

過去150社以上の企業が参加した大好評セミナー

戸建て受注減の住宅会社が続々と新規参入



トレーラーハウス

製造事業 はじめ方

- ☑ 注文・建売事業の人員体制・売り方とほとんど同じ！
- ☑ 非住宅・土地活用案件で億規模の案件が発生する企業続出！
- ☑ 調整区域での設置・事業例多数。建築不可物件の有効活用！
- ☑ 営業1名/工務1名で年間24台販売事例。圧倒的生産性実現！
- ☑ 地元企業のリピーター案件で複数台受注、高単価案件も！

たった1年で反響500件を獲得した企業の成功ストーリーはこちら>>>

トレーラーハウス専門店立ち上げセミナー2023 お問い合わせNo. S104795

セミナー
情報

2023年10月16日(月)大阪本社
2023年10月20日(金)五反田オフィス
各日13:00~16:00(受付開始12:30~)
内容に関するお問い合わせ 室伏 大祐 (ムロフシ ダイスケ)
Tel : 070-2321-5735 (平日9:30~17:30)



＜主催＞ 株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo
・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



住宅会社だった私の会社が トレーラーハウス事業立ち上げ たった1年で

反響500件/売上2億達成

MIRAIE株式会社 荻野 貴之 氏

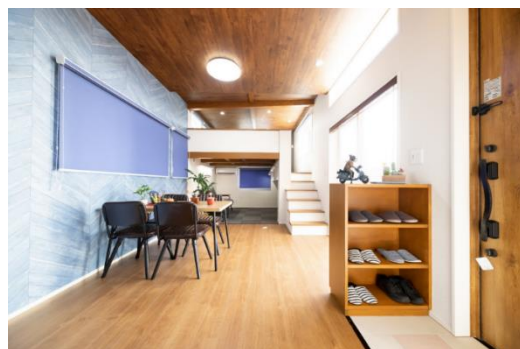
■ 実物を見て、その日にやろうと決めました！

住宅事業が軌道に乗り始めた2019年ごろ、新たな事業への参入を計画していました。その時はリフォームか増改築を考えていたのですが、株式会社船井総合研究所に相談したところ、ちょっと面白い商材があるということで、トレーラーハウスを紹介してもらったのがキッカケでした。その後、**すでにやられている会社に視察へ行き、『これはニーズがあるだろう』と直感で思いました！**意思決定はその日でした。

■ “住宅クオリティ”のトレーラーハウスを提供したい

調べていく中で、トレーラーハウスを提供している会社数が少ない、かつ車の製造業や運送業など、車入り口の会社が多いことがわかりました。『運ぶ』ことを主としているんです。そのため、私たちは

「住宅会社がつくる 住宅クオリティのトレーラーハウス」をひとつの大きなコンセプトとして、『**住む**』ことをテーマに商品づくりを始めました。性能や構造への安心と快適性、またデザイン性は住宅会社であればそのまま強みにできるので、それが差別化になりました。その上でトレーラーハウスには**架台（シャーシ）**と呼ばれる、いわば土台となるものの**仕入れと組み立て**が必要となってきます。



↑現在運用しているWebサイト



■ 住居用・店舗事務所用のモデルルーム2台を製造!

モデルルームは住居並みのデザイン・性能で「これ欲しい!」の声



↑家具・家電をしっかり入れて生活ができるイメージができるよう演出をしています。



↑スペースが限られるので、ロフトを設置し、収納等のスペースを確保するということで空間を最大限に活用しています。



↑住宅設備は国内一流メーカーのものを使用。キッチン・トイレ・シャワールームを設置し、生活感をイメージできるように。



↑中二階を作り、寝泊まりができるベッドスペースを設置。3〜4人は寝泊まりできる空間をつくりました。



↑ウッドデッキを設置し、BBQやミニアウトドア、ガーデニングができる生活空間もあります。非常にお客様から好評です。



↑こちらはお客様の私たちの事務所兼、事務所・店舗用途をイメージしたモデルルーム。さまざまな企業の方、個人事業主の方がこちらを見られて、イメージを膨らませていただいています。

■ 架台は“お客様へのメリットが多い”海外産を使用



この車輪がついた鉄骨を海外から安く仕入れて、製造場所（ヤード）へ納品し、簡単な組み立てをして上棟をしているイメージです。世の中には架台（シャーシ）が国内産・自社製造の会社もあるのですが、私たちは海外産の輸入一本で考えてます。

いろいろと勉強してわかったことですが、**海外製の架台（シャーシ）を用いた場合、車検が必要なかったり、置いた土地に対する設置年数の制限がなくなるため、結果お客様にとってメリットが多い**です。さらに言うと、**自動車税や重量税などの負担もなくなる**ので、そういった理由から輸入ものを取り扱っております。

■ 1棟単価は1,000万円以上！ 粗利率は30%近く！

売値は1,200～1,400万円くらいが平均です。箱ものだけだと1,000万円弱くらいですが、私たちの場合、しっかり内装にもこだわり、ウッドデッキや外構などもセットで提案して提供しているので、新築のローコスト住宅ほどの単価にはなります。しかも、**利益もしっかり30%近く取れるので、実は収益性も高い**です。

また、いらっしゃるお客様は住居用での用途に限らず、**「事務所」「店舗」「投資用」など・・・さまざまなニーズでお客様がいらっしゃる**ので、**マーケットの大きさ**を感じてます。

→ MIRAI E株
兼 会社の事務所
モデルルーム



■OPENした初月には60組のお客様が来場した！

このトレーラーハウス事業は担当1人でスモールスタートしたため、OPEN時の販促は**ポスティングチラシ20,000部・Google 広告50,000円のみ**に抑えたのですが、かなり多くの方にお越しいただきました。スタートして1年半が経ちますが、毎日Webサイトからの反響が途切れることがなく、おかげさまで忙しい日々を送っています。もともと住宅会社なので、月に10件程度しか来ない集客状況から考えたら嬉しい悲鳴です。



■今は販促費0円で月15組近い来場を獲得しています

OPEN当時は私もトレーラーハウス初心者なので、お客様から聞かれたことに最初はなかなか答えられず、苦戦しました。そのため、トレーラーハウスをすでに販売している先輩企業の皆様に教えて頂き、そこで**法律関連・行政への申請関連・運搬に関する方法などを学びました。**

また、トレーラーハウスは自社で製造、つまり建てた後に牽引できる業者に依頼をして、お客様の希望する設置場所に移動させる流れになります。

そのため、① つくる知識 と ② 移動させる知識、この2つは大事でした。

とはいえ、しっかり勉強すればすぐに慣れますので、おそらく住宅会社やリフォーム会社でしたら、大丈夫かと思います！

今は販促活動を行っておらず、自社のYouTubeチャンネルの運用だけで、月に15組近い来場を獲得できています。申込も月2組ペースで頂いており、このペースで進めば年間20台以上のご契約を頂けそうです。もし機会があれば、弊社へご見学に来て頂くことも可能なので、ぜひ実物をご覧になってください！



↑トレーラーハウス専門チャンネル
実際の視察会の様子→



トレーラーハウス事業

参入・成功のポイントがたった半日で分かる

株式会社船井総合研究所 住宅支援部
マネージング・ディレクター 日野 信

-前回、7月24日・28日は約30名の皆様にお越しいただきました-



↑前回7月下旬は一時的に東京も
コロナ感染者も増えていた時期で
皆様いらっしゃるだけか半信半疑でしたが、
結果として大変多くの企業にお越しいただきました。
ご来場いただきまして心より感謝申し上げます。

↑新しい試みとして、①制作→納品までが分かる
ブース ②実際に実施企業が展開している商品・
図面なども展示させていただき、大変多くの
ご質問もいただきました。

自社で導入を検討しているトレーラーハウス（ショールームとして利用）
について見識を深めることができました。
また、その先の事業展開についても興味を深く関心することができた。

・トレーラーハウスの事業の期待が大きく広がった。
・他の業種との組合せにフットインで打合せもしたい。

新規事業を検討しており、大変参考になりました。
調整区域付近での営業や、調整区域の地主をいらしめること
の知見になりました。
ありがとうございます。

今後の長期展望の秘訣とTPOと せちんと 役員等とディスカッション
したいと思う。 (真珠)

事例企業の立ち上げプロセスがよくわかって大変参考
になりました。

・3年～5年以内の予定。(単体導入なのか、ロビー導入?)
・連綿会社の予定
・地方自治体の対応
・事業計画書の作成等 事業体として行う

↑セミナー終了後にはセミナーに対する満足度アンケートも実施いたしました。

前向きなお声から厳しいお声、更には細部のご質問まで、多岐に渡るお声をいただいております。
より皆様に満足いただけるセミナーにするための品質改善も進めさせていただいております。

ご挨拶遅くなりまして、失礼いたしました。
株式会社船井総合研究所の日野信と申します。

数あるご案内の中から本誌を手にとっていただき、
ここまでお読みいただき誠にありがとうございます。

-無限の可能性を信じて1日だけ、東京・大阪にお越しになりませんか？-

私から本パートでお伝えしたいこと、結論申し上げますと、
“1日でトレーラーハウスが分かり、事業参入の
可能性を模索できるセミナー開催”のご案内でございます。

東京・大阪の2会場で今回準備をいたしました。

特に、**今回大阪においては「初開催」**となります。

ぜひ、最後の開催詳細までお目通しいただけますと幸いです。

「メディアや巷で話題沸騰! 住居や店舗で活用する方も」

コロナ以降、様々な用途で注目されているトレーラーハウス。
2023年になっても尚、テレビ各局でのニュース・情報番組等で
連日トレーラーハウスに関する特集を目にします。



用途はさまざま・・・
多岐に渡る活用方法で、
多くの方が利用され始め
ているとのことです。



それではなぜ今そこまで
トレーラーハウスが
人気なのでしょう？

「**トレーラーハウスだからこそそのメリットがあるから注目される**」

トレーラーハウスが今、消費者の方々に注目されている理由を簡単にまとめさせていただきました。

建築が不可能な土地にも設置可能

トレーラーハウスは一定の設置条件を満たすことで車両扱いとなり、建築基準法の適用を受けません。そのため**市街化調整区域への設置も可能**になり、立地計画の幅も広がります。土地購入資金や地代などのコストを抑えながら広いスペースを確保することや、自宅の庭先や限られたスペースを有効活用する場合などに非常に有利になります。

固定資産税がかからない

トレーラーハウスは、しっかりとした構造物でありながら、タイヤのついた移動可能な「**車両扱い**」の建物であり、エンジンがないという特殊な建物です。そのため、トレーラーハウスの設置や維持には基本的に**不動産取得税や固定資産税などの税金がかかりません。**

将来的に移動や転売が可能

タイヤがあり移動が可能なので、何かしらの事情で設置場所の移転の際にも室内はそのまま次の場所に移動できます。

移動させてしまえばすぐに土地を更地に戻すことができるので、売却することも容易です。

事業再構築補助金を活用できる

補助金を活用したトレーラーハウスの採択事例は全国で多々あります。

そのため、トレーラーハウスの製造・販売事業を行いたい事業者の方はもちろん、トレーラーハウスを活用してカフェやグランピングを計画している方にも提案できます。

「なるほど。それはいいこと尽くしのような気がする」

そう思ったあなたへ朗報です。

現在のトレーラーハウスを製造できる地元企業はまだまだ足りておらず、例えば**沖縄県で購入したい方がわざわざ茨城県までお越しになる**といったそんな市況感です。

だから、今回皆様にセミナーに来て欲しい理由は一つです。それは・・・

“国内のトレーラーハウスの製造台数を増やす事”

にご協力・賛同いただき、皆様も作れるようになってほしいためです。

そして更には・・・

トレーラーハウスを作り・販売することで、圧倒的な業績UPを実現してほしい。それが狙いです。

- ・ **平均請負単価1200万円**
- ・ **粗利率27～30%**
- ・ **場合によっては外構やエクステリアなど高額なオプション工事も取れる**

これを聞いていただいて分かる通り、住宅並みの事業になるのです。

既に取り組んでいる、企業からは先日、

「**住居以上の可能性を秘めた事業だよ！**」と太鼓判を押していただいております。



先ほども冒頭でご紹介あったと思いますが、

2つのトレーラーハウスはある企業のショールームになるのですが、

1か月で60組の集客ができるショールームです。

やったことは、

たったの数点だけです。

トレーラーハウスを作れるようになり、作って設置をしたらチラシを2万部撒いただけ。それ以外は何もしてありません。**毎日のようにお客様がいらっしゃいます。**

何より願いは正しく・安心・安全に始めていただく事

トレーラーハウスは、基礎工事がシャーシという鉄でできた土台に変わるとい点以外は、通常の木造建築と同様と考えてよいです。

しかし、**「動かす」という点において少々注意しないといけない事**も多くございます。現在の法的な側面におけるトレーラーハウス理解も正しく行わないといけません。

当日知っていただきたいのは、成功事例・事業性と合わせて正しい始め方・進め方ができるかどうかという点もぜひご理解のポイントです。

当日お話する内容を少しだけ、お伝えすると・・・

成功事例編

- ☐ 格安賃料・投資額でショールーム出店をした企業
- ☐ 1案件、10台以上の発注依頼があった企業
- ☐ 広告費0でWEBとSNSだけで溢れるばかりの集客数を誇る企業
- ☐ 事業開始たった1か月で2件の法人案件を受注した企業
- ☐ 単価2000万円越えの高級トレーラーハウスを受注した企業
- ☐ トレーラーハウスで利益率27%以上取得する企業の実行予算とは
- ☐ 行政と連携し案件創出した企業

基礎知識編

- ☐ どんな土地に設置できるのか？
- ☐ 土台（シャーシ）はどこからいくらくらいで仕入れするのか？
- ☐ 水道・電気・ガスなどのインフラ設備の接続工事はどのようにする？
- ☐ 行政が今まで判断してきたNG例とは？
- ☐ 調整区域設置の場合、住民票・営業許可はどう取得する？
- ☐ 車検やナンバープレートは必要なのか？どういう場合に必要じゃなくなるのか
- ☐ コンテナハウスやユニットハウスなどとの違いやメリットデメリット

上記は当日お話しするごく一部です。大変多くの情報をご用意しています。

最後に・・・これだけはお伝えさせていただきます。

【その1】

このご案内を作成の途中にも、2企業が事業スタート・ショールームオープンをしました。うち1社は初日で4件の契約見込みの創出、もう1社は1日で300名の集客ができたと嬉しいご報告をいただきました。1日単位で実施企業様のお陰で成功事例も進化しております。ぜひ当日はより鮮度感のあるビックリ事例をお伝える準備ができたらと思っております。

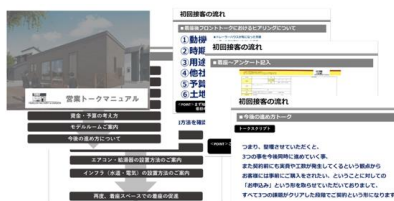


【その2】

当日は「すぐに事業を始めることができるため」の成功企業の商品・ツール等をご覧になっていただく準備をしております。建築に詳しい皆様であれば、「なるほど!」と思っただけの物がそこにはございます。



企画商品



営業・販売マニュアル



施工マニュアル

【その3】

より皆様に一日で実りのあるものにしたいという観点で東京・大阪2会場でのリアル開催としております。数名でいらっしゃるとなった場合、大変高額な交通費もかかることでしょう。そのため会社に無理を言いセミナー参加費を赤字覚悟での料金設定とさせていただいております。ぜひ複数名でご参加をお待ちしております。詳しくは最後のご案内をご確認ください。

【その4】

次のページに前回のセミナー開催時に参加いただいた企業のお声を掲載しております。ぜひともご覧くださいませ。

それでは当日皆様のご来場を東京・大阪にて

お待ちしております。

株式会社船井総合研究所 住宅支援部
マネージング・ディレクター

日野 信

本セミナーを受講したお客様の声

オープン日初日に“300名”以上の方が！



株式会社シンセン住宅販売
代表取締役社長
今井 孝明 氏

2023年3月よりトレーラーハウス事業の立ち上げをスタートし、8月にグランドオープンを迎えることができました。WEBサイトの立ち上げをすぐにいき、オープン前から多く反響がありました。オープン時にはインフルエンサーやアーティストの協力のもと、府内外から300名を超える来場者があり、今トレーラーハウスへの注目が集まっていることを肌で感じました。

これからも受注に向けた営業活動と、今まで出会うことの無かったお客様との出会いを大切に、本業を支える事業にしていきたいと思います。

店舗などの法人案件が多数発生！



株式会社丸七住宅
代表取締役
岩本 敦行 氏

不動産賃貸や管理を中心に事業展開している会社なのですが、去年の8月頃にセミナーに申し込みました。セミナーを聞く中で本業との相乗効果が狙える、土地活用の次の一手として使えると思い、すぐに事業開始を決めました。トレーラーハウスの製造は初めてだったため色々わからないことも多かったですが、なんとか2023年7月29日30日にOPENすることができました。多くのお客様にご来場頂き、

パン屋や書道教室、外国人研修生寮など幅広い用途での活用をお客様は考えており、すぐに進みそうな案件も複数あります。今後は年内にトレーラーハウスの賃貸やレンタル事業も開始できる準備を進めております。

参入障壁は決して高くないと判断しました！



株式会社大柿産業
代表取締役
中本 修二 氏

新規事業を探す中でトレーラーハウスを知り、トレーラーハウスのメリットから投資商品としての需要があると思い、トレーラーハウス事業に興味を持ちました。そんな中で船井総合研究所からの案内をもらいセミナーに参加したところ、既存の事業との関連性も高く、自社なら参入障壁もそこまで高くないと思い急速に事業を進めていきました。OPENに向けて準備を進めている最中ですが、

トレーラーハウス事業には大いに可能性を感じていて、今後toB向けに大量受注を目指していきたいと考えております。既存の従業員の再活躍の場としても、トレーラーハウス事業が役立ってくれると信じています。

住宅並みのクオリティに驚きました



株式会社くらくらハウス
代表取締役
松下 勝司 氏

熊本から茨城へ実際のトレーラーハウスの視察をさせていただきました。10坪ほどの閉鎖的な建物をイメージしていましたが、実際に体感してみると、非常に広々とした設計デザインとなっており、この設計であれば住居として問題なく成立すると思いました。また、この設計であれば多岐にわたるニーズ・用途に応えることができ、新たなお客さんと出会うことが可能になると感じています。

これからの住宅市場を支える商品になるのではと考えており、弊社でも前向きに取り組んでいこうと考えております。

事業再構築補助金が採択され事業スタートです！



株式会社圓屋
取締役
東 慎也 氏

新たに購入した倉庫の費用回収をどうすべきが悩んでいた時、銀行の担当者から事業再構築補助金を勧められました。倉庫には事務所スペースがないため、トレーラーハウスの話を聞き、モデル兼事務所にできると確信しました。調べてみると、事業再構築補助金を活用してトレーラーハウス事業を展開した事例は全国で20件近くありました。トレーラーハウス事業を検討し始めてから感じたことは、地元でカフェ用途や事務所用途として設置されており、

身近にトレーラーハウスがあったということです。災害が起きた時などは行政と協力しながら社会性のビジネスとして地域に提供できればとも思っております。

自社の強みとの掛け合わせに期待！



株式会社秋田ホーム
代表取締役社長
嶋内 善裕貴 氏

セミナーでは、土地と建物が別々に売れる、調整地や借地でも設置できる等住宅にはない発想の展開が可能といったところに魅力を感じました。実物は想像していたよりも広くて居住空間として問題ないレベルでした。わからない話をたくさん聞けたのでとても有意義な時間になりました。原価の高騰・人口の減少などを考えると、今後、新築注文住宅だけに頼るのは限界を感じ始めているところでした。

新築・中古住宅・リフォームなどに代わる第4の提案として可能性を感じます。2×4パネル工場を持っている弊社とも相性がよく、強みを生じて新しい事業の柱に育てていきたいと考えております。

まだまだ続く!! ご紹介しきれないお客様の声が多数!!

沖縄県のI社

以前より気にかけていたので、わかりやすいセミナーで良かったです。検討したいと思います！

愛媛県のM社

当方の地域にて許認可及び陸送協力会社の手配の懸念は有るものの、是非前向きに検討させてもらいたい内容です。

島根県のA社

少し地元の金融機関の対応など調べてみる必要があると思いましたが、災害用などに可能性を非常に感じました。

愛知県のH社

新たなビジネス事業として模索していた内容でした！実際のトレーラーハウスを見て、実施を決めたいと思います。

京都府のS社

大変勉強になりました。セミナーで話されていた、YouTubeを使った周知方法を実践しようと感じました。

福島県のF社

トレーラーハウスのメリット・デメリットなどが分かり、参考になった。もっと詳しく話を聞いてみたい！

福岡県のA社

とても興味がありましたので、今度、自社でも導入可能かどうかご相談させていただきます。

新潟県のO社

トレーラーハウスの制作に関する技術的なお話をもっと聞いてみたい。同じ形態で実践してみたいと思います。

トレーラーハウス専門店立ち上げセミナー2023

日時：2023年10月16日(月)・20日(金)

会場：株式会社船井総合研究所・大阪本社/五反田オフィス

時間：13時～16時(開場：12:30～)

■ 講座

第1講座	■ニーズ拡大し続けるトレーラーハウス市場と トレーラーハウス専門店で新業態を立ち上げた企業をご紹介 ※全国初のトレーラーハウス専門店を立ち上げた M I R A I E 株式会社 荻野貴之氏にご登壇いただきます。 M I R A I E 株式会社 荻野 貴之 氏
第2講座	■トレーラーハウス製造・販売事業の取り組み事例大連発 ※全国で続々とトレーラーハウス専門店がOPEN。2023年最新の成功事例を全て お伝えします。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 リーダー 室伏 大祐
第3講座	■あなたの会社が明日からトレーラーハウス事業で成功するためのポイント ※明日からすぐにトレーラーハウス専門店を立ち上げる方法をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 マネージング・ディレクター 日野 信

【株式会社船井総合研究所】

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルな成長カンパニーを多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

【住宅支援部】

株式会社船井総合研究所において、住宅・不動産関連ビジネスの支援を専門的にコンサルティングする社内最大のコンサルティング集団。特に、住宅部門では地域密着ビルダーに対する即効性の高いアドバイスで、全国の会員企業・支援先企業で業績アップ支援をおこなっている。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

トレーラーハウス専門店立ち上げセミナー2023

お問い合わせNo. S104795

来場開催

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。
※大阪本社/五反田オフィスでの開催となります。オンライン配信は
ございませんので予めご了承ください

日時・会場

2023年 **10月16日** (月) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

場所：株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄 御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分]

大阪本社

2023年 **10月20日** (金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

場所：株式会社船井総合研究所

〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1
[JR「五反田駅」西口より徒歩15分]

五反田オフィス

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の
払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

申込期限

各開催日の4日前まで

・銀行振込み : 開催日6日前まで
・クレジットカード : 開催日4日前まで

※お支払い方法によって
異なりますのでご注意ください

※祝日や連休により
変動する場合がございます

※満席などで期限前にお申込みを
締め切る場合がございます

受付開始時間

講座の開始時刻30分前より

受講料

一般価格

税抜 6,000円(税込 **6,600円**) / 一名様

会員価格

税抜 4,800円(税込 **5,280円**) / 一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に

104795

で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせ
をメールで案内、マイページにも
ご案内が表示されます

4. セミナー受講



マイページをご確認の上、
セミナーにご参加ください

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際に「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝え下さい。

▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら

