

フィットネス業界コングロマリットセミナー

開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

全日程 オンライン 開催	2023年 8月4日 10:00~13:00 (ログイン開始 9:30~)	2023年 8月7日 13:00~16:00 (ログイン開始 12:30~)	2023年 8月25日 10:00~13:00 (ログイン開始 9:30~)	2023年 8月28日 13:00~16:00 (ログイン開始 12:30~)
	申込期日 7月31日(月)	申込期日 8月3日(木)	申込期日 8月21日(月)	申込期日 8月24日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナー参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料 一般価格 税抜 5,000円(税込 5,500円)/一名様 会員価格 税抜 4,000円(税込 4,400円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

自分の聞きたい講座だけのご参加でも大歓迎!

第1講座	運動産業の最新時流2023と最新フィットネスビジネスモデル大公開 2023年最新の数字から見るフィットネス業界のトレンドを専門のコンサルタントが徹底解説。フィットネスの店舗ビジネス領域での業態転換・新規参入を考える経営者必見! セミナー内容抜粋①新規参入、業態転換において注意すべきポイントをお伝えいたします。 ・事業の選定方法・既存事業との相乗効果の発生のさせ方・従業員のモチベーション向上 セミナー内容抜粋②AIフィットネス、パーソナルジム、セミパーソナルジム、ヨガ、ピラティス、ストレッチの中からのような企業にお薦めか解説いたします。	株式会社 船井総合研究所 成田 優紀
第2講座	◆おすすめビジネスモデル1「AIフィットネス」 「AIフィットネス」と聞くとイメージが分りづらいかもしれません。24時間ジムにAIが付加したビジネスモデルでトレーニングマシンにAIが付加され、お客様に適切なトレーニングを提供することが「無人運営」にて可能です。 【講座一部抜粋】 ①30坪から始められるマシンジムの魅力を説明 ②初期投資3000万円、投資2年5カ月の詳細説明 ③営業利益率20%が残る無人運営について	株式会社 船井総合研究所 福岡 豪
第3講座	◆おすすめビジネスモデル2「パーソナルトレーニングジム」 たった5坪から始められる「パーソナルトレーニングジム」のビジネスモデルについて詳しく説明いたします。 【講座一部抜粋】 ①パーソナルジムのビジネスモデルの強みについての説明 ②各モデルの初期投資、投資回収期間について ③パーソナル:月商200万円を作る秘訣について紹介いたします。	株式会社 船井総合研究所 原田 裕生
第4講座	◆おすすめビジネスモデル3「セミパーソナルトレーニングジム」 30坪から始められる「セミパーソナルトレーニングジム」という新しいトレーニングのビジネスモデルについて紹介いたします。 【講座一部抜粋】 ①初期投資500万円から可能で投資回収2年以内の説明 ②売上300万円、営業利益率30%を目指す理由について ③顧客ニーズと真ん中のビジネスモデルである理由について説明	株式会社 船井総合研究所 藤田 真輝
第5講座	◆おすすめビジネスモデル4「ヨガ・ピラティス」 コロナ明けから著しく顧客ニーズが増加している「ヨガ・ピラティス」業態。コロナの影響で世の中の人々が「健康」について意識を高めました。今おすすめできるヨガ・ピラティス業態の始め方をお伝えいたします。 【講座一部抜粋】 ①モデル企業のヨガ、ピラティス業態の運営の仕方 ②ヨガ、ピラティスの商品設計の仕方 ③具体的な売上の立て方(シミュレーション)	株式会社 船井総合研究所 竹留 将聖
第6講座	◆おすすめビジネスモデル5「ストレッチ専門店」 実はパーソナルジム、ヨガ、整体よりもWEB上の検索数が圧倒的に多い「ストレッチ」。本講座では、「ストレッチ」の世の中のニーズを詳しく説明いたします。 【講座一部抜粋】 ①ストレッチのWEB検索数の多さから見る消費者ニーズについて ②ストレッチ専門店の売上、営業利益について ③ストレッチ専門店の立ち上げ方について	株式会社 船井総合研究所 藤田 真輝
第7講座	◆まとめ講座 本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか?激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者様に考えていただきたいポイントについて分かりやすく解説させていただきます。本セミナーを通して、どのように事業を選定するべきなのか?また船井総合研究所が提供しているコンサルティングサポート内容について説明いたします。	株式会社 船井総合研究所 竹留 将聖

成長産業と真ん中のビジネスモデルを知れる! お早めにお申し込みください!!

セミナーのお申込みはこちら!



【PCからのお申込み】
下記セミナーページから
お申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101989>



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードから
お申込みください。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
船井総研セミナー事務局 <seminar271@funaisoken.co.jp> TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

新たな高収益事業を探している事業主の方へ

住宅不動産業	建築業	アミューズメント業	モビリティ業	美容室	治療院
調剤薬局	介護事業	葬祭業	飲食業		

後発参入でもラクラク成功!

新規事業 フィットネス産業 ビジネスモデルフェア2023

低投資
投資回収2年以内

高利益率
20~30%

採用ラクラク

本気でおすすめできるフィットネス事業5選

- 1** 月商500万円 営業利益率30% 3万人商圏でも成り立つAIマシンを駆使した超省人モデルの**“AIフィットネス”**
- 2** 初期投資200万円 5坪から可能 たった5坪で年商2,500万円を目指す高収益**“パーソナルトレーニングジム”**
- 3** 月商300万円 初期投資1000万円 1対複数名対応の初心者向け**高利益率セミパーソナルトレーニングジム**
- 4** 月商300万円 初期投資1000万円 女性から話題が高騰中の先行者メリットの**“ピラティス・ヨガ”**
- 5** 月商200万円 営業利益率30% 実は検索数が最多の狙い目マーケット**“ストレッチ専門店”**



全日程 8/4 金 10:00~13:00 7月 13:00~16:00 25 金 10:00~13:00 28 月 13:00~16:00 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

市場規模220%成長の「運動」産業の中からおすすめできる5つのビジネスモデルを一挙公開!!

本セミナーの開催にあたって



フィットネス業界のビジネスがおすすめできる理由

今回紹介するビジネスモデルの共通点は
①低投資②高利益率③省スペースと参入リスクが極めて低いことです。
個人事業主の経営者が多いビジネスモデルですが、自社なりの成功パターンを持てれば、一気に店舗展開し、事業を拡大させることが可能です。今回は専門知識がない経営者の方でも新規参入ができるビジネスモデルを厳選いたしました。

株式会社船井総合研究所
レジャー&スポーツグループ リーダー 竹留 将聖

第1講座 運動産業の最新時流2023と最新フィットネスビジネスモデル大公開

- Point 1** フィットネス業界の現状とコロナ禍でも伸びた企業は何をしていたのか?
- Point 2** 新規事業参入をする際に抑えるべきポイント、新規事業の選び方について
- Point 3** フィットネス業界でおすすめできるビジネスモデルの理由について

第2~第6講座 ビジネスモデル別 〈ビジネスモデル徹底解説〉〈成功事例と参入ポイント〉

5事業についてお伝えしますが
複数名ご参加を推奨!!
事業責任者予定の方でご参加ください。

第2講座 AIフィットネス

30坪から始められるマシンジム



Point 1
成長マーケットの24時間ジム

Point 2
初期投資3,000万円、投資回収2年5カ月

Point 3
月商500万円、営業利益率30%



第3講座 パーソナルトレーニングジム

5坪で始められる高利益事業



Point 1
初期投資200万円、投資回収2か月

Point 2
年商2500万円、営業利益率30%

Point 3
成熟マーケットでも勝ち抜けるモデル



第4講座 セミパーソナルトレーニングジム

30坪で立ちあがる新型パーソナル



Point 1
初期投資1,000万円、投資回収1年半

Point 2
月商300万円、営業利益率30%

Point 3
採用で苦戦しない



第5講座 ヨガ・ピラティス

今後の未来の種になる事業



Point 1
Webでの検索数が年間で2倍に

Point 2
参入企業が続々発生

Point 3
女性顧客の獲得に強い



第6講座 ストレッチ専門店

実は狙い目マーケット



Point 1
ストレッチの市場規模12兆円超え

Point 2
月商200万円で営業利益率30%

Point 3
未経験者採用でOK



株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部を掲げて開催!!1日で5つの事業について聞ける絶好のチャンス!