

建材メーカーがWeb直販モデルで儲ける！

初公開

たった3時間で高収益Web販売事業 販売ノウハウがわかる！

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー

開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

Web開催 2023年 8月9日(水) お申込期限 8月5日(土) 25日(金) お申込期限 8月21日(月) 26日(土) お申込期限 8月22日(火) 時間 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料 一般価格 税抜 30,000円(税込 33,000円)/1名様 会員価格 税抜 24,000円(税込 26,400円)/1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	セミナー内容
第1講座	今、中小建材会社が、ECビジネスに参入すべき理由とは？ 建材会社がおかれている現状と、今後持続的な成長のため今、IT建材に取り組むべき理由を解説いたします。  株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム リーダー 稲川 茂樹 栃木県芳賀郡芳賀町生まれ。地方銀行での融資渉外業務を経て、船井総合研究所にキャリア入社。現在は、町のガス屋さん・畳内装工事屋さん・建材屋さん・水道屋さん・電気屋さん・家具屋さんのリフォーム事業参入をサポート。1日でできるリフォーム小工事専門店(1dayリフォーム)の立ち上げ業績向上実績は社内随一。健全に業績向上できる仕組みビジネスモデルづくりを得意とし、北は石巻から南は福岡までクライアントを支援している。
第2講座	中小建材業者が、EC分野で成功した成功事例を大公開 年商2.3億高収益を実現するための建材Web販売モデルの成功事例と取り組みを解説いたします。  株式会社毛受建材 藤岡 祥平氏 愛知県豊明市にて生コンおよび輸入左官材料、建築資材を扱う企業として59年の歴史。年間3万2,000社と取引グループ年商は25.5億円の実績がある。2019年よりIT建材部を立ち上げ、世界各国から日本にはない建築資材を輸入し、日本市場でITを使って販売している。現在では日本全国から問い合わせ、注文が殺到する事業に成長している。
第3講座	多種の商材がEC分野で成功を収めるIT建材ビジネスとは？ 「上手くいく」IT建材の起ち上げ方から軌道に乗せるまで全貌を余すところなく大公開！  株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム チーフコンサルタント 劉 宏焱 横浜市立大学にて社会経済修士学位を取得後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社以来、製造業のコンサルティングに従事。特に建材業界を中心にITやDXツールを活かしたコンサルティングと中国マーケット進出を展開している。「製造業・建材業界に特化したDX(デジタルトランスフォーメーション)でお客様の業績を向上させたい」という信念の元、どうクライアントの業績アップ・生産性向上に貢献するかを常に考え、DXの新しい活用方をクライアントに提示し続けることを使命としている。
第4講座	本日のまとめ IT建材で成功を押さえるために必要な条件をお話しいたします  株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ マネージャー 齋藤 勇人 福島県須賀川市生まれ早稲田大学法学部卒業後、2012年に株式会社船井総合研究所に入社。住宅リフォーム事業の新規参入および活性化コンサルティングで2015年チームリーダー昇格、2017年グループマネージャーに昇格。現在は全国各地の地域1番店や有力リフォーム会社において、成熟マーケットで勝ち残るためのビジネスモデル転換を数多くプロデュースしている。その他、異業種(住宅、不動産、建材卸、専門工事業)からのリフォーム事業新規参入や、集客不振企業のマーケティング活性化(Web)、営業組織マネジメント改善などの領域においても多数の実績がある。

セミナーのお申込みはこちら！

**【PCからのお申込み】**
下記セミナーページから
お申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/102383>

**【QRコードからのお申込み】**
右記QRコードから
お申込みください。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
船井総研セミナー事務局〈seminar271@funaisoken.co.jp〉TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

新規事業をご検討の
事業者の皆様へ

2023年 8月9日(水)・25日(金)・26日(土)
13:00~16:00(ログイン開始12:30~)
全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。

年商30億円の生コン製造会社が

建材EC直販 新規参入セミナー

輸入
建材

年商2億円

スタッフ
3名で

営業利益率

15%

ゲスト
講師

株式会社毛受建材

藤岡 祥平氏

株式会社毛受建材

代表取締役社長

毛受 進氏

※毛受氏のご登壇はございません



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

今すぐスマホでチェック！

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー お問い合わせNo.S102383

2023年 8月9日(水)・25日(金)・26日(土) 全日程オンライン開催

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからも
セミナー情報をご覧ください。



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 102383

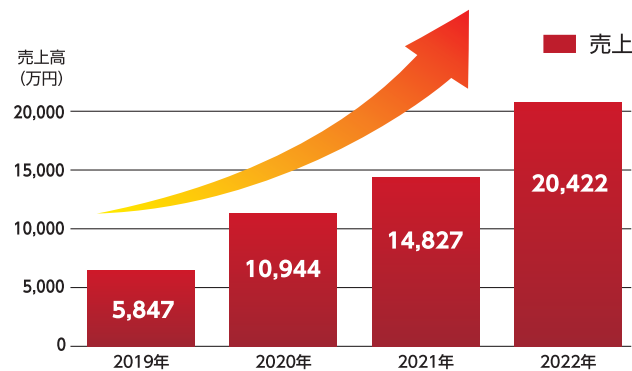
中小建材メーカーが建材EC直販事業で成長した実例を公開!

成功企業

株式会社毛受建材

建材EC直販モデル本格参入で月商+2,000万円

EC建材事業の売上推移



- 建材左官材料のWeb通販で月商+2,000万円突破!
- 営業利益15%達成する高利益直販モデルとは!?
- IT活用でニッチ建材をWeb販売する手法とは!
- たった2名で月商+2,000万円売上を上げる仕組みとは?
- BtoBtoCモデルで全国から毎月400万円以上も新規引合いが殺到する施策とは!?

株式会社毛受建材のご紹介

愛知県豊明市にて生コンおよび輸入左官材料、建築資材を扱う企業として59年の歴史。年間3万2,000社と取引グループ年商は25.5億円の実績がある。2019年よりIT建材部を立ち上げ、世界各国から日本にはない建築資材を輸入し、日本市場でITを使って販売している。現在では日本全国から問い合わせ、注文が殺到する事業に成長している。



株式会社毛受建材
代表取締役社長
毛受 進氏

株式会社毛受建材
藤岡 祥平氏

株式会社毛受建材が実践する
建材EC直販ビジネスモデルとは

ネットで建材を設計店・施工店に全国販売!さらに高いリピートを実現するモデル



- 営業不要
- マニュアル化
- テンプレート化



- 最少人員
- 高リピート
- 高反響



- 無料サンプル
- ステップメール
- FAXDM

必見!! これから伸びる商材はこれだ!!

この商材を扱う会社
本セミナーがおすすめ

- 建築材料
 - ・床材
 - ・壁紙
 - ・屋根材
 - ・建築木材製品
 - ・防音、吸音材
 - ・断熱材、遮熱材
 - ・階段材
 - ・天井材
 - ・改修、下地調整材
 - ・手摺材(手すり材)
 - ・ロートアイアン
 - ・庇(ひさし)
 - ・内外装飾材
 - ・内外装仕上材
 - ・収納材
 - ・合板集成材
 - ・古材
 - ・デザイン建築製品
 - ・人工大理石
 - ・和風建築
 - ・不燃材、準不燃材
- 建築用資材
 - ・塗料
 - ・防水材
 - ・接着剤・シーリング材
 - ・各種測定機器
 - ・建築模型材料
 - ・壁、床下調湿材
 - ・防腐、防蟻、防カビ材
 - ・養生資材
 - ・仮設資材、足場
 - ・工事用安全資材
 - ・電機、電設資材
 - ・蓄光製品、蓄光塗料
 - ・建築金物
 - ・OAフロア
 - ・搬送機
 - ・害虫、害獣対策
 - ・レンタル資材
- 建築関係ソフト関連
 - ・CAD 関連ソフト
 - ・建築設計ソフト
 - ・販促、営業支援ツール
 - ・管理ソフト
- 給排水設備機器
 - ・排水グレーチング
 - ・配管継手
 - ・浄水システム、水処理装置
 - ・漏水検知器、システム
- 衛生設備機器
 - ・トイレ設備、トイレブース
 - ・手洗器、洗面ボウル
 - ・洗面、化粧台(ミラー)
 - ・混合水栓
- キッチン・バスルーム設備機器
 - ・システムキッチン、オーダーメイド
 - ・カウンター、シンク、キッチン廻り機器
 - ・給湯器、調理器、IH
 - ・システムバス、シャワー、サウナ
 - ・浴室関連機器
 - ・浴室内装材
- 外構・エクステリア材
 - ・屋上、壁面緑化
 - ・オーニング
 - ・ポスト、宅配ボックス、表札
 - ・フェンス、目隠し、仕切り
 - ・ガーデン照明、ライト
 - ・園芸、ガーデン用品
 - ・ログハウス、倉庫、物置
 - ・ガレージ、シャッター、車庫
 - ・カーポート、関連部材
 - ・ペット用品
 - ・大型ゴミ保管容器
 - ・門扉、門柱
 - ・テーブル、ベンチ
 - ・装飾、演出用品
- 開口部材
 - ・サッシ、シャッター、雨戸
 - ・外装ルーバー、目隠しブラインド
 - ・窓用遮光スクリーン、テント
 - ・折戸、アコーディオンドア
 - ・玄関ドア、室内ドア
 - ・格子、窓格子
 - ・開口窓
 - ・ガラスフィルム・コーティング
 - ・オーニング
 - ・庇・キャノピー
 - ・網戸(玄関・ドア・窓)
 - ・点検口
 - ・ガラリ
- インテリア建材
 - ・空間演出、アート材
 - ・水、水槽の演出材料
 - ・パーティション、間仕切り
 - ・フック、ワイヤー材料
 - ・階段材・畳
 - ・光、ライト演出材料
 - ・カーテン、ブラインド
 - ・シーリングファン
- 冷暖房・空調設備機器
 - ・冷暖房機器
 - ・床暖房
 - ・換気システム
 - ・暖炉、ストーブ
 - ・シーリングファン
- 福祉・介護設備
 - ・福祉、医療設備機器
 - ・ホームエレベーター、昇降機
 - ・バリアフリー設備
 - ・ウェルネス、スポーツ機器
 - ・介護浴槽、入浴装置
- セキュリティ関連材
 - ・防犯ガラス、サッシ
 - ・防犯、通報センサー
 - ・防犯鍵
 - ・防犯カメラ、監視システム
- 震災・防災・災害対策
 - ・制震システムについて
 - ・免震システム
 - ・振動低減システム
 - ・耐震シェルター、地下室
 - ・耐震補強材耐震診断、地盤調査
 - ・防火、災害対策
- エコロジー関連
 - ・エコ、省エネ建材、製品
 - ・リサイクル関連商品
 - ・廃棄物処理製品
 - ・アスベスト対策
 - ・ソーラーシステム、架台、金具

他多数...

人材不足 やれる社員 がない アナログ SEO...? Web広告? だった私たちが成功できたポイント

成功ポイント

専門HP構築

Web広告

SEO強化

リピート強化の仕組み

問い合わせ対応受注

丸投げ

本セミナー講師の株式会社毛受建材に苦手なWeb運用をまるっと丸投げすることで、確実に効率性の高い施策を展開、成功を出すことができた。

社員がいない・Webがニガテな会社にごそ勝機アリ!

参加特典

貴社のHPを結果の出ているHPと比較・診断・アドバイスします

無料Webサイト診断特典

