

商品開発・品揃え、売り方や販路拡大まで、 精肉・加工品の通販拡大ノウハウを一挙公開

精肉店・焼肉店のための通販拡大セミナー

講座内容&スケジュール

全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選び下さい。

オンライン
開催

2023年 7月25^火日・8月2^水日・10^木日
13:00~16:00 (受付12:30より)

講座	セミナー内容
第1講座	通信販売で年商1億円を達成するための秘訣! 通信販売の現在の時流・成功するためのポイント・投資イメージを成功事例をもとに紐解きます。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ 小林 直人
ゲスト講師 第2講座	自社サイトの通信販売で売上を拡大した方法大公開! 通信販売を始めてから20年以上継続して売上を拡大、現在は自社サイトで2億円以上の売上へ。少人数で運営する仕組みを作り、高効率・高利益を実現した手法をお話していただきます。 株式会社長太屋 取締役 濱口 和人 氏
第3講座	通信販売で成功するための3つのポイント! 通信販売を成功に導くために投資面・商品面・販促面の3軸から解説させていただきます。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ 小林 直人
第4講座	本日のまとめ 成功に向けて取り組むための内容まとめ 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ チーフコンサルタント 中瀬 綾

開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

Web
開催

2023年 7月25^火日・8月2^水日・8月10^木日

お申込期限: 7月21日(金)

お申込期限: 7月29日(土)

お申込期限: 8月6日(日)

13:00
~
16:00
(ログイン開始
12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。セミナー参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら!



【PCからのお申込み】

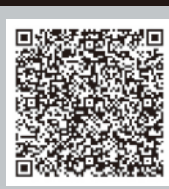
下記セミナーページからお申込みください。

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/101675>



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索してご確認ください。

船井総研セミナー事務局 (seminar271@funaisoken.co.jp) TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

通信販売の売上に悩んでいる・これから立ち上げたい
精肉店・焼肉屋の皆様必見!

専任スタッフ2名 通信販売で2.5億円

人数が少なくても運営できる
効率的な仕組みを大公開

冬場も
残業ほとんど
なし!

1~3年目の
若手スタッフ
活躍

通販粗利
20%を
実現

講演のポイント

事業スタートから事業拡大までの成功ステップ

既存の設備等を活用した最低限の投資で
売上最大化するための仕組みづくり

素人を即戦力にして運営をするポイント

事業主の方と通販事業ご担当者の
同時参加をオススメしております!

特別
ゲスト
講師

三重県阿児町で精肉店・
焼肉店を経営。
減り続ける地元の人口の中で
新たなお客様を獲得するために
通信販売を開始し、
現在専属スタッフ2名で
年商2.5億円を販売。

株式会社長太屋
取締役
濱口 和人氏

Web開催

2023年 7月25^火日・8月2^水日・8月10^木日

開催時間
13:00~16:00
(ログイン開始12:30より)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

精肉店・焼肉店のための通販拡大セミナー

お問い合わせNo. S101675

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 101675

1人当たり年間売上**3,000万円**以上の**高利益の体制づくり!**

少ない人数で通信販売を運営する仕組みについて大公開!

特別ゲスト講師

株式会社長太屋

通販歴20年以上! 専属通販担当者2名で
精肉・加工品の自社サイトで売上2.5億円

三重県阿児町で精肉店・焼肉店を運営する。減り続ける地元の人口の中で**新たなお客様を獲得**するために肉業界で先行して**通信販売を開始**。通信販売を**20年以上実施**して体験した**成功談・失敗談**について**経営者目線**からお伝えしていただきます。



松阪牛で有名な株式会社長太屋の取締役。業界内でもいち早く**通信販売**に取り組み、20年以上に渡り**安定した売上・利益**を実現。販売する牛を育てることは勿論、**販売戦略から商品撮影**までの全てを**自**ら行っている。

株式会社長太屋

取締役 **濱口 和人氏**

このような方のご参加をお待ちしています

- ✓ 現在Webサイト・通販サイトがあるが **どのように活用していいか悩んでいる方**
- ✓ 通信販売を始めたが、ほとんど**売上が作れずに困っている**
- ✓ 通信販売事業を行うのにどのくらい**投資がかかるのかが分からない**
- ✓ 通信販売で売上を作りたいが、**担当者をつけることができていない**
- ✓ 高効率の**通販運営体制**を学びたい方



講座のポイント

講座の
ポイント
1

**「自社の取り扱い肉」×「商品の見せ方」で
買ってもらえる商品づくり!**

意外と知らない!?通販で“売れる”商品づくりのポイント!

通信販売で売れる商品は実店舗の商品と異なります。通信販売で売れる商品の“作り方”と“見せ方”について話をさせていただきます。

講座の
ポイント
2

「通信販売の理想のPLについて大公開!

利益率20%以上の高利益体質の“理由”

通信販売は固定が掛からない分、販促費などに費用を使います。この費用の考え方などについて講演をしていただきます。どの部分に費用をかけているかなどを長太屋様の事例をもとに話をさせていただきます。

講座の
ポイント
3

専属スタッフ2名で売上2.5億円の仕組みを大公開!

誰でも運営できる通販の運用体制を構築!

冬場は注文が多くて夜遅くまで働くという肉屋の常識を覆しました。業務時間内ですっかりとすべての配送業務を終えるためのシステムから受注管理について話をさせていただきます

誰でも

お肉の通信販売を
拡大できる!

船井総合研究所が提案する**参入パッケージ 大公開!**

あなたの本気を
徹底サポート

あなたに合わせた戦略をご提案
無料経営相談

現状
分析

商品
設計

数値
計画

販売
戦略

船井総合研究所が
「現状分析」から「販売戦略」まで
トータルサポート