAを導入したけどメールを送る程度しかしていない

DXのKPI、成果がわからずツールを使っている

自社の業績・販促の費用対効果・各営業の進捗がリアルタイムで把握できない

企業の70%が失敗するDX・ムダな費用と労力がかかっていませんか？

ローコードDX・AI

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
DX推進開発室 執行役員
伊藤 嘉彦

契約率向上営業DX

FREEDOM X
代表取締役社長
衣笠 茂樹 氏

GA4・CRM分析

Grofield
代表取締役
草野 久志 氏

ビッグデータ×デジタル集客

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
住宅支援部 マネージング・ディレクター
白戸 俊祐

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

本当に成果の出る最強コスパ住宅DXの真実2023

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

お問い合わせNo.**S105326**

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

→ **105326**

顧客動向から見る住宅業界DXを徹底解説

2023年に業績アップを実現する今後取り組むべき住宅DXとは

営業効率を向上させる契約率4倍を実現したAIシステム

集客減少・来場前競合の激化に伴った
契約を安定化させる営業DX

・土地なし客の契約率最大4倍

顧客と営業、双方が各種土地情報をまとめて探せるため、受注確度が高い土地がすぐ見つかり、契約に繋がります。

・営業マンの状況をリアルタイム分析

商談内容を登録することにより自動でステップ移行率を算出。案件会議もツール内で完結します。



集客難の住宅業界でも反響・集客を上げるDX手法

全国の住宅会社で苦戦している
Web集客を増加させる集客DX

・自動追客システムによる来場率UP

自動でお客様の心理状態に合わせたシナリオメールで追客が可能です。来店率は通常よりも10%から20%増加させることができます。

・お客様の行動・見込み度も自動計測

お客様のメール開封・回帰・Webサイト閲覧に応じたスコアリングにより見込み度合いを測ることができます。



費用対効果・案件・集客をリアルタイム分析できるBI化

販促媒体の選出・費用対効果の算出
リアルタイムで可能にするDX

・リアルタイムで分析可能な業績管理

契約数・来場数・反響数を自動で計測することで、現状の自社分析をツール内で完結し、リアルタイムで確認できます。

・販促媒体の費用対効果を自動算出

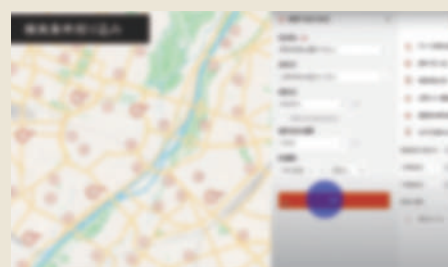
お客様情報の登録をすることで販促媒体の反響・来場・契約単価を自動で算出し、分析が容易になります。



業績アップに直結するDX化を一部ご紹介

営業マンの契約率を圧倒的に上げる営業DX

AI活用土地探しシステム



ステップ移行率計測



商談案件履歴

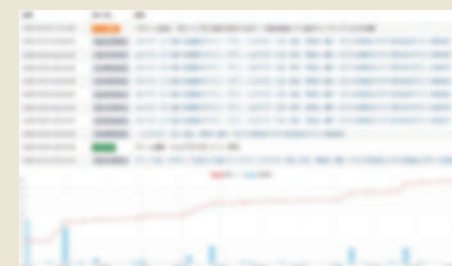


直近5年間で集客が最も悪い2023年を乗り越える住宅DX

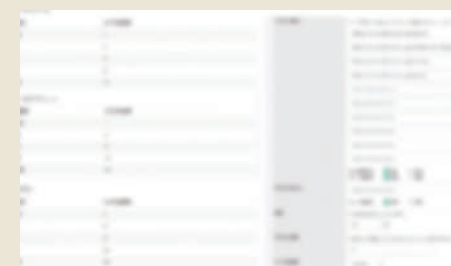
ステップメール



トラッキング

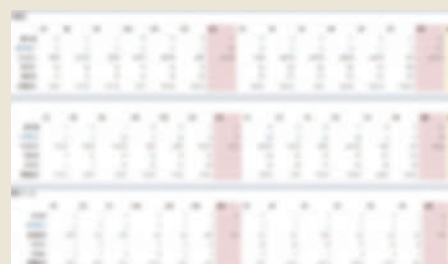


スコアリング



リアルタイムデータドリブン経営を実現するDX

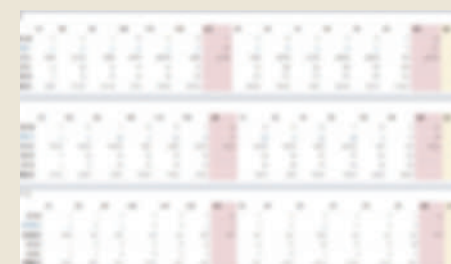
リアルタイム業績管理



自動費用対効果算出



売上・粗利自動集計



300社の住宅会社コンサルティングで実践・

実証した結果

業績アップを実

現した住宅DX

業界
初公開
本セミナーで
お伝えする

新常識な成功事例&ノ

ウハウをセミナーで大公開

住宅DX
セミナーで
わかること①

業績・案件・費用対効果・集客
自社数値DX分析の体制化

住宅DX
セミナーで
わかること③

土地なし客の契約率を最大4倍に
上げることでできるDX手法

住宅DX
セミナーで
わかること⑤

商談案件をリアルタイムで把握し
案件会議を短縮する体制構築方法

住宅DX
セミナーで
わかること⑦

顧客の行動内容によるスコアリングで
見込み度合いを定量的に計測

住宅DX
セミナーで
わかること②

営業・集客の住宅DXを自社に
取り入れるノウハウ

住宅DX
セミナーで
わかること④

集客減少時代でも来店率を最大限に
引き上げる自動追客システム

住宅DX
セミナーで
わかること⑥

自社の実績から販促媒体ごとの
費用対効果をWeb上で見える化

住宅DX
セミナーで
わかること⑧

顧客データの入力徹底による
売り上げ・粗利の自動算出

東京会場
2023年

11/2 木

大阪会場
2023年

11/13 月

第一講座 13:00~13:40

2023年最新住宅業界動向と 今後取り入れるべき住宅DX

全国500社以上の住宅会社の業績動向からみる、新型コロナウイルスやウッドショックでの市場混乱期の2023年に業績アップを実現する住宅DXを解説。

ローコード
DX・AI

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken

DX推進開発室 執行役員
伊藤 嘉彦



第二講座 13:40~14:30

これからの住宅業界での 住宅営業戦略とDX

いま住宅を売るための戦略とは、住宅をより売りやすく体制化する住宅DXを実践・実証して成功した実例を基に徹底解説。

契約率向上
営業DX

FREEDOM X

代表取締役社長
衣笠 茂樹氏



第三講座 14:40~15:40

集客難の住宅業界で 契約が取れる集客手法とは

集客難の住宅業界において反響数・集客数を上げるWeb集客の方法を住宅業界専門のWeb集客DX専門家が公開。

GA4・CRM分析

Grofield

代表取締役
草野 久志氏



第四講座 15:40~16:00

本当に業績アップできる 住宅DXまとめ

住宅業界の営業DX・集客DXを活用した成功事例企業からわかる今後取り組むべき住宅DXの本質とは。

ビッグデータ
デジタル集客

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken

住宅支援部 マネージング・ディレクター
白戸 俊祐



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

本当に成果の出る最強コスパ住宅DXの真実2023

お問い合わせNo. S105326

開催要項

東京会場にてご参加

2023年 **11月2日** (木)

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

大阪会場にてご参加

2023年 **11月13日** (月)

株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総合研究所大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淡路橋駅」①番出口より徒歩2分

日時・会場

講座内容は全て同じです。ご都合の良い日時をお選びください

開催
時間

開始 終了
13:00 ➤ 16:00
(受付12:30~)

申込締切日:10月29日(日)

開催
時間

開始 終了
13:00 ➤ 16:00
(受付12:30~)

申込締切日:11月9日(木)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 15,000円(税込 **16,500円**) / 一名様
会員価格 税抜 12,000円(税込 **13,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に着かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(ID:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 105326を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

※お電話・メールでのセミナーお申し込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は、「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

お申込みはこちらからお願いいたします

11月2日(木)東京会場
申込締切日10月29日(日)

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

11月13日(月)大阪会場
申込締切日11月9日(木)

株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総合研究所大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淡路橋駅」①番出口より徒歩2分

11月2日(木)
11月13日(月)
東京会場・大阪会場

