

MA・SFA即時業績アップ経営セミナー

講座内容&スケジュール

開催概要

日時 2023年9月21日(木) 13:00～16:00
〔受付開始(12:30～)〕 【お申込み期限】9月17日(日)

会場 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料 **会員価格** 税抜10,000円(税込11,000円)／一名様 **一般価格** 税抜12,500円(税込13,750円)／一名様
※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナー内容

第1講座



なぜ貴社のMA、SFAはうまくいかないのか？

- 貴社のMAがうまくいかない、たった1つの理由とは？
- 貴社のSFAがうまくいかない、たった1つの理由とは？

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 マネージング・ディレクター 片山 和也

第2講座



特別ゲスト講師！ MAとSFAの見直しで業績向上に結び付けた成功事例！

- MAとSFA活用で毎年1億円の新規開拓に成功している我が社の取り組み

吉岡興業株式会社 代表取締役 吉岡 洋明氏

第3講座



90日間でMAとSFAを見直し、改善する方法

- MAを業績向上に結び付ける5つのステップとは？
- SFAを業績向上に結び付けるための3つの施策とは？

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 リーダー 山崎 悠
黒木 賢雄

第4講座



来るべき大不況を乗り切るために、 中小企業 経営者の皆様にすぐに取り組んでいただきたいこと

- 「人を増やさず利益を増やす」MA・SFA活用こそが、最大の不況対策！
- ピンチをチャンスに！不況期こそが社内改革の最大のチャンス！

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 マネージング・ディレクター 片山和也

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】右記のQRコードを読み取ってお申込みください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/103327>

【TEL】0120-964-000(平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。



機械工具商社 2023年 EVシフト時代の 営業大革命セミナー



船井総合研究所が緊急提言！

本セミナーのポイント

- ✓ 機械工具商社業界で、デジタル活用(DX)により営業の生産性を大幅に高める方法がわかる！
- ✓ EVシフト時代に、今の営業社員のままで、優良顧客を新規・深耕開拓できる組織づくりの方法がわかる！
- ✓ 今、デジタル活用(DX)で、大きく業績を伸ばす同業他社の取り組みがわかる！
- ✓ SFAやMAを失敗せずに導入するポイントがわかる！

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

MA・SFA即時業績アップ経営セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo.S103327

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](http://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

103327

低投資で実現
今いる人材で対応可能
EVシフト時代に対応

営業革新で業績向上を目指す機械工具商社が

本業とのシナジー効果
これからの時流に適応
価格競争の回避

90日間で導入ができる営業DXの進め方ノウハウを大公開!

今、押さえておくべき「業績向上の方程式」

今、機械工具商社の経営者が押さえておくべき「業績向上の方程式」は次の通りです。

$$\text{売上} = \text{商談数} \times \text{受注率} \times \text{平均単価}$$

※MAとは
マーケティング・オートメーションの略

※SFAとは
セールス・フォース・オートメーションの略

今いる人員のままで
商談数を増やす
デジタルツールがMAです。

今いる営業担当者のままで
受注率を上げる
デジタルツールがSFAです。

工事や工作機械、各種設備など、
単価の高い商材
への注力がポイントです。

機械工具商社への導入実績40社以上!!

本セミナーでは、「人を増やさず」「デジタルに弱い会社でも」「90日で導入可能」な業績向上を実現するDXの進め方を、お伝えさせていただきます!

このような方にお奨めのセミナーです

- このような方に 2023年さらに業績を伸ばしたいと考えている
機械工具商社事業者の方
- このような方に MA・SFAの導入を検討している、または見直したい
機械工具商社事業者の方
- このような方に 何らかの不況対策の必要性を感じている
機械工具商社事業者の方
- このような方に 人を増やさずに業績を上げていきたいと考えている
機械工具商社事業者の方
- このような方に 事業承継を考えており、次の世代に自社を大きく成長させたい
機械工具商社事業者の方



成功事例
多数!

機械工具商社での業績アップ事例!

- 🌟 コロナ禍の2021年度でも
過去最高の業績を実現! 関東エリア 機械工具商社B社
(従業員110名)
- 🌟 工事ビジネスの強化で利益率が
1.5ポイント向上を実現! 東海エリア 機械工具商社D社
(従業員30名)
- 🌟 従来は売れなかった高単価商品が
ドンドン売れるように! 九州エリア 機械工具商社C社
(従業員30名)
- 🌟 部品加工事業に新規参入で
売上3億円の付加に成功! 関東エリア 機械工具商社D社
(従業員30名)
- 🌟 社員数そのままに売上1.4倍を実現! 近畿エリア 機械工具商社A社
(従業員15名)

本セミナーの特別ゲスト講師!

実際の成功事例をお聞きいただく大チャンス!!



吉岡興業株式会社 代表取締役 吉岡 洋明 氏

営業DX導入の成功事例!!

工事・メンテに特化した新規開拓で
毎年1億円をつくりだす
我が社の取り組み

兵庫県神戸市に本社をおく機械工具商社。同社の創業は昭和26年2月1日。
同社の三代目社長である吉岡洋明氏は「営業DX」を積極的に導入。2020年から本格化した
コロナ禍では、主力とする航空分野の大手顧客向け売上が7割減という大ピンチに見舞われた
が、かねてから導入していた「営業DX」を駆使して工事・メンテに特化した新規開拓売上
でピンチを脱することができた。同社の「営業DX」による新規売上の直近過去3年間の成果は、
7,000万円・1億4,000万円・8,000万円となっている。

※特別ゲスト講師のご講演は動画でのご講演となります。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

MA・SFA即時業績アップ経営セミナー

お問い合わせNo. S103327

開催要項

お申込み期限: 9月17日(日)

日時・会場

2023年9月21日(木)

開始

終了

13:00 ▶ 16:00 (受付開始 12:30~)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税込 **13,750円** (税抜12,500円) / 一名様

会員価格 税込 **11,000円** (税抜10,000円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.103327を入力、検索ください。
クレジット決済が可能です。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2023年9月21日(木)

お申込み期限: 9月17日(日)

