

住宅塗装業

2023年7/11 火

先着20名様限り

現地

視察ツアー

塗装会社

塗装親方

訪問販売会社

in 金沢

ショールームツアー&社長講演



写真撮影
OK!!
質疑応答
あり!!

視察で学べるポイント

店舗立ち上げ時のポイント

イベント50組来場の秘訣

競合対策営業のノウハウ

など

相見積りが増えても
お客様に選ばれる秘訣は
ショールーム活用でした

株式会社外壁王
代表取締役

村井 悠光氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

北陸限定! 塗装繁盛店視察セミナー

お問い合わせNo.S100908

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→

100908

注目!

北陸地方の塗装会社の事業主の皆様、
次のような悩みはありませんか？

最近、競合が増えてきている...

悩み① 集客ができない...

- ・折込チラシの反響率が下がっている...
- ・競合が多く、Web集客が増えない...
- ・Webの獲得単価が年々上がっている...

悩み② 成約ができない...

- ・相見積もりで、他社に負けてしまう...
- ・他社の安すぎる見積もり金額に負けてしまう...
- ・相見積もり待ちが多く、時間がかかる...

悩み③ 客単価が下がる...

- ・価格のたたき合いで、成約金額が下がる...
- ・他社の見積もり金額に合わせると、利益が残らない...
- ・予算が低いお客様も多いので、利益に繋がらない...

塗装業界は群雄割拠の大戦国時代へと突入！？

- ☐ 年々競合が増え続け、販促効率がとにかく悪い...
- ☐ 集客を紹介サイトに頼ってしまっている...
- ☐ 相見積もりが当たり前で成約率が60%も満たない...
- ☐ すぐに価格勝負になり、金額を下げないと成約できない...
- ☐ 今の現状をなんとか脱却したい...!!!

そのお悩み解決します
伸びている企業をまずは知ってください！



株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部 リーダー 東海 聡大

上の悩みに1つでも当てはまる方は続きをご覧ください！

北陸地方で業績を伸ばし続ける会社の秘訣はこちら！

初公開！ショールーム視察

今回だけ直接見られる！圧倒的成長企業をご紹介！

急拡大をする塗装専門店が実践する新たな経営法を大公開



株式会社外壁王
代表取締役 村井悠光氏

立上げ1年目で
即時業績UP

売上 1.5 億円

石川県金沢市で売上2億円の下請け塗装業から新たに元請け塗装業を行う会社を立ち上げる。
総面積100坪の塗装専門ショールームを2022年9月オープン後、初年度から1.5億円を売り上げる。

塗装専門ショールームによる差別化で業績UP



新規参入から1年間で売上1.5億円達成の軌跡

項目	初月	2ヶ月目	3ヶ月目	4ヶ月目	5ヶ月目	6ヶ月目
1.事業・組織戦略	事業計画立案	商品原価&利益計画策定				
2.人材戦略	塗装事業専任者の選定	専任者育成プラン作成	塗装事業専任者会議体系立案	業績向上計画立案		
3.商品戦略	利益再構築	バック商品化	マーケティング開始	バック販売開始		
5.集客戦略	集客計画作成&強み分析	マーケティング用WEBサイト構築開始&定番販促チラシ作成	定番販促チラシ作成開始&WEBサイト用原稿ライティング	定番販促チラシ配布開始		
6.営業戦略	営業ツール作成開始	営業プロセス研修	営業活動開始	営業結果フィードバック	"7つの阻害要因"対策研修	営業活動強化のためのPDCA
7.施工戦略	施工可能工事・班数確認			受注粗利・完工粗利確認	施工量の調整&各種工事工程確認	受注粗利・完工粗利の乖離改善

奇跡で業績は上がらない
成功するための戦略と
緻密な計画が成功のカギ

見どころ1 地域内で
圧倒的に目立つ
店舗×看板戦略



絶対に間違いない！！
競合の塗装会社よりも目立つ
立地選定の条件とは！？

見どころ2 相見積が多くても
成約につながる
店舗展示戦略



即受注に繋がる営業の極意を
店舗展示戦略に落とし込む！

見どころ3 未経験でも
新人でも
売れる営業ツール



これさえあれば誰でも売れる！
必殺の営業ツールを全て公開

見どころ4 集客が事業の要
視察でだけ公開！
チラシ×Web戦略



月に30件の問い合わせを
発生させるための集客戦略を
視察セミナーに限り、大公開！

北陸地方の成功企業を直接見られるのは、今回だけ！

お申込みは
こちら

競合乱立の塗装業界で初年度一億円を達成された秘訣お伝えします。

セミナーの魅力①

金沢で初年度1億円を達成された社長が登壇！

セミナーの最大の目玉であるゲスト講座を楽しみにしてください！今回は株式会社 外壁王 代表取締役 村井悠光氏に登壇をいただき、塗装事業の経営の秘訣をお話いただきます。

セミナーの魅力②

金沢で初年度1億円を達成された会社のショールームが見学できる

塗装業界参入・成長に必須のショールーム、金沢で成功をおさめられている会社のショールームが見学できる最大のチャンスです。是非、自社に活かしましょう！

セミナーの魅力③

セミナー参加者全員に無料の経営相談会を実施

本セミナーにご参加された方を対象に個別×無料の経営相談会を開催いたします！「自社はどうすれば集客数が増えるか」「自社はどうすればもっと業績を伸ばせるか」「自社は次に何をすればいいのか」などのすべての経営課題に対して塗装業界専門のコンサルタントがお答えします！

今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

月40件以上の見積を提出する集客術

ポイント1 毎月15件以上の塗装案件を生み出す塗装専門スマホサイト

ポイント2 閑散月でも20組集める塗装イベント集客

ポイント3 1件あたり2万円以下で集客！
超効率的にお客様を集める仕組みを大公開



相見積5名でも70%受注できる営業マニュアル

ポイント1 自社で応募から採用まで一括管理だから、採用コストが10万円以下

ポイント2 自社採用サイトを活用する事でオールシーズン採用可能

ポイント3 応募者数を増加させる採用Web広告運用ノウハウ

培ってきた
営業ノウハウを
マニュアル化

外注しても粗利40%で儲かる！高単価商品

ポイント1 シリコン以上は当たり前！フッ素・無機塗料が売れる商品設計

ポイント2 足場・塗料・職人のコストをコントロール粗利率40%以上の原価表大公開

ポイント3 ライバルと戦っても勝てる商品ラインナップ
高単価商品の売り方、見積書大公開

平均単価100万円
高単価塗装を
バンバン受注
商品設計公開

先着20名限定！お申込みはこちら

北陸限定！塗装繁盛店視察セミナー

集合場所：金沢駅 解散場所：TKPガーデンシティPREMIUM金沢駅西口

2023年7月11日(火)

[金沢駅 金沢港口(西口) 徒歩5分]

申込み期限 7月7日(金)

日時・会場

開催時間

集合：13:00 解散：16:30 (受付：12:30より)

※移動中の交通事情により、解散時間がずれ込む場合がございます。ご了承ください。
※視察スケジュール、工程について、交通事情により当日時間変更する可能性もございます。あらかじめご了承ください。
※最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し、手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

出発(バス)

第1講座

繁盛店
視察

ショールーム視察 (株式会社外壁王)

株式会社外壁王の塗装専門ショールームを視察していただきます。

株式会社外壁王 代表取締役 村井 悠光氏



移動(バス)

第2講座

会場：TKPガーデン
シティPREMIUM
金沢駅西口

今！塗装専門ショールームがアツい！ビジネスモデル大公開

今、業績が伸びている塗装会社が取組んでいる成功ノウハウをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 塗装ビジネスチーム リーダー 東海 聡大



第3講座

特別
ゲスト
講演

金沢市の好調企業が実践した成功ノウハウ大公開！

下請け塗装会社が0から元請け住宅塗装業界に参入！参入1年目から年商1.5億円突破！

株式会社外壁王 代表取締役 村井 悠光氏



第4講座

まとめ講座

今後10年間、確実に伸びる継続的に業績を伸ばし続けるポイントをまとめてお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 専門工事ビジネスグループ マネージャー 中嶋 翔一



お申し込み方法

ご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます

受講料

一般価格 税抜：10,000円 税込：11,000円/1名様

一般価格 税抜：8,000円 税込：8,800円/1名様

- ※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
- ※受講料のお振込みは、開催日の4日前までにお願いいたします。
- 会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みのみ適用となります。
- 受講料に含まれないもの：集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費
- お客様のご都合で、参加を中止される場合は、右記の取消料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願いいたします。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数3名(出発日から5日前までに最低催行人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外のご参加はご遠慮いただいております。

お申し込み方法

下記QRコードよりお申込みください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問合せNo.100908を入力、検索ください。
お申込みいただきました後、受付が完了しましたら入金に関するご案内・ご参加までの詳細に関しましてはメールにてご連絡いたします。内容をご確認の上、期日までにご入金ください。
※お支払いは銀行振込のみとなります。
※万一お申込みいただいたにも関わらず連絡がない場合は、下記までお問い合わせください。

申込み取/断時期	取/断料
セミナーの開始日の前日から起算して11日前まで	いただきます
セミナーの開始日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
セミナーの開始日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

お問い合わせ

船井総研セミナー事務局

<E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

- 申込に関するお問い合わせ：日田
- 内容に関するお問い合わせ：東海

右記のQRコードからお申込みフォームに直接アクセスできます。必要事項をご入力の上、お申込みください。

セミナー情報を下記のWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100908>

旅行企画・実施：東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

