

こんな方におすすめ

人口減少に伴い
写真事業の売上が
少なくなってきた

フリーカメラマンに
子供写真の件数を
取られてしまっている

自社名簿を
もっとうまく活用したい

新規事業を始めようにも
元手がない

写真館向け振袖レンタル参入セミナー

2023年 7月	11日(火)	株式会社船井総合研究所 東京本社	2023年 7月	20日(木)	株式会社船井総合研究所 大阪本社	開催時間 13:00～16:30 (受付開始:12:30～)
申込み期日:7月7日(金)			申込み期日:7月16日(日)			
一般料金 25,000円(税込27,500円)／1名様			会員料金 20,000円(税込22,000円)／1名様			

講座	内容
第1講座	なぜ今振袖レンタルなのか 写真館業界の時流の解説と、現状を踏まえてなぜ今振袖事業を始めるべきなのか、その理由を解説いたします。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 ライフイベントチーム 市原 賢也
第2講座	スタジオワン福田が振袖レンタル事業で成功した理由 商圏人口10万人ほどの都市で家族経営の写真館を営むスタジオワン福田が、振袖事業を始められた経緯と具体的な取り組み内容を解説いたします。 有限会社スタジオワン福田 代表取締役 福田 紘一氏
第3講座	振袖レンタル事業立ち上げのポイント スタジオワン福田の立ち上げ事例も踏まえ、写真館が振袖事業を立ち上げる際の手順とポイントを船井総合研究所の目線で解説いたします。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 ライフイベントチーム 市原 賢也
第4講座	明日から取り組んでほしいこと 本日の講座内容の整理と、明日から取り組んでいただきたいことをお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 ライフイベントチーム 井口 章

Webからお申込みいただけます



右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101209>



※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。[TEL]0120-964-000(平日9:30～17:30)

写真館向け

人口10万人の家族経営の写真館が

たった2回の 衣装展で 売上350万円を作った 振袖ビジネスの始め方セミナー

低投資低リスク
初期投資10万円
振袖仕入無しでOK

振袖レンタルにより
前撮り・家族写真件数UP
アルバム購入の上乗せも

高生産性
実質稼働7日で
売上350万円

名簿数が300件
あれば始められる
小さな新規事業

実際の立ち上げ体験談が聞ける!

静岡県菊川市にスタジオを構えるスタジオワン福田が、
2023年1月から振袖事業を本格的にスタートした経緯と具体的な手法を
お話しいただきます。

成功事例は中面をチェック

特別
ゲスト
講師

有限会社スタジオワン福田
代表取締役 福田 紘一氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

写真館向け振袖レンタル参入セミナー

お問い合わせNo.S101209

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 101209

以前からよくある振袖事業参入…なぜ今、振袖レンタルを始めたのか



特別
ゲスト
講師

有限会社スタジオワン福田
代表取締役 **福田 紘一氏**

Q.振袖を始める前はどんな課題がありましたか？

- ・人口減少に伴い子供写真の売上が落ちてきた
 - ・衣装店やフリーカメラマンに顧客を取られている
 - ・自社名簿をもっと活用したい
- 振袖を始める前はこのような課題がありました。

Q.なぜこのタイミングで振袖レンタルを始めたのですか？

左記の課題を打開するために、**第二の売上の柱**となる振袖レンタルを本格的にスタートしました。最近**衣装店が名簿の獲得に苦戦**しているので、2004年以降の七五三ブランド衣装ブームで得た**自社名簿が使える写真館は今の特に有利**だと思います。

スタジオワン福田が
売上**350万円**を達成した

振袖レンタル立ち上げ方法を公開！

立ち上げまでの6ステップと事例を紹介！

STEP1	STEP2	STEP3	STEP4	STEP5	STEP6
商圈・競合分析	競争力を高める 振袖仕入れ	集客できる DM・Web制作	振袖が売れる 会場づくり	初心者でもできる 店舗接客	売上を上乗せする 前撮り撮影
商圈人口や競合調査から 自社のポテンシャルを算出！ 競合店に勝てる 振袖プラン を策定！	ターゲットとトレンドに合った 商品構成を作成！ 競合に勝てる 品揃えと 仕入れ先 を開拓	反響率約3% 10組集客したDM 作成のポイント DMと新規集客の効果 最大化するWebページ作成	目玉商品を売れやすくする 商品ディスプレイ 成約率と単価 を高める 売場レイアウト	初心者でも 成約率80% を達成した 接客術！ そのまま使える 営業トークが載った 接客マニュアル	前撮り実施率 100% となる 案内手法 と商品設計 アルバム 単価アップ 繋がる 撮影手法の秘密

ここでしか聞けない情報が盛りだくさん

- 写真館業界の時流予測と、これからのあるべき姿
- 写真館にしかできない、振袖の集客効果をさらに高める手法
- その他の写真館の振袖成功事例
- 振袖で人気のアルバムと、プランの作り方

その他の成功事例や立ち上げ手法は、ぜひ当日、直接お聞きください！

など
など

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

写真館向け振袖レンタル立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S101209

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

東京会場にてご参加

お申込期限: 7月7日(金)

2023年 7月11日(火)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付開始12:30より)

開催場所

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

大阪会場にてご参加

お申込期限: 7月16日(日)

2023年 7月20日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付開始12:30より)

開催場所

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

一般価格

税抜 25,000円(税込27,500円)／一名様

会員価格

税抜 20,000円(税込22,000円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.101209を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:佐野 ●内容に関するお問合せ:市原

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

7月11日(火)東京会場
申込締切日7月7日(金)

7月20日(木)大阪会場
申込締切日7月16日(日)

