

先着**10社**限定
今年最後の例会

参加無料! 2023年**10/23**月
オンライン開催 10:00-16:30 (ログイン開始 9:30 ~)



Funai Mobility Business

モビリティビジネス経営研究会

新車・中古車販売店向け
業種別勉強会

研究会説明会

普通車専門店会

新車低金利専門店会

二研究会
同時開催

全国から事例企業が大集合! 成功している企業から生の声が聞ける!

普通車の中古車を取り扱う専門店のための勉強会
普通車専門店会

新車を低金利ローンで販売する専門店のための勉強会
新車低金利専門店会

- 1 ポータルサイトの攻略方法!
- 2 自社HPを使って集客!
- 3 今売れている車種は!?
- 4 中古車仕上げ効率の最大化!

- 1 販促手法はWEBのみ!
- 2 低金利ローンだけで集客!
- 3 台粗利30万円以上!?
- 4 初期投資50万円でスタート!

普通車の中古車販売を
伸ばしたい・始めたい会社必見!

新車の低金利ローン販売を
伸ばしたい・始めたい会社必見!

モビリティビジネス経営研究会

普通車専門店会・新車低金利専門店会

オンライン例会

国内最大級
自動車関連企業
総会員社数

370社超

※2023年8月時点
※モビリティビジネス経営研究分科会
合計会員数

「師と友づくりの場」**経営研究会**
株式会社船井総合研究所主催

\\ 会員企業の成功事例を一部公開! /

- WEB集客だけで新車を年間**300台**以上販売
- 1拠点に専門店を集約し、年間**3,000台**販売
- 単一メーカーへの絞り込み戦略で、年間**1,000台**販売
- 低価格中古車販売への注力で年間**1,000台**以上
- 新車販売台あたり粗利**50万円**以上の営業ノウハウ
- 在庫回転率**100%**の超効率仕入のノウハウ



主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階

モビリティビジネス経営研究会 普通車専門店会 新車低金利専門店会 説明会

TEL: 03-6212-2931 (平日 9:30 ~ 17:30)

E-Mail: autobiz@funaisoken.co.jp

申込に関するお問い合わせ: 占部 明枝 (ウラハトモエ)

内容に関するお問い合わせ: 瀬尾 耕平 (セオ コウヘイ)

WEBからお申込みいただけます。裏面のQRコードからお申込みください。

お問い合わせNo. 普通車専門店会: S103186/K201379
新車低金利専門店会: S104501/K040822

実際に行っている 新車・中古車販売を 企業が集まる！

同業態を運営する企業同 情報収集、師

経営研究会とは？

株式会社船井総合研究所(以下、船井総研)の経営研究会は、業種別・テーマ別に各分野に精通したコンサルタントが主宰する**事業主のための勉強会コミュニティ**です。
経営研究会には、参加者が自らの体験や事例を語りお互いを高めあう**「師と友づくり」**の場として全国から多くの会員企業の事業主にご参加いただいています。

contents:1 定期例会

経営研究会に入会している会員が定期的に集う例会です。船井総研のコンサルタントによる講座と、会員企業同士の情報交換や課題に取り組むワーク等も実施しています。業界の最新情報を知り全国の同業者の成功事例が学べる場です。



contents:2 モデル企業視察ツアー

「百聞は一見にしかず」業界の先進企業を直接訪問して視察するツアーです。普段は見ることのできない企業の裏側を視察し、経営者や現場の生の声を聞くことで、机上では学べない沢山の情報を得ることができます。



contents:3 会員総会

研究会で得たことを振りかえる場として、研究会ごとに年末に総会を開催しています。年間の総括を行うと共に、船井総研から来年への提言等を行います。表彰式、懇親会も行われます。



contents:4 経営戦略セミナー 研究会全国大会

研究会会員が一堂に会する全国大会を年1回開催しています。著名な経営者によるゲスト講師講演、船井総研のコンサルタントによるテーマ別講座、企業展示会、懇親パーティー等、研究会の枠を超え、日本全国から集まる事業主間の交流が生まれる場となっています。



研究会（定期例会）の一日の流れ

午前中

①全体講座

船井総研コンサルタントによる講座をお届けいたします。午前中は、全体講座として「時流講座」と「テーマ講座」という形で最新の業界状況や、整備・人財といった各回ごとに、その時々合わせたテーマについて詳しくをお伝えいたします。



午後

②業態講座

午後からは、各業態に分かれての分科会となります。各業態ごとに特化した業態講座で、最新の成功事例や、今後の獲るべき施策などをお伝えいたします。



③情報交換会

例会の目玉である情報交換会を行います。全国から集まった事業主・経営幹部がグループに分かれて「上手く行った取り組み」や「なぜ上手く行かなかったのか」など、活発に意見交換が行われます。船井総研コンサルタントが進行役として各グループ1名以上付き進行をさせていただきます。

入会特典

特典1

“個別コンサルティングのお試し体験”
無料経営相談 (60分)

特典2

“自社の商圏特性と今後の方向性が分かる！”
無料商圏ポテンシャル診断

特典3

“経営者向け会員制 web 情報サービス”
「社長 online プレミアムプラン」 【一般年会費：税込 39,600 円】 **を無料付帯**

特典4

“過去のテキストや資料、他社実績を閲覧できる”
研究会データベースサービスへのアクセス

同士が集う場で と友づくりをしてみませんか？

成功の3条件である「素直」「プラス発想」「勉強好き」の経営者が多数参加する
事業主・経営幹部向けのためのコミュニティ

新車低金利業態のご紹介

新車の販売を強化したい企業におすすめ！

新車販売が未経験でも実践可能な低金利ローン販売

新車販売における、商品の差別化ポイントと集客方法とは？

なにを **モノでの差別化ではなく、買い方で差別化を！** **だれに** 新車を月々払って買いたいお客様に

どのように **WEB上で探している人に、サイト×広告を使用してピンポイントに訴求することで集客**

新車低金利販売なら

低投資 サイト×LP 販促中心の反響型販売だから初期投資は少なくともOK

営業力 買い方中心の集客だから、商品知識がなくても販売可能

高粗利 車両値引きナシで販売するから、高い台粗利を実現

無在庫 受注発注型で、在庫リスクなしで事業運営

反響率が高い！
新車低金利
専門サイトで集客



普通車専門店業態のご紹介

中古車の販売を強化したい企業におすすめ！

取り扱い車種の絞り込み一番化で圧倒的一番店へ

中古車販売における、商品の差別化ポイントと集客方法とは？

取り扱い車種を**絞り込み**、ポータルサイト上で単一車種車両台数**シェア**を引き上げることで集客

車種絞り専門店なら

高回転 売れ筋車種に絞り込みを行うから、在庫回転率100%越えも実現

営業力 数車種への絞り込みにより、知識が少なくても販売可能

集客 専門店だから、ポータルサイトだけでなく、自社HPなどでの集客も可能

買取 専門店特性を生かした自社買取による仕入で、高粗利販売

このようなお悩みはありませんか？

～多くの企業様が抱える課題一覧～

- ✓ 新車・中古車の販売台数を伸ばしていきたい
- ✓ エリア内に競合他社が多く、自社の強みが打ち出せていない
- ✓ 新車販売に挑戦したいが何をすればよいのか分からない
- ✓ 今後の自動車業界の時流に適応したビジネスは探している



上記の内、1つでも当てはまる企業はこの説明会で業績を上げるチャンスを掴めます！

中古車販売店・整備工場・新車リース店・ガソリンスタンドなど自動車販売店向け 新車・中古車販売で業績アップを目指す勉強会

説明会内容 & スケジュール

開催概要

オンライン開催

2023年 10月23日

10:00 ~ 16:30 [ログイン開始 9:30 ~]



会場：オンライン（Zoomを使用しての開催となります）

- お申込みをいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
- 参加を取り消される場合は、開催3日前までにマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局にお電話にてご連絡ください。

講座	モビリティビジネス経営研究会 普通車専門店会	モビリティビジネス経営研究会 新車低金利専門店会
説明会講座 10:00 ~ 11:30 (90分)	モビリティビジネス経営研究会 普通車専門店会 研究会説明会	モビリティビジネス経営研究会 新車低金利専門店会 研究会説明会
※詳しい講座内容はWEBページからご確認ください。		

休憩（10分）

研究会講座 11:40 ~ 14:20 ※途中昼食休憩等あり	普通車専門店・新車低金利専門店会 合同講座	
	実際にモビリティビジネス経営研究会普通車専門店会・新車低金利専門店会の合同講座にご参加頂きます。直近の業界動向や、人財講座などのコンテンツをご用意させていただいております。	
	普通車専門店会 講座	新車低金利専門店会 講座
	各業態ごとに、直近の成功事例や今後取り組むべきことなどを講座形式でお伝えさせていただきます。明日からすぐ実践いただける戦闘面～中長期的に取り組むべき戦略面まで、その業態に合わせた内容でお伝えをさせていただきます。	

休憩（10分）

情報交換会 14:30 ~ 16:30 (120分)	普通車専門店会 情報交換会	新車低金利専門店会 情報交換会
	モビリティビジネス経営研究会の目玉でもあります、情報交換会に実際にご参加いただけます。各業態ごとにグループ分け、同じ業態を行われている企業様の実績や、最新の取り組み・成功事例について、企業様同士で情報交換を実施いただけます。 “同業種の経営者・経営幹部同士で仲間を作り、互いに業績アップを図っていく場”	
	・成功事例の共有 ・抱えている悩み・課題の相談 ・売れ筋車種・仕入情報など、各種近況情報の共有	

お申込みはこちらから

右側のQRコードを読み込みいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みください

研究会情報をWEBページからもご覧いただけます！

普通車専門店会 : <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/103186>

新車低金利専門店会 : <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/104501>

※1社1名様まで1回限りのご参加が可能です。本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

■ご参加条件

・本説明会は、事業主・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。

・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスをお受けいただけたい場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

普通車専門店会
研究会説明会はこちら



新車低金利専門店会
研究会説明会はこちら



お申込み期日：2023年10月19日（木）23:59まで