

自社ソフトの
BtoB営業で
すぐに成果を
上げたい方へ

IT業界
向け

中堅・中小企業向けコンサルティング
国内最大手の船井総合研究所が語る

BtoB営業の成功法則！

たった3カ月で中堅・中小企業を攻略し、
業績アップを実現する6つのポイント

このような方におすすめ

- BtoB営業における、**新規リード獲得や商談率・受注率**にお悩みの方
- 中堅・中小企業市場へのビジネス展開の**具体的な戦略**が見えていない方
- 業績を上げるために**新たな市場攻略方法**を模索している方

Web開催 | 2023年 **8月29日(火)**・**8月30日(水)**・**8月31日(木)**

13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~]

10:00~12:00 [ログイン開始 9:30~]

10:00~12:00 [ログイン開始 9:30~]

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【IT業界向け】中堅・中小企業マーケット攻略セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S103256

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

103256

1

圧倒的成果に基づく、
セミナーゲスト選定で
25,000名以上の
事業者を来場

2

年間ダウンロード数
25,000件越え！
ダウンロードされる
ホワイトペーパーの作り方！

3

継続的な情報提供で
リードナーチャリングを
する**量産型メルマガ**の
秘訣！

4

セミナー集客は
名簿作成が9割！
メインターゲットを
引き寄せるセミナー
参加者名簿の作り方！

5

商談率80%超え
コールセンターを
有効活用した
商談獲得方法

6

商品の絞り込みで
実現する
受注率40%の達成



【IT 業界向け】中堅・中小企業マーケット攻略セミナー

～船井総合研究所事例に学ぶ！SMB 攻略で確実に業績を上げる方法～

Program



実は魅力的な SMB マーケット

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部 マネージング・ディレクター **吉田 創**

- ついに動き始めた、中堅・中小企業の DX 化の波
- 数の多さ × DX 化ニーズ × リーチできれば進みの早い SMB 向けで業績アップを！
- 中堅・中小企業向けコンサルティングがメインの船井総合研究所が業績を伸ばし続けているのは、各マーケットを熟知したプロが最適な集客・営業をするから
- できる企業はすでに戦略を変えている！SMB 向けビジネスの展望



船井総合研究所事例！

こうして船井総合研究所は中堅・中小企業にアプローチして業績を伸ばしている

株式会社船井総研デジタル 執行役員 **斉藤 芳宜**

- 船井総合研究所は中堅・中小企業向けに顧客開拓をし続け、業績を上げている
- 自社サービスが業績向上や生産性向上につながることを理解させることが重要
- コンサルティング型サービスとセットで販売したからこそ成果が出た



船井総合研究所事例から学ぶ！ SMB 向け戦略はこう立てる

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部 マネージャー **内田 洋平**

- 決まれば早いのが SMB の意思決定。大企業との基本的な違いを理解しよう
- 机上の空論ではなく、経営者・事例と接し、根源的なニーズを把握するところから始める
- 事例は数字でまとめる！良い事例と悪い事例の違い
- SMB 向けツールでは、説明ではなく提案をしよう
- SMB 攻略にデジタルマーケティングが有効なのは、真のニーズ起点で広くターゲットにリーチし、成長意欲の高い企業にアプローチできるから



SMB 攻略で成功するための5つのSTEPと、 明日からスタートするためのポイント

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部 マネージング・ディレクター **吉田 創**

- STEP1**：顧客に密着し、「事例発掘」から始める
- STEP2**：事例を分析し、真のニーズかどうかを見極める
- STEP3**：集客から営業に至る、提案ストーリーを描く
- STEP4**：提案ストーリーを施策と体制に落とし込む
- STEP5**：提案ストーリーから最適なツールを準備する

明日からスタートして
3カ月で実装するための
ポイント

Web開催 | 全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。

※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

2023年	申込期日	8月29日(火)	申込期日	8月30日(水)	申込期日	8月31日(木)	申込期日	8月27日(日)
PC・スマホがあればどこでも参加可能!!		13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~]		10:00~12:00 [ログイン開始 9:30~]		10:00~12:00 [ログイン開始 9:30~]		

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**)/一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 < seminar271@funaisoken.co.jp > TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

セミナーのお申込みはこちら！



【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/103256>



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。

