

「いつかやらなきゃ」と後回しにしている企業がほとんどですが、
「**外国人**」は人材派遣会社にとって、もはや**必須科目**です。

コロナが落ち着き、再起動した **巨大な未来マーケット**

東南アジア 人材ビジネス 新規立ち上げセミナー

※「外国人技能実習生事業」に関する
内容ではありません。

なんとなく難しそうだからと避けてきた外国人ビジネス...

知識0、語学力0で
簡単に参入できる

人材派遣会社だけに許された新ビジネスモデルを大公開

成功企業から学ぶ

新規事業高速立ち上げの秘訣

岐阜県×製造×ベトナム人

外国人業界未経験でも
立ち上げ1年目で
人材紹介実績

150名突破!

ギホク株式会社 代表取締役

森田 雄一 氏



特別ゲスト
1

特別ゲスト
2

派遣会社×未開拓市場×SaaS

徹底解説!

- ・拡大する特定技能市場
- ・登録支援機関の課題と対策

人材紹介実績

400名超!

株式会社 Next Innovation
(USEN-NEXT GROUP)
代表取締役社長

牧 直道 氏

利益の少ない国内人材派遣業に固執している場合ではありません。

地方×外国人で確実に勝てる方法を教えます

※おそらく国内の事業にしか目を向けていなかったことを後悔します

※全日程とも内容は同じです。
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間

13:00~16:00
(受付開始 12:30~)

一般価格 **33,000円(税込)** 会員価格 **26,400円(税込)**
／一名様

2023年

大阪会場

7月27日(木)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京会場

7月28日(金)

株式会社船井総合研究所 東京本社

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

派遣会社向け外国人ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo.S101674

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

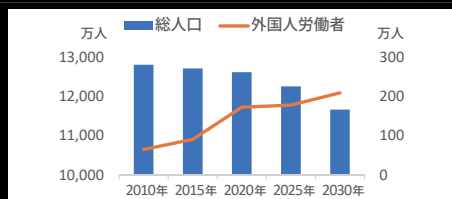
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

101674 🔍

東南アジア人材紹介ビジネスに参入すべき3つの理由

1 人口減少がむしろ追い風になり 将来成長することが確約されている



生産年齢人口が今後10年で約1000万人減少
外国人労働者に頼らざるを得ない状況になる!

参考: 総務省「人口統計」、国立社会保障・人口問題研究所「日本の将来推計人口」、厚生労働省「外国人雇用状況」の届出状況まとめ

2 日本人人材派遣より安く募集ができ 且つ高利益率で安定性も高い

	東南アジア人材紹介	日本人人材派遣
募集コスト	◎ 0円	△ 売上の1~3%
利益率	◎ 30%	× 1~2%
経営安定性	○	○

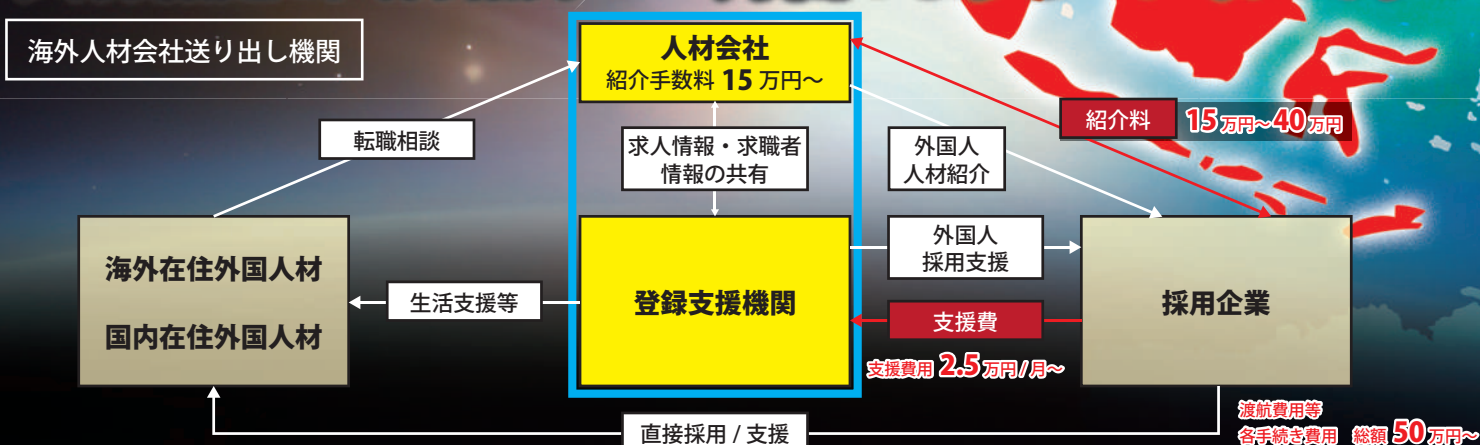
3 新商品で新規営業開拓を加速させ さらに自社派遣社員の募集の活性化もでき 稼働人数の増加にも繋がる

東南アジア人材紹介 + 日本人人材派遣
新規求人獲得・外国人自社採用

稼働人数の増加!

今大注目の東南アジア人材紹介ビジネスとは?

人材派遣と人材紹介の二刀流のようなビジネスです!



国内外の外国人をマッチングし、紹介料で売上を立てるフロー型ビジネス
さらに、※1 登録支援機関になることでストック型を兼ね合わせた超安定的なハイブリッド型ビジネスも可!

※1 取得要件が有ります。

魅力 1

人口ボーナス期がまだまだ続く!? 東南アジアと相性◎なビジネスで若手人材も確保可!

日本は1990年頃から人口オーナス期に入っ
たが、東南アジアでは最大約35年以上人口
ボーナス期が続く国もあり、
日本の少子高齢化との相性も抜群!

※人口ボーナス期とは、生産年齢人口(15~64歳)が従属人口(14歳以下と65歳以上の人口)よりも大きく上回る状態。人口オーナス期はその反対。

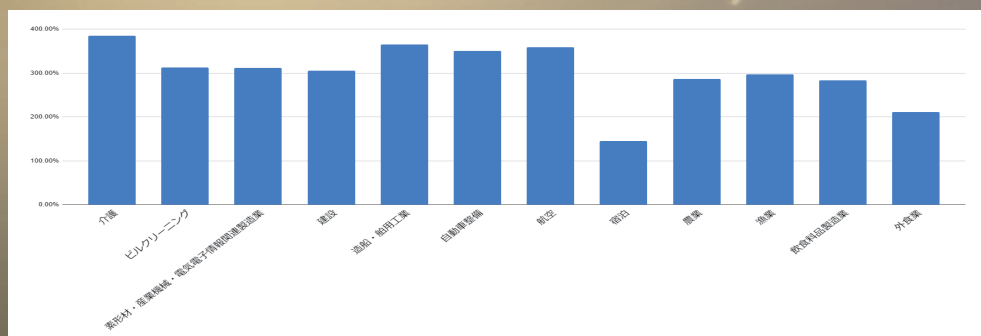
	国	人口	人口ボーナス期終了見込み年		国	人口	人口ボーナス期終了見込み年
1位	インドネシア	2.7 億人	2025 年	6位	マレーシア	3,200 万人	2045 年
2位	フィリピン	1.08 億人	2050 年	7位	カンボジア	1,650 万人	2045 年
3位	ベトナム	9,600 万人	2030 年	8位	ラオス	710 万人	2060 年
4位	タイ	6,900 万人	2025 年	9位	シンガポール	570 万人	2025 年
5位	ミャンマー	5,400 万人	2060 年	10位	ブルネイ	43 万人	2040 年

引用元: IMF-World Economic Outlook Databases 2021のデータより弊社にて作成

魅力 2

人材不足が超深刻=需要爆増中な業種こそ相性◎!? 新在留資格「特定技能」を狙ってマッチング最大化!

日本の人材不足解決のために
13業種限定で、2019年にスタート
した特定技能制度。
直近1年間で300%以上増加して
いるまさに今、急成長中の人材
ビジネス!



引用元: 出入国在留管理庁 特定技能在留外国人数の公表 (令和4年12月末) のデータより弊社にて作成

～セミナー内容一部紹介～

成功事例①

広告費0円で応募者獲得?

SNSを活用した 月間50名の 国内集客

広告費タダ! Facebookを
活用するだけで無料集客できる
フォロワー増加施策と、目を引く
投稿コンテンツ事例

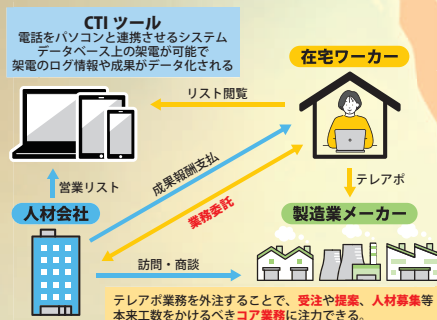


成功事例②

テレアポを外注化?

待つだけで 月間50件の 商談アポイント獲得

待つだけで月間50件のアポイント獲得!
コロナ禍だからこそ求職者が
増加中の在宅ワーカーとCTIツールを
活用したテレアポ外注化成功事例



成功事例③

人材業界の新しい営業手法?

オウンドメディアで 月間300件の 問い合わせ獲得

時代はリアルからデジタル営業へ!
オウンドメディア×Webによる
オンライン営業スキーム構築と
Google広告活用事例



7月 講座情報

大阪会場

7月27日(木)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

開催
時間

13:00~16:00
(受付開始 12:30~)

東京会場

7月28日(金)

株式会社船井総合研究所 東京本社

第1講座

コロナ後の急拡大が約束された外国人マーケットの魅力

- 絶対に目を背けてはいけません!!国内マーケットだけで人材ビジネスを展開することの危険性
- ここさえ押さえれば必ずうまくいく!自社の外国人ビジネスに最適な国の選び方
- 人材派遣会社にだけ許された“高収益型外国人ビジネス”の全容

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター

山根 康平



第2講座

今後の派遣会社のビジネススコップとして特定技能に注目すべき理由

- 外国人ビジネスの魅力と可能性
- これからの外国人ビジネスの必須科目「特定技能ビザ」と「登録支援機関」について
- 「登録支援機関」×「人材紹介」の二刀流で儲ける方法

[プロフィール]

1965年 大阪市生まれ。同志社大学商学部卒業。
1989年 日興証券株式会社(現:SMBC日興証券株式会社)に入社。
1990年 株式会社インテリジェンス(現:パーソルキャリア株式会社)入社。
執行役員として採用広告事業、人材派遣事業などを担当。
2002年 株式会社USEN入社。ゼネラルマネージャーとして世界初FTTH事業の立ち上げを担当。
2004年 株式会社NAOC設立。代表取締役社長として飲食チェーン店事業、
通販事業、食品製造加工事業を運営。
2013年 株式会社Next Innovation設立。代表取締役社長として通信事業を開始。
2019年 外国人材ビジネス「STAY WORKER」事業を開始。特定技能に特化した
外国人材紹介事業と登録支援機関事業を運営。
2020年 一般社団法人外国人雇用協議会 政策部会副会長就任。
2021年 内閣府規制改革推進部デジタルガバメント・ワーキンググループ会議にて登壇。
登録支援機関事業者向けのクラウド型業務システム『とくマネ』事業を開始。

一般社団法人 外国人雇用協議会
理事兼政策部会副会長
株式会社Next Innovation (USEN-NEXT GROUP)
代表取締役社長

牧 直道 氏



第3講座

「岐阜」×「ベトナム」×「製造」で弊社が大躍進した理由

- 全くの異業種から外国人マーケットに参入した当社がなぜ成功できたのか?
- 地域密着の外国人材ビジネス会社が大手に負けない3つのポイント
- 立ち上げるなら絶対に“業種特化”!!製造業に特化して当社が急成長できた理由

[プロフィール]

昭和60年2月、岐阜県山県市にて有限会社岐北測量コンサルタント設立。
平成21年4月、ギホク株式会社に變更し、平成26年5月より代表取締役就任。
岐阜エリアにて測量・設計事業/介護・医療人材紹介事業/外国人就労者支援事業を行う。
医療・介護求人サイト「岐阜介護転職ジョブ」、
外国人系採用担当者向けポータルサイト「GHK-Asia」運営

ギホク株式会社 代表取締役
森田 雄一 氏



第4講座

知識0から外国人ビジネス3ヵ月で立ち上げる最短ルート

- “人脈0”でも優良な送り出し機関を見つける方法
- “外国人ビジネス経験0”でも受注できる採用企業開拓手法
- “ここさえ押さえれば怖くない!”失踪や「退職」を無くし、
安全に事業を運営する方法

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 チーフコンサルタント

上田 竜士



第5講座

外国人ビジネスが人材派遣会社の唯一の生存戦略である理由

- 人材ビジネスコンサルティング歴10年の私が考える、今すぐ外国人ビジネスを始めてほしい理由
- なぜ外国人ビジネスが人材派遣会社にとってSDGs 経営の最適解なのか
- 外国人ビジネスを立ち上げることで、本業の人材派遣業を伸ばす
仕組みの作り方

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター

山根 康平



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

派遣会社向け外国人ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo. **S101674**

開催要項

大阪会場にてご参加

2023年 **7月27日(木)**

株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

開始 終了
13:00 ▶ 16:00
(受付12:30より)

お申込み期限:7月23日(日)

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より 徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年 **7月28日(金)**

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

開始 終了
13:00 ▶ 16:00
(受付12:30より)

お申込み期限:7月24日(月)

JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 **30,000** 円 (税込 **33,000** 円) / 一名様

会員価格 税抜 **24,000** 円 (税込 **26,400** 円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバースPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.100431またはNo.101674を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）

●申込に関するお問い合わせ：日田 ●内容に関するお問い合わせ：上田

——— お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ———

お申込みはこちらからお願いいたします



お問い合わせNo.
S101674

7月27日(木)大阪会場／株式会社船井総合研究所 大阪本社

申込み締切日 7月23日(日)

7月28日(金)東京会場／株式会社船井総合研究所 東京本社

申込み締切日 7月24日(月)