

視察①

特別
ゲスト
講演

第1講座

地域密着で年商4億円の代理店の創り方

株式会社Miriz 代表取締役 **渡辺 健一氏**

1977年宮城県生まれ。通信会社～米国留学を経て25歳で保険業界に飛び込む。2008年に父が創業した保険代理店の代表に就任。自身も経営者として、永遠のテーマ『人』と『お金』にフォーカスし、国内外問わず資産形成・資産運用に役立つ情報を収集し、経営者・ドクター・士業の皆様にもセミナーを開催。会社と社長個人のお金を守って・増やす対策を得意とし、これまでに約280社の中小企業の悩み解決に携わる。現在、保険代理店、FP、セミナー研修の3つの事業を展開し、全国43都市でセミナー講師を務める。



視察②

特別
ゲスト
講演

第2講座

4年で社員数3.5倍!株式会社ワオナスのセミナー戦略

株式会社ワオナス 代表取締役 **北川 英之氏**

2004年外資系生保に入社し、11年連続MVP表彰を経て独立。FPオフィス株式会社ワオナス起業。募集人と専属のクラークを持つことで手数料収入は約30%向上する。その経験をもとに、保険パーソンのパフォーマンスをあげることは、クライアントの利益にも必ずつながるという信念で、2020年株式会社マイクラークを設立。



視察③

第3講座

保険代理店が興した新規事業!マイクラークとは?

株式会社マイクラーク 代表取締役 **北川 英之氏**

セミナー①

第4講座

地域一番店の創り方

株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム リーダー **植田 英嗣**



セミナー②

第5講座

保険代理店経営者に今すぐ取り組んでいただきたいこと

株式会社船井総合研究所 インシュアランスチーム シニアコンサルタント **岩邊 久幸**



Webからお申込みいただけます!



OPEN! 右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

視察情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105194>



モデル代理店
現地視察!!

保険代理店向け

2023年 生保クロスセル・セミナー集客・新規事業

保険代理店

現地視察 & セミナー in 宮城

収益性向上

新規見込み客増

事業拡大

視察① 損害保険

株式会社 Miriz

生保クロスセル

年商 4億円

視察② 生命保険

株式会社 ワオナス

セミナー集客

年間累計 集客数 500名超

視察③ 新規事業

株式会社 マイクラーク

新規事業 事業参入3年で

粗利 6,000万円超



特別
ゲスト
講演

株式会社Miriz
代表取締役
渡辺 健一氏



特別
ゲスト
講演

株式会社ワオナス 株式会社マイクラーク
代表取締役
北川 英之氏

宮城県

2023年 11月10日 金
申込み締切: 2023年11月6日(月)

JR仙台駅 10:00集合
受付開始 9:30~

解散: JR仙台駅
17:00 終了
(予定)



主催 **Funai Soken**
明日のグレートカンパニーを創る

保険代理店視察セミナー2023

お問い合わせNo. S105194

船井総研研究会事務局

E-mail: hoken-fp@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「視察セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
●申込みに関するお問い合わせ: 浅井美帆(7/43) ●内容に関するお問い合わせ: 野々村雅治(7/ルマカ) TEL:03-6212-2931(平日9:30-17:30)

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 105194

成功事例 多数!
豪華3社を1日で視察!

生保クロスセルで年商4億円超! セミナー集客500名超! 新規事業で粗利6,000万円!

モデル代理店のクロスセル・集客・組織化・新規事業の仕組みを徹底解剖!

特別視察先①

株式会社Miriz 代表取締役 **渡辺 健一氏**

年商**4億円**生産性**1,500万円**超の組織の創り方

株式会社Miriz
代表取締役
渡辺 健一氏

売上推移

高デザインオフィス

MVV・価値観共有ツール

教育制度(検定制度)

レベル	コミュニケーションレベル(お客様の感覚)	この表の目的
S	感動する	ある物事に深い感動を受け、感動の源を追求し、感動を伝えることができる。
A	納得する	他人の考えや行動などを十分に理解し、納得することができる。
B	理解する	他人の意見や感情などを理解することができる。
C	聞いてはいるが、理解は浅い	相手の意見や感情などを聞いてはいるが、理解は浅い。
D	聞いてはいるが、理解は浅い	相手の意見や感情などを聞いてはいるが、理解は浅い。
E	聞いてはいるが、理解は浅い	相手の意見や感情などを聞いてはいるが、理解は浅い。

特別視察先②

株式会社ワオナス 代表取締役 **北川 英之氏**

年間**500名**超セミナー集客のマーケティング戦略

株式会社ワオナス 株式会社マイクラーク
代表取締役
北川 英之氏

Web・SNS 広告

高デザインオフィス

紙媒体 広告

セミナープロセス 設計

特別視察先③

株式会社マイクラーク 代表取締役 **北川 英之氏**

新規事業**3年**で粗利**6,000万円**のビジネスモデル

株式会社ワオナス 株式会社マイクラーク
代表取締役
北川 英之氏

オンライン秘書ビジネスモデル

新規事業集客 Webサイト

新規事業 サービス内容

新規事業 セミナー集客

見どころ

地域密着で年商4億円の代理店の創り方

POINT 1 「全社員生保クロスセル」を実現するバックオフィス「コンシェルジュ」

POINT 2 生保手数料2億円・損保手数料2億円を実現する「教育制度」

POINT 3 高デザインオフィス×MVV・価値観共有による「採用戦略」

見どころ

4年で社員数3.5倍! 株式会社ワオナスのセミナー戦略

POINT 1 年間累計500名超の集客を達成する「Web・SNS広告戦略」

POINT 2 企業提携コラボセミナーで集客拡大する「提携先開拓手法」

POINT 3 成約手数料単価40万円以上、「高商談率・高契約率・高単価」のセミナー手法

見どころ

保険代理店が興した新規事業! マイクラークとは?

POINT 1 業界初の「サブスクビジネス」! オンライン型秘書サービスとは?

POINT 2 保険代理店経営者の「新規事業の始め方」とスケール手法

POINT 3 子育てママが在宅リモートで働き、3年で粗利6,000万円超を実現する「ビジネスモデル」

現地視察にてご参加

お申込み期限:2023年11月6日(月)

日時・会場

2023年11月10日(金) 集合場所: JR仙台駅

開催時間 集合 10:00 解散 17:00 (受付開始:9:30~)

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかねますので、ご了承ください。※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。

受講料

一般価格 40,000円(税込**44,000円**) / 一名様 **会員価格** 32,000円(税込**35,200円**) / 一名様

保険代理店経営研究会会員価格 無料 **二名様以降** 32,000円(税込**35,200円**) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●受講料のお振込は、開催日の4日前までをお願いいたします。 ●会員価格とは、社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)、各業種別研究会・経営フォーラムにご入会中の企業様です。

お申込み取消時期	取消料
開催日の前日から起算して11日前まで	いただきません
開催日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
開催日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
開催日の前日	旅行代金の40%
開催日の当日	旅行代金の50%
ツアーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

●受講料に含まれないもの:
集合場所までの交通費・宿泊費

- お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用します。
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.105194を入力、検索ください。

受講票はお申込み後メールにてご案内をお送りいたします。万一開催日3日前までに届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No.5785752 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研研究会事務局

E-mail hoken-fp@funaisoken.co.jp

TEL 03-6212-2931
(平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問い合わせ:浅井美帆(アサイ ミホ) ●内容に関するお問い合わせ:野々村雅治(ノノムラ マサハル)

お申込みはこちらからお願いいたします

保険代理店視察セミナー2023

2023年

11月10日(金)

お申込み期限

2023年11月6日(月)23:59まで

