

【診療効率化×シミ治療】残業ほぼ0で年間3千万円増セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!

※ 講座内容はすべて同じです。
ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

一般価格 10,000円(税込) 11,000円 / 1名様

会員価格 8,000円(税込) 8,800円 / 1名様

2023年
7月16日(日)・23日(日)・27日(木)・30日(日)
申込期日:7月12日(水) 申込期日:7月19日(水) 申込期日:7月23日(日) 申込期日:7月26日(水)

【時間:全日程】10:00~11:30(ログイン開始 9:30より)〈全日程オンライン開催〉

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研Web参加」で検索。

第1講座

なぜ今、診療効率化とシミ治療をすべきなのか

- ①新型コロナウイルス五類降下によるクリニック業界への影響
クリニック業界へ与える影響を徹底解説いたします。
- ②事業ポートフォリオ構築による安定化
リスクを分散させていくことが、経営の安定化に繋がる事は言うまでもありません!
- ③美容医療業界の現状
美容医療のライフサイクルや激化している価格競争についてセミナー当日お話しします。

株式会社船井総合研究所 医療支援部 医療グループ 朝日 伶



第2講座

皮膚科クリニック向け診療効率化施策40連発大公開

- ・1日に200人以上診るクリニックの成功事例大公開
- ・成功事例から学ぶ診療効率化の仕組みとは?
- ・診療効率化を進めるための3ステップ
- ・診療効率化のポイント解説
- ・診療効率化を進める上でぶつかる壁と突破方法
- ・明日から行うべき効率化施策とは?

株式会社船井総合研究所 医療支援部 医療グループ 長谷川 寿人



第3講座

保険診療を基盤としたシミ治療拡大戦略大公開

- ①シミ治療の売上UPを実現したクリニックと他院との違い
「基本戦略×時流適応」を徹底したことが大きな成功要因です。セミナーでは具体的な戦略を徹底解説いたします。
- ②成功院が徹底しておさえている4P+1Cの具体的施策とは
4P+1C(プロダクト・プライス・プレイス・プロモーション・カウンセリング)の具体的な戦略を徹底解説いたします。
- ③LTVが最大化されるコンビネーション戦略
患者様のLTV最大化のためには、コンビネーションメニューが必要です。事例とセットでお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 医療支援部 医療グループ 大石 浩之



第4講座

まとめ講座

- ①明日から行うべき取り組みとは?
本セミナーを総括して、明日から行うべき取り組みは何かをお話しします!
- ②船井流、永続成長のための原理原則とは
戦術論以前にまず抑えるべき「原理原則」についてお話しします。
- ③ライフサイクル理論から考える、美容皮膚科の正しい時流の捉え方とは
美容医療は、まだまだ成長期です。成長期の美容医療市場で取るべき戦略についてセミナー当日お話しします。

株式会社船井総合研究所 医療支援部 医療グループ チーフコンサルタント 白須 在



皮膚科・美容皮膚科開業医のための

前回のセミナーも
大変ご好評
いただきました!

皮膚科の王道戦略

保険診療効率化

×

シミ治療強化で

残業ほぼ0でも年間売上3,000万円UP

保険診療の圧倒的信頼を最大限生かす

保険診療効率化

×

シミ治療強化

- ・クランク導入
- ・Web問診導入
- ・説明ツール導入

- ・商品戦略
- ・価格戦略
- ・導線設計

今、皮膚科がすべき『原理原則×時流適応』を大公開いたします!

PC・スマホで
セミナー参加!

2023年
7月16日(日)・23日(日)・27日(木)・30日(日)

【時間:全日程】10:00~11:30(ログイン開始 9:30より)〈全日程オンライン開催〉

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

【診療効率化×シミ治療】残業ほぼ0で年間3千万円増セミナー

お問い合わせNo.S100639

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 100639

OPEN!

セミナーのお申込みはこちら!

【QRコードからのお申込み】右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100639>

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 <seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNoとセミナータイトル」をお伝えください。



今からでも間に合う「保険診療効率化×シミ治療強化」での再成長！ あなたの医院も**わずか2か月で大変身**

保険診療効率化
×
シミ治療

成功事例を一挙紹介！成長期の今！売上最大化を実現する

全国の6つの成功事例を一挙ご紹介

事例企業 **1** 保険時間帯予約導入×シミハイブリッド治療で **シミ治療 400万円/月**

- Point 1 保険時間帯予約導入で診察人数変わらず、待ち時間激減
- Point 2 院内治療プロトコルを整え、高いリピート率を実現！
- Point 3 複数の媒体を活用し、宣伝・広告強化！50件/月以上の相談数を獲得

事例企業 **2** 保険診療 **1時間 20人以上を実現**

- Point 1 電子カルテを整備し、可能な限りクリックで完了する仕様を実現
- Point 2 インカム・Web問診・自動精算機などITツールを積極導入

事例企業 **3** ホームページ強化×Web広告でシミ治療 **月間売上 570万円達成**

- Point 1 最大の発信媒体であるホームページは日々更新！自院のブランディングを確立
- Point 2 積極投資でシミ治療機器8台導入！

事例企業 **4** 入口・出口商品を設計！**前年 150%成長を実現**

- Point 1 相談数を120%UPさせる仕組み
- Point 2 Web広告に積極投資で右上がり成長

事例企業 **5** 事務施術のクロスセルのみで **売上 270万円/月を実現**

- Point 1 カウンセリング合格基準を定め、カウンセリング研修を徹底
- Point 2 施術料金をクロスセルしやすい形に再設定

事例企業 **6** Webカウンセリング予約導入で **相談数 120%UP**

- Point 1 Webカウンセリング予約導入で患者さんのご来院までのストレスを軽減
- Point 2 オススメセットメニューを整備し、カウンセリング時間短縮を実現

事例企業 **7** お昼の残業 **ほぼゼロを実現**

- Point 1 処置時間帯予約を導入し、比較的空いている時間帯へ誘導
- Point 2 処置のカルテ記入は看護師担当へ移行

保険診療効率化×シミ治療売上UPの方法を **すべて解説**します！

- ・自費強化したいけど、保険診療でいっぱいいっぱい
- ・待ち時間や残業時間が削減できず、スタッフが辞めていく
- ・シミの値段設定は、なんとなく競合を見て値決めた
- ・広告費の適正額がわからず、ほとんど広告費をかけていない



- ・全国の保険診療効率化事例一挙公開！
 - ・シミの料金設定のポイント4選大公開！
 - ・広告費・媒体の考え方徹底解説！
- 今院内で問題になっていることがすべて解決します！**

セミナーの注目ポイント！！

【保険診療効率化】

- ・保険診療における適正な人員体制・分業体制
- ・導入すべき保険効率化ツール
- ・明日から行うべき保険効率化の3ステップ
- ・順番予約と時間帯予約、結局どちらを導入すべきなのか

【シミ治療強化】

- ・1ベッドあたり250～300万円を売り上げるモデル落とし込み
- ・自院と競合の強みを踏まえた料金設定
- ・新規患者を来院に結びつけるWEB広告・予約導線のポイント
- ・入口商品と出口商品を踏まえた院内プロトコル作成
- ・保険診療を極力止めないカウンセリングオペレーション



残業ほぼ0で年間売上3,000万円UPする

やり方、ノウハウはすべて当日のセミナーで公開します！

こんな経営者の皆様がご参加ください！

- ☒ 効率化を進めているクリニックの具体的な事例を知りたい
- ☒ スタッフにも協力してもらい、効率化を進めたいが、何から手をつければよいかわからない
- ☒ 待ち時間をより短くしないといけないが、どうすれば良いかわからない
- ☒ 保険診療と自費診療を両方伸ばしたい
- ☒ 参入障壁の高いシミ治療を今後の事業の柱にしたい

皮膚科・美容皮膚科医院を経営されている方必見

いまメルマガ登録をすると…

皮膚科・美容皮膚科

経営ノウハウ小冊子

無料で
プレゼント!!

全国100の
皮膚科・美容皮膚科の
業績UPを実現した

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

無料小冊子の内容一覧

トレンド

業界の時流を把握する

- 皮膚科・美容皮膚科業界 時流予測2023
～今後の業界動向・トレンドを予測～
- 【美容皮膚科】主訴別キーワードランキング
Ver.2



診療効率化

患者満足度を維持しながら 診療効率化を進める

- 【経営レポート】高い患者満足度で、診療
時間内に1日200人を診る医院がしている
こと



集患強化

集患強化マニュアル

- 美容皮膚科・皮膚科の集患対策7選
- 【皮膚科・美容皮膚科】開業半年前から取り組むべき5つのポイント
- 【皮膚科・美容皮膚科】医療脱毛圧倒的地域一番クリニック 事例大公開!

組織力

採用力強化マニュアル

- 患者様がずっと通いたくなる素敵な接遇が
できるスタッフの育て方レポート



小冊子一括ダウンロードはこちら!

※メールマガジンに自動登録されます。



激動の皮膚科・美容皮膚科業界の今

WHOの新型コロナウイルスの緊急事態宣言も解除され、マスクも任意となりいよいよ本格的にアフターコロナの時代に入ってきました。今後、皮膚科・美容皮膚科業界もこの時流に適応していく必要があります。例えば、マスクが基本だった社会から、マスクを外しても良い社会に変わること、今まで以上にフェイシャル需要が増える可能性が考えられます。というところまでは、皆様も予想されているかと思いますが、ではそのうえで何に注力すべきなのでしょう。「実際どんな対策をすべきか分からない」「やりたいと思っていることはあるが、実際に成功するのか分からない」こういったお悩みをお抱えの先生向けのメルマガや、無料レポートを取り揃えております。まずは、自院に必要な情報収集から始めてみませんか？ぜひ、今後の皮膚科・美容皮膚科クリニック経営にお役立てください



なぜここまで皮膚科・美容皮膚科医院様の業績アップに成功できたのか？

reason 1

皮膚科・美容皮膚科専門特化の
コンサルティング

これまで全国数多くの皮膚科・美容皮膚科医院のコンサルティングに携わり、成功した事例やうまくいかなかった事例などをすべて蓄積しています。変化の激しい現代において、過去に成功したことが現在通用するとは限りません。弊社は過去にとらわれずに常に最新動向を入手し、時流に沿った成功確率の高いノウハウを提供します。

reason 2

皮膚科・美容皮膚科医院専門の
コンサルタントが全国の
皮膚科・美容皮膚科医院をサポート

皮膚科・美容皮膚科医院経営を専門でコンサルティングしているそれぞれのコンサルタントが、集患、採用、組織作りなどの得意領域を持っており、その長所を生かして日々コンサルティングを行なっています。

reason 3

東証プライム市場上場企業
業種・テーマ別の
コンサルタント在籍の強み！

船井総合研究所は各業種・テーマに精通した専門コンサルタントを800名以上擁し（2022年実績）、国内最大級のコンサルティング実績を誇ります。皮膚科・美容皮膚科業界以外との連携を行うことでより質の高いコンサルティングを行うことができます。

経営に関する
無料相談はこちら！



船井総研クリニック経営
専門HPはこちら！

