

【皮膚科・美容皮膚科開業医向け】クリニック経営研究会説明会内容

無料
ご招待

2023年9月17日(日) 10:00~16:00 (受付開始9:30~)

弊社東京本社にて開催いたします。
現会員様との商圏の兼ね合いにより、ご参加いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座

クリニック経営研究会・皮膚科分科会の趣旨

- 全国の皮膚科・美容皮膚科クリニックの経営者が集まる
経営研究会の内容や目的について解説します。

株式会社船井総合研究所 医療支援部
医療グループ 医療チーム_1 チーフコンサルタント 白須 在



第二講座

皮膚科・美容皮膚科業界の時流解説

- 皮膚科・美容皮膚科の業界動向や時流、全国でのトピックスを交えつつ、
皮膚科・美容皮膚科クリニック経営の時流についてお伝えします。

株式会社船井総合研究所 医療支援部
医療グループ 医療チーム_1 村竹 裕貴



第三講座

クリニック経営研究会会員様の事例紹介

- 全国各地からお集まりいただいております、会員様の成功事例を通して、
これからの皮膚科・美容皮膚科クリニック経営において必要なポイント
を解説します。

株式会社船井総合研究所 医療支援部
医療グループ 在宅医療・調剤薬局チーム 岩山 菜々子



お試し参加

クリニック経営研究会9月例会

- 【本会】●特別ゲスト講座
- 【皮膚科・美容皮膚科分科会】●株式会社船井総合研究所講座 情報交換会

研究会説明会の注意点

- ①事前の準備として、お申込み頂いた先生につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにて
ごあいさつ、およびお電話にて事前に先生方についてお話を伺います。
- ②研究会説明会後に、弊社コンサルタントより、研究会のご感想およびご入会についての意思確認を
させていただきます。

【皮膚科・美容皮膚科開業医向け】クリニック経営研究会説明会



受講料

研究会説明会は無料でご参加いただけます。
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

ご参加条件

- ・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につき
まして弊社より改めてご連絡を申し上げます。
- ・本研究会を有効活用いただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受
けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

お申込み方法

右記のQRコードより
お申込みください。

お申込み期限

2023年9月13日(水)
23:59まで

お問合せNo.

S103329/K187624

内容に関するお問合せ

オオishiヒロキ
大石浩之 [E-mail] clinic-keiei@funaisoken.co.jp

申込みに関するお問合せ

カワイリナ
川合利奈 [TEL] 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
[E-mail] clinic-keiei@funaisoken.co.jp



皮膚科・美容皮膚科
事業主限定ご招待!

2023.9.17 Sun 10:00~16:00
(東京本社)
(受付開始9:30~)

クリニック
経営研究会
皮膚科分科会

研究会説明会ご招待

自費診療

経営の勉強会に無料参加してみませんか?

保険診療

- 1ベッドあたり月間売上2000~2500万円の
ビジネスモデル構築
- 認知度を上げるホームページ改善(SEO対策)
- 機器・部屋・ヒト・広告への積極投資

皮膚科・美容皮膚科の成功医院が参加する

- 1時間当たり20名診察する診療体制構築
- 医師がしなくてもよい業務は
ナースやクラークに業務移管
- スタッフが協力してくれるマネジメント

このような医院が参加しています

看護師施術を展開し、
シミ治療月間売上570万円達成!

事例
1

医療脱毛導入初月売上
400万円突破!

事例
2

このような医院が参加しています

事例
1 保険診療2部屋で
保険診療年間売上1.5億円達成!

事例
2 保険診療1日200人診る
診療体制構築

【皮膚科・美容皮膚科開業医向け】クリニック経営研究会説明会

お問合せNo. S103329/K187624

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

[TEL] 03-6212-2931 平日
9:30~17:30
[E-mail] clinic-keiei@funaisoken.co.jp

【内容に関するお問合せ】
担当:大石浩之(オオishiヒロキ)
【お申込みに関するお問合せ】
担当:川合利奈(カワイリナ)



当社ホームページからお申込みいただけます。

船井総研HP [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問合せNO.」を入力ください。

103329

スマホからも
お申込みいただけます。

・お申込みいただいたにもかかわらずメールが手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
・ご参加を取り消される場合は、開催3日前までマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

医院の規模・目指すもの・課題を問わず、 明日の医院経営を変える“学びと仲間”が クリニック経営研究会 皮膚科分科会にはあります。

本研究会では、院長同士による
情報交換会を開催しており、
下記のような議論が飛び交っています！

保険診療

- 診療効率化の最新成功事例の共有
- クラークをどのように育成するのか？
- ナースへどのような業務を任せているのか？
- 業務移管のために、どのような研修をおこなっているのか？

自由診療

- 最新美容機器の使用感の共有
- どのようにコースを設定しているのか？
- どのような投資をおこなっているのか？

マネジメント

- スタッフマネジメントでうまくいった取組み共有
- インセンティブ制度をどのように設計しているのか？
- インフレ手当をどのように支給しているのか？

クリニック経営研究会 皮膚科分科会の6大特典

01 船井総合研究所主催セミナーの参加料金が割引

年間通して開催している皮膚科向けのセミナーに会員価格で参加することが出来ます！診療効率化、スタッフ採用、デジタル化など幅広いセミナーを開催しております。

※会員価格適用外のセミナーもございます。



04 NewsPicksとコラボしたメディア「社長online」

株式会社船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディアが経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。

※社長online プレミアムプラン（税込3,300円/月・税込39,600円/年）相当を追加料金なしでご利用いただけます。



02 月に1回の電話コンサルティングを実施

研究会会員には、月に1回個別相談を実施しております。現状のお悩みや経営全般などについての相談が可能です。

※1回あたり30分程度になります。



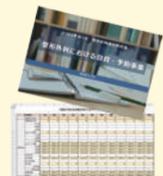
05 経営戦略セミナーへ無料ご招待

経営戦略セミナーは、株式会社船井総合研究所の看板セミナーとして、会員企業・ご支援先企業に対して「経営の原理原則」、「最新の時流」をお伝えするだけではなく、日本トップクラスの有名経営者にもご講演していただきます。研究会会員様は無料でご招待いたします。



03 研究会データベースの活用

過去のクリニック経営研究会皮膚科分科会で使用されたテキストや講座動画を視聴することができます。それだけではなく、集患のためのPOPやチラシなどのツールもご準備しております。会員様の様々な取り組みや実績を知ってすぐに業績アップに役立てていただけます。



06 研究会入会3ヶ月以内のお申込みで無料実施

CEO SANBÔでは、業績アップを加速させる組織にするために必要な2つの項目を経営者と従業員の両方から診断します。

- ① CASHFLOW SANBÔ (財務診断)
 - ② 組織 SANBÔ (組織力診断)
- 研究会入会月より3ヶ月以内のお申込みで1年目無料でご利用いただけます。
※入会月より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円(税抜) / 165,000円(税込)となります。

▼詳細はコチラ



株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 白須 在
株式会社船井総合研究所 朝日 伶
株式会社船井総合研究所 長谷川 寿人
株式会社船井総合研究所 大石 浩之
株式会社船井総合研究所 村竹 裕貴
株式会社船井総合研究所 岩山 菜々子

本研究会の理念

クリニック経営研究会 皮膚科分科会では、「永く続く、地域最高の医療機関創り」をステートメントとして掲げております。そのためには、経営者、従業員、患者“三方よし”の経営の実現が不可欠であると考えています。

株式会社船井総合研究所（以下、船井総合研究所）として、時流適応・力相応一番・長所伸展を前提とする船井流経営法を活かし、貴院の経営・マーケティング・マネジメントを会員の先生方、弊社と共に学び、語らいながら進めていきます。

クリニック経営研究会 皮膚科分科会で得られること

他の皮膚科・美容皮膚科 医院の経営成功事例

全国トップクラスに業績を上げている皮膚科・美容皮膚科医院の成功ノウハウを入手できます。即実践することで業績アップに繋がります。

業績アップKPIの確認と 実行アクションの決定

業績アップの為に必要な指標を知り、全国の皮膚科・美容皮膚科の各数値と比較することで、自院の課題を明確にできます。

船井総合研究所作成提案 & 販促ツールデータ

船井総合研究所のクライアント限定で提供してきた提案&販促ツールデータ（約45種類）を会員様にご提供します。

クリニック経営研究会 皮膚科分科会の1日の流れ

90min. モデル法人企業の取り組み講座

毎回、モデル法人企業や船井総合研究所の役員講話など、時流に合わせた情報発信をさせていただきます。船井総合研究所ならではのゲスト講座をお楽しみいただけます。

30min. 弊社コンサルタントによる講演

船井総合研究所のコンサルタントが、日々のコンサルティングの中でつくりあげた成功事例や翌月、翌々月に経営者が実際に何をすればよいか、取り組むべきかをお伝えします。

90min. 会員同士の情報交換会

情報交換会では、集患・採用・教育・診療効率化などを会員同士で相互に情報交換していただきます。弊社コンサルタントが進行役を務め、様々な事例とノウハウを交換する場をつくります。

※今回の研究会説明会とはコンテンツ・タイムスケジュールは異なります。