

設計事務所のための働き方改革セミナー

東京
開催

2023年

11月17日(金)

申込み期限

2023年11月13日(月)

13:30~16:30

(受付13:00より)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

受講料

(1名様あたり)

一般

税抜10,000円(税込11,000円)

会員

税抜8,000円(税込8,800円)

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

第1講座

これから生き残る設計事務所とは

「組織体制」や「新規案件獲得方法」を中心に今後生き残る設計事務所について解説いたします。

株式会社船井総合研究所
建設支援部
土地活用・設計チーム
リーダー
小屋敷 侑太郎



第2講座

BIM導入を始めとした働き方改革で生産性2倍達成した軌跡

BIM導入をはじめとした働き方改革を実施して生産性2倍を実現しました。BIMを実施設計まで導入する際の過程・新規案件の安定獲得方法・組織体制の変革まで、株式会社安藤設計の代表取締役 安藤 篤史氏にリアルで包み隠さずお話しいただきます。

株式会社
安藤設計
代表取締役
安藤 篤史氏



第3講座

シェアタイム

実際に取り組みを行なっている株式会社安藤設計の代表取締役 安藤 篤史氏と情報交換する時間です。ざっくばらんにリアルな意見交換が可能です。

ANDO Architectural Design Office

第4講座

高生産性を実現する設計事務所の作り方

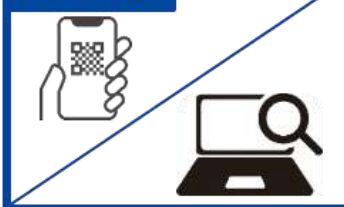
皆様の設計事務所が生産性UPするためのプロセスを説明いたします。成長過程のステップごとに解説いたしますので事務所の規模感に関わらず必見の内容です。

株式会社船井総合研究所
建設支援部
土地活用・設計チーム
チーフコンサルタント
山川 雅生



申込み方法は簡単！4ステップで簡単受講！

1.Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは 船井総研HPの右上検索窓に
105320 で検索

2.お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行
振込のご選択が可能

3.メールが届く



受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせを
メールで案内。マイページにも、
ご案内が表示されます

4.セミナー受講



マイページを確認の上、
セミナーにご参加ください

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします。

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。



設計事務所向け

BIM導入 働き方改革 生産性2倍

従業員1人あたり売上
1,000万円/人

2,000万円/人

残業ほぼゼロで社員満足度UP!

女性社員の積極採用!

新規民間案件の安定獲得!



株式会社安藤設計
代表取締役 安藤 篤史氏

従業員
20名程

【東京開催】2023年11月17日(金)13:30~16:30(受付開始13:00~)

設計事務所のための働き方改革セミナー

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo.S105320

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[https://www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください)→【105320】

特別ゲスト講師

ANDO Architectural Design Office

株式会社安藤設計の代表取締役。栃木県宇都宮市に本社を置き、昭和54年に設立・従業員20名程の設計事務所2代目である。地域トップクラスの規模を誇る設計事務所でありBIMの導入をはじめとした働き方改革を行い、生産性2倍を実現。その他、女性社員の積極活用を行い残業時間を大幅に削減した。



株式会社安藤設計
代表取締役 安藤 篤史 氏

特別ゲストインタビュー目次

■会社紹介 ■成功の3つのポイント ■改革の軌跡

■会社紹介

当社は先代の代から毎年の売上を安定に保つために、公共案件に頼らない体制を目指し営業活動が続けて現在の売上割合は**民間案件が8割**程となっております。ただ案件数はあるのですが社員が疲弊してしまい、結果的に成長が止まっておりました。

そこで働き方改革の実施及びBIMの導入を決断して今では**従業員1人当たり売上2,000万円**程になると同時に**残業もほぼゼロ**になり社員満足度を上げることができました。



事務所倉庫実績



工場実績



高齢者施設実績



幼稚園実績

■成功の3つのポイント

生産性2倍を実現させたポイントは大きく分けて3つです。

①民間案件の安定受注

民間案件の安定受注がなければ、**生産性を語る前に利益が残しづらいですし公共案件に依存してしまうと売上も安定しません。**

チラシを送付したり積極的に営業を行ったりと案件獲得のために動いており、2024年には新規サイトを立ち上げて更に加速させるつもりです。

②働き方改革の実施

働き方改革の実施ですが、本質的には

“いかに設計士が設計業務に集中できるか”を追い求めることです。改革前は電話対応などの業務を設計士が行い、設計業務効率が落ちることがありました。そこで人件費は増えますが**女性のパート社員を増やす**ことで結果的に会社全体に余裕が生まれ**設計士が設計業務に集中できる環境を作**ることができました。また、今までは代表1人で案件の割り振りを決めていたところを**複数人で案件担当を決める**ことで適切な業務量を設計士に振り分けられるようになり**残業時間の大幅削減**に繋がりました。

③BIMの導入

最後に生産性を上げる中で大きかったことが**BIMの導入**です。必要性は理解しながらもなかなか踏み込めなかったですが、今後生き残っていくためにはどこかで取り組まなければならないと感じ導入をしました。

BIMを社内に浸透させるためにまずは2016年入社の新卒大学生をBIMしか扱わないようにして半ば強制的に知識をつけてもらいました。

マスターしてしまえば確実に従来より手間が削減するので、**1人できるようになると後に続く従業員がひとり、まとひとり増えてきました。**

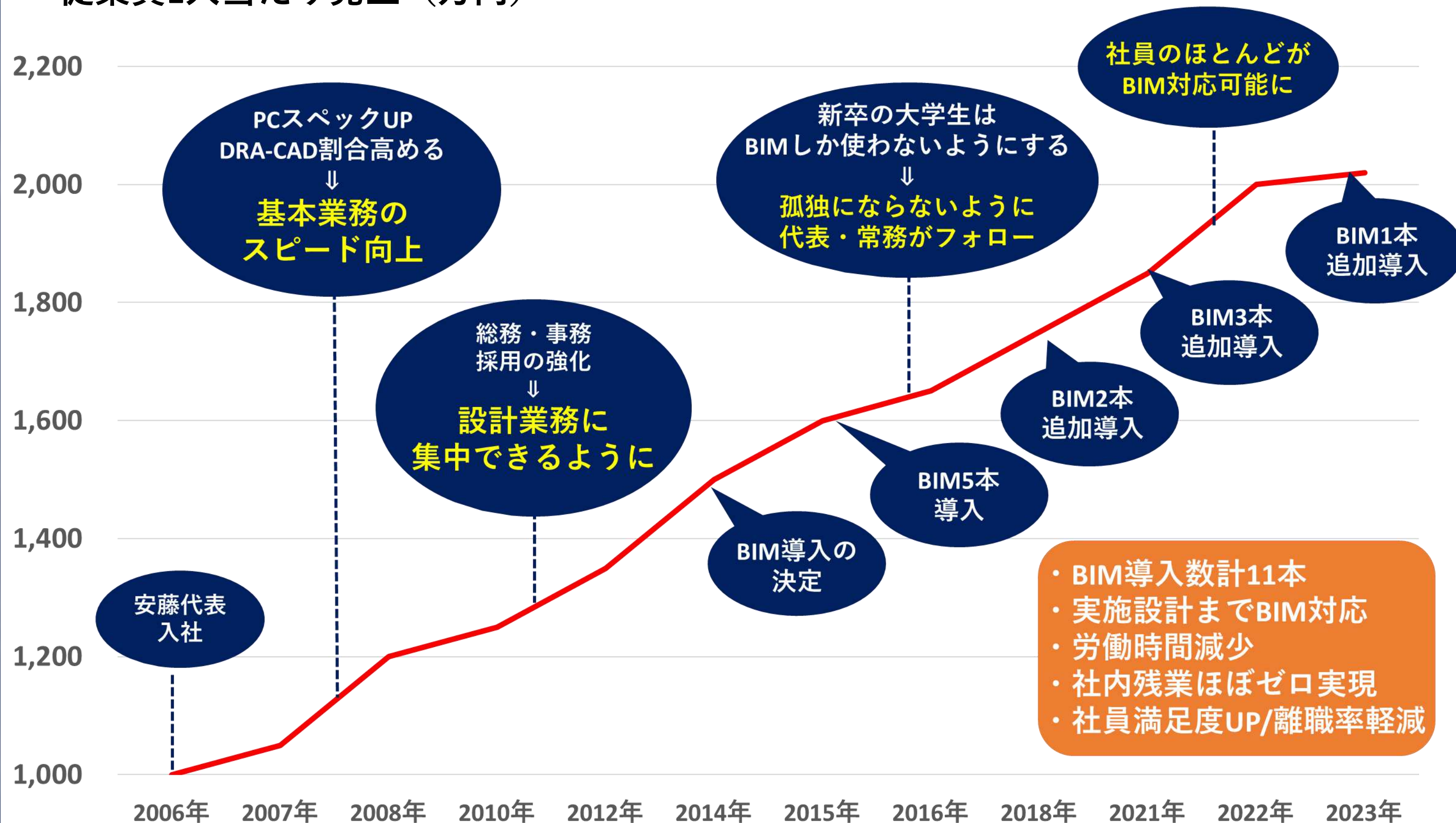
今では基本設計だけでなく**実施設計までBIMを導入**しており、社員の大半がBIM対応可能で、ここ10年で**BIM導入本数は11本**となりました。

その他、私が入社して以降の取り組み内容の一部をまとめましたので次のページをご覧くださいと思います。

他では聞けない生産性を2倍にしたリアルな軌跡を大公開！

社員満足度が高い×高生産性の設計事務所を目指している方必見です。

—従業員1人当たり売上（万円）



船井総合研究所解説



生産性が高い設計事務所へ ～BIM導入・民間案件拡大・社員満足度UP～

株式会社船井総合研究所 明日のグレートカンパニーを創る
建設支援部 土地活用・設計チーム チーフコンサルタント 山川 雅生

安藤氏のインタビュー内容をお読みいただきいかがでしょうか？

ここまでお読みいただいたあなたはきっと、
「**BIM導入を検討している**」や「**高生産性の事務所にしたい**」
方々だと思います。

そのような方々に向けて、ここからはセミナーのご案内です。
セミナーでは安藤氏に特別登壇いただき、ありのままをお話いただきます。

このセミナーは、**現状の体制だと不安だが整える暇がない・何から始めたらいいか分からない**設計事務所の皆様に参加いただきたい内容です。

一般的な設計事務所と安藤氏の違いは下記です。

一般的な事務所の場合	安藤氏の場合
BIM導入していない 基本設計のみ導入	BIMは社員のほとんどが対応可能 実施設計まで導入済み
従業員が疲弊している 設計士が業務過多である	残業ほぼゼロで 社員満足度が高い
公共案件や紹介案件に依存	民間案件がほとんどで 紹介に頼らない 新規案件開拓成功

今後生き残るためにも「設計事務所の体制」「設計業務」「案件獲得」の3点を中心に改革していく必要があります。

- 理想的な設計事務所を目指す過程としては下記です。
- STEP.1
手離れが良い×利益が残りやすい民間案件を安定獲得
 - STEP.2
設計士が設計業務に集中できるように余裕がある人員体制
 - STEP.3
BIM導入して生産性UP＋新規案件獲得へ

皆様の事務所が、**次世代に求められる**設計事務所になるためにも
新卒が入りたくなるような設計事務所になるためにも、
今回のセミナーでキッカケを掴んでいただければと思います。
※BIMが使えるかどうかで入社を決める新卒も増えております。

理屈は分かっているけど実際にどのような過程でBIM導入を行ったか分からない、生産性をどのように上げていいか分からない方が多いと思います。

安藤氏も
「**同じ境遇で苦しんでいる設計事務所のためになるなら**」ということで今回のセミナー登壇を引き受けていただきました。

当日はシェアタイムも用意しており、安藤氏に直接ご質問もできますので是非、本音の部分や各事務所のお悩みをぶつけてください。

今の体制では先が見えない皆様には、有意義なセミナーであることを約束します。それでは皆様とセミナーでお会いできること楽しみにしております。

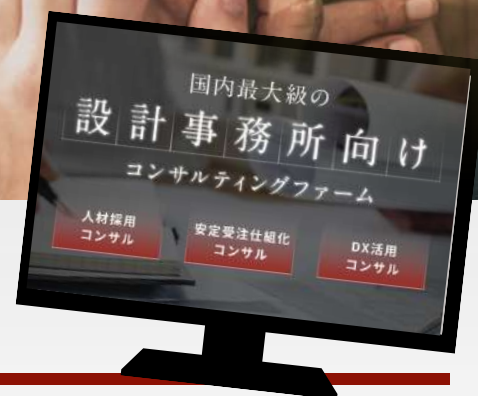
株式会社船井総合研究所
建設支援部 土地活用・設計チーム
チーフコンサルタント

山川 雅生



国内最大級の

設計事務所向け サイトOPEN



無料小冊子プレゼント

受注強化

受注強化マニュアル

設計事務所がたった2年間で
民間受注を3倍にした
集客&営業ノウハウを大公開



問合せ強化

問合せを増やすコツ

ホームページからの問合せを10倍にする方法とは？

介護福祉施設からの問合せが続々来る！
たった2年で問合せを10倍にする方法

小冊子一括ダウンロードはこちら

※メールマガジンに自動登録されます

