

【新規事業】 エリア特化で高収益を実現!人材紹介ビジネス

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。
※講座内容はすべて同じです。

開催時間 13:00~16:00
(受付 12:30~)

一般価格 30,000円 /一名様 **33,000円**(税込)
会員価格 24,000円 /一名様 **26,400円**(税込)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

2023年6月27日(火)TKPガーデンシティ新大阪 JR「新大阪駅」北口徒歩5分 申込期限 6月23日(金)

2023年7月6日(木)株式会社船井総合研究所 東京本社 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分 申込期限 7月2日(日)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ **個別経営相談承ります** まずは、お問合せください **TEL.0120-958-270** [平日9:45~17:30]担当:田原

講座	セミナー内容
第1講座	<p>深刻な人手不足と裏腹に市場が急拡大する人材マーケットを徹底解説</p> <p>人材紹介ビジネスとは一体何か?そして、なぜアフターコロナに「人材紹介ビジネス」が注目されているのか?徹底解説します。</p>  <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リーダー 田原 康博</p> <p>早稲田大学を卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所へ入社。100社以上の人材派遣・紹介会社のコンサルティングを経て、従来概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。人材募集スキームの構築及び、転職希望者が採用に至るまでの指導設計に強みを有する。</p>
第2講座	<p>人材紹介事業の新規立上げノウハウ大公開</p> <p>知識ゼロ、顧客ゼロ、知名度ゼロからスタートできる人材紹介ビジネスの立ち上げノウハウをお伝えします。人材紹介事業について全く知らない人でも、明日から即実践できる内容。成功するために確実に知っておきたいポイントのポイントを踏まえながら解説します。</p>  <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リーダー 田原 康博</p>
第3講座 特別 ゲスト 講師	<p>元リクルートトップ営業が語る、1から会社を急成長させる強い組織の作り方</p> <p>会社立ち上げのスタートアップ戦略と、事業を軌道に乗せる成長戦略について、実体験をもとにお話しいただきます。</p>  <p>株式会社morich 代表取締役 森本 千賀子氏</p> <p>1993年現リクルートに入社。CxOクラスの採用支援を中心に、3万名超の求職者と接点を持ち2,000名超の転職に携わる。リクルートでは、累計売上実績歴代トップ、全社MVP など受賞歴30回超。2017年 株式会社morichを設立。「オールラウンダーエージェント」として「困ったときのモリチ」をvisionに人材紹介事業のほか、スタートアップ支援やビジネスマッチング等、多様な事業を展開。NHK「プロフェッショナル〜仕事の流儀〜」「ガイアの夜明け」、「日経on-line」「PRESIDENT」連載や日経新聞「人間発見」にも取り上げられるなどの各種メディアへの出演多数。「1000人の経営者に信頼される人の仕事の習慣」「本気の転職」等の十数冊の著書の執筆、年間100回以上の講演もおこなっている。社外取締役・NPO理事・顧問・アンバサダー、内閣府・厚労省・各種自治体の委員等も歴任し「パラレルキャリア」を意識した多様な働き方を体現。二男の母でもある。</p>
第4講座	<p>これさえできれば上手くいく ー 成功企業に共通するパターン</p> <p>200社以上の人材紹介立ち上げ実績のある船井総合研究所が、成功事例の共通点をルール化してお伝えします。</p>  <p>株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭</p> <p>入社後は様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動。現在は、人材ビジネス支援部のマネージング・ディレクターであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上同社における地域メディア開発のスペシャリストである。</p>

低リスクで新規事業

店舗なし・在庫なし
つまり、立ち上げコスト

ほぼ 0 円?!

正社員2名で
今の事業に +

粗利益

1

億円

成功企業の実例紹介は
中面にて

アフターコロナの”人材の大流動を制する”

人材紹介

最大手リクルートで、累計売上実績歴代トップ

**業界No1のトップランナー
緊急登壇決定!!**

“これほどやりがいがあって
収益性が期待できるビジネスは他にはない”



株式会社morich
代表取締役 森本 千賀子氏

著書多数。NHK「プロフェッショナル仕事の流儀」にも出演。



お申し込み方法 ーWebからのお申し込みー

PCからのお申込み

下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/101006>

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
船井総研セミナー事務局 <seminar271@funaisoken.co.jp>
TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

QRコードからのお申込み

右記QRコードからお申込みください。



ご都合の良い日程で右記よりお選びください。
※講座内容はすべて同じです。

2023年6月27日(火)TKPガーデンシティ新大阪
2023年7月6日(木)株式会社船井総合研究所 東京本社

一般価格/一名様 **33,000円**(税込)
会員価格/一名様 **26,400円**(税込)

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【新規事業】エリア特化で高収益を実現!人材紹介ビジネス お問合せNo. S101006

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

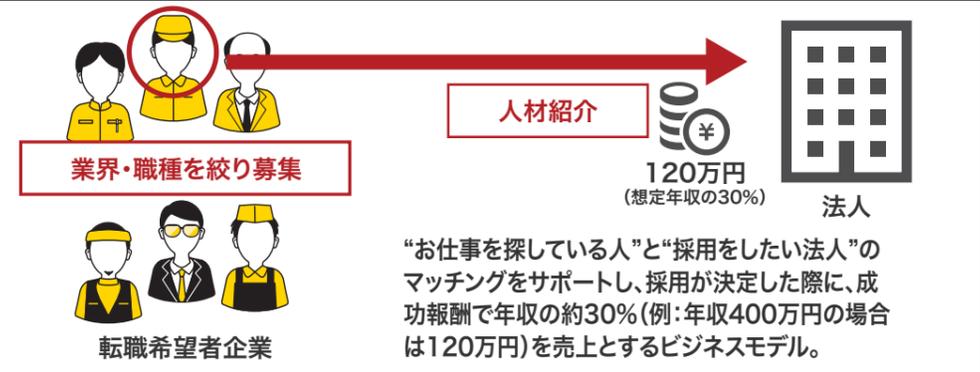
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **101006**

成長マーケット特化型人材紹介ビジネスとは?アフターコロナで再び動き出した人流を見極めよ!!

“特化型”人材紹介とは?

「エリア」と「業界・職種」に特化することで
たった3か月で収益化できるモデル



人材紹介事業の市場規模

人口が減るほど需要は高まり10年で242%成長



※出典: 職業紹介事業の事業報告の集計結果について - 厚生労働省

ご存知の通り、日本では少子高齢化が進み、今後人手不足になること、採用需要が高まることは明らかな事実。厚生労働省が発表している最新の市場規模のデータでは、2010年は2163億円、そして、2020年は5240億円と急成長。

一般的なモデルの2倍儲かる“特化型”人材紹介の特徴



訪問営業一切なし、営業しなくても“逆に”依頼が殺到する仕組み

最短で成果を出す(転職希望者の紹介すること)を追求し、営業は架電営業のみ
また、エリア×業界×職種専門の求人サイトを制作することで、次から次へと企業から求人依頼が!?

- 事例1 電話営業だけで月間200オーダー獲得(北陸地方A社)
- 事例2 FAX営業だけで月間70オーダー獲得(九州地方B社)
- 事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得(関東地方C社)

企業の知名度、一切不要!!
こんな営業が簡単なのは人材紹介だけ



電話営業だけで、静岡県内のシェア68%獲得(5500件)
株式会社DANDL 代表取締役 田中教善氏

正社員2名で
粗利1億円



売上を2倍にする!?すぐに転職する転職希望者だけを集める戦略



業界未経験者が在宅ワークで成約率25%達成(業界平均の2.5倍)
株式会社ヒューマンステイ COO 伊東 亜樹氏

たった1年で
粗利5000万円

特別
ゲスト
講師

業界最大手リクルートで、累計売上実績歴代トップ
業界No1のトップランナー緊急登壇

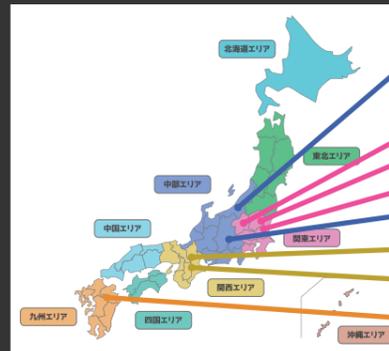


株式会社morich
代表取締役 森本 千賀子氏

今も尚、経営者として人材業界の最前線で走り続ける実践者に教わる
『個の力を最大限までに引き上げる、ゼロからはじめる組織マネジメント』

1993年現リクルートに入社。CxOクラスの採用支援を中心に、3万名超の求職者と接点を持ち2,000名超の転職に携わる。リクルートでは、累計売上実績歴代トップ、全社MVP など受賞歴30回超。2017年 株式会社morichを設立。「オールラウンダーエージェント」として「困ったときのモリチ」をvisionに人材紹介事業のほか、スタートアップ支援やビジネスマッチング等、多様な事業を展開。NHK「プロフェッショナル～仕事の流儀～」、「ガイアの夜明け」、「日経on-line」 「PRESIDENT」連載や日経新聞「人間発見」にも取り上げられるなどの各種メディアへの出演多数。「1000人の経営者に信頼される人の仕事の習慣」「本気の転職」等の十数冊の著書の執筆、年間100回以上の講演もおこなっている。社外取締役・NPO理事・顧問・アンバサダー、内閣府・厚労省・各種自治体の委員等も歴任し「パラレルキャリア」を意識した多様な働き方を体現。二男の母でもある。

200 全国各地、様々な業界で
社の立ち上げ実績、成功事例続出



- 北陸H社: 営業マン1名で初年度単月340万円を達成
- 関東G社: 参入2か月で獲得求人数2437件、単月75応募、応募単価18624円
- 関東A社: 営業マン2名(うち1名は新人)で、月間粗利420万円達成
- 関東P社: 正社員1名、パート2名で、年間粗利3000万円達成
- 中部D社: 営業マン2名で粗利1.2億、営業利益35%超を達成
- 関西G社: 正社員1名で、パート1名で立ち上げ半年で、月間400万円超え
- 関西E社: 正社員1名と、在宅ワーカーだけで、年間3600万円達成
- 九州N社: 業界未経験のみで立ち上げ、立ち上げ1か月で応募数40名、単月黒字化

成功確率が高く、知識ゼロから成功できる特化型人材紹介ビジネスの詳細はセミナーにて!!