



昨対130%以上の
集客したい方必見

たった**120分**と**1万円**の投資のみで

チラシ0・Web販促のみで

集客成功する**2023年最新事例**が一気に聞ける！

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	地方のフィットネス・スクール・インドアゴルフ施設のV字回復するための 集客戦略と最新時流解説 2020年からのコロナの影響を大きく受けたフィットネス・スクール・ゴルフ業界。この苦境の中でも伸びている企業は“ポイント”を押さえて対策を実施しております。そのような成功要素が詰まったポイントをまとめてお伝えいたします。 ＜本講座の一部抜粋＞ ・コロナ禍でも伸びている企業が実施している集客戦略 ・集客媒体に記載すべきキャッチコピー ・月間30名集客ができるオンライン集客手法 ・オンラインに依存しないためのオフライン集客手法 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 フィットネスビジネスチーム 藤田 真輝
第2講座	最新オンライン集客事例5連発 フィットネス・スクール・ゴルフ施設の集客成功事例を公開 ＜本講座の一部抜粋＞ 【共通】申込率2倍にする自社HPの7つの改善ポイント 【共通】体験者数が月10名が月30名以上!3倍以上にしたWeb広告戦略
第3講座	最新オフライン集客事例5連発 フィットネス・スクール・ゴルフ施設の集客成功事例を公開 ＜本講座の一部抜粋＞ 【フィットネス】月間30名を達成させるためのチラシ事 【スイミングスクール】コロナ禍で月間20名以上集客達成のオフライン集客手法 【ゴルフ】初月で200名以上会員数を集めたOPENチラシ事例 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 フィットネスビジネスチーム 原田 裕生
まとめ講座	会員ビジネスを行う経営者が今の時期におさえるべき3つのこと セミナー全体の内容をまとめ、ご受講後すぐに「自社で取り組むべきこと」をお伝えいたします。上手くいっている企業が実施している施策のポイントをまとめ、今すぐ実施すべき取り組みをお伝えいたします。本セミナーを通じて、セミナーご受講当日からすぐに動けるアクションプランをご提示いたします。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 フィットネスビジネスチーム リーダー 竹留 将聖

開催要項

Web開催

2023年
7月7日・10日・21日・25日

13:00
15:00
(ログイン開始12:30より)

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

お申込期限:7月3日(月) お申込期限:7月6日(木) お申込期限:7月17日(月) お申込期限:7月21日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。セミナー参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料 **一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら！

【PCからのお申込み】
下記セミナーページからお申込みください。
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/100945>

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局〈seminar271@funaisoken.co.jp〉TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

好評につき再開催

Web集客で業績を伸ばしたい
フィットネス・スポーツスクール・
インドアゴルフの事業主の皆様必見!

チラシ0・Webのみで
昨年対比入会数**130%**以上の企業続出!!

本気で集客を伸ばしたい経営者**参加必須**

Web集客“最新”事例 大公開セミナー

【明日からすぐ使える事例満載!】

近畿エリア
フィットネス
Web広告HP改善で、
新規
会員数 **30名/月**

東北エリア
テニススクール
SNS強化で、
新規
会員数 **15名/月**

関東エリア
インドアゴルフ
公式LINE活用で
新規
会員数 **20名/月**

参加
特典

無料

貴社の集客戦略を考えるための
個別経営相談(60分)付帯!

御社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか?を
弊社コンサルタントからご提案させていただきます。



開催日程
Web開催

2023年 **7月7日・10日・21日・25日**
開催時間 **13:00~15:00** (ログイン開始12:30より)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

フィットネス・スクール・インドアゴルフ集客アップセミナー

お問い合わせNo.S100945

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)> **100945**

集客が“今の悩み”のすべてを解決する!

Web広告・SNS・アナリティクス・・・Web“知識ゼロ”でも簡単に集客が成功する

下記にあてはまる**事業者・施設**はご参加ください。

Web集客・自社サイトにおいて

- ✓ フィットネス・スクール・インドアゴルフ事業で新規集客を安定的に伸ばしたい
- ✓ Webマーケティングを駆使して、今後新規集客数を最大化させたい
- ✓ 競合企業との差別化を図り、自社の商品を明確に打ち出したい
- ✓ 現在Webマーケティングに力を入れているが、思うように成果が出ないと悩んでいる
- ✓ アフターコロナに思い切って店舗数を拡大させたいと考えている

知識ゼロ・素人でもできる好調施設の**集客施策**を公開

① 新規会員数30名/月を達成させる施策とは!?

- 自社ホームページから見学・体験を月間100名以上獲得するための自社ホームページの作り方は、たった3つのポイントだけ!
- ホームページのアクセス数を驚異的に伸ばすための、誰でもできるホームページ対策とWeb広告・SNS・MEO対策を徹底完全解説!



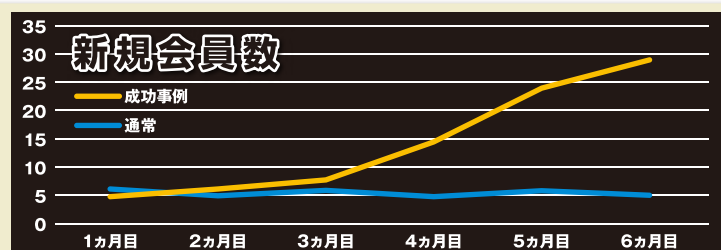
② チラシ0・Webだけでなぜ集まるのか?

- チラシがなくとも、Web集客のみで集まる! Web集客成功のカギは「導線×受け皿」を整えるだけ! 知ればすぐにできる、知らないで損するWeb集客成功ポイント
- 販促費用のムダを徹底排除! 自店に興味がある人だけにピンポイントで情報提供するファンの集め方



③ なぜ、新規会員数が30名/月も集まるのか!?

- 新規会員5名/月しか集まらない店舗と30名/月以上集まる施設の違いを徹底解説!
- Web集客で絶対はやってはいけないことやるべきことのルール化



フィットネス・スポーツスクール・インドアゴルフ

全国100社以上のご支援先の

Web集客成功事例を一挙公開!

当日は事例の**成功ポイント**を詳しく解説いたします!
セミナー当日の内容はこちら!(一部抜粋)

オンライン
ポイント①

Web経由での集客数を把握していますか?
Webの集客数を**見える化するツール導入**

オンライン
ポイント②

自社HP月間**10,000アクセス**はあたり前。
そのために**必要な3つ**のこと

オンライン
ポイント③

3ヵ月で**フォロワー1,000人**達成。
SNS経由の**予約数を2倍に!**

オンライン
ポイント④

体験予約率**3倍!**
顧客データを活用した**Webマーケティング**

オンライン
ポイント⑤

キーワードは施設名だけじゃない!
ターゲットに合わせた広告運用

オンライン
ポイント⑥

「ググる」から「**タグ**る」へ
ハッシュタグを意識した**Instagramマーケティング**

オンライン
ポイント⑦

体験申込みしたくなるHP設計をしたら、
月間お申し込み数**3名⇒10名**へ

まだまだあります!
続きはセミナーでご確認ください!