

事例でわかる!
明日から使える!

本セミナーで 学べる3つのキーポイント



- 1 投資前の準備から実行までのストーリーがわかる
- 2 投資資金を金融機関から適切に借り入れるコツがわかる
- 3 1回きりで終わらせない! 投資し続ける企業の事例がわかる!

講座	講座内容	
第1講座	企業が新規事業に取り組む背景 コロナウイルス感染症の影響から既存事業の収益性に揺らぎが生じ、国としても事業再構築補助金をはじめ後押しをする姿勢です。冒頭に企業が置かれている事業拡大環境を解説いたします。	 株式会社船井総合研究所 財務管理チームリーダー 橋本 康佑
特別 ゲスト 講座 第2講座	投資戦略で成長し続ける成功事例 既存事業に加えて、事業拡大の中核として新たな事業を構え、拡大に成功した企業の投資に対する考え方や実行戦略を講話いただきます。	 株式会社タカラサービス 代表取締役 荒井 貴大 氏
第3講座	実例から学ぶ、財務戦略の落とし込み 投資をするにも原資はどう工面するのか。投資した後の資金繰りはどうなるのか。成長企業の実例を基に“新規事業のスタートとその後の成長”を下支えする財務戦略のキーポイントを解説いたします。	 株式会社船井総合研究所 財務管理チームリーダー 橋本 康佑

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。| ご参加特典：経理・財務の無料診断いたします!

Web
開催

2023年 **10月3日** 【お申込み期限】9月28日(金) ・ **4日** 【お申込み期限】9月30日(土) ・ **5日** 【お申込み期限】10月1日(日)

全日程13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研Web参加」で検索。

参加料

一般価格 **税込 11,000円** (税抜10,000円) / 一名様

会員価格 **税込 8,800円** (税抜8,000円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧: FUNAIメンバーズPlus) へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】右記のQRコードを読み取り、お申込みください。

【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/103490>

【TEL】0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



成長意欲の高い
事業主の皆様へ

好評につき
追加開催決定!

設備投資

新規事業

M&A

5期連続増収
毎期月商の**2倍**以上投資している
事業主の生の声をお届け!

成長企業の財務戦略

【皆様のお悩みをセミナーで解決!】

- ✓ 投資資金をどう工面すればいいかわからない
- ✓ 融資をお願いしても銀行の反応が悪い
- ✓ 投資計画の作り方がわからない
- ✓ 負債が増えても問題がないか判断できない
- ✓ いつでも投資できる準備をしておきたい

特別
登壇 株式会社タカラサービス
代表取締役 荒井 貴大 氏

オンライン開催

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

2023年 **10月3日** 【お申込み期限】9月28日(金) ・ **4日** 【お申込み期限】9月30日(土) ・ **5日** 【お申込み期限】10月1日(日)

全日程13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

一般価格 税抜10,000円 (税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜8,000円 (税込8,800円) / 一名様

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【多角化・新規事業向け】投資し続けるための財務戦略セミナー お問い合わせNo.S103490

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 103490

投資の手を止めないことが最重要テーマである

2023年現在における投資の発想

企業における投資活動

BEFORE

- ・土地・建物・設備
- ・新規事業への運転資金
- ・M&A

+α

- 採用コスト、賃上げ、資材高騰、原価負担増加で…
- ・採用・在庫確保
- も投資であると考える企業が増加!

投資活動を最大化できるかどうかで、企業の採れる戦略は変化し、投資原資を創出することが継続的な経営テーマ

なぜ投資活動が進まないのか

(投資の手を止めたくはないが実行できない…)

最大の要因

- ・投資原資の不足
- ・投資後の資金繰り不安

経営戦略のポイント

自社の営業活動以外で
いかに資金を工面するか?

成長している企業はいかに外部(主に金融機関)を巻き込んで投資を実行できるかを考え、かつ次の投資を止めないために最も資金負担のかからない選択を採っている!

5期連続増収を達成した投資実行を支える“財務戦略”を徹底解説!

1 機会損失を防ぐ前準備で“脱!投資したいときに投資ができない…”

1 金融機関との連携強化

金融機関からの自社の見られ方を知り、好ましい接触の時期と手法を実践

2 自社の収益・資金繰り状況の把握

常に投資機会を逃さないために、自社の経営状況を実績+将来予測で正確に把握

2 “外部を巻き込む実行力”で最小限の資金負担で投資を実現

1 客観的に伝わる中長期計画の策定

客観的に根拠のある計画とは何なのかを知り、自社のビジョンを外部へ計画を基に発信

2 投資計画による回収可能性・返済根拠の提示

投資資金と借入がアンバランスな場合、過剰な返済による資金不足や借入の滞留を招く

3 次なる投資をスムーズにするための“投資後の回収へのこだわり”

1 部門別採算による事業モニタリング

当初計画に対して事業の進捗に滞りはないか、次の投資を止めないためにも観測し続ける

2 借入の形態・金額・期間・その他条件の精査

投資資金と借入がアンバランスな場合、過剰な返済による資金不足や借入の滞留を招く

セミナーでは、これらの財務戦略を実践するうえでの「事業主の生の声」・「取り組みの手法とステップ」をお伝えいたします!

ご参加特典

個別相談にて2つの豪華特典をご用意しております

1 現状財務と金融機関取引状況の分析サービス



自社の…
★経営の所在地
★金融機関取引状況
★投資余力
をお伝えいたします

2 投資事業のアクション策定

投資の際に障壁となる
★優先して取り組むべきポイント
★実行～回収までのスケジュール
を時系列に落とし込みます



(投資したいけど不安がある…)
「次の投資へ進みたい」
という企業の課題解決を
セミナー+ご参加特典で
徹底サポート!

採るべき資金調達方法の詳細及び導入方法はセミナーにてお伝えいたします!当日の概要やお申込みはこちらへ! →

