

機械工具商社 時流対策セミナー2024

講座内容&スケジュール

開催概要

日時	2023年11月16日(木) 13:00～16:30 (受付開始12:30～)	【お申込み期限】11月12日(日)
会場	株式会社船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分 ※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。 尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。	
受講料	会員価格 税抜10,000円(税込11,000円)／一名様 一般価格 税抜8,000円(税込8,800円)／一名様 ※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	

セミナー内容

第1講座	2024年 機械工具商社 時流予測 ● 現在の機械工具商社 業界の市況と今後の展望 ● 今、好業績な機械工具商社の共通点と、その取り組み 株式会社船井総合研究所 第五経営支援本部 マネージング・ディレクター 片山 和也	
第2講座 特別 ゲスト 講師	10年で売上2倍、 年商30億を達成できた、我が社の取り組み ● 「工事」「加工」への取り組みさらにM&Aの実施!前期決算も過去最高の売上を達成し、さらなる成長を目指す我が社の戦略 K-マシン株式会社 代表取締役 菊井 健作 氏 専務取締役 菊井 健成 氏 ※特別ゲスト講師の講座は、東京会場内における動画でのご講演となります。	 
第3講座	2024年、地域密着型機械工具商社(販売店)が 取り組むべき5つの事業戦略 ● 2024年に取り組むべき「工事」、「FA・ロボット」、「加工」、「中古機械」、「省エネ商品」5つの事業戦略 ● 自社の本業・強みの見定めと、上記5つの事業戦略の選択のポイント ● 自社の本業とシナジーを最大化する事業戦略の進め方 株式会社船井総合研究所 第五経営支援本部 コンサルタント 生駒 宏武	
第4講座	機械工具商社 社長に今すぐ取り組んでほしいこと ● ピンチをチャンスに!不況こそが社内改革の最大のチャンス! ● これから日本国内で機械工具商社が勝ち残っていくためのポイント 株式会社船井総合研究所 第五経営支援本部 マネージング・ディレクター 片山 和也	

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】右記のQRコードを読み取ってお申込みください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105124>

【TEL】0120-964-000(平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。



2024年を好業績で乗り切りたい皆様へ

機械工具商社 2024年 時流対策セミナー

今回の大不況を乗り切るための、
機械工具商社のための経営戦略!
(販売店)

- 1 今年夏ごろから本格化してきた不況への対策とは?
- 2 EVシフト・脱炭素の中で、
今、伸びている商品・サービスとは?
- 3 地域密着型の販売店が最低限行うべき、
生産性アップのためのDX戦略とは?
- 4 ピンチはチャンス!今の景気下降局面を利用して
社内で前向きな新たな取り組みを進める方法!

詳しく、具体的な成功事例をもとに本セミナーでお伝えします! >>>>

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

機械工具商社 時流対策セミナー 2024

お問い合わせNo.S105124

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

105124

低投資で実現
今いる人材で対応可能
わずか90日で導入

機械工具商社が2024年取り組むべき (強化すべき)

本業とのシナジー効果
これからの時流に適應
価格競争の回避

5つの事業戦略の進め方・ノウハウを大公開!

これから確実の伸びる5つの事業戦略

事業戦略 1 工事ビジネス



機械工具商社が狙うべき工事ビジネスとは、主に工場営繕工事（平均単価50～300万円）です。この領域は専門工事会社がやりたがらない領域であり、ユーザーも困っている領域です。

事業戦略 2 FA・ロボットビジネス



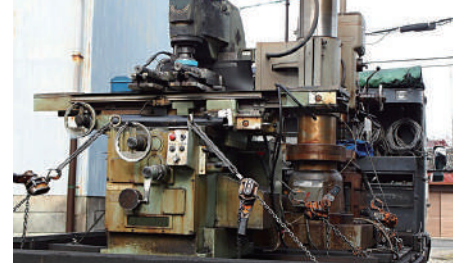
引き続き見込まれる人手不足からも伸びる分野です。機械工具商社が特に狙うべきFA・ロボットビジネスは、FA専門会社がやりたがらない、案件金額200～1000万円前後の領域です。

事業戦略 3 加工ビジネス



機械工具商社が行うべき加工ビジネスは、「凄い加工技術」を売りにするのではなく、ユーザーの「調達代行」あるいは「生産技術代行」を実現する領域です。技術よりも顧客価値です。

事業戦略 4 中古ビジネス



不況期になると中古ビジネスが伸びます。特に中古工作機械は単価が高く、また新品のビジネスにもつながりやすく、機械工具商社が手掛けるべき時流適應ビジネスといえます。

事業戦略 5 脱炭素ビジネス



特に大手ユーザーのニーズは、脱炭素（カーボンニュートラル）であり、言い換えれば省エネです。特に上場会社では脱炭素が半ば義務化されており、ビジネスチャンスが多い領域です。

こうした5つの事業の
新規参入、または強化
のポイント、既存顧客
への深耕から新規顧客
の開拓の方法まで
本セミナーで具体的に、
かつわかりやすく
お伝えいたします。

本セミナーの特別ゲスト講師！



K-Mマシン株式会社
代表取締役
菊井 健作 氏



専務取締役
菊井 健成 氏

10年で売上2倍、年商30億を達成できた、我が社の取り組み「工事」「加工」への取り組み！さらにM&Aの実施！前期決算も過去最高の売上を達成し、さらなる成長を目指す我が社の戦略

京都市に本社を置く、地域密着型の機械工具商社。社員数37名の地域中堅の規模ながら、ここ10年間で業績を約2倍に伸ばしている。営業面・業務面ともにデジタルをいち早く導入しており、大きな成果を上げている。同社のホームページは毎月20件前後の引合いが発生しており、また同社が開発した自社オリジナルの販売管理システムは、業務社員の残業を大幅に削減するなどの成果を上げている。専務取締役の菊井健成氏は、現社長である菊井健作氏のご長男であり、同社の次期経営者です。

※特別ゲスト講師の講座は、東京会場内における動画でのご講演となります。

このような方にお奨めのセミナーです

- このような方に 2024年の**機械工具商社業界の時流**を知りたいと考えている方
- このような方に **機械工具商社がこれから取るべき事業戦略**を知りたいと考えている方
- このような方に **業績が大きく二極化する今、業績を伸ばしている機械工具商社が何に取り組んでいるのか**知りたい方
- このような方に **人を増やさず、利益を増やしていきたい**と考えている方
- このような方に **何らかの不況対策の必要性**を感じている方

成功事例多数！ 機械加工業（部品加工業）での業績アップ事例！

- 成功事例 1 導入後6年間で売上3倍（年商4億円→年商13億円）を実現。 東海エリア K社（従業員110名）
- 成功事例 2 製造業DXを導入した結果、利益率がなんと10ポイント以上向上。 関東エリア P社（従業員120名）
- 成功事例 3 導入後50社の新規開拓に成功！受注単価130%を実現。 東海エリア A社（従業員30名）
- 成功事例 4 従業員数そのまま売上1.5倍を実現、コロナ禍4～6月も前年対比プラスを維持。 関西エリア F社（従業員20名）
- 成功事例 5 導入後、利益率が5～10ポイント向上。また売上も2割アップに成功。スペックインの案件が10倍以上に増えた。 近畿エリア 機械工具商社A社（従業員15名）

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

機械工具商社 時流対策セミナー 2024

お問い合わせNo. S105124

開催要項

お申込み期限:11月12日(日)

東京会場

2023年11月16日(木)

株式会社船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 [JR「五反田駅」西口より徒歩15分]

開始

終了

13:00 ▶ 16:30 (受付開始 12:30~)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税込 10,000円 (税抜 11,000円) / 一名様

会員価格 税込 8,000円 (税抜 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.105124を入力、検索ください。
クレジット決済が可能です。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2023年11月16日(木)

お申込み期限:11月12日(日)

