

2023年ナーシングホーム参入を目指す介護事業者向けのセミナーです。
机上の空論ではない、実際の運営事例を踏まえた内容をお伝えします。

セミナープログラム

オンライン開催※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください

2023年7月20日 ^木	申し込み期日 7月16日(日)	2023年7月21日 ^金	申し込み期日 7月17日(月)
2023年7月24日 ^月	申し込み期日 7月20日(木)	2023年7月25日 ^火	申し込み期日 7月21日(金)
開催時間			

13:00~16:00(ログイン開始12:30)※オンライン会議ツール「zoom」を使用いたします。
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

一般価格	会員価格
30,000円(税抜)	24,000円(税抜)
33,000円(税込)/一名様	26,400円(税込)/一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

1つでも当てはまる方はセミナーにご参加ください

- ☒ ナーシングホーム参入を検討している方
- ☒ 介護事業で新しい収益の柱を作りたい方
- ☒ 介護施設の運営に限界を感じている方
- ☒ 医療対応が難しい方の施設を考えていきたい方
- ☒ 介護度を上げた介護施設運営をしたい方

講座	セミナー内容
第1講座	2023年大流行中！今話題のナーシングホームとは ・ナーシングホームとは ・ナーシングホームがなぜ流行っているのか、そして今必要とされている理由を介護業界の市場性やニーズと併せて解説 株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 家徳 尚之
第2講座	ナーシングホーム参入事例紹介 全国のナーシングホームの参入事例を大公開 以下事例抜粋 ・介護・医療・障がい福祉の組み合わせで客単価100万円達成！ ・20床で営業利益率20%超を達成した事例 ・保険報酬をインセンティブに看護師をやる気にさせ、客単価50万円を達成した事例 ・サ高住に訪問看護を付け、売上400万円UP！ 株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 家徳 尚之
第3講座	高単価ナーシングホームの責任者が語る運営の秘訣 ・人口3万人都市で客単価60万円超のナーシングホームが高い客単価を実現するために実施している取り組み ・苦戦する法人が続出の看護職と介護職のマネジメントについて成功の秘訣 ・陥りやすいナーシングホーム運営の失敗のパターンとは 株式会社フロンティアの介護 ナーシングホーム統括 塚本 燎氏
第4講座	本日のまとめ ・ナーシングホーム参入を検討している経営者におさえていただきたい点 株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 マネージャー 管野 好孝

お申込みはこちらからお願いいたします。

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームより、お申込みくださいませ。

※お申込みに際してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101710>

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:20)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。



開催日程 2023年 7/20^木・21^金・24^月・25^火
13:00~16:00(ログイン開始12:30)

全国のナーシングホーム取材 から参入事例を選出

2023年今話題のナーシングホーム参入事例特集

専門のコンサルタントが選ぶ
トップ5選の成功事例

- 成功事例①** 介護・医療・障がい福祉の組み合わせで
客単価100万円達成！
- 成功事例②** 20床で
営業利益20%超のナーシングホーム
- 成功事例③** インセンティブ制を導入し
看護師をやる気に
客単価50万円達成！
- 成功事例④** サ高住に訪問看護を付け
売上400万円UP！
- ゲスト事例** 営業戦略にテコ入れ
客単価60万円達成！

2023年大流行中！
参入事例大公開

高単価を実現する
秘訣とは？

医療保険対象者を
獲得する**営業戦略**

看護・介護を
ワンチームにする
マネジメント

過去の失敗経験から分かった
効果的なナラシの打ち出し方

ナースিংホームの成功と
失敗を分けるポイントとは

特別ゲスト
株式会社フロンティアの介護
ナーシングホーム統括 塚本 燎氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

ナーシングホーム参入事例特集セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo.S101710

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

101710

保険
組合せ事例

超ビックリ！客単価100万円！
3種の保険 介護保険・医療保険
障がい福祉保険 **を組合せた** ナーシング
ホーム

- 詳細解説
- ✓ 介護・医療・障がい保険でそれぞれ30万円以上算定
ホテルコストと合わせて100万円になる運営
 - ✓ 介護保険だけではなく「障がい者」に該当する利用者も
ご入居しているため、本人の状況に合わせて算定可能

高い
社会性事例

OP3か月で20床満床・営業利益20%超
5割が医療対応必要な社会性高い ナーシング
ホーム

- 詳細解説
- ✓ 地域の医療重度の方の受け皿として、病院
からの紹介が殺到しオープンから3か月で満床
 - ✓ 入居者の5割以上が医療保険対象者。
客単価も60万円以上の高単価を実現

活動量
最大化事例

インセンティブ導入で活動量の最大化
積極的に介入してくれる看護師づくり

- 詳細解説
- ✓ 「介護と協力して看護が動いてくれない・・・」
そんな状況から脱却できるインセンティブ制度
 - ✓ サービスに入っているのに算定しない「ボランティア」が撲滅。
結果、医療保険売上が2倍に。正しく運営が進む

施設
転換事例

通常のサ高住を**ナーシングホームに転換**
経営ベースが一気に変わり**月商400万円UP!!**

- 詳細解説
- ✓ 救急搬送が従来の1/10に減少！“予防訪問看護”
で待機者35名の高稼働率施設運営
 - ✓ 他施設訪問で売上さらに拡大！看護師の生産性
114万/人の高い生産性を実現

ゲスト講師
事例

営業先を変更して客単価60万円へUP!
ナーシングホームの正しい営業戦略

- 詳細解説
- ✓ 医療保険対象者が入居者の1割から5割に増加！
秘訣は整形外科やガン治療強化病院に営業
 - ✓ 24時間看護師常駐はダメ！？チラシの
打ち出しを変えて医療保険対象者を獲得



他にも
こんな事例

他にもまだまだある!! **成功事例**
全国各地の ナーシング
ホーム

- 詳細解説
- ✓ 月商700万円のサ高住が月商2,400万円へ
 - ✓ 健康寿命延伸型ナーシングホームで年間入院ゼロ！
 - ✓ 他事業所にも「訪問看護」を提供するナーシングホーム
 - ✓ 定期巡回を組み合わせた「看護型」のナーシングホーム

学べる
ポイント

- ・ナーシングホームのビジネスモデルがわかる！
- ・全国のナーシングホームの実際の運営事例がわかる！
- ・成功するナーシングホームの共通点がわかる！

なぜこんなにも事例が集まるの？
全国100社以上の介護事業者の事例を
データベースシステムを活用し、
常に**最新情報**をアップデート。



当日はその中から
選りすぐりの
事例を大公開！

ナースingホームの情報が手に入る!!

無料

小冊子ダウンロード

ナースingホームの最新情報や知りたい情報が沢山つまったお役立ち資料が無料でダウンロード可能！

資料内容

- ☑【介護業界】超絶カンタン解説シリーズVol.1
今話題のナースingホームとは？
- ☑【介護業界】超絶カンタン解説シリーズVol.2
看護師採用の秘訣
- ☑【介護業界】超絶カンタン解説シリーズVol.3
開設前に絶対に実施すべき事は？編



ダウンロードはこちら



船井流

介護ビジネス通信

成功事例やセミナー情報が無料で
手に入ります！



https://kaigo-keiei.funaisoken.co.jp/mail_magazine_top/

船井流 介護・障がい福祉ビジネス通信

検索

- ☑年会費・登録費**無料**！
- ☑定期的に全国各地の**成功事例**が手に入る！
- ☑最新の**セミナー情報**がいち早く手に入る！
- ☑介護業界の時流情報が手に入る！

介護サービス 経営研究会

競争が激化する介護市場を勝ち抜くアイデアや
経営手法を学ぶ会員制の勉強会です！



- ☑全国各地から**約100社**の介護法人が集結！
- ☑社会性だけでなく**収益性**も追求！
- ☑会員同士の交流で「師」と「友」づくりが可能！
- ☑介護業界の動向は専門のコンサルタントが
どこよりも早く解説！