

法人向けビジネスから、消費者向けビジネスまで【経営者】必見セミナー!

ChatGPT

最新

デジタル

AI自動接客

反響・接客大革命

セミナー



船井総研のマーケティングノウハウの秘密を大公開!

船井総研トップクラスマーケッターが登壇

2023年

8月3日

木

会場

株式会社船井総合研究所
東京本社

AI自動接客を
導入して

わずか90日間で導入! 集客2倍を実現!

以下の事実が1つでもあるなら、**見えない機会損失**があります!

- ☐ **月間1万PVのサイト**があるのに、チャットボットを置いてない!
- ☐ **広告費を月間100万円以上**かけても受注ゼロ!
- ☐ マーケティングオートメーションを導入したが、**メルマガ配信**にしか使っていない!
- ☐ **顧客獲得単価が年々上昇**しているのに、チャットボットもMAも入れていない!
- ☐ **ウェブサイトの解析**に、Googleアナリティクスしか使っていない!

参加特典!



成長企業が選ぶ
最強のデジタル変革ツール

最新書籍出版記念!

プレゼント!!

 Funai Soken

株式会社 船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

デジタル接客革命

お問い合わせ No.S102059

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください) →

102059

BtoBからBtoCまで全国で成功事例続々! ~デジタル接客の波に乗り遅れるな!~



自動車販売会社のチャットボット導入事例

毎月50件の問合せ増加
来店率7.5倍(4%→30%)へ向上!



整骨院のチャットボット導入事例

1カ月で100件超の新規LINEアカウントを獲得!
3カ月でLINE登録150件+新規数130%UP



不動産会社の営業活動デジタル化

2年間で業績が5.7億から10億超と2倍を実現!



物流会社のチャットボット導入事例

ドライバー採用の内定率2割、入社率約2倍!



法律事務所のZoho導入事例

6カ月で法人からの問合せ2倍、セミナー集客3倍を実現!

講座

セミナー内容/講師

第1講座 13:00~13:40

2023年デジタルマーケティング最新時流予測

Chat GPTの登場、コロナの5類化など大きな変化が起きている2023年。2023年集客できている会社とできていない会社の違いとは?今、最新のデジタルマーケティング時流をお伝えいたします。

松本 治 株式会社船井総合研究所 第三経営支援本部/マーケティング室 ディレクター

出身は福島県二本松市の専業農家。市場規模が1/10になった状態で、経営を立て直す両親を見て育つ。デジタルマーケティングを用いた即時業績アップ・新ビジネスモデルの創出に強い。WEB広告・DX分野のコンサルティングを最前線で実践するとともに、2018年からは船井総合研究所全体の「WEBマーケティング責任者」としても活躍中。



第2講座 13:50~14:55

船井総研マーケティングチームが初公開! 年間2万人以上セミナー集客できた裏側を教えます

「MAなどのWEBマーケティングのツールを入れたけど成果が上がらない……」ということはありませんか? Zoho導入を通して、チャットボットでの商談誘導数を172%にし、MAツールの活用でセミナー申込数を162%にした数々のノウハウを、船井総研でのナマの事例をもとにお伝えします。



加藤 克典
株式会社船井総合研究所
マーケティング室
シニアプロフェッショナル



河手 渉
株式会社船井総合研究所
マーケティング室
シニアプロフェッショナル

第3講座 15:05~16:00

Webに詳しく無い企業でも導入”1ヵ月”で費用対効果を改善する方法

貴社のホームページは24時間営業ができていますか? 今、伸びている企業はホームページにチャットボットを導入し、24時間無人で営業を行い、自動的に問合せを獲得しています。WEBに詳しく無い企業でも導入1ヵ月で成果が出る具体的なチャットボットの考え方/内容を事例をふまえてお伝えします。

曾根 翼 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 シニアコンサルタント

大学卒業後、新卒で船井総合研究所に入社。2016年入社後、自動車業界向けWEBマーケティングの立ち上げを行う。その後、2018年にWEBマーケティングのスキルを磨くために、大手広告代理店に転職し、1年間WEB広告運用に従事。2019年に中途として船井総合研究所に再入社し、軽届出済未使用車専門店、中古車リース専門店、普通車専門店などのあらゆる自動車販売店のWEB集客支援を行っている。広告運用を中心に、WEB担当者の業務サポート、現場での問合せ対応など、集客が伸びる様に現場に施策を落とし込むまでサポートしている。



第4講座 16:10~16:30

成果がすぐに実感できる「マーケティングDX」 あなたの会社が今すぐ取り組むべきことを教えます

このセミナーでご紹介する、ちょっとの取り組みで何倍もの成果を手にしてきた企業のほとんどは「AI・Chat GPT・MA活用……言葉は聞くけどどう活用するのかさっぱりわからなかった。」そんな会社がほとんどです。最速でマーケティングDXの成果を手にするために、今取り組むべきことに絞ってお話します。

伊藤 嘉彦 株式会社船井総合研究所 執行役員 第二経営支援本部 本部長

同志社大学卒業後、建材メーカーでの勤務を経て2001年株式会社船井総合研究所に入社。入社後は、住宅不動産業界でのコンサルティングを専門分野として担当。ハウスメーカー・工務店の業績アップを専門的に手掛けるコンサルティング部門の本部長に就任。2022年からは経営コンサルティングにデジタルを掛け合わせた「DXコンサルティング」強化のための専門組織であるDX開発推進室の責任者に着任。



「デジタル接客革命」のお申込みはこちら

東京会場

2023年8月3日(木) 13:00~16:30(受付 12:30より)

申込期日 7月30日(日)

株式会社船井総合研究所 東京本社 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩 1 分]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜12,500円(税込13,750円)/一名様

会員価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長online プレミアムプラン(旧: FUNAI メンバーズ Plus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

PCの方ははこちらから

船井総研 102059

検索

※6桁の数字も含めて検索ください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/102059>

スマートフォンの方ははこちらから

右記のQRコードをスマートフォンなどで読み取りいただき、Webページのお申込みフォームより、お申込みください。



※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

TEL:0120-964-000 平日 9:30~17:30