

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

TOKYO
2023年 [申込期限]8月19日(土)
8月23日(水)
13:00 - 16:30 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所 東京本社
JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

OSAKA
2023年 [申込期限]8月20日(日)
8月24日(木)
13:00 - 16:30 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所 大阪本社
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分

一般価格(一名様) 税抜 30,000円
33,000円 (税込)
会員価格(一名様) 税抜 24,000円
26,400円 (税込)

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ **【個別経営相談承ります】TEL. 0120-958-270** (平日9:45~17:30) 担当:安本

まさか、人材紹介を「イレギュラー案件」で済ましていませんか？

実はこんなにも派遣会社にうれしい魅力があるんです

高収益性

営業利益30%以上も可能!
派遣の何十倍もある
キャッシュビジネス

成長性

市場規模昨対20%増*で
ピーク更新中!
何よりも国が推している
正規雇用マーケット

相乗効果

派遣と同じほぼ同じ工程だから
採用ノウハウをそのまま活かせる!
紹介ニーズによる顧客層拡大で
派遣先数も増える!

1 業界マクロ講座

派遣業界の現在地と
これからの事業戦略

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 シニアコンサルタント 安本 哲弥

中小企業向けデジタルマーケティング専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWeb/デジタルマーケティング、マーケティングリサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、エグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

TETSUYA YASUMOTO

2 実践講座

人材紹介を始める/
事業化するための実践ノウハウAtoZ

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 チーフコンサルタント 比嘉 達也

人材ビジネスのプロフェッショナルであり、会員数70社を超える人材ビジネスの経営者勉強会の主宰を歴任。現在はクライアント企業の専門特化分野の確立に注力しており、特に人材ビジネスの新規参入においては数多くの成功事例を持つ。

TATSUYA HIGA

3 特別ゲスト講座

派遣会社から独立後、
0から人材紹介を
粗利1億円ビジネスに育てた秘訣

株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

派遣会社から独立後、顧客も人脈も経験も0という中で立ち上げた介護人材紹介ビジネスを粗利1億円規模の事業に育ててコロナ禍(2020~2021)には114%の売上成長を達成。その徹底した数値管理やインセンティブ制度による評価システム確立などのマネジメント手腕で、介護人材紹介事業ののちに立ち上げた高校生就職応援メディア事業、採用サイト制作事業などを1年以内という驚異的なスピードで黒字化させ、創業から現在まで毎年増収増益に成功している。

KYOZEN TANAKA

4 統括&経営戦略講座

派遣会社の経営戦略
~アフターコロナの今、経営者に考えてほしいこと~

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 シニアコンサルタント 安本 哲弥

TETSUYA YASUMOTO

お申込み方法 Webからのお申込み

PCからのお申込み

右記QRコードからお申込みください。

PCからのお申込み

下記セミナーページからお申込みください。
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101610



派遣会社のための

新規参入&事業化

こんな課題が一括解決

法規制の強化や人材募集コストの高騰で

✓ 年々減少し続けている利益を
なんとか上げたい

仕事はあるが、人が集まらなくて成長が鈍化...

✓ 最重要課題の
人材募集をなんとかしたい

単発イレギュラーな人材紹介を

✓ 事業としてしっかり伸ばしていきたい

派遣と相性がいい新規事業を模索しているが

✓ いまいちじっくりくるものがない

たまにあるでは、あまりにももったいない人材紹介

1

その差10倍以上
営業利益率
20%超

2

市場急拡大中
昨対
120%成長

3

国策的強化領域の
直採用マーケットだから
派遣先数も**激増**

派遣会社だからこそ
うまくいきやすい

事例1

地域密着の製造派遣会社が
正社員1名・パート2名で
紹介年間売上**3600万円**

事例2

人材紹介を事業化したことで
派遣人数が
一気に**30名純増**

事例3

派遣会社から脱サラし、
人脈も顧客も0の状態でも参入し
紹介年間売上**9000万円**

Check!!!

紹介を粗利1億ビジネスにする方法を完全詳説

お申込みフォームはこちら

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー

お問い合わせNo. S101610



主催

株式会社
船井総合研究所

Funai Soken

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
船井総研セミナー事務局
seminar271@funaisoken.co.jp

TOKYO
2023年 [申込期限]8月19日(土)
8月23日(水)
13:00 - 16:30 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所
東京本社

OSAKA
2023年 [申込期限]8月20日(日)
8月24日(木)
13:00 - 16:30 [受付]12:30~
株式会社船井総合研究所
大阪本社

一般価格(一名様) 税抜 30,000円
33,000円 (税込)
会員価格(一名様) 税抜 24,000円
26,400円 (税込)

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

お申込みに関してのよくあるご質問は **船井総研 FAQ** と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 **E-MAIL** seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

正しい方法論は
派遣とほぼ同じでも、

Seminar Contents

エリア×職種のゴールデンルールでニッチNo.1を狙う

やみくもに総合型をうたわない!

事業領域は絞って特化せよ

事業ドメインを絞ることすなわち、ブランディング、
人材募集、マッチングを好転させる、すべての原点。

どこで戦う?

事例ありきで語る、正しいポジショニングの取り方

- 2024年問題(法改正による人手不足の加速)に揺れる**物流業界**
- 国が本腰を入れて人手不足解消に乗り出した**介護・飲食・宿泊業界**



Seminar Contents

他社とむやみに争わない、「戦わずして勝つ」自社メディア

効果が不安定な求人媒体に依存しない

強固な自社募集スキームを構築せよ

ハローワークから求人を自動収集する「クロールサイト」で
求人検索エンジンのみならず自然検索からの無料応募を大量獲得する。

月間200名以上がエントリーするモンスターメディア
浜松静岡介護求人センター

派遣スタッフの募集もあわせて改善

あまたある媒体から実績が出たものだけをご紹介

オンライン		
メディア	SNS	ATS(採用管理システム)
Indeed	Instagram	AirWork
Google仕事検索	Twitter	RecruitingCloud
スタンプай	TikTok	engage
求人ボックス	LINE	ジョブカン

[自社募集の強い味方、Indeedのルール大幅変更にも完全対応!]



戦い方がまるで違う

人材紹介を徹底解説

Seminar Contents

仕事があって初めて人は集まってくる

焦って人材募集から手を付けない!

最優先は紹介先の確保である

飛び込みや訪問は0。
パート社員が電話だけで完結するインサイドセールスの極意。

電話だけで月間100件以上の求人を獲得する

トークスクリプトを大公開

事例
1

架電営業だけで、
会社から一歩も出ずに
月間200求人獲得
(関東地方)

事例
2

新規で営業しなくても
月間100件の
オーダーがなだれ込む



Seminar Contents

必然的に、計画的に、売上を築く高確率マッチング術

業界平均の2倍は出せる

マッチング率を劇的に底上げする正しい数字マネジメント

マッチングは、「運」じゃない。
ゴールを意図的に逆算した数字管理の結果です。

正しいKPI設定と管理手法、そしてオペレーションを伝授

- **雑な運用は禁物**。求人の〇〇でその後のすべてが決まる!?
- 応募受付の最初が肝要! 90%に連絡接続する**オペレーションノウハウ**
- 紹介の「**面談**」で試される**提案力**。最重要なのは〇〇の数
- **紹介先誘導率を劇的に上げる**。「面接」ではない「〇〇」案内

