

建築実績0でもできる 中古仲介にリフォーム400万円受注するビジネス公開

中古仲介時にリフォーム400万円搭載するノウハウ大公開セミナー

新築減少、大手ポータルサイトの仲介手数料に関する掲載ルール変更...
そして、中古流通比率が年々増加!売買仲介の市場は激変の時代に突入
します。今こそ中古仲介時のリフォーム搭載こそが売買仲介業績UP
の必須条件です!

2023年 **7月28日** (金) **13:00~16:00**
(受付12:30~)
株式会社船井総合研究所
東京本社
〒100-0005東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]
申込期限:7月24日(月)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

一般
価格 15,000円 (税込 **16,500円**) / 1名様
会
員
格 12,000円 (税込 **13,200円**) / 1名様
会員登録は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン
(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法
右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。
セミナー情報をWebページからも
ご覧いただけます!



<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101244>

[TEL] 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。※お申込みに関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

講座カリキュラム

第1講座

新築仲介・媒介取得への依存なしで業績を上げる方法

市場規模縮小の時代!地方の不動産会社が今取り組み組むべきこととは!?契約単価をアップさせて生産性を向上させるカギは「特化」すること!?未経験が売れる!不動産営業マン生産性が1.5倍!中古リノベビジネスモデルとは!?



株式会社船井総合研究所 不動産支援部 中古リノベチーム リーダー **山添 俊介**

第2講座

特別ゲスト講座

不動産売買仲介から中古+リフォームに特化して3年間で年商5億・粗利1.6億円を達成した軌跡

不動産立ち上げ時に、中古住宅+リフォームに特化して出店した理由とは?!リフォーム請負額400万円以上を達成することが出来た社員育成方法とは?高額リフォーム受注でも粗利率35%達成できた営業手法とは?自社サイトの反響数が月間90件以上獲得できている集客方法とは!?未経験社員でも3か月で即戦力化できた営業資料の内容と営業研修方法とは!?



株式会社リプロデザイン 代表取締役 **千葉 武志氏**

第3講座

1店舗売上3億円、粗利1.5億、営業利益4,000万円!全国60会員から見た中古リノベの成功事例を徹底解説

1店舗売上3億円を最短最速で達成する中古リノベ事業戦略とは!?地方の不動産会社が安定して不動産購入を月間50件増加させるマーケティング戦略とは!?不動産未経験!入社6ヶ月で単月粗利300万円達成!リフォーム請負で業界平均の2.5倍の生産性を達成する営業社員の育成マニュアルとは?!



株式会社船井総合研究所 不動産支援部 中古リノベチーム **荒木 聖哉**

第4講座

まとめ講座

市場規模縮小の時代の事業成長のセオリーとは!?不動産売買仲介会社が売上を増やして次のステージに進むための成長戦略とは!?



株式会社船井総合研究所 不動産支援部 中古リノベチーム リーダー **山添 俊介**

不動産会社向け 成約単価を2倍にする方法

中古仲介に ^{ゼロ} 建築実績 0でもできる リフォーム400万円受注 ビジネス

売上1億円の不動産会社でもできました。
中古物件の仲介にリフォーム提案を
始めて3年で売上3億円突破。
営業利益も5000万円を達成できて
高収益な会社になりました!



豪華2大セミナー特典

最短最速で売上3億円を
達成するための
ロードマップ

参加者の皆様に合わせた
新規事業立ち上げのための
商圏調査レポート

※セミナー特典について
セミナー後の経営相談を受けていただいたお客様にサンプルをお見せいたします。

東京会場 2023年 **7月28日** (金)



主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

新築仲介・媒介取得の依存なしで不動産会社が業績を上げる方法 お問い合わせNo.S101244

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **101244**



待望の
セミナー
決定!

建築実績0でもできる
中古仲介にリフォーム

400万円受注するビジネス公開

特別ゲスト講師 株式会社リプロデザイン

売上3億円 営業利益5千万円を実現するビジネスの秘訣



■ 株式会社リプロデザインのご紹介

不動産会社の社員として10年間、中古住宅の仕入からリフォーム、販売を担当した後、2013年10月に株式会社リプロデザイン設立。賃貸や新築物件の売買をメインとする不動産会社が多い中、秋田を中心に中古住宅の売買に特化したビジネスモデルを展開。2018年10月に中古住宅専門店『いえいち』を設立し設立から3年間で年商5億粗利1.6億達成。秋田市内の中古住宅を中心とした不動産流通の活性化を通して地域社会への貢献を目指す。

株式会社リプロデザイン 代表取締役 千葉 武志 氏

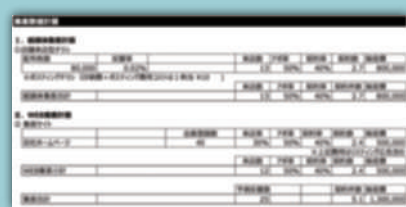
■ 中古+リフォームビジネスを仕組み化させた成功の秘訣を当日大公開!

事業戦略



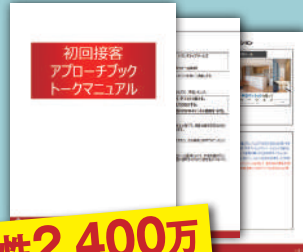
売上3億
売上3億円を
最短最速で達成する
中古リノベ事業戦略とは??

マーケティング戦略



月間25組
地方の不動産会社が安定して
不動産購入客を月間50件
増加させるマーケティング戦略

営業の早期育成戦略



生産性2,400万
不動産未経験!!入社3ヶ月で
単月粗利300万達成する
営業マンの育成戦略

当日聞ける! リプロデザインのここがスゴイ!

- ◆ 売上3億、営業利益5,000万円を達成する中古+リフォームビジネスの仕組み
- ◆ 中古仲介時にリフォームを400万円セット受注する仕組み

見どころ1 高収益化のビジネスモデルのポイントを徹底解説

- point 1 売上3億円を最短最速で達成する中古リノベ事業戦略を大公開!!
- point 2 安定的なリフォーム受注を実現するための具体的なKPIを公開!!
- point 3 中古仲介時に400万円以上のリフォーム受注する営業ツール大公開



見どころ2 月間25組の面談を実現するマーケティング手法

- point 1 月間25組の集客を実現する紙媒体×Web媒体のマーケティング戦略
- point 2 “おうち探し初期検討客” “中古住宅のみ購入検討客”を集客できるイベントチラシ
- point 3 地方の不動産会社が安定して不動産購入客を月間50件獲得できる自社サイト構築



見どころ3 未経験社員でも3ヶ月で即戦略化できた営業研修

- point 1 仲介時に400万円のリフォームセットで受注する営業フローを大公開!!
- point 2 営業未経験も入社3ヶ月で単月粗利300万円を達成できる営業ツール・営業トークを大公開!!
- point 3 営業マンの生産性を業界平均の2.5倍にする営業マニュアルとは!?



このような方にオススメ

- ✓ 業績を伸ばし、次の一手を模索されている不動産売買仲介会社の事業者の皆様
- ✓ 媒介取得の依存無しで自社反響を増やしたい不動産売買仲介会社の事業者の皆様
- ✓ 中古仲介+リノベーションビジネスに参入したが、業績が伸び悩んでいるという企業の事業者の皆様
- ✓ リフォーム受注を増やして売上を伸ばしたい不動産売買仲介会社の事業者の皆様
- ✓ 不動産未経験から不動産事業へ新規参入をしたいと考えている企業の事業者の皆様