

本セミナーでお伝えしたい内容(一部)

- ☑ 問合せ率を上げるための、次世代の生徒募集マーケティングとは?
- ☑ 複数拠点展開をしているスクールのための、顧客管理システムの成功活用事例を大公開
- ☑ 未入会者への後追い営業の漏れをなくし、入会率を10%上げるための営業管理システムとは?
- ☑ リアルタイムでデータ分析し、退会防止&顧客満足度アップに繋げるための分析ツールの活用方法
- ☑ できるだけ低価格でDXツールを導入したい方のための補助金の使い方解説

講座開催日時・金額について

開催日時 2023年10/29(日) 13:00~16:30 (受付開始12:30~)

申込み期限 10/25(水)

株式会社船井総合研究所 東京本社
 東京駅丸の内北口徒歩1分
 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

■本セミナーは船井総合研究所東京本社での来場開催となります!

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
 ※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合もございます。お早めにお申込みください。

セミナー講師のご紹介

第1講座 **スクール・学習塾業界におけるDX時流解説**

「少子化によるターゲット人口の減少」「実質賃金減少による入会率低下」。さらに「インフレ・人件費・人材採用費などのコスト増」により大きな影響を受けているスクール・学習塾業界。今後、スクール・学習塾企業が押さえておくべき「時流」と「今後の成長戦略」のポイントについて解説いたします。

株式会社船井総合研究所 スクールチーム リーダー **北村 拓也**

第2講座 **ゲスト講座**

愛知県で教育付き学童保育を2教室展開し、年商規模は約1億円、営業利益率20%と高収益モデルを実現。学童に加えて、約6種類の習い事の運用を行っており、業務が煩雑化しがちな業界にも関わらずデジタル活用・DXにより高生産性を実現している企業の実態を大公開いたします。

松新開発株式会社 教育付き学童保育かちがわの社 スクール長 **山内 一生氏**

第3講座 **スクール・学習塾企業が今始めるべき業績アップのためのDX**

問合せ率アップ!間接業務削減により利益率29%達成!経営数値をリアルタイムで高精度分析!これらを叶えるシステムとその仕組み、事例を解説いたします。実際に、生徒募集から顧客管理までオールインワンのシステムを操作し、イメージを持っていただきながら、自社が今向きあうべき本当の経営課題を整理していただくことができます。

株式会社船井総合研究所 スクールチーム **伊藤 菜央**

生徒数 1.2倍・入会率 10%UP

スクール・学習塾向け

デジタル集客 AI営業セミナー

「DX」で以下のことが
 できるようになります

Before 01 HPからの問合せが増えない・減っている...	After 01 チャットボット導入により、HPからの問合せが 1.2倍 に!!
Before 02 LPを大量生成したいが1つ作成するのに20~30万円かかる	After 02 LPを自分たちで簡単に、かつ複数作成できる
Before 03 体験参加後の後追い営業がほとんどできていない	After 03 体験後の自動後追いにより、+月1~2件の新規入会を獲得
Before 04 問合せリストや生徒名簿はExcellに手入力	After 04 自動で、問合せ名簿・入会後の生徒名簿を生成
Before 05 問合せ後のお客様対応がスタッフ任せになっていて現場の営業力を把握できていない	After 05 営業のステータスごとの管理により、入会率 10%アップ
Before 06 媒体別入会者数や弟妹数などのデータを収集、分析するのに多大な時間がかかる	After 06 リアルタイムで経営数値・分析結果が見れる

上記実現に加えて、**間接人件費が半減!**

上記を実現したスクール・塾のDX成功事例を大公開!

お申込みはこちらからお願いいたします

スマホ・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただきWeb ページにある申込みフォームよりお申込みいただけます。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込み HP URL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105264>

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせ No. とセミナータイトル」をお伝えください。

TEL : 0120-964-000 (平日 9:30 ~ 17:30)

お問い合わせ No S105264



開催日時 2023年10/29(日) 13:00~16:30 (受付開始12:30~)

船井総合研究所 東京会場

スクール・学習塾向け デジタル集客・AI営業セミナー **お問合せ No.S105264**

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る 船井総研セミナー事務局 **E-mail seminar271@funaisoken.co.jp**

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ No.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の「お問い合わせ No.」をご入力ください) **105264**

生徒数1.2倍・入会率10%UPを実現する、スクール・学習塾が取り組んでいるDXとは？

このような
お悩みは
ありませんか？

- ❑ これまで通りの生徒募集のやり方、マーケティングスキルでは、**正直生徒はもう集まらない**と危機感を感じている
- ❑ **各教室の生徒情報の管理方法や管理場所がバラバラ**で、“今”の教室の状況が認識できない
- ❑ 新規入会経路、教室ごとの充足状況、弟妹通学率などの、**経営数値をいつでも見れる状態**にし、すぐに戦略を実行に移したい
- ❑ 昔と比べ、入会率が低下しているが、営業における課題が**ブラックボックス化しており**“何”を改善したらいいかわからない
- ❑ 教育業界でいまだに残る**“紙”文化から脱却**して、本当にアナログで残すべきこと以外はすべてデジタルで仕組み化していきたい

以下のシステムを導入・活用し、課題を解決！

生徒数1.2倍・入会率10%UP!!

STEP 01 認知度最大化

STEP 02 問合せ率最大化

STEP 02 入会営業力UP

問合せ数増

＼ HPからの問合せ率が20%UP! /

チャットボット

HPにチャットボットを導入することで、
⇒ **ユーザーが知りたい情報を得られるまでの時間と手間を短縮**
⇒ **問合せのハードルが下がり、HPアクセス▶問合せの率が向上**等を実現することができます。

ポップアップバナー

特定のページを閲覧したり、ページの滞在が一定の時間を経過すると、**ポップアップが現れ**資料ダウンロードを促す等の設定をすることができます。
ユーザーの**LINEやメールアドレスを取得する**機会を増やし、次のアクションに繋がります。

＼ HPアクセス数2倍! /

LP内製化

保護者のニーズが多様化していたり、競合が増えてきている中で、「LP(ランディングページ)」を活用し、**ニーズに合わせてマーケティングを細分化**していく手法が注目されています。わざわざ業者に制作依頼するのではなく、**自社で簡易的にかつ大量に制作できる**ツールを導入することで、費用対効果高く生徒募集できるようになります。

＼ LINE@経由の体験問合せ創出!! /

LINE@

ポップアップバナーやフォームから取得したLINEに対して、**自動で定期的にLINEを配信**することができます。

＼ 入会率10%UP! /

問合せ～入会の営業ステータス管理

問合せをいただいた後の顧客対応および営業進捗を、ステータスごとに管理し、スクール・塾として、**入会営業において“何”が弱みなのかを明確**にし、具体的な解決策に繋げることができます。

スケジュール管理・リマインド

営業活動における業務の漏れや遅れによる**入会チャンスの取り逃がしを事前に防ぐ**ための、スケジュール管理と自動リマインド機能です。

＼ 入会率の高い営業をルール化/ 面談内容や結果の社内共有

入会営業時の面談内容やその結果を、システム内に記録することで、**すべてのスタッフの営業内容やその実績をリアルタイムで共有**することができます。社内の営業力を可視化・標準化します。

他にも
このような機能を
活用しています!

入会手続きの自動化

顧客管理

欠席・振替の自動化

レッスン・成績管理

リアルタイム数値分析

上記DXを導入・活用して、業績アップを実現しているスクールの実態を、**セミナーで大公開!**お申込みは裏面へ

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

スクール・学習塾向け デジタル集客・AI営業セミナー

お問い合わせNo. S105264

東京会場

2023年 **10月29日** (日) 開始 _____ 終了 _____
13:00 ▶ 16:30 (受付 12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階

(JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分)

日時・会場

申込 期限

開催日の4日前まで

・銀行振込み : 開催日6日前まで
・クレジットカード: 開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申し込みを締め切る場合がございます

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

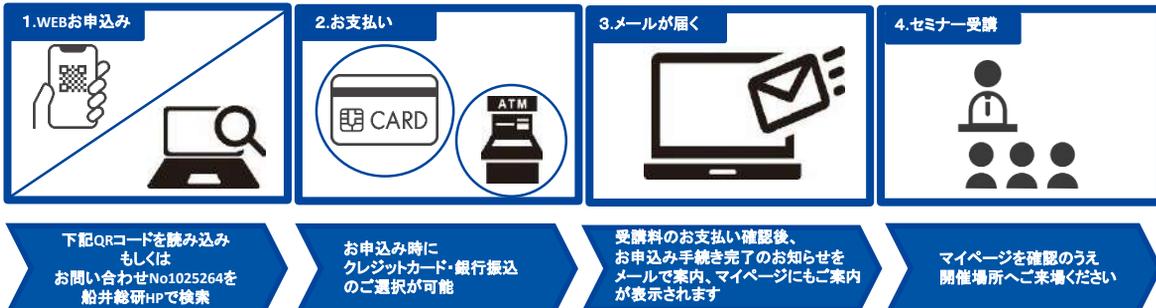
受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

- 銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ・お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません
・お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

▼ご質問

・お申込みに関するのよくあるご質問は、
「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら

