

介護会社が

保険外の新規事業で

手数料で稼ぐ

採用コストと
同じ費用で立ち上がる

志の刀

利益1億円

を生む

手数料ビジネス

年商

10億円

付加する方法を教えます。

三刀統一ビジネス

追加投資0円

で職員を増やしながら儲ける

サブスク財源を確保

介護という高い専門性

を強みにした

特権ビジネス

株式会社MUSASHI
統括部長
丸山 眞二氏

人財を採用

年間200名の

採用に成功した

採用プラットフォーム戦略

医療法人誠安会
理事

福嶋 美晴氏

式の刀

【年商10億の新規事業】介護人材ビジネス新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S105040

主催

株式会社
船井総合研究所

Funai Soken

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研本社ビル

大阪

2023年 [申込期限]9月24日(日)

9月28日(木)

13:00 - 16:00 [受付] 12:30~

株式会社船井総合研究所 大阪本社
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分

東京

2023年 [申込期限]9月26日(火)

9月30日(土)

13:00 - 16:00 [受付] 12:30~

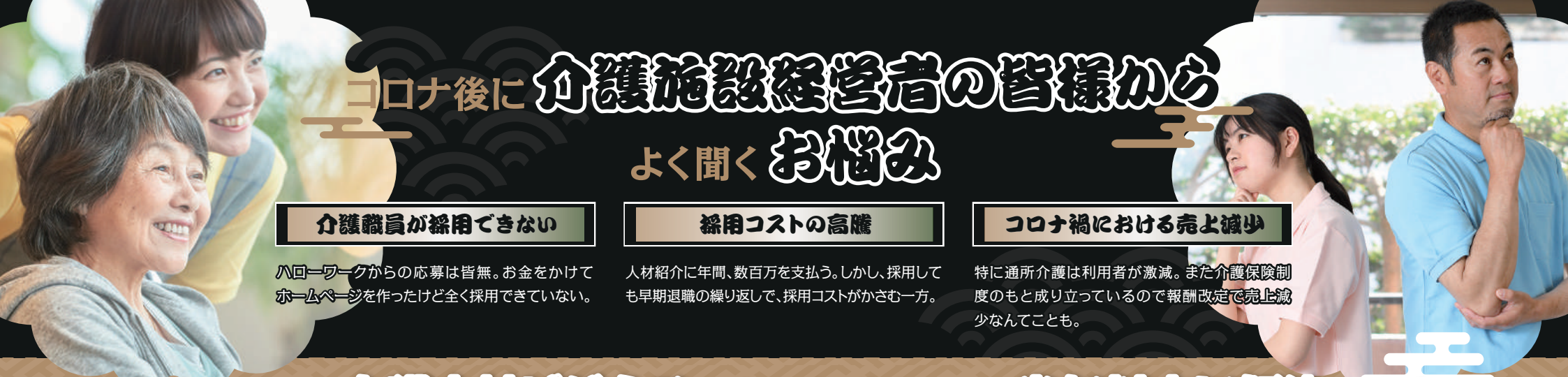
株式会社船井総合研究所 東京本社
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

一般価格(一名様) 税抜 30,000円 会員価格(一名様) 税抜 24,000円

33,000円(税込) 26,400円(税込)

船井総研セミナー事務局 seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



コロナ後に介護施設経営者の皆様からよく聞くお悩み

介護職員が採用できない

ハローワークからの応募は皆無。お金をかけてホームページを作ったけど全く採用できていない。

採用コストの高騰

人材紹介に年間、数百万を支払う。しかし、採用しても早期退職の繰り返しで、採用コストがかさむ一方。

コロナ禍における売上減少

特に通所介護は利用者が激減。また介護保険制度のもと成り立っているため報酬改定で売上減少なんてことも。

これらは全て、**介護人材ビジネス**を立ち上げることで半年以内に解決します。

これまでは掛け捨てだった採用コストが資産に変わる!! 年商5億以上の介護施設経営で人材ビジネスを使わない理由がない!!

手数料で稼ぐ

志の刃 利益 1億円



株式会社DANDL
代表取締役
田中 敏善氏

今使っている採用コストで立ち上がるため追加投資実質0円!?

静岡県で2017年に介護人材紹介ビジネスを立ち上げ、たった2年で驚異的な成長を遂げた。採用難易度が高まり続ける介護職員を月間200名以上集める秘訣とは?



優秀な人材を囲い込む

式の刃 採用コスト 0円



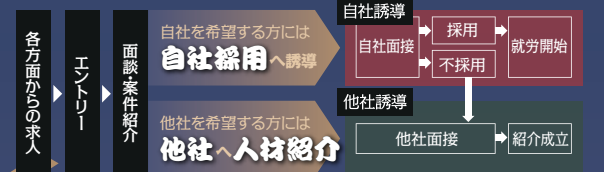
医療法人誠安会
理事
福島 美晴氏

“採用にお金をかける”という概念を覆すプラットフォームリクルーティング

奈良県を中心に、医療法人・社会福祉法人・学校法人・株式会社を擁するグループ法人として、医療とリハビリを軸に介護保険事業を幅広く展開。毎年新規施設を立ち上げ、従業員数も800名と地域最大級。急成長を遂げる攻めの経営を支える、採用スキームを大公開。

プラットフォームリクルーティング

競合他社の求人を含めて募集・多くの転職希望者を囲い込める



人材会社として人材を集めることで、多くの求職者に出会い、自社採用へつなげることも可能。地域の介護職員を振り分ける立場になることで最強のポジションが可能に。



離職率が大幅改善 21% → 14%

介護職員を採用しながら儲ける

最強の

三刃銃ビジネス

安定した収益源の確保

参の刃 年商 10億円

人材紹介のビジネスモデル



“お仕事を探している人”と“採用をしたい法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、成功報酬で年収の約30% (例: 年収400万円の場合は120万円) を売上とするビジネスモデル。

人材派遣のビジネスモデル



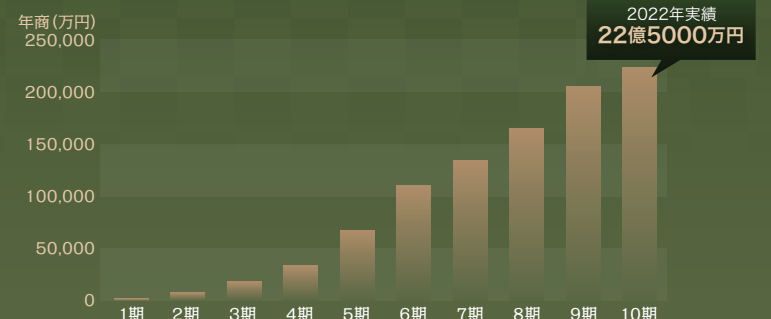
介護職員のコミュニティのハブ的存在になり自社の働き方に合わない転職者希望者には他社で働いてもらい、ストック収益を獲得。



株式会社MUSASHI
統括部長
丸山 真二氏

専門業界故に通常の人材ビジネス会社が手を付け難い介護事業のプロだからこそできる特権ビジネス

宮崎県で2013年派遣業を開始して後発にも関わらず2022年には売上20億超。地域No1採用強者の集客方法を徹底解説。



同モデルにて、全国各地で成功事例続出

北陸A社

担当者1名で
初年度単月粗利340万円を達成

関東B社

正社員1名、パート2名で
年間粗利3,000万円達成

中部C社

コロナ禍、在宅ワーカーのみで
初年度粗利5,000万円超達成

中部D社

営業マン1名で
年間粗利5000万円達成

九州E社

業界未経験のみ、立ち上げ1か月で
40名の応募獲得、単月黒字化

九州F社

会社を立ち上げ、たった9年で
22億円超のストック収益を実現

講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください

2023年 [申込期限]9月24日(日)
大阪 9月28日(木)
13:00 - 16:00 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所 大阪本社
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

2023年 [申込期限]9月26日(火)
東京 9月30日(土)
13:00 - 16:00 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所 東京本社
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

一般価格(一名様) 税抜 30,000円 会員価格(一名様) 税抜 24,000円
33,000円(税込) 26,400円(税込)
日程がどうしても合わない企業の皆様へ【個別経営相談承ります】
TEL. 0120-958-270 (平日9:45~17:30) 担当:植野

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

「年商10億の新規事業」
介護人材ビジネス
新規立ち上げ
セミナー

年商5億円以上の介護施設経営は、立ち上げないと逆に損です。

お悩み
1 人材を採用できない

お悩み
2 採用コストの高騰

お悩み
3 売上の減少/減収

左記のお悩みを抱える事業主の方に向けたセミナーです。
これからの10年を見据えるきっかけになるはずです。

第1講座

アフターコロナの今、
これほどまでに
人材ビジネスが
伸びている理由

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 マネージャー
植野 公介

船井総合研究所に入社後、医療・介護・保育・障がい業界の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、業界問わず採用・定着・育成・研修といった組織開発コンサルティングまで幅広く提供している。顧客規模は売上1億円から30億円まで幅広い組織に対応している。

第2講座

ゲスト講演①

株式会社DANDL
代表取締役
田中 敬義氏

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ、たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。

ゲスト講演②

医療法人誠安会
理事
福嶋 美晴氏

理学療法士・介護支援専門員。2000年に前身である医療法人安川医院が介護保険事業を開始すると同時期に入職。理学療法士としての経験を活かし、当時まだ一般的ではなかった、自立支援・リハビリテーションに特化した在宅サービスを推進。一日平均130名もの利用者数を誇る、日本でも有数の大規模通所リハビリテーションを牽引する。

ゲスト講演③

株式会社MUSASHI
常務執行役員 統括部長
前田 昭廣氏 丸山 真二氏

宮崎県にある人材派遣会社。全体で約900名の派遣社員を抱えているうち、製造・物流関連が400名、オフィスワーク関連が350名、介護関連が150名と、古くからの職種から最近ニーズが増えている介護職まで、幅広い職種に対応している。その結果、本社がある宮崎県では大手を差し置いて多くの派遣社員を稼働に繋げている急成長中の会社である。

第3講座

介護人材ビジネスで
最短で年商10億円を
達成する方法

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 リーダー
田原 康博

早稲田大学を卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所へ入社。100社以上の人材派遣・紹介会社のコンサルティングを経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。人材募集スキームの構築及び、転職希望者が採用に至るまでの導線設計に強みを有する。

第4講座

コロナ後に会社を
急拡大させるための
心構え

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
マネージング・ディレクター

山根 康平

中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。28歳で部長に昇格し、現在は約50名の専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。

【成功企業が語る】なぜ私たちが介護人材ビジネスをおすすめするのか

介護人材紹介事業、介護人材派遣事業、介護自社採用を成功に導いた企業の事例を大公開します。

お申込み方法

Webからのお申込み

PCからのお申込み

下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/105040>

QRコードからのお申込み

右記QRコードからお申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」で検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 E-MAIL seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000

(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。