

不動産業界の事業主の方々必見！

不動産業はじめての

M&A

オンライン無料

セミナー

業界再編・市場二極化

人材不足

不動産DX到来 etc

これから迫りくる難題を解決する一つの選択肢。

それがM&Aだ。

参加費

0円

オンライン
なので

どこからでも
参加可

オンライン
なので

他社に情報が
もれない

セミナー内容

- ☑ 今後の**不動産業界の時流**の変化、またその方向性は？！
- ☑ 不動産業界における**M&Aのケーススタディ**、**成功企業はどのように成長を遂げているのか**
- ☑ 不動産業界M&Aにおける**メリット・デメリットとは？**
- ☑ 不動産業界**M&Aの相場観・準備する事とは？**

下記に当てはまる方は
ご参加ください。

- ☑ 自社の商圏・業種だけでは**限界だが**、**より商圏拡大・事業拡大したい**事業主の方
- ☑ 成長確率の高い業種・企業のM&Aにて、**より利益拡大をしたい**事業主の方
- ☑ 不動産会社の**M&Aをした後の企業は**、**どのようになっているのか**を知りたい事業主の方
- ☑ 不動産業界が、**将来どのようになるのか**を**学びたい**事業主の方

M&A成立後の業績向上・
企業の発展にコミットするM&A。

それが**船井総合研究所**の
M&Aです。



株式会社船井総合研究所は、創業53年を迎える日本最大級の中堅・中小企業向けの経営コンサルティング会社です。

750人を超える経営コンサルタントが、各々専門の業種を持っており、その数は150業種を超えます。

M&Aにおいても業種専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタントがタッグを組み、「M&Aの成立を目的とするのではなく、M&A成立後の事業・企業の発展にコミットする」を合言葉にベストパートナーをマッチングするサービスを行なってます。

特徴1

着手金・中間報酬0円 成功報酬のみの料金体系

船井総合研究所のM&Aは上場しているM&A仲介会社では唯一、
着手金・中間報酬0円でサポートさせていただきます。



特徴2

M&Aのスペシャリスト×業種専門の 経営コンサルタント

M&Aに特化したコンサルタントと、業種に特化した経営コンサルタントがタッグを組み、
貴社の成長戦略を描くためのM&A・事業承継を支援いたします。



特徴3

10万社を超える データベースとネットワーク

船井総合研究所は50年以上、経営コンサルティング業務を行なってきました。その中で築き上げてきた10万社
を超えるデータベースと金融機関や士業グループとのネットワークで上質なサポートをいたします。



M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日9:45~17:30

株式会社船井総合研究所 M & A 支援部からのご挨拶

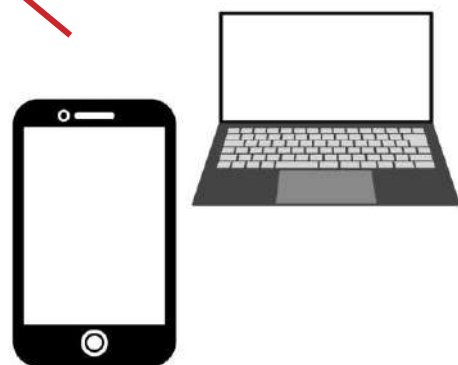
船井総合研究所では、50年以上にわたる業種別コンサルティングの経験を活かした、**M&A 成立後の業績向上・企業の発展にコミットするM&A**を目指しております。**不動産専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタント**がタッグを組み、最適な成長戦略を描きます。

弊社コンサルタントが発信するメルマガやダウンロードレポート（裏面もご覧ください）も是非貴社の経営にご活用ください。

株式会社船井総合研究所 M&A支援部一同

メールマガジン 購読者募集

購
読
無
料
—



ここがポイント

- ☑ 新着の案件情報を定期配信
- ☑ コンサルティング現場におけるM&Aの成功事例
M&A市場の最新情報をメールで配信！
- ☑ M&Aのスペシャリスト×業種専門の経営コンサルタント
- ☑ 10万社を超えるデータベースとネットワーク

ご登録は
こちら
(無料)

- ①お手持ちのスマートフォンで
右のQRコードを読み取る
- ②HPにアクセスし、必要事項を入力する

* メールアドレス以外の個人情報はありません



不動産業界の 事業主の皆様必見！



図解で
わかりやすい！

このような方は
今すぐダウンロード！

- ☒ M&Aの正しい知識を得たい！
- ☒ M&Aで損をしたくない
- ☒ M&A仲介業者に騙されたくない
- ☒ 手残りを少しでも多く残すための手法を知りたい
- ☒ M&Aの成約を目指すのではなく、成約後の成長につなげるためのM&Aを実現したい

全 3 2 ページ



無料

ダウンロード
できます！

右記QRコードより
無料でダウンロード
いただけます



譲り受け(買収)を検討 している事業主の方の登録フォーム



- ☒ 地域内の同業を譲り受け、地域内のさらなるシェアアップを目指していきたい
 - ☒ シェア拡大のために、リフォーム等の関連業種を買収し、シナジー効果を得たい
 - ☒ グループ内にシステム会社を入れ、DXを加速させたい
- 業績アップのために、最適な提案をさせていただきます。まずはご登録ください

譲り渡し(売却)を検討 している事業主の方の登録フォーム



- ☒ 大切に育ててきた会社を譲り渡し、違う事業を行いたい
 - ☒ 周辺事業について譲り渡し、整理したい
 - ☒ 自社よりも大きな会社にグループインし、そこで成長させたい
- 船井総合研究所のコンサルティング姿勢は「親身法」の実践です。何が最適か、親身にお話を伺い、最適な解と一緒に模索していきたいと思っております。まずはご登録ください

M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日 9:45 ~ 17:30

お申込みはコチラから

不動産業界はじめてのM&Aセミナー

お問い合わせ No. S100930

お申込み後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

お申込期限

① 2023年9月4日 (月) 13時～15時 (ログイン開始 12時30分)

8月31日(木)
23時59分まで

② 2023年9月6日 (水) 13時～15時 (ログイン開始 12時30分)

9月2日(土)
23時59分まで

③ 2023年9月8日 (金) 13時～15時 (ログイン開始 12時30分)

9月4日(月)
23時59分まで

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

無料

●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。

お申込方法

右記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)
右上の検索窓にお問合せNo「100930」を入力、検索ください。
受講票はWeb上でご確認いただけます。



お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 船井総研セミナー事務局

Email : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を
明記の上、ご連絡ください。

TEL : 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

開催概要

第1講座

不動産業界の時流と収益構造・事業展開の実態

今後、不動産業界が未来にむけて、どのようになっていくのか、不動産業界の収益構造の実態と、事業展開の方向性について不動産業界専門のコンサルタントが解説します。

講師：株式会社船井総合研究所 M&A支援部 ディレクター 松井 哲也

第2講座

不動産業界のM&Aケーススタディとメリット・デメリット

実際に不動産業界でM&Aを行った企業がその後どのように成長を遂げているのか、課題はあるのかなどケーススタディにてお伝えします。また、不動産業界でM&Aを行うことによるメリット・デメリットがどのような事があるのかを解説します。

講師：株式会社船井総合研究所 M&A支援部 マネージング・ディレクター 中野 宏俊

第3講座

不動産業界のM&Aで成長戦略を描くために実践すべきこと

不動産業界においてM&Aを戦略の一つとして活用する際の考え方とやるべきポイントを解説します。

講師：株式会社 船井総合研究所 M&A支援部 マネージング・ディレクター 光田 卓司